

学校的理想装备

电子图书·学校专集

校园网上的最佳资源

国际经贸地理



国际经贸地理

第一章 地理环境与国际贸易

国际贸易活动是离不开一定的地理环境的，地理环境对国际贸易有明显的影响。在科学技术发展日新月异、国际地域分工日益广泛和深化、国际间的竞争愈益激烈的今天，地理环境各因素对国际经贸活动的影响比过去任何时候更加激烈和深刻。

积极开展地理环境对国际经贸活动的影响及其规律性的探索研究，对预测国际经济社会的发展趋势、国际贸易变化和做好对外经援工作等方面，均有重要的理论和现实意义。

第一节 自然地理环境与国际贸易

地理环境分为自然地理环境和人文地理环境两大部分，前者包括地理位置、地质地貌、气候条件和自然资源等方面，它们是国际贸易的自然地理基础。

一、地理位置的影响

地理位置对国际贸易的影响，可以从经纬度位置、海陆位置、交通位置和邻国位置等方面反映出来。

大家知道，地球表面的热量、降水量等的分布是不平衡的，广大中纬度地区因其位置居中，致使这一地带四季分明，气候温和，降水适中，对人类的生产、生活和贸易等活动都较适宜，是人们生存、发展和交往等的理想环境。举世瞩目的世界四大文明古国——中国、印度、埃及和巴比伦，是古代文化、经济和贸易等发展最早与最繁荣的地区和国家。他们疆域的主要部分就是位于中纬度的温带和亚热带范围。我国汉代就开拓的沟通欧亚非三洲的古代“丝绸之路”即是世界上著名的最早的国际贸易通道。同样，从世界地图上可以清楚看出，当今地球上社会经济最繁荣、交往最密切、经贸活动最活跃的几个区域，也往往在北半球中纬度的北美洲、欧洲和亚洲等三洲的沿海地区，其中包括北美洲五大湖区与大西洋沿岸区域，西欧地区和亚洲日本的“三湾一海”地区以及中国的东部沿海地区等世界重要经贸区域，上述地区其土地面积只占世界陆地面积的 10%，而工农业总产值和进出口贸易总额却分别约占世界的 80%和 70%。

与上述情况相反，国土辽阔的独联体（前苏联），虽然是世界上土地资源最丰富的国家，但是由于其国土的大部分处在高、中纬度，相当大部分的疆域，特别是广阔的东北部地区，自然条件严酷，冬季漫长，寒冷干燥，夏季短促，永久冰土带广布，以农业综合自然条件分析，远不如同纬度的西欧诸国和北美洲的美国、加拿大，故其农业土地的生物潜力可能性要比美国低 57%，比法国低 53%，比德国和英国分别低 38%和 32%，不仅严重影响种植业的发展，而且对工业生产和城市建设以及交通运输与经贸活动等都带来不少困难。至于亚洲、欧洲和北美洲伸入北极圈和南极洲的那些地区，由于位处高纬度，气候严酷，对社会经济的制约作用更大，故至今仍然是地球上经济、贸易活动最不发达地区之一。

濒临海洋还是深居内陆的位置，对于一个国家或地区的生产发展和贸易交往等亦会产生重要影响。沿海地区（尤其是开放地区）与内陆地区（特别是边远偏僻山区）相比，因为环境、交通和出海口等条件大不一样，使这些国家（或地区）之间以及内部，其经贸状况会形成明显的差异。一般前者发展较快，成为发达地区；而后者则发展较慢，往往是比较闭塞和落后的地区。例如，我国东部沿海一带，因为紧临太平洋，海运的地理优势突出，加之沿海都市经济发达，交通便利，科技先进，实力雄厚（总人口不足全国的 8%，工业产值却占全国的 25%左右，高等学校也占全国的 17%多），又临近港澳地区和国际市场，侨商、侨眷众多，实行改革开放政策之后，先后开放了“5 个特区”、“14 个沿海港口城市”和多个三角洲地带，形成了由南向北的沿海开放前沿地带，与世界 170 多个国家、地区建立了经济贸易往来，各个方面发展迅速，已成为我国经济腾飞的前沿阵地。相比之下，西部内陆地区则

较为闭塞落后，与东部沿海地区存在很大差距。

地球上有 20 多个内陆国家，除欧洲的 8 个属于发达国家外，其余都是发展中国家。位处欧洲的内陆国家所以会比较发达，这与欧洲资本主义发展历史较早，现代化铁路、内河航运与航空运输等交通较方便以及地理位置、气候条件等较好紧密相关。其他广大内陆国家之所以较贫困，经贸活动不够发达，有其经济、政治、文化和历史等复杂原因，而距离海洋较遥远，没有方便的出海口这一重要地理环境因素，是严重影响他们经贸发展的带根本性的共同原因。众所周知，海运是当今国际间经济贸易活动联系的主要手段，内陆国家只有取得通畅的出海口才有发展经济、繁荣贸易的现实可能，而要做到这点，首先必须与邻近的海运便利、经济又较发达的国家建立良好的双边关系。由于历史的原因，南美洲的玻利维亚 100 多年来一直是借道智利的港口进行对外贸易活动。又如非洲的赞比亚，其传统的出海口在南非，由于南非推行种族主义政策，赞比亚被迫又重开坦桑尼亚和莫桑比克道路，这才保证了其最重要的外贸物资——铜矿的正常外运出口，使开展经贸活动的愿望变成现实。

当然，具体问题要作具体分析。独联体虽然为北冰洋、大西洋和太平洋所包围，但是，由于北冰洋长年封冻，成为天然障碍，太平洋岸仅有的港口距西部经贸重心地区遥远，交通很是不便，西部出海口被土耳其海峡所扼，北冰洋西部的摩尔曼斯克港，虽为不冻港，但航线需经北大西洋公约组织控制的挪威海峡，因政治原因，进出口甚为不便，所以前苏联虽濒临三大洋，但却酷似内陆国家，一定程度上制约着它的对外贸易的发展。

交通地理位置对国家和地区的经济和对外贸易的影响亦是很大的。这是因为交通运输条件既是生产力布局的重要内容与条件之一，又是经济发展的基础条件。美国是地跨太平洋与大西洋的“两洋国家”，在世界以北大西洋为经济贸易重心区的 100 多年时间里，它利用便捷的北大西洋航线开展对欧洲的经贸活动，使其东北部和东部大西洋沿岸地区经济获得迅速发展，形成了世界上最大的北美东部大西洋沿岸和五大湖地区经济贸易重心区。而今，美国又乘日本、澳大利亚和中国等太平洋东部国家的迅猛崛起，世界经济重心呈现从大西洋地区向太平洋地区转移趋势的契机，利用其便利而发达的太平洋航运，促使西部和南部“阳光地带”的经济繁荣发展起来，率先抢占了太平洋地区的市场。统计资料表明，目前，美国与亚太地区的贸易总额已超过其与欧洲的贸易总额，达到 2,000 多亿美元。这对缓解美国的经济矛盾和稳定国内政局等方面都起了积极作用，充分显示了美国濒临世界两大海洋的交通地理位置优势。至于跨越亚非两大洲的埃及，沟通地中海与红海，扼亚、非、欧三大洲的交通要冲——苏伊士运河开通后，每年获得 10 多亿美元的运河船只通行费，极大地促进了埃及的经济、交通和贸易的发展。此外，新加坡、巴拿马等国家，亦因位处沟通两大海洋的重要通道和国际航线的要冲等优越的交通地理位置，大量船舶过往、停靠及其供养补给、维修保养，使其成为周围地区与国家的物资转运点或集散中心，繁荣了该地区的经济和贸易活动。

除上以外，因为临近或者毗连一些经济发达、经贸活动频繁的国家与地区，也会使一些国家、地区得益，促进经济贸易得到一定的发展。

二、地形条件的影响

这里的地形概念，内容广泛，不仅包括类型、坡度，还包括地面的覆盖层等方面。地形对于经济和贸易活动的影响是多方面的。现将中国和美国的相关方面列表作以下比较：

表 1-1 中国和美国有关情况对比表

国名	中国	美国
面积	960 万 km ²	936 万 km ²
地形	丘陵、山地和崎岖高原占 2/3	平原面积占 2/3
耕地	15 亿亩左右	28 亿亩左右
垦殖指数	10.35 %	22 %
牧场利用率	63 % (其中 50 % 尚未改造好)	81 %

从表 1 - 1 可以清楚地看出，地形差异是造成以后各项指标差异的“主导”因素。美国，由于平原广布，所占比例颇高，使发展农牧业有了良好基础，为美国成为世界上规模最大的农业国家创造了条件。因而，美国农牧业生产发达，农产品不仅能满足本国需要，还可以有 1/3 ~ 2/5 的农产品用于出口。大量农产品的出口，不仅创造了占该国外汇总收入 20% 的外汇，而且在繁荣国际贸易、改善美国的国际收支和外贸平衡等方面起了很大作用。

反之，地形破碎，沙漠戈壁遍地，崇山峻岭，或险恶地形直逼沿海，则必然对其经济的发展，尤其是农业生产产生严重影响，难以展开对外贸易。世界最大沙漠——撒哈拉大沙漠横亘于非洲偏北部的广大地区，使这里的阿尔及利亚、利比亚、苏丹、埃及等国家，经济发展和贸易活动深受影响。

可见，地形条件对社会经济发展，特别是农牧业生产的制约作用是很大的，以致将影响整个国家与地区的经贸活动开展。

三、气候条件的影响

一般情况下，气候变化的规律性是很明显的。春夏秋冬，四季更迭，这是一种表现形式。从赤道向南北两极延伸，气候带排列有序，分别为热带、温带和寒带，纬度地带性清楚，这又是一种表现形式。这种气候的节律性和地带性，对生产事业，尤其是农业生产产生着深刻影响，进而制约着经贸活动。例如，温带地区适宜农作物的生长，所以作为人类衣食主要来源的棉花和粮食，主要产于温带地区，以 1989 年为例，世界粮食总产量约是 18 亿吨，其中 70% 左右产于温带和亚热带地区。同样，目前世界上谷物的主要出口国是位于温带范围的美国、法国、加拿大和澳大利亚、阿根廷、巴西等国家。而工业原料的橡胶、剑麻、椰子、丁香以及咖啡、可可等饮料作物则完全产于热带地区。气候条件也会对国际贸易活动直接产生影响。北半球的欧洲、亚洲和北美洲的部分地带已经伸入寒冷的北极圈范围内，因此，太平洋和北大西洋沿岸的一些位处高纬度的港口，气温太低，秋冬季节洋面封冰，致使不少港口一年中有半年因航船无法运行而被迫停用，国际贸易近乎瘫痪或停顿。自本世纪 80 年代以来，全球气候明显变暖，1990 年地球上出现了创纪录的高温，对国际贸易也产生了影响。由于近几年持续暖冬，我国销往加拿大和北欧等国家的滑雪手套等很不景气，客户纷纷减少定货量乃至解除合同，贸易量大减，造成我方货物积压，经济受损。

灾害性天气（如寒潮、霜冻、风暴、干旱、洪涝、冰雹等），对于生产活动、经济发展和贸易往来等产生的破坏性影响更为直接和严重。例如，一些外贸船只往往因风暴袭击而被迫停航，如果不掌握气象资料，贸然远航，外贸船舶很可能会被风浪浸没，造成惨重的损失。

自然界中变化多端，可谓“天有不测风云”。因种种原因造成的全球性或区域性气候异常，经常干扰正常的工农业生产和经贸活动。1972年，由于气候异常，南美秘鲁沙丁鱼的捕获量减少 2/3，致使当作饲料的鱼粉锐减。与此同时，印度和西非的花生，苏联的向日葵等，也因天旱而大量减产，致使能当饲料的大豆，价格成倍上涨，由此引起了世界饲料与谷物市场的供求矛盾和国际贸易活动范围的扩大。

日本的丸红商社曾根据天气预报：该国关东地区梅雨结束时间将比往常推迟，以及世界范围将是个凉夏，作出消暑饮料的销售量会有所减少，会造成制造饮料罐的马口铁销售量的下降和价格的下滑的预测。事实果真如此，1981年和1982年其社马口铁的出口量分别减少13万吨和6万吨之巨，美洲的墨西哥亦因此取消了与该社签订的进口合同。气候条件的变化直接和马口铁生产与国际贸易挂上了钩。1989年，美国发生了近百年少有的干旱，玉米、小麦等谷物产量减少1/3左右，这不仅使农场主和农业工人在经济上蒙受了巨大损失，而且使美国与全球的粮食出口量大为减少，加剧了世界市场上粮食贸易的紧张状态。可见，气候异常将直接影响工农业生产和贸易活动发生重大变化。

重视气象现象和气候条件的观测与分析，特别是较大范围的气候异常的观测研究，了解气候变化态势，熟悉气候条件对国际贸易的影响，从中掌握世界市场动向，以便主动地采取措施，搞好进出口贸易，已成为世界各国、各地区政府和经贸界人士的一项基础工作。

四、资源条件的影响

所谓资源，内涵广泛，这里着重论述矿产资源对经贸活动的影响。

矿产资源是宝贵的物质财富，也是一个国家和地区发展生产、繁荣经济和活跃贸易的最基本的物质基础之一。它具有非再生性质，且随着社会进步和经济发展，其消耗量与日俱增。因此，矿产资源的赋存量、规格品种、组合结构、品位状况、地理分布以及新矿产、新矿点的发现等，不仅严重影响着一个国家与地区的经贸活动，而且强烈地影响着整个世界的国际分工、商品交往、货物流向、贸易格局和贸易运输等。

20世纪50年代，广大西亚地区还被列为世界最贫困地区之一，经济相当落后，在世界国际贸易中的地位更是微不足道；进入20世纪60年代之后，西方垄断资本集团进入该地区大规模石油地质勘探，找到了丰富的石油资源，并陆续进行大规模开采，西亚已经成为世界上石油储量、产量和出口量最多的地区，是名符其实的“世界油极”。大量外汇财源滚滚而来，带动和促进了该地区民族工业的蓬勃发展，对外贸易突飞猛进，人民生活水平迅速提高，昔日的贫困地区，当今已跨入人均产值最高行列（见表1-2），成了世界上重要的资金、劳务和消费市场之一。

表 1-2 世界最高人均产值与石油生产关系表

国名	人均产值在世界上的名次	人均收入 (万美元/年·人)	人均石油产量 (吨/年)
阿联酋	1	1.48	127
卡塔尔	2	1.27	116
科威特	3	1.14	88

注：本表系 1978 年之数据。

如果将美国和前苏联这两个世界经济发达大国的矿产资源作一下分析研究，是很能说明问题的。从总体讲，两国的矿产资源均较丰富，但相比之下，前苏联更为富足些，很多种矿产的储量都列世界前茅，而且品种齐全，不但为其发展基础工业，以及形成完整的工业体系奠定了很好的物质基础，而且每年有 20~30 种矿产品供出口换汇；美国则不然，为了满足现代科技、军事工业和经济发展的需要，每年要从国外进口 40~50 种矿产品，形成了美苏在初级产品进出口贸易结构上的明显差异。

第二次世界大战以后，进入 60 年代中期，石油取代了煤炭，成为主要能源，世界进入称为能源的“石油时代”。以西亚为代表的广大亚非拉发展中国家和前苏联以及西北欧一些国家，一大批大油田相继发现，大力组织开采，使世界石油产量迅速增加。70 年代中期，北海海域发现油气田。至 80 年代初，荷兰的天然气、英国和挪威等国的石油产量除满足本国需要外，还有相当部分出口欧洲共同体其他国家，促进了其经济发展，而且使西北欧部分国家的进出口商品格局和贸易格局产生了明显变化。另外，前苏联、中国、墨西哥以及东南亚一些国家等新油田的不断发现和开采，也使世界石油储藏的地理分布、生产格局和贸易格局出现了新的态势。

至于世界铁矿石新矿点的发现、生产的地区布局变化和生产量的增减等，与世界石油的情况相似，均对世界和各国的经贸活动产生重要影响。可见，矿产资源对国家、地区的经贸发展和世界初级产品市场格局等，必然产生深远的影响作用。

第二节 人文地理环境与国际贸易

人文地理环境对国际经贸活动的影响，如同自然地理环境一样，也是明显而深刻的，是国际贸易的社会地理基础。

人口民族、科学技术、环境质量、政治因素和生产力状况等，均属人文地理环境范畴，它们对国际经贸活动的影响，下面分别叙述。

一、人口、民族的影响

人类是社会物质财富的创造者（即生产者），又是社会生产资料和生活资料的消耗者（即消费者），两者是辩证的统一。经贸活动，特别是国际贸易活动，更是社会生产和国际地域分工发展到一定水平的产物，人类则是其主宰者。人类对于经贸活动的影响，既有积极的方面，也有消极的一面。

从世界人口地图上清楚地看到，人口的分布状况是与经济发展及国际贸易紧密相关的。世界人口分布稠密地区，一般是世界经济、贸易的发达地区。因为，一个国家或地区的人口承受力是受限于其经济实力的。一般讲，经贸发达地区需要较多的经济人口，亦能供养较多的人口。地球上，北纬 20° ~ 60° 范围的，据测算大约居住着全世界总人口的80%，而且几乎聚集着世界上100万人口以上的大多数大城市以及世界全部大港和极大部分中型港口，这些地带成了当今世界主要货流的起迄地点和各类商品的集散地区。最近一个时期以来，世界人口集聚程度有增无减，往往使相邻近的一些城市集聚，乃至连接起来，形成规模宏大的城市群或城市带，如美国东北部五大湖地区和沿着大西洋岸向南延伸的都市带，日本沿太平洋岸的城市带及中国东南部沿海的城市群等。随之这些地带亦成了经济、贸易、政治和文化等高度集中的中心地区。

众所周知，人口较多、密度颇高的国家或地区，对各种原材料、燃料和消费品等的需求量就大，必然导致经贸活动的活跃与繁荣。例如亚洲，地域广大，人口较为密集，居住着全世界大约60%的人口，粮食消费量极其巨大，虽然本洲生产的粮食是各大洲中最多的，但每年仍然得从其他各洲调进可观的粮食，其总量要占全世界粮食总贸易量的一半左右。同样，一个国家或地区生产水平与生活水平的高低，从某种角度看，受制于该国家或地区的人口数量和商品需要量等诸因素。

除此以外，人口素质高低、年龄结构、以及人口增长的速度等，也将影响国家或地区乃至国际间的经贸活动。

“民族是人们在历史上形成的有共同语言、共同地域、共同经济生活以及表现于共同的民族文化特点上的共同心理素质这四个基本特征的稳定的共同体”（摘自《马克思主义和民族问题》，《斯大林选集》上卷，人民出版社，1979年第一版，第64页。）。很明显，民族的形成与发展为生产力发展水平和社会经济制度所制约。反过来，民族的数量、构成、传统、特性以及他们间的相互关系等，也会影响社会经济制度、生产力发展水平、生产力布局和经济贸易活动等方面。

世界上的许多民族，由于长期生活在特定的自然地理环境和人文地理环境之中，各自形成了较为独特的生活习惯、风土人情和宗教信仰等，在生产、生活和消费等诸方面有其特殊的要求，以致会直接或间接地影响着生产活动和贸易活动。譬如，蒙古民族和阿拉伯民族聚居地区，大都属于荒漠、半荒

漠与草原地带，气候干旱，一般适宜畜牧业生产，日常生活以牛羊肉和奶类为主食，男女老幼均有饮茶习惯，蒙古族喜欢啃茶砖，阿拉伯民族则喜欢喝绿茶，并加入大量食糖、薄荷和柠檬等。因而，这些民族需要大量的肉类、奶类、茶叶制品，这方面的贸易活动频繁。我国是世界主要产茶和茶叶出口国之一，与阿拉伯国家邻近，与蒙古人民共和国更是毗连一起，于是成了阿拉伯国家和蒙古人民共和国农副产品、茶叶制品的重要供应国，贸易数额可观。近些年来，我国边境地区的新疆、内蒙古、黑龙江等省区开始空运或海运活羊去那里，深得当地人民的欢迎。亚非欧交界处的中东地区是世界伊斯兰教最集中的地区。其中，沙特阿拉伯王国是伊斯兰教的发源地，整个国家完全按照伊斯兰教罕百里派的戒律行事，有着神奇独特的风俗。例如，全国上下严禁张贴和供奉一切偶像，认为崇拜偶像是违背教规的行为。因此，该国不进口人物肖像、塑像和人像玩具等。至于猪的皮革制品、猪的图形和字样等，更是绝对禁忌的，即便是味道鲜美、营养丰富的甲鱼和螃蟹等，由于其外形较为奇特与丑陋，也是不食用的。大熊猫是世界稀有珍贵动物，系我国国宝，但因外形较为肥胖，有点像猪，在这些国家亦是不受欢迎的。我国向该地区一些国家出口商品时，从外形、品种，直至包装、装潢等，除按合同条款严格执行外，还要特别注意他们这些国家的风俗习惯，否则会影响贸易活动。1969年，我国某外贸公司，向中东地区的客户出口一批北京冻鸭，合同规定必须按伊斯兰教的有关方法宰杀（直接割断血管），并需出具我国伊斯兰教协会的证明，以示守约。结果，我国有关方面采取的是从口内进刀切断血管的钳杀法，他们认为违背合同，招致退货索赔，造成经济上的损失。

世界各国、各地区因所处的地理环境和社会历史发展过程不相同，民族、居民有别，因此，他们都有自己的传统特点和风土人情。例如，荷花在我国是纯洁的象征，颇受欢迎，而在日本传统上认为它是不吉祥的标志；菊花，在中国和日本受到尊重，而意大利和拉美一些国家则认为它是“妖花”；美国的共和党把大象作为其党徽，很受尊重，但在大多数的欧洲人眼里，大象则是笨拙的同义词。对于数字和颜色的理解与喜爱亦因国家、地区和民族不同，存在差异。埃及、比利时忌蓝色，认为是不吉利的象征，但在荷兰、瑞士、挪威和伊拉克等国家，蓝色是人们喜爱的颜色。又如黄色，巴西、叙利亚和巴基斯坦等国的人把它看作是死亡、凶丧或不健康之色，而到南美的委内瑞拉，黄色又受到尊重和爱戴，且作为医务的标志。再如，西方圣诞节的食谱中要有核桃，美国感恩节时，家家要备火鸡，意大利狂欢节要求供应大量色彩鲜艳的奇装异服，等等。认真地研究、了解、熟悉各个国家与地区人民和民族的兴趣爱好、风土人情、传统特点，乃至宗教信仰等，有的放矢地做好外贸商品的供应以及商标、包装等的设计与处理工作，对于开拓对外贸易市场，有效地做好外贸生意等，是很有必要与必需的。

二、科学技术的影响

科学技术是生产力，而且是第一生产力，是推动社会经济发展的动力的理论，日益为社会经济和生产力的不断发展的实践所证实，也愈来愈被广大公众所共识。资本主义社会所以能战胜封建社会，最根本的原因在于它靠着科学技术的迅速进步，创造了比过去任何社会发达得多的社会生产力。非常清楚，不同历史阶段生产力的差异，实际上是人们掌握科学技术多少的差异，生产力的不发达，就是科学技术的不发达。随着时间的推移，社会的进步，

科学技术在社会经济进步、生产力发展和国际经贸活动中的作用将愈趋重要。例如，上海的总体水平大约相当于国际 70 年代的水平，差距不小。其中的重要原因在于上海工业企业的技术进步贡献率小，1976~1989 年的 13 年间仅为 26.92%，也就是讲，工业产值的增长有 73% 是靠劳动力和资金的投入取得的。而发达国家早在 50~70 年代，技术进步贡献率已达 50%~70%，最近 10 年又上升到 80% 左右。总之，科学技术在经贸活动中的作用有日益增大之势。

科学技术的进步促进了生产力的发展和社会经济的不断增长，国内市场狭小的资本主义国家，只得以抢占国外市场，大力发展国际贸易的办法寻找出路。据测算，第二次世界大战后，大部分资本主义国家约有 1/3 的产品要依赖国际市场；发展中国家在国际贸易市场上的影响和经营范围亦有所扩大，竞争能力得到加强，国际贸易发展速度加快。全世界进出口贸易总额增长达到惊人程度。1952 年，全球国际贸易总值是 600 余亿美元，1975 年飞速增长到 9,000 亿美元，激增 13 倍多。1991 年世界国际贸易总额高达 3.5 万亿美元。不仅如此，国际贸易的商品种类、货物结构、贸易方式和地域范围以及各个国家、地区在世界进出口贸易中的地位作用等都有较大的变化和发展。

科学技术的日新月异不仅使社会经济进步，国际贸易获得发展，而且使国际间、各个国家与地区间的国际竞争日趋复杂和激烈，特别是电脑等电子技术普遍应用与推广，交通运输愈趋现代化，致使发达国家的生产成本有所下降，而发展中国家的廉价劳动力优势逐步消失，加上新原料、新材料的不断开发，促使天然原材料和农副产品的需求量逐渐减少，随之而来的是国际市场上的初级产品价格下跌，而工业品等的价格则上扬，使发展中国家处于甚为不利的竞争地位，不少国际市场逐渐被发达国家抢占。例如香港地区与我国内地毗连，其市场上的水果、蔬菜等新鲜的物品，历来由我国广大内地供应的，而近些年来，远隔重洋的美国等国家，则利用其先进的速冻、压缩、仓储和保鲜等新技术，以及快速、发达的通讯和交通优势，将蔬菜、水果等食品运送到香港市场进行倾销，一度挤抢了我国内地对香港的果、蔬市场。足见，科学技术既是经贸发展的强大动力与后劲，亦是增强国际竞争能力的至关重要“武器”。

20 世纪 50 年代以来，国际贸易已从单纯的有形贸易，逐步发展扩大到无形贸易这一重要领域，科学技术即是这一领域里的重要“成员”，它虽然是一支新军，但其前景广阔，意义深远。战后的日本国，即是通过国际技术贸易这一重要内容与渠道，把国际上先进的科学技术购买回国，经过吸收、消化，加速本国经济的发展，这就是所谓的“日本国吸收性战略”。据了解，1950~1975 年间，日本国大约用 80 亿美元的巨资引进了国外近 3 万项先进的科学技术，在 1950~1970 年的 20 年时间里，使日本获得了世界上几乎半个世纪来开发的全部先进科学技术，从而大大促进、加速了日本国的经济和贸易发展，其产生的直接经济效益，据有关方面估算，约达 1,800~2,000 亿美元。这一成功做法与经验，已为世界上许多国家和地区所认识与效法。

1978 年以来，我国一改长期来锁国闭关之态，奉行改革开放政策，加强与国际社会的交往，积极吸取国外先进的管理经验和科学技术，有力地促进社会经济飞速发展。与此同时，通过引进新型的、先进的科学技术及其对老企业的设备与工艺等的更新和改造，大大提高了企业的生产能力和产品档

次，新产品也不断涌现，致使我国对外贸易事业在开拓国际市场、增加出口商品的品种与数量、提高产品质量和增强创汇能力等方面，展现了新的前景，贸易范围和贸易金额更是与日俱增。1980年，我国进出口贸易总额是400多亿元，1991年已达1,300多亿元，增长3倍多。我国已与世界上180多个国家、地区建立了贸易关系，出口在世界贸易中的地位已由1985年的第16位上升到第14位，缩短了我国和世界主要国家在国际贸易水平上的差距。

三、环境质量的影晌

人类和其生活的地理环境关系密切。人类的生产、生活和经贸活动等会受到地理环境的制约和影响，反之，人类的一切活动又会深刻地作用于地理环境，并产生巨大的影响作用。

地理环境是由土地、大气、水份、动植物等组成的统一整体，其任何一个部分的数量，或者质量发生变化，都会影响地理环境的组成要素、生态系统、环境质量以及它们间的相互关系，进而直接或间接地影响着人类的生活和经济活动。

随着工农业的发展，往往会出现工业废渣、废气和废水的大量排放，大量农药、化肥的不科学使用等情况，致使大气、土壤、水域等受到污染，地理环境恶化，环境质量下降或者变坏，个别地区生态系统失去平衡，从而影响生产和经贸活动，导致工农业生产萎缩，经贸活动受挫，乃至夭折。例如，对虾历来是我国传统出口的水产品之一，因其生育繁殖的渤海水域遭到辽宁、天津等省市工业污染，致使水质下降，结果对虾产量锐减。又如，工业“三废”污染，会破坏土地质量，影响农作物、家禽家畜和水产品等的生长繁殖，乃至直接威胁人类的生命安全。因此，国际贸易中，对进出口货物的种类、品种、质地、规格等的要求日趋严格，假如进口商品所含杂质超过规定标准，就经常会出现要求退货或索赔的情况。本世纪80年代初，我国某食品进出口公司向加拿大出口一批价值几十万美元的猪肉罐头，谈判时，抽样检验完全合格，但货物到达加拿大目的地后，经对方查证检验，发现食品中的DDT和DDV含量超标，加方提出了退货和索赔要求。事后，经检查发现，问题出在猪饲料上，在饲料生长过程中曾经使用过含有上述成份的农药。

四、政治因素的影响

地理环境的各个组成要素会对国际贸易活动从不同角度全方位多层次地产生影响，而涉及面更为广泛、影响程度更加深刻的则数政治因素。局势是否稳定，有否全球或局部战争，国家（地区）执行什么样方针、政策和奉行何种外交路线，参加政治、经济联盟与否，属于何种社会经济制度，哪个政党、集团执政，谁来掌权等，均会非常明显地影响社会、经济和贸易。

1945年，德日意法西斯被打垮，第二次世界大战胜利以后，全世界出现了和平环境，这就为世界各国、各地区的经济贸易的发展创造了良好条件，一些国家和地区的国民生产总值增长速度迅速，有的甚至超过10%，成为世界国民经济增长速度最快的时期，国际贸易也突飞猛进，出现了空前繁荣局面。

地区经济一体化是战后经济发展的重要特征之一。西欧国家为了抗衡美国和前苏联，于1958年成立了欧洲经济共同体，加强了相互间的专业化和合作化建设，协调了其间的内部贸易关系，并实施关税同盟和共同的农业政策、

对外贸易政策，使他们之间的贸易比重直线上升，而对美国的贸易日益减少，开始摆脱对美国经济的依赖。20世纪70年代末至80年代初，世界性经济危机袭来，全球经济形势严峻，为了摆脱困境，欧洲共同体采取了一系列灵活政策，如扩大阵营（从起始的6国，发展到目前的11国），不断扩大与发展中国家、前苏联的贸易往来等，到80年代中后期，欧洲共同体的国际贸易额超过了美国，跃居世界首位，使世界范围内的国际贸易格局发生了根本性的变化。此外，东南亚国家于1967年成立了区域性合作组织——东南亚国家联盟（简称“东盟”），政治上坚持相互协调，经济上加强联系协作，使各国经济和贸易，获得了较快的发展。世界许多重要石油生产国家，为了使石油生产与销售的命运掌握在自己手中，确保石油利益，发起成立了石油输出国组织——欧佩克，逐步统一石油生产数量、销售数量和出口价格等，不仅实现了他们的初衷，而且为稳定世界石油市场起了积极作用。这些都清楚地表明，地区经济组织对发展各国、各地区经济，促进对外贸易，改变进出口贸易结构等，都有重要影响作用。

我国的对外政策亦直接影响经济贸易活动。1950~1960年，我国倾向前苏联，前苏联和东欧一些国家成为我国主要贸易伙伴。60年代以后，由于前苏联政府政策的突变，双方关系全面紧张，两国间的贸易中断。总观80年代以前，我国基本上实行的是“闭国锁关”政策，对外的经贸活动很少，我国国际贸易仅占世界贸易总额的1%。1978年党的十一届三中全会以后，党和国家实行了坚持以经济建设为中心，对内搞活，对外开放的基本国策，积极利用外资，努力引进国外先进的科学技术与管理经验，使国计民生和社会经济得到很大发展，国际贸易亦出现了蓬勃开展的大好局面，我国很快成为世界新的国际市场，随之在世界贸易中的位次也极迅速地上升到第14位，令世界各国刮目相看。

无论是地区性的局部战争，还是全球范围的大战，对于各国乃至世界经济均会产生严重影响。西亚地区的伊朗和伊拉克，爆发了历时8年有余的“两伊战争”，由于战事的严重摧残，两国经济都遭到严重破坏，不只使两国间的贸易活动中止和石油出口剧减，而且导致国力衰败，资金短缺，进口商品大减，国际间的贸易，无形中也受到很大冲击。尤其是伊拉克，海湾战争以来，受到世界大部分国家的禁运与经济封锁，油井遭到很大破坏，整个国家的经济濒于崩溃边缘，石油生产陷于瘫痪，从西亚地区仅次于沙特阿拉伯的最重要的石油生产国与出口国，一下子变成“无油国”。按乐观的预测，其石油经济起码要经过数年的努力才能得到恢复。这种状况，除对伊拉克本身产生深远影响外，就是对世界经济，特别是世界的石油经贸活动，亦将产生很重大影响。

第二章 经济发达国家经贸概述（上）

当今世界主要经济发达国家的经济实力对比正在发生新的变化：美国的世界霸主地位已开始动摇；昔日的世界第二超级大国——前苏联已不复存在；日本和德国的经济实力日益上升。

第二次世界大战结束初期的美国曾是全世界独一无二的超级大国，也是世界资本主义唯一的经济、贸易与金融中心。但从 50 年代末开始，由于国内外政治与经济矛盾日益激化、经济危机频繁爆发、工业生产增长缓慢、财政赤字不断扩大、通货膨胀日趋严重，以及以美元为中心的世界资本主义货币体系的瓦解，美国经济实力出现衰退。

十月社会主义革命胜利后的苏联国民经济获得了巨大的发展，成为国力仅次于美国的世界第二超级大国。他们自 50 年代以后，为能与美国在军事实力和经济实力上相抗衡，尽快增长经济，采取了一系列的经济体制改革，但由于国内外的种种原因，进展缓慢，效果甚微，以致发展到整个国家的解体。

日本和德国在第二次世界大战后，利用美国的扶植和大规模的技术引进，积极开展各个领域中的科技革命，全面推行现代化的经营管理，国民生产获得了高速增长，并充分利用国外资源和市场，发展出口制造业，不断提高出口商品的竞争能力，已成为美国贸易的两个最大顺差国和主要资金供应国。

美国、日本和德国等主要经济发达国家的经济实力日趋均势，以及前苏联解体后产生的各种独联体国家的经贸发展，必将对未来国际贸易的发展进程和国际贸易的地理分布产生重大的影响。

第一节 美国

美国，全称美利坚合众国。货币名称美元。

美国是资本主义经济最发达的国家，拥有强大的经济和军事实力。1990年国民生产总值55,899.12亿元，居世界各国首位；人均国民生产总值22,248美元，也居资本主义世界前列。美国还是世界上最大的贸易国。1990年对外贸易额达9,331.03亿美元。美国的经济规模之大、部门结构之完整、生产力和资本主义发展水平之高是其他发达的资本主义国家所不能比拟的。

美国地处北美洲南部，北接加拿大，南靠墨西哥及墨西哥湾，东临大西洋、西滨太平洋，东南隔海与西印度群岛相望。海岸线总长22,680公里，海岸比较曲折，大西洋沿岸多良港。美国优越的地理位置是其发展经济的有利条件。

美国领土面积9,363,123平方公里（1990年），仅次于前苏联、加拿大和中国，居世界第四位。人口2.5125亿（1990年），仅次于中国、印度和前苏联，居世界第四位。

全国由50个州和1个直属区组成，其中本土有48个州及其首都所在的哥伦比亚区。阿拉斯加州和夏威夷州是两个“海外州”。居民半数以上信奉基督教，其次为天主教、犹太教、东正教等。英语为其国语，南部一些地区也讲西班牙语。

美国在地形上分为三个纵列带，即东部蜿蜒的山地、中部坦荡的平原、西部高峻的大山。东部的阿巴拉契亚山地有丰富的煤藏。美国平原面积广大，地势低平，土壤肥沃，是主要农业区。西部的高原山地，是由科迪勒拉山系构成，地势高峻起伏，给经济活动带来了一定困难。

美国本土所处纬度在北纬25°~49°之间，大部分地区属温带和亚热带。就水热条件来说，美国大部分地区宜于农耕，利于栽培多种作物。但由于地形南北开敞，北方冷空气可长驱南下，南方作物易受冻害，而西部大面积的干旱农业区需要灌溉。

美国河流众多，主要河流有：科罗拉多河、哥伦比亚河、育空河，密西西比河、康涅狄格河和赫德森河。其中密西西比河源远流长，完整而庞大的水系纵贯大平原中部，它同北部世界上最大的淡水湖群——五大湖有运河相沟通，并可通过圣劳伦斯河、伊利运河和哈得孙河通往大西洋，形成联系全国主要地区的内陆水运网。

美国土地资源不但十分丰富，而且质量和可供开发的土地资源的比重都比较高。全国9.2亿公顷左右的土地中，可以真正称得上“荒地”的只有10%，平均每个美国人拥有3.6公顷的农林用地。美国是世界上重要的农业生产国之一，农产品在国际市场和对外贸易中均居极重要的地位，这与它拥有丰富的土地资源是分不开的。

美国森林分布范围广阔，森林面积45亿亩，森林覆盖率达33%。目前，有商业价值的森林覆盖面积为2亿公顷，用材林蓄积量200多亿立方米。以花旗松最为重要。

美国矿产资源丰富多样。作为现代化工业基础的主要矿产，如铁、铜、铅、锌、煤、石油、天然气，以及硫磺、磷灰石、钾盐等矿的储量均位居世界前列。钼、钒、钨、金、银、铀、硼等在上世界亦占很大比重。但另一方面，很多矿产如铁合金元素中的锰、铬、镍、钴，有色金属中的锡、锑、铋、

铂族，各种稀有金属和金刚石、片云母、水晶等工业用非金属，储量较贫乏。

美国拥有发展工农业生产所需要的丰富资源和有利的自然条件，这是其他资本主义国家无可比拟的。丰富的资源和有利的自然条件使美国有可能主要依靠本国资源建立现代工农业。但由于资源并非应有尽有，加之一些矿藏开采过度，已处于枯竭状态，在资源利用上又浪费严重，因此还要从国外进口不少的矿产，如锰、铝矾土、钨、镍、铬等，石油进口的比重更高。

美国最初是一个由英国移民建立起来的移民国家，自 1776 年独立后，凭借着它的有利的地理位置，优越的自然条件和丰富的自然资源，利用欧洲各国的现代技术成就和充足的资金，以及来自欧洲的大量熟练劳动力，在当时资本主义制度处于上升时期的情况下，建立起体系完整的资本主义工业和强大的资本主义大农业，经济得到了迅速发展。特别是在两次世界大战中，美国发了战争横财。1945 年，美国便占有了资本主义世界工业生产量的 53.4%、对外贸易额的近 32.4%，以及黄金储备量的 74.5%，而且成了最大的资本输出国，从而登上了帝国主义霸主的宝座。

近些年来，随着国际政治局势激烈动荡和世界经济的巨大演变，美国的经济实力已今非昔比，表现在其外贸逆差的不断增大、黄金储备的不断减少和经济增长速度的相对缓慢等方面，从而美国霸主地位发生了根本的动摇。尽管这样，美国仍然是个世界大国，它的经济实力仍是最强的。它有着广阔的国内市场，丰富的自然资源，高度发达的资本主义大农业，强大的金融机构和高水平的科技力量。在这些方面，其他资本主义国家都不能与之相比，美国仍保持着其头号经济大国的地位。

美国拥有极为强大的工业实力。目前，它的工业产值在世界工业生产总产值中约占 20%，在国内生产总值中约占 35%。战后，美国的工业生产发展迅速，工业设备能力与生产规模在资本主义国家中都占优势。一些主要的工业产品，如石油、天然气、煤炭、电力、钢铁、铝、铜、硫酸、合成材料、汽车、飞机和电子产品等产量，均居世界前列。

美国工业体系完整。工业部门齐全，重工业在工业中占有绝对优势，同时轻工业也很发达。钢铁工业、汽车工业和建筑业长期以来为美国经济的“三大支柱”。近些年传统的工业产品在国际市场上的竞争能力已在逐渐减弱，国内市场也受国外产品竞争的威胁。但其石油勘探、宇航、电子计算机和生物工程等尖端科学技术等生产部门仍居世界优势地位。

美国工业布局的特点是地区分布集中。传统工业集中分布在大西洋沿岸和五大湖沿岸各城市，被称为制造业地带。其面积只约占全国的 8%，但却集中了美国二分之一以上的制造业，成为全国工业最集中的地区。第二次世界大战期间，一些与军事有关的新兴工业部门，如造船、飞机、导弹、电子电器、汽车装配等开始在西部太平洋沿岸的加利福尼亚等州迅速发展。南部得克萨斯等州产油区，已逐步发展成为重要的石油化工中心。70 年代以来，经济重心和人口出现南移现象，被称为“阳光地带”的南部和西部工业发展较快，其速度已大大超过东北部工业区。

军工生产在美国工业中占重要位置。美国依靠军工为生的达 900 多万人，参加军工生产的工业企业约占整个工业企业数的三分之一，军工产品的输出额也占国内军火采购额的一半左右。

美国钢铁工业是个传统的工业部门，钢铁产量曾占世界的 47%，如今它已经衰退，1973 年达 1.37 亿吨左右，以后便再也没有超过这个水平，1988 年

钢产量仅 9,001 万吨，目前美国的炼钢设备能力仍保持在 1.4 亿吨。美国发展钢铁生产具有一定的资源条件，铁矿探明储量 174 亿吨，平均含铁量 31%。1986 年美国产铁矿石 4,000 万吨，是钢铁工业年需要的二分之一，还有约 4,000 ~ 6,000 万吨需要进口，其主要来自加拿大，也有来自委内瑞拉和巴西等国。钢铁工业所需的锰矿石则 98% 依靠进口。美国钢铁工业主要分布在东北地区和五大湖沿岸，集中了全国钢产量的 80%。南部沿海也布局了一些大型钢铁企业，但所需铁矿石大部分靠进口。

汽车工业在美国经济中占有极其重要的地位。汽车工业消费钢占美国钢消费量的 25%、铝的 17%、铜的 13%、锌的 30%、合成橡胶的 54%，可锻铁的 59%。但是，美国的汽车工业近年来也不景气，汽车产量曾占世界 76%，现只占 38% 左右，为日本所超，退居世界第二位。1985 年的汽车产量为 1,136 万辆。美国汽车生产以小汽车为主，约占汽车总产的 70% 以上。汽车业垄断程度很高，“通用”、“福特”和“克莱斯勒”等大汽车公司控制了美国汽车产量的 80% 以上。汽车制造业的 90% 集中在北部，底特律是美国著名的“汽车城”。西部的洛杉矶和南部的亚特兰大也制造汽车，但是这些地方部分零件还要依靠北部供给，规模也不如北部大。

美国燃料动力工业所需的资源丰富。石油探明剩余储量近 40 亿吨，天然气 5 万亿立方米。70 年代末以来，美国的石油产量都在 4 ~ 5 亿吨之间。1987 年是 4.15 亿吨，天然气产量近 4,750 亿立方米，均居世界前列。但是，美国是个石油消费量最多的国家，人口只占世界人口的 6%，而石油消耗量却占世界总消耗量的三分之一。1977 年曾消耗石油 9.2 亿余吨，国内产量过去只能解决其中的一半左右，因此每年要大量进口石油，以致影响外贸平衡，造成巨额入超。石油进口主要来自中东，拉美、加拿大、西非、印尼等国家和地区。

美国石油和天然气的主要生产区集中在墨西哥湾沿岸的西部，这个地区产量约占全美国的 70% 以上，其次是加利福尼亚油田，主要分布在洛杉矶附近。美国的油气生产的地区分布同工业的分布是不相适应的，为此美国修筑了 30 多万公里的输油管 and 40 多万公里的输气管，把南部生产的石油和天然气运到主要消费区的东北部，并有大量油船专门向东北部运油。新开发的阿拉斯加北坡油气田，是北美最大油田之一。目前这里的原油都用大口径输油管从北坡油气田向东南经加拿大，分东西两支分别输送到芝加哥和旧金山。

美国的炼油工业非常发达，共有 200 多座炼油厂，原油加工能力在 8 亿吨左右，是国内石油产量的 2 倍，除加工本国的原油外，还加工从中东和加勒比地区等进口的原油，为世界上最大的原油加工国。炼油厂除分布在墨西哥湾沿岸城市外，在五大湖沿岸、大西洋和太平洋沿岸一些城市也有分布。

煤炭工业也是美国重要的燃料动力工业部门。美国有丰富的煤炭，目前已探明储量为 3,977 亿吨。煤炭分布比较广泛，50 个州中的 34 个州有煤。美国东部的阿巴拉契亚煤田是目前美国煤炭开采的集中地，产量占全国的 60%，并且是主要的焦煤产区。中部密西西比河中游的中央煤田储量也很大，但煤质较差，目前开采仅限于北部靠近五大湖的地区。部山地高原区的西部煤田储量占全国的二分之一以上，但长期没有得到很好的开发。1987 年美国的煤炭产量为 86,000 万吨，是世界煤炭生产大国，同时又是煤炭输出大国。随着世界石油价格高涨，世界对煤炭、尤其是对动力煤的需求量日益增加，美国煤炭输出量不断提高，80 年代初以来年输出量已增到 1 亿吨左右，主要

输向西欧，也有日本和韩国等。目前，美国正在计划把西部山区的煤直接运到加利福尼亚州各港，然后装上 15 万吨的大型运煤船运往远东。

航空航天工业是美国在世界上居于先进地位的产业。其产品不仅与民用航空事业有密切联系，而且也是美国军事装备的重要生产部门。它包括飞机、导弹、火箭、人造卫星的制造。目前，美国的飞机年产量在 17,000 架左右。第二次世界大战后，飞机制造主要用于民航。太平洋沿岸的西雅图、洛杉矶和圣迭戈等城市，东部的巴尔的摩、纽约和布法罗等地，还有中部与南部的堪萨斯城、达拉斯和沃斯堡等是美国航空工业的主要中心。西部飞机产量占全国的一半以上，以生产重型军用飞机和巨型喷气客机为主，东部主要生产飞机发动机、推进器和仪表等。南部的休斯顿是美国、也是世界最大的宇航中心。

农业一直是美国国民经济的基础。农业产值在国民经济中的比重虽仅占 2%（1987 年），但它却是世界上农业高度发达，农产品极为丰富的国家。每年除自给外，还有大量农产品输出，美国有 20% 的外汇收入来自农产品，是世界上最大的农产品出口国。

美国发展农业有着得天独厚的自然条件：温和的气候、辽阔的平原、肥沃的土壤，同时还有现代化的科学技术和雄厚的工业基础。

美国的农业部门结构比较全面，农产品的品种多，且产量大，近年来，在农业产值中，种植业和畜牧业所占比重相近，1989 年年种植业占 51.4%、畜牧业占 48.6%。

种植业的主要作物有小麦、玉米、大豆、棉花和烟草等。1989 年谷物总产量 2.52 亿吨，仅次于中国（3.49 亿吨），居世界第二位。其中小麦 5,557 万吨，居世界第三位；玉米 18,923 万吨，居世界第一位；皮棉 336 万吨（1988 年），也仅次于中国（406 万吨），居第二位。大豆近年来年产 5,000 ~ 6,000 万吨，烟草 90 万吨左右，稻谷近 700 万吨。玉米主要分布在中部平原的中北部，这里也是大豆的主要产区；小麦主要分布在中部平原的西部；棉花产区现已从东南部的老棉区向西推进到加利福尼亚州。另外，太平洋沿岸的加利福尼亚中央谷地，气候温暖、雨水充沛，以生产稻米、水果和蔬菜为主，全国三分之一以上的商品蔬菜由加利福尼亚州供应。墨西哥湾沿岸气候终年高温多雨，主要种植柑桔、甘蔗和水稻等亚热带作物和早鲜蔬菜供应全国。

美国的畜牧业以牛、猪、羊和鸡为主。70 年代以来，牛的头数在 1.1 亿头左右，仅次于印度和前苏联，居世界第三位；其他家畜中猪有 5,000 ~ 6,000 万头，羊 1,200 万只。牧区乳牛主要分布在东北地区 and 五大湖西北面，肉牛则分布于玉米带和小麦带，猪主要分布在玉米带。西部牧场以养羊为主，家禽饲养以棉花产区较为集中，特别是东部棉区如今已成为“肉鸡带”的重要组成部分。

美国农产品的商品性极高。1987 年，小麦出口量 3,061 万吨，玉米出口量 4,081 万吨，均居世界第一；大米出口量 264 万吨，仅次于泰国。乳、肉、蛋类都能基本自给。1988 年提供各种肉类 2,794 万吨，居世界第一位；奶类 6,514 万吨，居世界第二位；鸡蛋约 450 万吨。

除此以外，美国农业还具有机械化和现代化程度高、农业区域专业化深、农产品长期“过剩”、生产和价格不稳定，以及生产和资本集中等特征。

美国的对外经济联系极为广泛。第二次世界大战初期，美国乘其他资本主义国家经济软弱之机，到处抢占市场，倾销商品。50 年代的出口额保持在

150 亿美元左右，占资本主义世界出口总额约六分之一，在资本主义国家中占绝对优势。1990 年美国的出口贸易额已达 4,007.47 亿美元，退居世界第二位。这是由于美国国内外形势的变化，特别是德国统一后，美国在世界贸易中的地位相对削弱。至今美国虽然仍是世界上的贸易大国，1990 年对外贸易总额达 9,331.03 亿，居世界首位，但同时其贸易逆差竟达 1,316 亿美元。

美国对外贸易结构同其他发达国家相比，有其自己的特点。在出口方面，虽然工业制成品占主要地位，但原料和半成品也约占 30%。美国在工业制成品方面稍逊于德国，在粮食和原料的出口方面虽胜于其他资本主义贸易大国，但由于法国在世界谷物市场上的崛起，美国昔日谷物霸主的世界地位正在失去。在工业制成品的出口中，各种机器设备和钢铁制品占很大比重，其次为化学工业产品。美国在大型电子计算机、空间与航空工业，原子能工业、军火、先进的科学设备等尖端技术方面，以及某些复杂和大型工业设备方面，在世界市场上始终保持领先地位。

在进口方面，能源、原料和某些农产品占将近一半。其中仅石油和天然气就占进口总值的三分之一以上。另外，还进口大量铁砂、锰、钨、钴、铬、锡、铅、石棉、云母和铂族等矿物原料或金属、纸张，以及热带农产品（咖啡、可可、天然橡胶、糖）和热带水果等。工业品占进口值一半以上。

美国对外贸易的主要伙伴是加拿大、日本、西欧，拉丁美洲和中东。美国 and 加拿大互为邻邦，两国间的疆界是所谓“五千公里不设防的国界”，它们之间的经济联系相当密切。美国出口产品的近五分之一销往加拿大，而加拿大也提供了美国进口产品的五分之一左右。美国向加拿大出口机器设备、轻工业品及军火；从加拿大进口能源、原料和半成品。目前，美国和加拿大正在组成自由贸易区，以增强美国和加拿大在世界经济中的地位。

日本是美国的第二大贸易伙伴。1986 年，美国对日本进口比上年增长 23.3%，达 804.5 亿美元，主要商品是小轿车及部件、钢材、电子产品、办公机械和自动资料处理机等；美国向日本出口比上年增长 12.6%，为 290.5 亿美元，主要是粮食和尖端工业产品。美国对日本的贸易逆差达 514 亿美元，美日之间的贸易摩擦在日益加剧。

西欧一直是美国最大贸易伙伴之一。第二次世界大战后，美国曾一度在政治、军事、经济与贸易上控制西欧。但近些年来，由于西欧地区内部的贸易联系日益加强，贸易比重不断扩大，美国在西欧国家对外贸易中的地位有所下降，美国商品在共同体国家总进口中的比重由 1960 年的 12.6% 减少到 1985 年的 7.9%，美国向西欧出口农产品和食品，以及高科技工业产品，如电脑、飞机及零件、仪器和通讯设备。西欧主要向美国出口小轿车、机电产品、纺织品、服装及其他工业制成品。

美国是拉美出口产品的主要购买者，拉美各国同美国之间的贸易额居其他国家和地区的首位。作为美国近邻的墨西哥，同美国的贸易额占其外贸总额的约五分之三；委内瑞拉和哥伦比亚两国在 1/3 上下；距离最远的阿根廷、智利，同美国的贸易额也占其外贸总额的十分之一左右。美国是拉美农矿产品（原油、铜、锡、铁矿石、铝土、原糖、咖啡和香蕉等）的主要买主，而拉美是美国工业品的倾销市场。美国与拉美之间的贸易以美元结算，1986 年美元大幅度贬值使主要市场对拉美出口产品的购买力下降了 9.7%，拉美购买美国的产品能力也受到影响。再加上美国日益严重的保护主义，使拉美国国家深感拓展日本、西欧、亚洲、前苏联和东欧等市场的必要性，从而影响了

拉美同美国间的贸易发展。

美国同中国恢复贸易以来，双方贸易额增长较快。1979年1月1日两国建交后，双方进一步签订了一系列贸易、运输等协定，解决了最惠国待遇问题，我国进口美国农产品和各种机械设备等在逐年增加，出口加工贸易也有较大增长。1987年，美国已成为中国的第四大贸易伙伴，进出口额达78.58亿美元，比上年增长6.93%，占中国对外贸易总额的10.6%。1936年我方逆差21亿，美国从中国进口纺织品和服装12.4亿美元，占中国对美国出口比重的47.3%，比上一年增长了69.9%，其中纺织品增长30%，服装增长98.5%。中国这几年对美国的石油出口比重大幅度下降，金额也在减少，而轻工产品出口绝对额增长，为6.7亿美元，但增长速度缓慢，只比1985年增长1亿美元。中国对美国机电产品出口增长最快，为85%，出口额为3.7亿美元，其中增长明显的是办公用机械和自动数据处理设备、电讯器材、电力机械及电器，但该项出口的绝对金额和所占比重均甚低。1986年，美国从中国进口的初级产品，占中国出口总值的24.8%，加上纺织品和服装、轻工产品三大类商品构成中国对美国出口的97.4%，说明中国对美国出口仍停留在资源和劳动密集型产品上。目前，中美贸易的障碍，主要是美国对中国的一些出口商品实行限制措施，美国对中国出口技术与尖端设备限制仍较严格，这影响双方贸易的增长。如果这些问题能得以合理解决，双方贸易必会有所突破。中美建交后，双方在经济与技术合作方面也有所进展，双方经济与技术合作项目已达130项左右，主要在能源开发、交通、机械等建设方面进行合作。

美国是世界上最大军火出口国，它的军火输往世界上80多个国家和地区。1986年，美国的军火输出总额为104亿美元，超过前苏联和法国两大军火出口国。近20年来，美国军火输出的构成有了明显变化。过去，输出的军火基本上传统常规武器，但自70年代以来，高精尖武器出口所占比重越来越大，如制导武器已多于一般身管武器（火炮等）。另一方面，在军火交易中，与人员培训、装备维修及辅助设施的修建等有关的设备、技术与劳务的输出所占比重越来越大。所以，目前在飞机、导弹、坦克、舰艇等大宗武器交易中，美国都向进口国提供有关的辅助设备、技术和劳务。据统计，在美国的军火输出总额中，这方面所占的比例有时竟高达60%。除此之外，美国还经常转让大量生产许可证，使一些国家通过许可证生产获得所需的军火。美国每年要颁发给外国厂商（特别是西欧国家和日本厂商）200~300个仿制许可证。为了更容易成交，军火交易支付条件和方式也已发生了变化，从原来的一手交钱、一手交货的传统销售，改为补偿贸易、低息贷款、分期付款、以货易货等方式，在美国的对外军火销售额中，补偿贸易已占30%以上。目前，西欧、日本、加拿大和中东等国家和地区是美国军火的最主要购买者。

第二节 前苏联

前苏联，全称苏维埃社会主义共和国联盟。货币名称卢布。

前苏联是社会主义经济最发达的国家，是仅次于美国的世界第二大。1990年的苏联的国民生产总值为15,943.53亿美元，居美国和日本之后，人均国民生产总值为5,534美元。十月社会主义革命胜利后的苏联经济发展迅速，其世界大国的地位，对世界政治经济有着重要影响。

前苏联地跨欧亚两大洲，位于欧洲东部和亚洲北部及中部。东西最远距离达10,000多公里，南北约5,000公里。面积2,240.22万平方公里，约占世界陆地面积的六分之一，是世界上面积最大的国家。它濒临黑海、波罗的海、北冰洋和太平洋。隔海与美国的阿拉斯加州和日本相望。陆上与挪威、芬兰、波兰、捷克斯洛伐克、匈牙利、罗马尼亚、土耳其、伊朗、阿富汗、中国、蒙古和朝鲜相邻，其中同我国新疆、内蒙古、黑龙江和吉林等省、区有7,300多公里的边界线。

前苏联欧洲部分的领土虽然只占其全国领土的四分之一，但公认是一个欧洲国家。这是因为欧洲东部是俄国和前苏联的政治、经济和文化中心，目前在此集中了全国四分之三的人口和五分之四的工业产值。前苏联的欧洲部分地处北纬的世界工业带内，其经济发展，对欧洲乃至世界经济发展有重要的作用。

前苏联由15个加盟共和国组成。全国人口1990年为2.88亿，仅次于中国和印度，居世界第三位，约占世界人口的6%以上。城市人口1.86亿，占全苏人口总数的66%。东欧平原人口最为稠密。

前苏联是一个多民族的国家，共有130多个民族和部族，民族构成十分复杂，主要有俄罗斯人，占全苏人口的52.4%，其次有乌克兰人（16.2%）、乌兹别克人（4.8%）、白俄罗斯人（3.6%）、哈萨克人（2.5%）、鞑靼人（2.4%），以及阿塞拜疆人（2.1%）等。各民族均有自己的语言和文字，通用语言为俄语。主要宗教为俄罗斯东正教，其次是伊斯兰教和天主教，还有新教、犹太教和佛教。

前苏联地域辽阔，人口众多，为其经济发展提供了广阔的场所和较为充足的劳动力资源，三面临海的地理位置又为它对外经济联系提供了条件。但是，东西绵长的领土也为经济发展和交通运输带来一系列困难：人口分布的不平衡，使其东部地区的开发遇到劳动力不足的障碍；缺少暖海和不冻港，漫长的北冰洋沿岸除摩尔曼斯克为不冻港外，封冻期过长，不利航运等。

前苏联的地形以平原和低地为主，地表形态自西、西北向东、东南逐渐升高。叶尼塞河以西是广大的平原地区，面积相当于前苏联领土面积的五分之三，其中以东欧平原面积最大，为经济发展提供了有利的条件。

前苏联地处北半球的中高纬度地区，全国有58%的国土位于寒带，有20%的国土处于北温带，只有南部将近五分之一的国土位于中温带和暖温带，另有2%的国土属亚热带。气温从北向南逐渐增高，绝大部分地区冬季漫长而严寒，夏季短促而凉爽，西伯利亚的大部分地区和欧洲部分北极圈以内地区，实际上没有真正的夏天。长期严寒的气候给前苏联造就了大面积的永久冻土层，其总面积约1,100万平方公里，占国土面积的49.7%，居世界首位。冰冻层给国民经济建设带来了很大困难，热量资源不足直接影响到农作物的种类和耕作制度，使大部分地区只能种植喜凉作物。而宜于种植业发展的热

量保证程度中等以上的地区，仅占全苏土地面积的 17%。能实行农作物复种的仅限于中亚南部和外高加索的山间河谷盆地。冬季气候严寒也影响到交通运输业，特别是水运业的发展，如内河和沿海各港口封冻期较长，航道的通航期较短。漫长而严寒的冬季，又影响到采掘工业和基本建设，且为保证工厂的正常生产和居民生活的需要，每年还要多消耗大量的能源。

前苏联有众多的河流和湖泊，在经济发展中起着重要作用。伏尔加河是前苏联欧洲部分最大的河流，它把中央工业区和乌拉尔工业区与伏尔加河沿岸各地联系起来，其水运在西部地区的经济发展中起着重要作用。

前苏联地质构造复杂，矿产资源丰富。煤、铁、石油、天然气及其他金属的储量均居世界前列，只有锡、钨、汞等金属资源储量较少，不能自给。藏量丰富，品种齐全的矿产资源在前苏联的经济发展中起着重要的作用。

前苏联的煤炭资源丰富，总储量为 57,136 亿吨，探明储量为 2,560 亿吨，但其中优质焦煤较少，且大部分分布在东部的库兹巴斯、卡拉干达等煤田。全国炼焦煤总产量近一半在顿巴斯煤田。全国煤炭总储量的 90% 分布在乌拉尔以东地区，特别是焦煤。由于资源分布不平衡，产销严重脱节，东煤西运现象日趋严重。

前苏联是世界上铁矿资源最丰富的国家之一，铁矿平均含铁率为 35%，贫矿占优势。前苏联的铁矿资源虽然丰富，但地区分布不平衡，大部分集中在西部地区，特别是克里沃罗格和库尔斯克两大铁矿区，两者合计占全苏 55%，而乌拉尔及以东地区仅占 36.7%，且开采条件较差。

前苏联也是世界上石油蕴藏量最丰富的国家之一。1986 年已探明的石油藏量为 610 亿桶，占世界 11.6%，仅次于沙特阿拉伯和科威特，居世界第三位。石油主要分布在西西伯利亚、伏尔加、乌拉尔和高加索等地区，其中以西西伯利亚油田为最大，探明储量占全苏 33.5%。前苏联储量丰富的石油资源为发展石油加工、石油化工和动力工业提供了原料。但其石油资源分布很不平衡，绝大部分分布在东部地区，仅秋明油田和乌拉尔油田探明储量就占全苏的 72.4%，然而这里对石油的消费量并不大。前苏联西部地区石油储量少，加之开采过久，只可满足需要的 30%，必须从东部地区运入。石油资源分布的不平衡决定前苏联采油工业的布局逐步东移。

前苏联的天然气储量为 42.2 万亿立方米(1986 年) 约占世界的 43.1%。主要分布在东部地区，占全苏储量的 77%，仅秋明油田的北半部，天然气储量就占全苏的 70%。天然气产销脱离严重，大多数动力工业，有机合成工业都分布在西部地区造成了远距离运输。

除了煤、铁、石油和天然气以外，前苏联还有储量相当丰富的泥炭、油页岩及其铜、铬、镍等金属矿，为发展多部门的基础工业，以及形成完整的工业体系奠定了重要的物质基础。

前苏联国民经济部门齐全、自成体系。在国民经济主要部门中，工业居于主导地位，以资源密集型和资本密集型的重型产业结构类型的重工业发达，轻工业与食品工业落后。农业居于次要地位，交通运输业发展缓慢，与经济发展远不相适应。前苏联的国民经济的增长速度是比较快的。20 世纪 50 年代至 60 年代，国民经济曾以较高的速度发展，年平均国民收入增长率为 8.6%，工业总产值平均递增 9.1%，在工业发达国家中仅次于日本。其经济发展主要是靠丰富的易于开采的矿产资源，通过追加人力、物力、财力，建设新工厂和开发新地区等粗放经营方式来实现的。进入 70 年代末和 80 年代

初，由于繁琐而过死的高度集中的计划经济，以及长期采取的优先发展重工业的方针，使落后的农业和轻工业拖了国民经济发展的后腿，经济增长速度曾下降到 2%。80 年代中期，前苏联进行了一系列新的经济调整，改革传统的经济制度，调整生产力布局，克服了一些影响经济高速增长的不利因素。至 1988 年，工业生产增长率又上升到 4.6%，高于美国和日本之外的其他发达工业国家；农业生产增长率为 0.6%，而同期美国为-7.6%，日本为-1.8%，加拿大为-13.9%，英国为-3.4%。

前苏联是世界工业大国，工业生产基础雄厚。工业产值约占世界工业总产值的五分之一，占全苏工农业总产值的 83%。主要工业产品中，能源、钢、化肥的产量约各占世界同类产品的五分之一，水泥占世界产量的六分之一。工业部门齐全，且自成完整体系，燃料动力、冶金、机械、化学等基础工业是前苏联国民经济的四大支柱，也是发展军工和国防工业部门的物质技术基础，其中生产资料的生产一直得到优先发展，消费品生产长期投资不足而发展缓慢，加工工业比重大大高于采掘工业。

前苏联工业主要分布在西部地区（包括乌拉尔和外高加索），它集中了全国工业总产值的四分之三以上，主要工业区都集中在这里。而占全苏四分之三土地面积的东部地区，其工业产值还不及全苏工业总产值的四分之一，分布也很分散，工业各部门间和各地域间的生产联系也不够密切。主要工业基地和消费区与主要能源基地和原材料基地的距离越来越远，生产地、消费区与燃料地、原料地间的矛盾日益尖锐，从而造成长距离运输和交通紧张的局面。

前苏联是世界上煤炭、石油、天然气、核燃料及其经济水能资源蕴藏最丰富，生产能力最大的国家之一。1986 年能源生产总量达 22.5871 亿吨标准燃料，居世界之首。

石油工业是前苏联最重要的燃料动力部门。1987 年，前苏联的石油产量为 6.24 亿吨，占世界石油总产量的 22.5%，居世界第一位。前苏联石油工业发展迅速，生产地域逐渐东移，从 40 年代初高加索地区的“巴库油田”，到 50 年代中期的伏尔加——乌拉尔间的“第二巴库”，再到 70 年代后期被称为“第三巴库”的秋明油田。现秋明油田产量已占全苏的 40% 左右。前苏联的炼油工业仅次于美国，原油加工能力约 5 亿吨，其中 80% 集中在乌拉尔以西的乌法、古比雪夫等主要炼油中心。前苏联生产的原油除满足本国消费外，还不断扩大出口。目前每年出口原油在 1 亿吨左右，其中向东欧国家出口一半以上，向西方资本主义国家出口约 40%。

前苏联也是世界上最大的天然气蕴藏国和生产国。1986 年已探明的天然气储量为 42.2 万亿立方米，产量 7,270 亿立方米，分别占世界的 43.1% 和 37.5%，均居世界第一位。由于前苏联天然气 73% 的探明储量分布在西伯利亚和远东，并有增长之势，故天然气的开采也由欧洲地区向亚洲地区逐渐推移之势。

前苏联煤炭工业发展迅速。十月革命前的 1913 年只有 2,900 万吨的年产量，而 1987 年已增加到 6.8 亿吨，居中国和美国之后的第三位。前苏联原有 25 个重要煤田，地质储量在 7,000 亿吨以上的特大型煤田有勒拿、通古斯、坎斯克——阿钦斯克和库兹巴斯等 4 个煤田。但就开采而言，顿巴斯、库兹巴斯、卡拉干达和伯朝拉煤田为前苏联的四大煤炭生产基地，也是世界上有名的大煤田，其产量总和占全苏五分之三以上，它们对前苏联的整个燃料动

力工业，以及冶金工业的生产与布局均有重要影响。

前苏联是世界上钢铁生产大国之一。1988年，钢产量达1.619亿吨，占世界产量的22.0%，居世界第一。

前苏联发展钢铁工业有许多优越的条件。除有丰富的动力煤和焦煤外，还有丰富的铁、锰矿石和其他合金及辅助原料。铁矿石储量探明为1,100多亿吨，约占世界铁总储量的五分之二。1987年的苏联铁矿石年产为2.51亿吨，是世界上最大的铁矿石生产国，除自给外，还供应东欧各国，每年约输出4,000万吨。铁矿石主要产地在欧洲部分的南部，这里的克里沃罗格、库尔斯克、刻赤等地的高品位矿石产量占全苏70%以上。锰矿石储量和产量均居世界第一。锰矿石90%以上集中在乌克兰的尼科波尔、托克马克和格鲁吉亚的恰图拉等地。前苏联还是世界主要铬铁矿石生产国之一，90%以上的铬铁矿资源分布在西哈萨克的肯皮尔赛。

前苏联的钢铁工业分布比较集中，基本属于内陆建厂类型，大型钢铁联合企业大多靠近原、燃料基地，少部分接近消费地；沿海钢铁厂数量较少，规模也不大。前苏联主要有乌克兰、乌拉尔、中央区、西伯利亚和哈萨克等五大钢铁基地，其中乌克兰、乌拉尔两大基地约占全苏钢铁企业总数的60%。它们的生铁、钢和钢材的产量分别占全苏的71%、68%和66%。尤以乌克兰的东南部和乌拉尔东坡最为密集，是世界钢铁工业最集中的地区之一。

机械工业是前苏联最主要的重工业部门之一，又是前苏联国民经济各部门技术装备的主要来源和尖端军事工业发展的基础。前苏联的机械工业部门复杂，产品种类繁多，包括的范围也比较宽。前些年，同军工有关的航空航天、舰艇、坦克、导弹、无线电、电子和仪表等部门发展迅猛。民用机械部门中，近年来已逐渐把重点转向小汽车、电冰箱、洗衣机、电视机等耐用消费品的生产，而绝大多数的其他民用机械工业部门则发展缓慢，甚至长期停滞不前。

前苏联机械工业拥有实力雄厚的生产基地，其生产基金约占全部工业的23.3%。在产值方面，前苏联机械工业仅次于美国，部分产品的产量占世界第一位。如拖拉机、联合收割机、内燃机车、电力机车和金属切削机床。机械工业产品出口在前苏联对外贸易中也占重要地位。

前苏联的欧洲地区是机械工业的基地，产值约占90%，其部门结构相当完整，且各经济区的专门化生产也很成熟。在技术水平和部门联系等方面，欧洲地区也是较理想的。

前苏联的电子工业是近十多年来发展较快的工业部门。多数生产部门建立和采用了最新的工艺流程和设备。原子能机械制造、宇航技术、电子、微电子和激光技术、微生物技术、人造晶体和新的合成材料等的生产均得到较迅速的发展。

计算机是前苏联投资类产品中的主要门类之一。1986年为48亿卢布。目前，它已能大批量生产各种类型的计算机及外围设备，并能生产高水平的大型机和高档磁盘，现已开始研制第五代计算机。

微型机是前苏联计算机发展的新领域，1985年微处理机的产量突破60万台，有5家大型工厂生产大规模集成电路和微处理机。近些年，微处理机已配备在180多种工业设备和生活用品上。

前苏联还是世界上最大的电子元器件生产者之一。1980年以来，它已能批量生产基本电子线路中所需的元器件，尤其在集成电路方面取得了显著成

绩。

化学工业是前苏联工业中规模较大的部门之一，其中基础化学工业中硫酸及碱类的生产尤为重要。近年，硫酸年产量达 2,000 多万吨，其生产接近消费区，遍布于各工业区。前苏联年产化肥按有效成份计算为 2,200 多万吨，约占世界化肥总产量的 19% 以上，除满足国内需要外，可出口 350 多万吨。氮肥在化肥生产中居重要地位，占化肥总产量的二分之一，主要集中在石油和天然气产区及其管道沿线的部分地区。

有机合成化学工业是前苏联最有前途的工业部门之一。现主要有合成橡胶、合成纤维、塑料和染料等部门。它们主要分布在木材煤炭和石油产地。

前苏联是世界上的一个农业大国，其农业在世界上占有重要地位。1987 年，前苏联粮食产量为 2.114 亿吨，占世界粮食总产量的 10.9%，仅次于中国和美国，居世界第三位。其中小麦产量为 8,331 万吨，次于中国，居世界第二位。主要经济作物中的棉花、糖用甜菜、向日葵籽、长纤维亚麻的产值均占世界第一位。各类牲畜存栏数中，牛占世界的 9.4%，略少于美国；猪占世界的 9.6%，仅次于中国，羊占世界的 9.8%，居首位。1988 年，其肉类产量为 1,920 万吨，次于美国和中国，居世界第三；奶类产量 10,595 万吨，居世界之首；鸡蛋 465.6 万吨，次于中国和美国，也居世界之三。

前苏联国土辽阔，自然条件多样，拥有发展农业多种经营的各种有利条件。其人均耕地为 0.86 公顷，相当于世界人均耕地的 2.4 倍；人均牧草场为 1.41 公顷，比世界人均数多 85%。前苏联主要的农业区，也是耕地最集中的地区，约三分之二的耕地集中在水、热、土条件配合较好的森林草原带和黑土草原带，这些地带宜于发展种植业和畜牧业。但交替频繁的自然灾害经常使这里的农业遭受巨大损失，致使农业生产不稳定、丰欠无常。前苏联的农牧业同主要资本主义国家相比，农业现代化水平不高，农畜产品的单产较低，农业生产效率只及美国的 20% ~ 25%。再加上前苏联农业方面经营管理不善及其他一些社会原因，影响了农业的稳步发展。

耕作业，是前苏联农业的主要部门，主要包括粮食作物、经济作物、果木和园艺等类型，其中粮食生产尤为重要。苏联的粮食作物以麦类和马铃薯为主，全苏小麦种植面积约占世界小麦种植面积的三分之一，黑麦占近二分之一；马铃薯的种植面积占世界该作物种植面积的三分之一强。在正常年景下，它们的产量均居世界前列。此外，还有少量的水稻和谷子的种植。经济作物以棉花、甜菜、向日葵和亚麻为主，产量都居世界榜首。上述经济作物，除棉花 90% 以上产于中亚、哈萨克南部和阿塞拜疆以外，甜菜和向日葵大多分布于苏联欧洲地区的中南部，北高加索及伏尔加河中下游地区。随着畜牧业生产日益受到重视，其产值已大大超过种植业。与此同时，前苏联畜牧业曾经历过由粗放经营向集约化经营过渡，即由主要靠天然牧场放牧向增加饲养和圈养方向发展，但因缺少充足的饲料，畜牧业发展遇到很大困难。为解决饲料，前些年，牧草和青贮玉米等饲料种植业发展很快，饲料种植面积占全苏耕地面积的 30% 左右，同时每年从进口谷物中调剂一部分作为饲料。自 70 年代以来，前苏联由历史上的粮食出口国，变为粮食净进口国，甚至在丰收年，也要从美国、加拿大、澳大利亚和阿根廷等国大批进口粮食。

前苏联是一个工业强国，由于它幅员辽阔，资源丰富多样，而且拥有相当完整的国民经济部门体系，所以国内市场对它的经济发展起着决定性作用。但由于它的工农业技术水平低于先进的资本主义国家，因此很需要国外

的先进技术设备。同时，由于它过去推行经互会国家一体化和全面对外（主要对第三世界）的经济渗透策略，也促使它大量输出原料、燃料和一些工业制品，以换取外汇和本国短缺的产品。1990年，前苏联对外贸易额达2,302.52亿美元，已与世界上近140多个国家建立了贸易关系，其中以前经互会成员国和工业发达的资本主义国家为主。贸易形式除传统的商品交换外，还发展了补偿贸易、技术贸易和租赁贸易等。由于大规模引进西方先进技术设备，大量进口粮食等原因，导致进口大于出口，造成逆差不断增加。1990年，其对外贸易逆差达145亿美元。对此，除以补偿贸易偿还外，还依靠抛售黄金等弥补。

1990年，前苏联的出口商品总额为1,078.81亿美元。其中，燃料和电力在出口额中所占比重最大，其次是机器设备和运输工具，再次是矿石和精矿石，金属和金属制品。前苏联的出口商品生产对其工业的一系列部门都具有相当重要的意义。前些年，其出口的轧钢设备占其产量的30%，织布机占17%，自动平土机、泵和拖拉机占10%，轿车和钾肥占30%，原油占30%，轻便摩托车和自行车占18%，胶合板占16%，铬矿石占23%，纸浆占11%，新闻纸占21%，日用钟表和照相器材占33%，金属切削机床占8%。

进口在提高社会生产，加速科技进步，满足人民不断增长的物质需要方面起重要的作用。1990年，前苏联的进口额达1,223.71亿美元。其中，进口的机器设备、运输工具和日用消费品的比重分别在48%、17%和16%左右。

社会主义国家在前苏联的对外经济联系中占主要地位。1987年，与这些国家的贸易额占其对外贸易总额的67%，达863亿卢布。

前经互会成员国在前苏联的对外经济联系中占主要地位，其贸易额占前苏联对外贸易额的61.7%，1987年为795.5亿卢布。其中，保加利亚是前苏联社会主义国家最大经济贸易伙伴，在前苏联贸易伙伴中居第三或第四位，对前苏联的贸易额约占保加利亚对外贸易额的50%。保加利亚所需煤炭、石油、生铁和木材的几乎全部由前苏联供应，另外还有棉花和磷灰石精矿的75%、钢铁和电力的50%，近50%的焦炭，以及几乎全部的农业机械、建筑和交通运输设备都是由前苏联提供的。前苏联从保加利亚主要进口起重搬运设备、农业机械设备、香烟、酒、药品、蔬菜罐头和各种服装等。

前苏联同西方国家的贸易是从50年代中期开始逐渐扩大的，特别是从70年代开始，发展迅速，贸易额剧增。1987年，前苏联同工业发达的资本主义国家的贸易额为280.6亿卢布。前苏联向工业发达的资本主义国家主要出口石油和石油产品、天然气、煤炭、化工产品、原木、棉花纤维、毛皮、轿车、非金属矿产和文化生活用品。前苏联主要进口金属切削机床和锻压设备、汽车制造设备、采矿设备、化工设备、森林采伐设备、制浆造纸和木材加工设备、筑路机械和筑路工程设备、船舶及其设备、黑色金属轧材、管道、化工产品、粮食、纸浆、纸张和纸板等。

前苏联同美国的贸易，在苏美经贸关系中有一定地位。1987年，苏美贸易额为12亿卢布，前苏联向美国出口化工产品、胶合板、铬矿石、机器设备、工艺美术品、玩具、鱼和刨花板。前苏联从美国进口小麦、玉米、金属切削机床、筑路机、仪器和实验室设备、化工产品、绝缘材料、花生、大豆、啤酒花和鲜柠檬。

日本是前苏联的主要贸易伙伴之一。1987年的贸易额为26亿卢布。从

1957年苏日签订的第一个贸易条约到1987年间,两国间贸易额增长了167.9倍。前苏联向日本出口的商品主要是煤炭、石油和油制品、原木、造纸用材和建筑用材、棉花纤维、鲸鱼、鱼、水产品 and 少量的机器设备。前苏联从日本进口筑路机械设备、化学工业设备、起重搬运设备、金属切削机床、黑色金属轧材、管材、化工产品、绝缘材料、人造丝线、丝绸和服装等。

前苏联同90多个亚洲、非洲和拉丁美洲的发展中国家有经济贸易联系。与发展中国家的贸易额由1950年的1.13亿卢布增加到1987年的145亿卢布,增长了127.3倍。1987年的前苏联同发展中国家贸易最大伙伴是印度,贸易额为22亿卢布,其次有伊拉克(11亿)、阿富汗(18亿)、埃及(6亿)和叙利亚(4亿)。前苏联向发展中国家出口的最重要的商品是机器设备和运输工具,1987年这类商品的出口额为22亿卢布。此外,前苏联还向这些国家出口石油和石油产品、黑色金属轧材、布匹和化工产品等。前苏联从发展中国家主要进口农产品和工业原料、食品、布匹、服装、香料和化妆品等。

中国和前苏联两国之间有着传统的边境贸易历史,早在17世纪中叶两国边境地区就有贸易往来。1949年,中华人民共和国成立后,中苏两国就于1950年签定了第一个政府间的贸易协定和支付协定,从而建立了两国贸易关系。以后经历了一段曲折的发展过程。自80年代起,两国的经贸关系又迅速地发展起来,前苏联在中国外贸中的地位曾居第五位,仅次于港澳地区、日本、美国和德国。两国的边境贸易发展更为迅速,在两国沿边区域较大规模上开展了经济技术与贸易合作,1988年两国的边境贸易额猛增到40,501万瑞士法郎,比1983年的边境贸易恢复后的第一年的贸易额增长了16.5倍。最初中苏边贸是简单易货的单一方式,现已发展到对外工程承包、劳务输出、合资办企业、科技合作、对外承修、合作建厂、来料来样加工等多种合作方式。边境地区的旅游往来也跨出了可喜的一步。

1987年,苏联同中国的贸易额为14.7亿卢布,在前苏联的对外贸易额中占1.1%。前苏联向中国出口航空技术设备、小汽车,载重汽车、农业机械、采矿设备、动力设备、纺织设备、黑色金属轧材、钢管、锯材、水泥、玻璃和化肥等商品。前苏联从中国进口汽车蓄电池、萤石及其精矿石、滑石粉、松香、水果、茶叶、食盐、棉花、生丝、布匹、针织品、服装、皮毛制品、睡衣、毛巾和鞋类等。

1985年7月中苏两国政府签订了1986年至1990年交换货物和支付协定及其建设和改造中国工业项目的经济和技术协定,使两国间的贸易额迅速上升。1989年5月中苏最高级会晤,两国间的经济贸易和科学技术合作又将得到更快的发展。

第三节 日本

日本，全称日本国。货币名称日元。

日本是一个资本主义高度发达的国家，是当今世界的经济强国。1990年，日本国民生产总值达30,405.34亿美元，虽仍居美国之后，但人均国民生产总值已超过美国，达24,598美元，居世界之首。日本也是世界上第三大贸易国，1990年对外贸易为5,488.79亿美元，且自1981年至今一直是贸易顺差国，1990年贸易顺差达652.77亿美元。同时，日本还是目前世界最大的债权国，这与美国成为最大的债务国形成鲜明对照。日本在世界经济中日益增强的经济地位已对美国的霸权地位形成威胁。

日本是亚洲大陆东缘、四面临海的岛国。东濒太平洋，北隔宗谷海峡与苏联西伯利亚相邻，南与我国台湾及菲律宾、印度尼西亚等国相接近，西隔日本海与亚洲大陆相望，与中国和朝鲜为邻。国土由北海道、本州、四国和九州4个大岛和3,900多个小岛组成，通称日本列岛。总面积37.7万多平方公里，其中本州面积22.7万平方公里，约为领土面积的五分之三，是日本最重要的部分。

日本现有人口12,361万（1990年），居世界第七位，平均每平方公里人口320人，居世界前列。城市人口约占四分之三，仅以东京、大阪、名古屋三大城市为中心的平原地区就集中了全国人口一半以上。日本民族构成比较单纯，大和民族占绝对多数，少数民族阿依努人，现不足2万人，主要居住在北海道地区。外来人不超过100万人，主要是朝鲜人和华人。大多数人信奉神道和佛教。

日本地表崎岖，山脉纵横，且多火山、地震。山地和丘陵约占全国面积的75%，平原和台地分别占13%和12%。多山的地形使日本缺少平坦而广阔的耕地，但广大的山区森林茂密，森林覆盖率达67%，居世界前列。日本地处西太平洋火山地震带上，火山遍布，堪称世界著名的“火山国”，又是个典型的地震国家。这些给日本的经济建设带来一定的困难。平原狭小且分布零散，但自古就为日本人民经济活动的主要地域，这里人口密集，工厂林立，经济发达，集中了全国人口和工业产值的80%，以及稠密的交通网与全部的大城市。

日本是世界上海岸线最长的国家之一，总长达3.2万公里。海岸曲折，多优良港湾。这不仅有利于海运业和对外经济关系的发展，而且沿海便于填海造陆，形成新的工业地带。沿岸大陆架发达，又有寒暖流相汇，给捕渔业的发展提供了极好的自然条件，使日本较早地成为世界主要渔业国家之一。

日本是矿物资源贫乏的国家。矿产资源品种多，但储量小，分布零散。煤炭是日本最大的地下资源，储量估计为70亿吨，但煤质差，多褐煤，缺乏炼焦煤，只能供动力和化工用。石油储量更少，只有900万吨。日本的矿产埋藏与开采量，与其高度发达的经济极不相称，工业用的主要原料和燃料，绝大部分依靠进口。

日本是一个后起的高度发达的资本主义国家。在发达的资本主义国家中，日本资本主义工业化历史最短，发展最快。1900年，日本工业产值只等于英国的5.5%，1939年才达到36%，1961年等于英国的一半，列世界第五位，到60年代末，日本的国民生产总值已超过英国和联邦德国，80年代末超过前苏联，成为西方世界第二经济大国。

战后日本的经济高速增长。国民生产总值的年平均增长率，50年代高达22.8%，60年代达11.1%，70年代为5.5%，超过美国和联邦德国等主要资本主义国家同期的增长速度，使得日本在资本主义世界中的地位明显上升，被公认为是“经济奇迹”。

日本虽是一个经济高度发达的资本主义国家，但经济基础脆弱，对外依赖严重。随着经济的高速增长，对燃料、原料的消耗量急剧增加，日本国内资源远远不能满足需要，绝大部分依靠进口。日本资源进口占全国进口总额的64.4%，占世界资源贸易的12%，成为世界上资源进口最多，对外依赖程度最大的国家。因此，任何世界性政治和经济的波动，都会对日本经济产生极大影响。

日本是一个高度垄断的资本主义国家。第二次世界大战前，日本十大财阀掌握着全国的经济命脉和国家机器，它们是日本军国主义的主要支柱，是发动侵华战争和太平洋战争的罪魁祸首。今天，在日本居于最高垄断地位的是三菱、住友、三井、富士、三和及第一劝业等六大财团，它们控制了全国资本的70%，掌握着金融、工业、交通、对外贸易等日本的经济命脉，其经济实力和垄断程度超过战前。它们是日本对内、对外政策的决策者。

日本长期以来一直推行“限制农业，集中力量发展重化学工业，扩大自由贸易”的方针。因此，重化学工业增长异常迅速，轻工业和农业发展迟缓，从而引起了国民经济结构的显著变化。目前，日本经济结构变化表现出六大趋势：即从高耗能走向低耗能；从劳动资本密集型走向技术知识密集型；从规模经济走向适应经济；从单一化走向多样化；新兴工业和传统工业并存发展，物质生产和非物质生产相辅相成。

日本的工业分布主要集中在太平洋沿岸的东京湾、伊势湾、大阪湾和濑户内海沿岸。从东京湾东侧的鹿儿岛开始，向西经千叶、东京、横滨、骏河湾沿岸、名古屋、大阪、神户到北九州，长达1,000多公里，包括京滨、中京、阪神、濑户内海和北九州五大工业地带，共计16个县的略呈东西向的条带状地区，即通常称之为“太平洋带状工业地带”。该地带约占全国总面积的24%，但却拥有日本全国人口和工厂数的各60%，工人总数的67%以上，工业产值的75%，大型钢铁联合企业设备能力的95%，以及重化学工业产值的80%以上。特别是第二次世界大战后新建的大量消费原料的资源型工业，全部都分布在这一地带的填海新陆上，成为世界临海型工业区的典型代表。太平洋带状工业带不仅是日本的工业、人口、国民收入最集中的地区，同时也是世界工业生产密度最高的地区之一。但太平洋沿岸工业带由于工业布局过分集中，出现了用地紧张，用水不足，地盘下沉，交通拥挤，公害严重等一系列社会问题，成为工业进一步发展的障碍。

日本工业中采掘业占的比例很小，制造业占绝大多数。第二次世界大战后，日本重化学工业迅速发展，其比重不断上升，到90年代中期，实现了重化学工业化。70年代以后，尤其是进入80年代以来，日本工业结构迅速调整，向高附加价值化、知识密集型结构发展。

第二次世界大战后，日本钢铁工业发展很快。1950年日本钢产量仅484万吨，1970年已达9,332万吨，到1980年竟达11,141万吨，超过了美国，成为资本主义世界第一位的钢铁生产国。1988年钢产量为10,668万吨，仅次于前苏联，但仍未达到1980年的产量数。近几年来钢铁生产有所好转，其产值约占日本工业总值的10%左右，占对外贸易的15%强，是仅次于机械工

业的全国第二大工业部门。

日本是世界上唯一缺乏资源的钢铁大国。钢铁工业所需要的主要原料、燃料几乎全靠海外市场。每年耗用铁矿石约 1.4 亿吨,其中 99.8% 依靠进口。铁矿石主要来自澳大利亚、巴西、印度、智利、南非、菲律宾和加拿大等国。其中,以澳大利亚、巴西和印度居多,合计占 80%。除铁矿石以外,日本还要进口一些废钢和锰、镍等矿石,以及萤石等原料。日本每年还要进口约 8,000 万吨煤,其中 80% 以上是焦煤,依赖率达 95% 以上,成为世界上最大的煤炭进口国。煤炭主要来自澳大利亚、美国、加拿大、前苏联和中国等。重油是日本现代钢铁工业的重要能源之一,由重油转化成钢铁工业所需的电力,重油间接来源于石油,需要量的 99.8% 依靠中东、非洲和东南亚等地区供应。所以,日本石油对国外的依赖程度比煤、铁矿石更高。

日本是世界上最大的钢和钢材出口国。日本钢铁工业生产的现代化水平较高,劳动生产率超过欧美各国。同时,钢铁生产的能耗量和焦比却是世界上最低的,加之日本的工人工资比欧美低廉,这样就大大地降低了生产成本,增强了日本钢铁在国际市场上的竞争能力。近年来,日本钢和钢材的出口量都在 3,000 万吨左右,约占世界钢和钢材出口市场的四分之一,占日本国内钢产量的三分之一。日本钢铁输出地区中,东南亚居第一位,其次为北美、中东、西北欧、拉丁美洲和非洲等。就国家来说,美国和中国分别占第一和第二。品种以冷轧钢板和宽带钢为主,其余有焊管、厚板、型钢、镀锌板、棒钢、线材、特殊钢钢材和无缝钢管。

日本的钢铁工业有 80% 控制在五大钢铁公司手中,绝大部分钢铁厂建于 20 世纪 50~60 年代,共有钢铁厂 8,288 座,其中钢铁联合企业仅有 21 座,有 19 座集中在太平洋沿岸带状工业地带内,形成一条长达 1,000 公里的钢铁工业地带,但主要钢铁工业中心在阪神、京滨、濑户内海沿岸、北九州和中京等地区,有福山、水岛、鹿岛、君津和大分等大型钢铁厂。

日本是世界上最大的汽车生产国和出口国。汽车制造业与钢铁、造船工业并列为日本三大工业支柱,其产值约占日本制造业产值的 10% 左右,这一比重在世界工业国中是独一无二的。汽车也是日本三大出口产品之一,但就其出口总值而言,汽车居另外两种产品之上。1988 年,日本生产汽车 1,837 万辆,名列世界榜首,约占世界总产量的三分之一。自 1977 年起日本就已成为世界最大的汽车出口国。80 年代中期以来,由于日元升值的影响,日本汽车出口量连年减少,1987 年、1988 年分别为 655 万辆和 636 万辆,分别比上年减少了 6.6% 和 2.8%。主要销往西欧、中东和美国,近些年开始向第三世界各国出口。

目前,日本有大汽车公司 11 家,其中丰田、日产、东洋工业、三菱、本田技研等 5 家主要汽车大公司控制了日本汽车总产量的 80% 以上。丰田汽车制造公司是目前仅次于美国通用汽车公司的世界第二大汽车厂家,它现已控制了全日本汽车产量的三分之一。

日本的汽车制造厂大多分布在太平洋带状地带,尤以京滨和中京工业区最为集中,两区约合占全国汽车产量的 70% 以上。丰田是日本名副其实的“汽车城”。此外,汽车工业中心还有名古屋、川崎、东京、刈谷和日野等。

日本是世界上最大造船王国。自 1956 年以来,造船量一直保持世界第一位,船舶下水量占世界 40% 以上。1987 年,造船 819 万总吨。日本的造船量很大部分供出口,是世界上最大的船舶输出国,船舶出口值通常占日本出口

总值的 10% 左右，占世界船舶输出量的 60~70%。

日本的造船业以建造商船和油轮为主，有各种专业船舶制造，造船技术先进。近年来船舶向大型化、高速化、专业化和自动化方向发展。现有 1,000 多家造船厂，拥有的造船能力已达年产 2,000 万总吨。

造船工业是钢材的大消费者，故日本的大造船基地基本上与钢铁基地相近，都集中分布于“三湾一海”地带。如东京湾内的东京、千叶、横滨、横须贺；伊势湾内的津市；大阪湾内的堺市、神户；濑户内海沿岸的广岛、坂出、吴市等。此外，还有九州西岸的长崎，佐世保和北海道的室兰等。长崎造船厂历史悠久，是日本和世界最大造船中心之一。

日本的石油化学工业是 50 年代中期随着石油加工业的发展而出现的新兴工业部门，它以石油和天然气为原料，改变了过去对煤的依赖，为化学工业的发展开辟了新途径。日本的石油化工产品约占化工总产值的三分之一以上。目前，乙烯产量仅次于美国，达到 360 万吨，合成橡胶、塑料、化学纤维都居世界前列。

日本主要石油化工中心全都分布在太平洋沿岸带状地区，其中规模较大的有川崎、千叶、鹿岛、四日市和水岛等。各联合企业的内部联系紧密，各工厂之间在地区布局上相互毗连或相距极近，以输送管道联成一体。

日本素以农立国，明治维新初期，无论就业人口或国民收入都以农业为主体，农业就业人口占总人口的二分之一，产值占工农总产值的三分之一。第二次世界大战后，日本农业的发展一直落后于工业，农业人口一直呈减少趋势。出现这种情况是因为日本政府采取重点发展重化学工业，限制农业生产的政策。1987 年，日本农业人口为 1,948 万人，比 1980 年减少了 188 万人。农业耕地面积亦不断减少，1987 年为 534 万公顷，比 1980 年减少了约 46 万公顷。日本农业就业结构中，兼业农户占主要地位，专业农户比重较小。1987 年，兼业农户为 365 万户，占总农户数的 85.3%，专业农户为 63 万户，占 14.7%。农业地位的日益下降，带来了农产品综合自给下降。

日本农业的最大特点是在小农经济的基础上实行机械化商品性生产，依靠大量使用优良品种以及化肥和农药来提高作物产量。因此，日本农业规模小而集约化程度高，单位面积的投工量和产值均高于欧美，但劳动生产率低于他国。人均耕地不足 0.7 亩，每平方公里耕地的人口密度为 2,844 人，居世界前列，地少人多是日本农业的另一个特点。

日本农业长久以来，以水稻生产为主。第二次世界大战后，随着工业的迅速发展和城市的扩大，以及居民食物消费构成的欧美化，农业部门结构也随之发生了巨大变化，特别是种植业地位下降。目前，水稻、蔬菜和水果以及养畜业是日本农业的三大支柱。

水稻是日本的主要粮食作物，占耕地面积的 45%，占粮食作物种植面积的 80% 以上。由于精耕细作，每公顷产量约 6.5 吨，居世界前列。1989 年，稻谷产量为 1,350 万吨，是世界上主要稻米生产国之一。近些年来，随着耐寒品种的培育和推广，在地区分布上，水稻种植除了多雾低温的北海道东部外，全国各地均有种植。1989 年，日本小麦产量为 94 万吨，谷物总产量 1,600 万吨。日本粮食生产不能自给，每年需从美国、加拿大等国进口小麦和面粉。

60 年代以来，日本的蔬菜种植业播种面积与产量都有大幅度增长。目前蔬菜播种面积 64.7 万公顷，产值占种植业产值的 25.7%，其地位仅次于水稻种植和养畜业。在地区分布上，大中城市的近郊地区和高知县是蔬菜高度

专业化的地区。近年由于市郊农地逐步市街化，以及随着园艺设施的发展和运输工具及技术条件的改善，在远离城市的农业地区和高冷山区亦开始建成了一些新的蔬菜专业化地区。

第二次世界大战后，日本水果生产同蔬菜生产一样增长很快。目前，其栽培面积约为 40.4 万公顷，产值占种植业总产值的 10.7%。随着需求量的不断增加，在北九州和四国的丘陵地带形成了新的水果产区。大体以关东平原为界，北部盛产温带水果，以苹果和梨为主；南部则是亚热带水果，以柑桔为主。冲绳盛产菠萝等热带水果。

养畜业是日本农业的主要部门之一。1988 年，生产肉类 368 万吨，奶类 740 万吨，较 1987 年有所下降。奶牛主要分布在北海道东部和本州北部。肉用牛以南九州为最多。养猪业过去主要集中在城市郊区，近年在边远地区也新建了许多养猪场。鸡的饲养比较普遍，特别是在名古屋等大城市附近已形成了一些生产基地。

日本是个资源靠进口、产品靠外销的国家，发展对外贸易，扩大和加强对外经济关系，对日本有着特殊重要的意义。因此，日本一向把“贸易立国”作为国策，把“出口第一”作为自己的经济纲领。第二次世界大战结束时，日本经济陷于破产的境地，物资极度匮乏，可供出口的商品很少，日本对外贸易几乎处于停顿状态。1950 年，朝鲜战争爆发后，在大量军事订货的刺激下，日本对外贸易开始活跃，1958 年进口贸易总量恢复到战前水平。1955 年以后，随着以重化学工业为中心的经济迅速发展和工业现代化的进展，日本对外贸易得到了迅速发展。进入 70 年代以后，日本和整个资本主义世界经济的增长大大减慢了，但由于日本商品有强大的竞争力，其对外贸易仍在加速进展。1970~1981 年，进口额从 188.8 亿美元增至 1,428.7 亿美元，增加 6.6 倍，年平均增长 20.2%；出口额从 193.2 亿美元增为 1,515 亿美元，增加 6.8 倍，年平均增长 20.6%。这种增长速度在历史上是空前的，它不仅大大超过了国内经济增长速度，也大大超过了其他资本主义国家贸易增长速度，使日本在世界贸易中的地位不断提高，成为世界上仅次于美国和德国的第三贸易大国。1990 年，日本出口额为 3,070.78 亿美元，进口额为 2,418.01 亿美元，贸易顺差达 652.77 亿美元，成为世界贸易顺差大国之一。

第二次世界大战前，日本虽然也是加工贸易国，但出口以轻工业品和农产品为主。例如，1930 年时，出口的生丝和丝织品占出口总额的 32.9%，棉纺和棉纺织品占 19.5%，两者合计占出口总额的 52.4%，而机械类的出口只占 1.4%。此后，虽有一定变化，但直到战后 50 年代中期出口仍以轻工业品为主。1934~1936 年平均轻工业品占出口总额的 74%，重工业品占 17%；1955 年，轻工业品占出口总额的 53%，主要是纺织品、杂货、陶瓷和玩具等，重工业品占 38%。这与日本当时的生产力和产业结构比较落后的状况是相适应的，也是与日本当时的商品销售市场以中国、朝鲜、东南亚等殖民地、半殖民国家为主的结构分不开的。加工后的棉毛制品和其他工业品向中国、朝鲜、东南亚等殖民地、半殖民地国家出口，从那里再进口日本国内所缺乏的农产品和工矿原料。第二次世界大战后，日本丧失了中国和朝鲜等势力范围和殖民地，并追随美国对中国和朝鲜采取敌视政策，贸易往来急剧减少，东南亚国家成了日本的主要市场。以后，随着重化工业的发展，日本的出口贸易逐渐从发展中国家转向发达资本主义国家。到 60 年代，形成了日本三大出口市场，即以东南亚国家为主的亚洲市场；以美国为主的北美市场；以欧洲

经济共同体为主的西欧市场。进入 70 年代以后，日本在巩固上述三大市场的基础上，又扩大了对中东、拉美、前苏联，东欧和中国的出口。从进口地区来看，原料和燃料主要来自亚、非、拉发展中国家，机器设备主要来自北美和西欧。

第二次世界大战以来，美国一直是日本最大的出口市场，日本出口总额的四分之一到三分之一是面向美国的。50 年代时，日本对美出口的商品主要是纺织品和其他轻工业品，从 60 年代起重化工业品迅速增多，到 70 年代初重化工业品占 70% 左右，美国成为日本钢铁和汽车的主要出口市场。日本商品大量涌入美国市场的状况，在 60 年代以前还未引起美国重视，因为当时日本还大量从美国进口原料、矿物性燃料和石油。

第二次世界大战后，日本适应国际市场的变化，加速了重化学工业的发展。在出口贸易中，一方面是工业品的比重迅速增大，另一方面是重化学工业品迅速代替了纺织工业品的地位。

进入 70 年代后，日本不仅大宗出口重化学工业品，而且形成了几个相对稳定的占出口比重很大的“拳头”商品，即钢铁、汽车、船舶、家用电器、精密机械等。1984 年，在日本出口中，汽车占 17.5%，钢铁占 8.1%，家用电器占 4.9%，船舶占 4.3%，精密机械和办公机械占 9%。这些重化学工业品垄断性强、价格高、金额大，适应国际市场的需要，因而是促进日本出口贸易大发展的根本因素。

在出口商品结构发生重大变化的同时，进口商品结构也发生了很大变化。其主要表现是，矿物资源和轻工业品的进口比重大且不断增加。虽然在战前、战后的进口中，原、燃料都占进口总值中的 60% 左右，但在战前进口的主要是轻工业原料，而战前主要是重化学工业所需的矿物原、燃料。

随着进出口商品结构的变化，日本对外贸易的地区构成也发生了深刻的变化。第二次世界大战前，日本的国外贸易市场主要是太平洋沿岸地区，占进出口贸易总额的三分之二以上。贸易对象国，亚洲地区主要是中国，北美地区主要是美国。战后，日本的对外贸易地区从美国、东南亚扩展到西亚、西欧，逐渐形成了多元化的结构。50 年代，日本对外贸易地区虽然仍以太平洋沿岸地区为主，但当时还没有同中国建交，所以实际上美国是日本最大的贸易对象国。60 年代，随着经济、贸易的发展，对外贸易的地区不断扩大，进口地区主要是北美、东南亚、中近东和大洋洲。美国、澳大利亚、沙特阿拉伯、加拿大是日本主要的贸易对象。1972 年中日建交后，日本同中国的贸易额逐年增加，这样就改变了 50、60 年代的贸易地区构成，从主要集中于北美，尤其集中于美国的状况，逐渐向世界各地均衡方向发展。

美国是日本最大的贸易伙伴。第二次世界大战后，日本在美国的扶植下逐渐恢复了经济，因此，在很长一段时间内，日本对美国的关系处于屈从地位，两国间的贸易基本处于平衡状态。但自 60 年代中叶起，一方面日本商品对美输出扩大，另一方面从美国进口商品的比重相对下降，两国贸易出现了日益严重的不平衡。1965 年在两国贸易中，日本出现 4.4 亿美元顺差后，顺差额不断增大，1986 年达 515 亿美元。增长之快、金额之大，激起了美国的严重不满，造成了日美尖锐的贸易摩擦。

亚洲是日本另一个最大商品市场。一方面，亚洲是日本的最主要的原料供应地，日本进口商品的三分之一至二分之一来自亚洲国家。西亚地区是日本进口石油、天然气的主要来源，东南亚地区是日本进口铜矿石、天然橡胶、

铁矾土、锰、铬、铁矿石的重要来源。另一方面，亚洲又是日本出口商品的重要市场，日本出口商品的三分之一左右输向亚洲国家。东南亚是日本最大的传统市场。日本商品在南朝鲜、泰国、菲律宾等国家的进口额中占三分之一以上，在印尼的进口额中占二分之一左右。同日本贸易的发展促进了东南亚经济的增长，但同时东南亚国家造船、纺织和家用电器等工业的发展，在国际市场同日本进行着激烈的竞争，也加剧了同日本的矛盾。

西欧是日本第三个重要出口区。60年代以来，日本不断增加对西欧特别是欧洲共同体国家的出口。1960~1980年，欧洲在日本出口总额中所占的比重从11.8%上升为17.1%，其中对欧洲共同体国家的出口从占4.3%上升为12.8%。此后，比重虽略有下降，但出口额仍在大幅度增加。1985年，日本对欧洲共同体的出口额为200.2亿美元。日本对西欧的出口也和向美国出口一样，集中在钢铁、汽车、家用电器上。同时，也和日美贸易一样，日本与西欧的贸易也存在着巨额顺差，1985年为111.3亿美元。欧洲共同体国家（除了意大利外）输往日本的商品价值只为从日本进口商品价值的25%到40%。这种贸易的严重不平衡加剧了日本同西欧的矛盾。

日本为了缓和同美国和西欧的矛盾，也就是为了缓和同其他发达资本主义国家的矛盾，减轻在出口上对它们的更大依赖，努力开辟发展中国家和社会主义国家的市场，其中特别是中国市场。中日两国邦交正常化以来，中日经济贸易关系有了巨大的发展，1985年中日贸易额达165.74亿美元，创历史最高纪录。1986年，因石油价格暴跌和我国减少进口汽车和家用电器，中日贸易额为138.59亿美元，比1985年减少16%，在中国对外贸易总额中所占比重从1985年的28%下降为23.8%，中国对日出口额为43.64亿美元，从日本进口额为94.99亿美元，中国对日贸易逆差达51.35亿美元，占中国对外贸易逆差总额（59.94亿美元）的85.7%。我国对日出口的主要商品是石油（包括成品油），达1,310万吨，12.15亿美元。此外，还有粮油食品（8.6亿美元）、纺织品（6.3亿美元）、土畜产品（4.7亿美元）、丝绸（2.3亿美元）、煤炭（1.5亿美元）、五金矿产品（1.5亿美元）、工艺品（1.4亿美元）。我国从日本进口的主要商品是成套设备及引进技术，金额为16.5亿美元，比1985年增加57.4%；钢材达906万吨，略有增加；机械（包括4.3万辆汽车），17亿美元，减少很多；家用电器减少49%，扭转了1985年进口汽车、家电过多的不正常现象。中日两国邦交正常化后，两国已由单纯的进出口贸易发展到经济、科技等许多领域的广泛的合作和交流。

总的来说，中日经济贸易关系的发展趋势是良好的，但有待解决的问题也不少，其中最突出的是我方巨额逆差。这需要中日双方从多方面努力。

第四节 德国

德国，全称德意志联邦共和国。货币名称德国马克。

第二次世界大战前，德国是一个帝国主义国家，是两次世界大战的发动者。1945年，法西斯德国投降后，苏、美、英、法根据波茨坦协定，分区占领德国和柏林。1949年的9月20日，在美、英、法占领区成立了德意志联邦共和国，简称西德。1949年10月7日，在原苏联占领区内成立了德意志民主共和国，简称东德。1990年10月3日，两德统一条约生效，民主德国正式加入联邦德国，从而德国结束了长达41年的分裂，宣告德国统一。

统一后的德国是当今世界发达的资本主义国家。1990年，其面积为356,910平方公里，人口7,919万，国民生产总值达15,801.55亿美元，人均国民生产总值为19,594美元，均居美国、日本、苏联之后，为世界第四。1990年，德国的出口贸易额为4,143.34亿美元，居世界第一，成为世界上最大的出口国。

德国的地理位置十分重要。它位于欧洲的中部，陆上与丹麦、荷兰、比利时、卢森堡、法国、瑞士、奥地利、捷克、斯洛伐克和波兰等国为邻，历来是欧洲陆路交通的十字路口，尤其是东西欧各国间交往联系的必经之路。德国河流众多，最重要的河流有莱茵河、威悉河、多瑙河和易北河等。莱茵河为西欧第一大河，流经北德平原的工业发达地区，其水量稳定，利于航行，又多支流，流域面积广阔，是德国经济意义最大的一条河。威悉河在德国境内长约500公里，与莱茵河一样注入北海。多瑙河是流经欧洲数国的国际河流，它不仅是德国南部的一条重要水道，更是德国同中欧、东南欧各国相联系的重要国际航道。易北河自东南流向西北，斜贯德国全境，然后注入北海。奥得河下游及其支流尼斯河为德国同波兰两国的界河，注入波罗的海。德国各大河之间都有运河相通，构成了通达全国重要地区、并联系主要邻国的内河水运网，而德国正处在这一水路网的枢纽地带。德国的北部国土面临海运繁忙的北海和波罗的海，两海之间被基尔运河沟通，该运河成为波罗的海沿岸各国出入大西洋的捷径。因此，无论从陆路、内河和海上交通看，德国的地理位置都十分优越。

德国的自然条件对农业，特别是对种植业发展不利。平原区纬度高、地势低平、多低洼湿地、土壤贫瘠，而且湿度大、日照少，夏季气温低，不适宜小麦等谷物生长，只适宜多种牧草种植，故利于发展畜牧业。平原南缘的黄土地带，土肥水足，适宜发展谷物种植。南部山地和高原区内的河谷地带，夏季气温高，降水丰沛，利于多种作物种植。

德国是欧洲人口较多的国家。人口密度平均每平方公里222人。居民绝大部分属日耳曼族。其次还有些荷兰人和丹麦人等，大都居住在边境地区。居民以信仰基督教和天主教为主，操德语。

德国矿产以煤、钾盐和磷矿为主。煤储量大，且煤种齐全，分布集中。鲁尔煤田是德国最大的煤炭集中分布区，以产硬煤为主。西南部的萨尔煤田是德国第二大硬煤田。西部的莱茵煤田和东南的煤田是德国主要褐煤产地。钾盐主要分布于哈次山的两侧，以及易北河与威悉河之间。磷矿分布在黄土地带。此外，铀矿也较丰富，分布在厄尔士山地。森林面积广大。然其他资源均贫乏，工业原料主要依靠进口，如铜、锡、铝、镍、钨等全部需要进口，铁矿砂、铅、锌、石油等也主要依靠进口。

第二次世界大战前，德国是仅次于美国的资本主义世界第二经济大国。1938年德国的煤、生铁、钢、硫酸和发电量超过英国和法国两国总和。大战期间，德国的军事国家垄断资本主义又有新的发展，不仅远远高出第一次世界大战期间德国自身的水平，也超过了第二次世界大战期间其他资本主义国家的水平。战后的德国是一个一分为二的国家，但分裂后的西德的经济基础较好，它处于第二次世界大战前德国工业发达区域，集中了德国采煤、钢铁、金属加工和化学工业的绝大部分产区。且战时西德受到的破坏也远比东德境内为少。因而，战后的西德在美国的扶植下，经济恢复很快，只用了五年时间就恢复到战前水平。1951年到1973年，是西德经济迅速发展阶段。50年代中期，西德的工业生产在本世纪中第三次超过英国，成为资本主义世界第二号工业强国。50年代末和60年代初，西德国民生产总值先后超过法国和英国，成为资本主义世界第二经济大国。1960年和1962年，西德商品出口额和对外贸易总额均超过了英国，从而登上了资本主义世界第二大贸易国的位置。虽然在60年代末和70年代，西德的国民生产总值和工业生产先后为日本所超过，但其经济实力还在进一步增强，同美国的差距在不断缩小。在主要资本主义国家战后40多年的发展中，西德经济的增长速度仅次于日本，年均增长率超过5%。目前西德是世界重要的对外贸易国，1990年进出口贸易额达6,707.06亿美元，仅次于美国居世界第二位，但从1986年开始，其出口额就超过美国，成为世界最大的出口国。同时，其国际储金和外汇储备也均居当今世界首位。

战后德国的分裂，给东德的经济恢复和发展造成很大的困难。但战后初期，东德首先实行生产资料国有化，没收了垄断资本，建立起社会主义的国营企业，并进行了土地改革，经济恢复和发展很快。从1948年开始，经过两年的经济恢复时期，1950年工农业生产达到战前1936年的水平。1960年实现了农业合作化。70年代以来，在东欧各国经济发展速度持续下降的情况下，东德的经济发展却始终保持着良好的势头，国民收入以每年平均4~5%的速度稳定地增长。1988年，东德国民生产总值已达11,300亿美元，人均国民生产总值6,807美元，在当年的经互会国家中仅居前苏联之后。

1990年10月3日，东、西两德重新统一后的德国，其经济实力大大增强，它的存在和发展必将对世界经济基本格局的变化，以及世界经济的发展产生极大的影响。

德国是欧洲最大的工业强国，资本主义世界的第三大工业国。仅西德的工业产值就占资本主义世界工业生产的8.7%，次于美国、日本居第三位。人均工业产值远远超过日、法、英等国家，接近美国的水平。1986年东、西两德的主要工业品的产量均居世界前列，如煤炭51,270万吨、发电量1,153亿度，均居世界第四位；钢4,510万吨，居第五位；汽车445万辆，居第三位；烧碱364万吨，居第一位。而工业品的出口值为世界第一位。

工业是德国经济的重要组成部分。1989年西德工业从业人数占全国从业总数的33%，在发达资本主义国家中居于首位。工业部门齐全，重工业占绝对优势。第二次世界大战前，德国的钢铁、机械、化学等工业已相当发达，其产品在世界享有盛名。战后工业结构发生了很大变化，重工业进一步处于优先地位，成为最大的工业部门，在采矿业和加工工业中，机械制造业取代了食品工业的地位，成为最大的工业部门，电气电子工业、汽车与航空工业和化学工业的发展非常迅速，在国民经济中日益发挥举足轻重的作用。采矿

业中煤炭工业处于优先发展的地位，促进了战后经济的恢复和发展。最近一些年来，东、西德国的工业结构又进行了一系列调整，尽管工业的增长速度仍比较缓慢，但随着德国的统一，必将发挥东、西两部分德国工业的优势，促进工业的迅速发展。

德国的工业主要分布在内地。这是因为在历史上德国的工业化起步较晚，在它的工业大规模发展时，交通运输业已经很发达，燃料和工业原料可以远距离运输，同时德国的主要资源，特别是煤又主要分布在那些人口密集的腹地。因此德国工业多建在原来的历史通道上和莱茵河及其支流的河谷中，其中鲁尔区既是全国最大的煤田，又是东西和南北两条交通线的交汇点，工业最为集中。另外，在萨尔区和一些内地大城市如慕尼黑、纽伦堡、汉诺威，柏林和莱比锡等城，工业也较为集中。近些年来，在沿海也形成了一些新兴工业中心，如汉堡、不来梅和罗斯托克等港市。

强大的燃料动力工业是德国现代化经济的基础。它是以本国丰富的煤炭资源和进口石油、天然气为基础发展起来的。德国有丰富的煤，地质储量约3,000亿吨，其中硬煤占80%以上。采煤工业发达，机械化水平较高，大部分为露天开采，成本低廉。西部煤的质量好，焦煤比重大，战后西部的煤产量都在2~3亿吨之间，1986年西德的煤炭总产量为20,144万吨，但近些年来产量一直在下降。东部煤田以产褐煤为主，主要用作动力和化工原料，年产量在3亿吨左右，占世界褐煤总产量的30%以上，居世界首位。东部（前东德）硬煤生产不敷需求，每年需从西部（前西德）、前苏联和波兰进口，而西部（前西德）则需进口部分动力煤。目前德国的硬煤主要产区是鲁尔和萨尔煤田，褐煤生产于科隆为中心的莱茵河下游地区和东南部莱比锡和德绍之间，以及科特布斯区一带。因此，德国的统一将均衡全国煤炭的供求，从而促进煤炭工业的发展。

德国的石油资源贫乏，而石油消费在能源消费结构中占到一半以上，因此，每年需进口石油1亿多吨。西部（前西德）不仅从国内的海港进口，也从鹿特丹、马赛、福斯、热那亚、的里雅斯特等港进口，而东部（前东德）则大多由苏联通过油管输入。石油化工是德国一个新兴的工业部门，全国的石油加工设备能力目前达近1.8亿吨。炼油工业主要分布在西部的汉堡、威廉港、埃姆登、英戈耳施塔特等城市，以及鲁尔工业区和中莱茵地区。东部的施韦特是重要的石油化工中心之一。1987年西德精炼原油8,600万吨，东德近2,000万吨。

德国在发达的采煤业的基础上，大力发展火力发电，现年发电量达5,000多亿度，利用褐煤发电占全国总发电量的60%以上，热电站主要集中在褐煤田区。德国核电站自70年代以来发展迅速，现已建成20座，年发电量占全国总发电量30%以上。德国的核电技术先进，核电站工作天数和有效发电时间居世界前列，并可出口核电设备。核电改善了德国能源平衡状况，成为仅次于煤的第二大能源。水力发电仅占发电量的6%，多分布在南部阿尔卑斯山地区。德国各地的电网联通，并且与北欧和南欧的国际电网相接。

德国有发达的钢铁工业，是世界钢铁生产大国。强大的钢铁工业曾是德国发动两次世界大战的物质基础。近些年来，由于资本主义世界经济不景气，钢铁产品的需求减少，以及国际市场的竞争加剧，德国的钢铁产量一再减小，在国际钢铁市场上的竞争地位也在减弱。德国虽有丰富的焦煤，但国内的富铁矿却不多，95%的铁矿石依靠进口，是世界上仅次于日本的铁矿石第二大进

口国，铁矿石主要来自瑞典、巴西、南非、前苏联等国。合金用的铬、钼、钨等原料也几乎全靠进口。

鲁尔是德国最重要的钢铁工业基地，其粗钢的生产能力约占全国的80%以上，全国生产能力超过400万吨的8个钢铁企业中，有6个分布在鲁尔区，是世界上少有的钢铁工业集中区。这里发展钢铁工业条件非常优越，除煤炭资源丰富外，还有辅助材料石灰石、白云石、石英砂，以及与煤伴生的铁矿层和其他资源；再加上这里交通方便，本身又是个巨大的消费市场，工业门类齐全，劳动力和水资源充足等。除了鲁尔以外，西南部的萨尔区也是全国重要的钢铁工业基地，该基地主要是利用当地的煤炭和就近由法国、比利时、卢森堡进口铁矿石建立起来的。目前，萨尔区的生铁和钢的生产能力都可达400万吨。此外在北德平原东部的铁矿附近有扎耳茨吉特钢铁基地，在东部还有艾森胡腾塔特、哈尔贝等大型的钢铁联合企业。60年代以来，德国钢铁工业也出现了向沿海发展的趋势，如在海轮可深入的威悉河畔的不来梅市建立了全国沿海规模最大的钢铁企业。

机械制造业是德国最大的工业部门，号称德国的“王牌工业”，职工人数占全部工业职工总数的近二分之一，出口值却占全国出口总值的二分之一以上。机床生产在机械工业中占突出地位，能够生产重型、中型和精密专用机床等的生产中心有柏林、马格德堡、埃森、多特蒙德、奥本豪森和斯图加特等。其光学精密仪器制造誉满世界，主要产品有测量仪器、医疗器械、电子计算机、照相机、电影放映机等，其分布以耶拿为中心，有世界著名的“蔡斯”光学联合企业，还有慕尼黑、格廷根等。德国的印刷机和纺织机械生产尤其发达，分别以莱比锡和卡尔——马克思城最为著名。德国生产的打字机在世界上享有盛誉，其电传打字机的出口量占欧洲各国首位。农业机械和交通运输工具的生产发展也很迅速，拖拉机工业中心位于次维考、埃森赫纳和卡尔——马克思城。鲁尔区是重型机械制造业最大的生产基地，生产成套矿山、冶金与轧钢设备、桥梁与建筑用结构钢、酿造与制乳酪设备，以及大型内燃机、涡轮机、锅炉、炊事机械等。德国的机械工业的产值70年代末居世界各国第一，在近几年为日本、美国所超过，然而其在出口市场上仍居世界第一位。

德国是世界汽车工业的发祥地之一。1986年，汽车产量达468万辆，仅次于日本、美国居世界第三位，出口额占全国出口总额的16%，汽车已成为德国仅次于机械的第二大出口产品。德国的汽车，品种多、质量好，在世界上久负盛名。汽车工业分布集中，大众汽车公司总部所在地的沃耳夫斯堡是最大的汽车生产中心，西南部巴登——符腾堡州也是汽车工业的集中产区，戴姆勒——奔驰汽车公司总部所在地的斯图加特是重要的小汽车生产中心。此外，德国重要的工业中心科隆、慕尼黑、波鸿、德累斯顿和次维考等都有汽车工业。

德国是世界现代化学工业的发源地，以煤化学工业著称世界。化学工业品是仅次于机器、汽车的第三大德国出口商品，在世界上占重要地位。早在第一次世界大战以前，德国就曾利用本国丰富的煤炭资源，在世界上最先发展起煤化学工业。60年代以来，化学工业发展极其迅速，随着科学技术的进步和生产的发展，化学工业的原料构成、部门结构都发生了很大变化，化工原料由煤转到以石油、天然气为主，有机合成化学工业比重迅速上升。目前，德国化学工业的技术工艺先进，其中气体分离、有机合成、塑料、医药、农

药、染料、涂料等工艺均居世界前列。化学工业集中分布在便于原料和产品运输的港口和主要工业区。鲁尔区化学工业最为集中，法兰克福、路德维希港、曼海姆、汉堡、莱纳、比特菲尔德和柏林等也是重要化学工业中心。

电子、电气工业是德国战后发展最快的部门。第二次世界大战后，电子、电气工业的研制活动相当活跃，且引进了大量的外国资本和外国的先进技术。因此，生产规模不断扩大，设备不断革新，新技术工艺不断采用，劳动生产率不断提高，从而得到迅速发展。目前除生产发动机、发电机、变压器、蓄电池、电缆、家用电器外，还重点生产数据处理机、电子计算机、各种新型电子元件和电讯器材。电子、电气工业的分布几乎遍及德国各工业城市，其中以南部拜恩州和巴登——符腾堡州最为重要。慕尼黑、斯图加特、纽伦堡、柏林、莱比锡和德累斯顿等是最大的中心。其中慕尼黑是德国“电子大王”西门子公司总部所在地，生产集成电路片、计算机、数据处理系统及各种软硬件。

农业在德国国民经济中的比重很小。1987年，西德农业产值在国民生产总值中仅占2.1%，而东德也只有7%左右。第二次世界大战后，西德的农业生产的发展速度是相当迅速的。在过去的10年中，西德农业生产的平均增长率将近2%，而这是在农业劳动力再次减少20~30%的情况下取得的。此外，西德农业生产的绝对规模也是不小的。最近5年，谷物年平均产量为2,500万吨左右，牛肉和小牛肉（毛重）为300万吨左右，猪肉（毛重）超过400万吨，牛奶为2,450万吨左右，全国食品生产大约是每人每年1吨谷物单位。相比之下，东德的农业发展缓慢，1987年为-0.2%，主要原因是工农业比例安排不当，1987年谷物产量为1,000万吨，比上一年减少166万吨。

德国的农业的最终产品在欧洲仅次于法国。目前、小麦、牛肉、黄油、脱脂奶粉自给有余，乳酪与猪肉也接近自给。由于农业生产的发展，粮油食品进出口额之间的差距大为缩小，德国现已成为世界第六大农产品的出口国。

种植业与畜牧业相结合是德国农业结构的特点。虽然畜牧业的产值要占农业产值的60~70%，但这并不意味着农业以畜牧业为主，这是因为种植业产品的绝大部分都用于畜牧业，且在全部农地中，四分之三用于种植饲料。谷物产品中的60%左右用作饲料。因此，德国的种植业与畜牧业同样重要，如果没有种植业的发展，就谈不上畜牧业的发展。

德国的种植业以种植谷物为主，兼营经济作物和牧草。谷物包括小麦、大麦、黑麦、燕麦和玉米等，经济作物包括甜菜、葡萄、水果、蔬菜以及花草、观赏作物和装饰品作物等。畜牧业以养牛、养猪为主。在谷物的生产中，小麦的种植面积与产量最大，主要分布在平原南部的黄土带和莱茵河口以上的莱茵河谷地。平原的大部分地区种植燕麦、黑麦、马铃薯和牧草等，用以发展奶牛业，是德国主要鲜奶和奶制品生产区。波罗的海沿岸主要种植黑麦、马铃薯，发展养猪业等，集约化程度较高。中部的莱茵河及其支流的一些谷地的阳坡上种植大面积的高产葡萄。这些河谷地区和博登湖畔还盛产苹果、梨和樱桃等水果。多瑙河与其支流伊扎尔河之间地区是啤酒原料蛇麻草的集中产地。在一些大城市和工业区的周围则种植蔬菜、花草、观赏作物及装饰品作物。莱茵河裂谷种植的蔬菜则供应全国各地。

对外贸易是德国经济的一根重要支柱。1990年德国出口额为4,143.34亿美元，占国民生产总值的26.2%，进口额为3,302.13亿美元，相当于国

民生产总值的 20.8%，对外贸易顺差 841.21 亿美元，占国民生产总值的 5.4%。如果把出口和进口之和视作“对外开放”程度。那么，德国的这一比率接近 56%，这表明德国对国外市场的依赖程度是相当大的，对外经济日益在国民经济中占据了重要地位。对于西德的关键工业部门来说，出口意义更为重大。1987 年，在机器制造业销售总额中，外销占到 44.2%；汽车制造业外销占 47.2%；电器电子工业占 31.2%；化学工业品占 42.2%。

第二次世界大战后，西德的对外贸易发展相当迅速。1947 年西德的对外贸易额为 9.71 亿美元，占资本主义世界的 1%，居第二十一位。1950 年，西德的对外贸易额达 46.9 亿美元，居资本主义世界第五位。从 1953 年到 1962 年，西德的对外贸易额先后超过法国、加拿大和英国，跃居第二位。直至如今，德国的对外贸易额仅次于美国，仍居世界第二位，但出口额已居世界第一位。此外，由于出口顺差巨大，外汇储备充足，故马克坚挺，大大地提高了整个国家的国际地位。1987 年的西德对外贸易顺差 1,098 亿马克（其中商品进出口额顺差 1,173 亿马克，劳务则为逆差），联邦银行外汇、黄金储备净额达 1,000 亿马克，以此为基础，马克早已成为重要的国际货币，在欧洲货币体系内，马克实际上发挥着主导货币的作用。

本世纪以来，德国是以出口制成品，进口原料与食品著称的。制成品的出口和原料与食品的进口分别占商品出口和商品进口的一半以上。第二次世界大战后，这种情况发生了显著的变化。在 1987 年的西德出口额中，商品出口约占 83%，在商品出口的结构中，食品、原料及半制成品的比重下降，制成品的比重上升，特别是投资货物出口占优势。在 5,274 亿马克商品出口总额中，汽车占了 18.7%，机器（这里包括办公室机器、精密光学仪器、飞机等）占 21.2%，化学产品占 13.4%，电器电子产品占 11%，仅此 4 大项就占了全部出口的将近三分之二。1987 年出口值增长 0.2%，主要依靠增加出口汽车、电器电子、飞机和塑料产品。目前，在国际机械与车辆市场上，德国生产的金属加工机械、纺织机械、制革机械、电气动力机械、家用电气装备、汽车、公路非机动车辆等占有重要地位。在商品进口方面，食品与原料的比重逐步下降，制成品特别是最终制成品的比重明显上升。在 1987 年 4,095 亿马克进口商品中，比重超过 3%的总共有 12 类，即化学品（9.8%）、电器电子（9.1%）、汽车（7.8%）、农产品（7.4%）、食品和嗜好品（6.3%）、机器（5.8%）、纺织品（5.6%）、原油等能源（5.5%）、服装（4.0%）、办公室机器（3.7%）、石油产品（3.4%）和有色金属（3.3%）。在出口中，制成品比重从 1983 年的 84.2%进一步上升到了 1987 年的 87.6%；在进口中，则从 53.4%猛增到了 66%。

在德国的对外贸易地理分布中，欧美发达资本主义国家是其传统市场，集中了其进出口的五分之四，而且，它们所占的比重还呈上升趋势，尤其是进口方面。1987 年，西德商品出口中，85.6%输往西方工业国，其中欧洲共同体占 52.7%、美国占 9.5%、日本占 2.0%；发展中国家总共占 9.9%；“国营贸易国家”只占 4.4%。在进口中，82.9%来自上述工业国家，其中欧洲共同体占 52.6%，美国占 6.3%，日本占 6.2%；发展中国家总共占 12.3%；“国营贸易国家”只占 4.8%。最近 3 年的发展变化主要是欧共体伙伴国之间的贸易比重明显上升，美国的比重稍有下降，日本比重增加，发展中国家比重大减，“国营贸易国家”也有所下降，这同油价剧跌，债务加重和外汇短缺有关。德国统一后，德国与“国营贸易国家”的贸易比重有可能上升，

但贸易地理分布的基本格局不会有根本的改变。

德国与我国早在 16 世纪末就有通商贸易往来。1990 年，德中两国间的贸易额为 0.79 亿马克，占德国贸易总额的 0.75%。在第二次世界大战前夕的 1938 年，德中两国间的贸易额为 2.01 亿帝国马克，所占比重也上升到 1.9%。中华人民共和国建立初期，西德与我国只有民间贸易往来。1950 年，西德从我国的进口额为 0.62 亿马克，占进口总额的 0.5%，对我国的出口额为 0.48 亿马克，占出口总额的 0.6%。朝鲜停战以后，西德官方、半官方地开始同我国交往。西德与我国经贸关系的全面发展，是从 1972 年两国建立外交关系之后开始的。1972 年两国政府草签了贸易和支付协定。1985 年 6 月两国又签订避免双重征税的协定、关于延长经济合作协定的协定书，关于核电合作的备忘录以及关于财政合作的协定，等等。除了中央政府一级的协定之外，西德的州和我国的省、市一级也签订了许多合作协定。西德从我国主要进口农副土特产品、轻纺产品和机电产品，对我国的出口主要是机器设备、化工品和技术产品。我国建国后与东德之间贸易往来发展较为迅速，1986 年东德同我国的海关进出口总额为 50,985 万美元，进口额为 22,302 万美元，出口额为 28,683 万美元。

统一后的德国将是我国在西欧的最大贸易伙伴。虽然德国同我国的经贸关系还存在一些问题，只要双方共同努力，两国的经济合作和贸易交往是大有可为的。

第三章 经济发达国家经贸概述（下）

在当今世界经济格局中，除美国、前苏联、日本、德国等主要经济发达国家外，还有许多其他经济发达或较发达国家。第二次世界大战后，这些国家致力于发展经济，经济实力与主要经济发达国家间的差距日益缩小，在世界经济中的地位也随之提高。

西欧的法国和英国，南欧的意大利是资本主义经济发达的国家。他们曾是老牌的资本主义工业国，工业起步较早，有着较雄厚的经济基础和科学技术水平。第二次世界大战后，他们的经济发展进程虽然曲折艰难，但经济实力不断增强。

北美洲的加拿大和大洋洲的澳大利亚是从原英国和美国殖民地基础上后起的发达资本主义工农业国，第二次世界大战后他们借助国内丰富的自然资源，国外充足的资本和先进的科学技术，经济获得了较快的发展，他们所提供的农矿产品和工业品，在国际市场上有着举足轻重的地位。

另外，还有北欧的瑞典、丹麦和挪威，大洋洲的新西兰，以及东欧的一些国家，他们利用各自的自然条件优势和国外的各种有利条件，经济发展很快，有的已挤入经济发达国家的行列，有的在经济结构、科技水平和收入水平等方面已与经济发达国家较为接近，成为经济较发达的国家。

第一节 法国

法国，全称法兰西共和国。货币名称法国法郎。

法国位于欧洲西部，国土面积 547,030 平方公里（1990 年），除前苏联外列欧洲第一位。人口 5,644 万人（1990 年），次于德国、英国和意大利，居西欧第四位，其中 80% 为法兰西人。法语是国语。全国 90% 的居民信奉天主教。

法国领土除地中海的科西嘉岛外，略呈六边形，三面靠陆，三面临水。就陆界而言，与比利时、卢森堡、德国、瑞士、意大利、摩纳哥、西班牙和安道尔为邻。就水界来说，东南濒地中海，西临大西洋，西北隔英吉利海峡和多佛尔海峡与英国相望。法国的地理位置优越于西欧其他各国，它与世界各地的联系都较方便，既是沟通北海与地中海的陆上桥梁，又是西欧通往南欧、北非和亚洲的交通要道，欧洲大陆各国同南北美洲之间的往来也多取道于法国。优越的地理位置有利于法国交通运输业和对外贸易的发展。

法国是一个以平原为主的国家，平原和丘陵占全部领土的 80%。平原土层肥厚，是法国主要农耕地带。南部地中海沿岸的狭窄平原，东部的上莱茵河谷地，以及中南部的索恩——罗纳河谷地，也是国内重要农业区。

法国境内河网稠密，各河之间凿通运河，构成了完整的内陆水运体系。

法国大部分地区属温带海洋性气候。全国气候温和，雨量适中，可以经营多种农作物。广阔的平原、温和湿润的气候以及稠密的水系，为法国经济、尤其是农业生产提供了十分有利的条件。

法国是西欧各国中矿产资源比较丰富的国家。其中，铁矿储量最为丰富，探明有 81 亿吨，主要分布在东北部的洛林地区，虽品位较低，但矿藏集中，埋藏较浅，又毗邻煤田，故经济价值甚大，目前正在大规模地开采。

法国铝土矿储量居世界前列，主要分布在地中海沿岸。铀矿的储量在西欧各国中居首位，分布于卢瓦尔河流域。钾盐储量也很丰富，主要分布在东部阿尔萨斯的牟罗兹附近。

法国缺乏一般有色金属和稀有金属，煤炭和石油资源也不多，但天然气和水力资源比较丰富，可以部分地弥补矿物性能源的不足。

法国是西欧人口密度最小的国家之一，全国平均每平方公里只有 98.8 人，在欧洲共同体中，只高于爱尔兰。长期以来，法国劳动力缺乏，要靠外国移民补充。法国境内常有 400 多万外籍侨民，约占全国人口的 8%。

法国是一个工农业发达的资本主义国家。1990 年，国民生产总值约为 10,171.48 亿美元，仅次于美国、日本和德国，居资本主义世界第四位。人均国民生产总值达 18,022 美元。法国工业化水平高，其工业产值约占资本主义世界的 7% 左右，占国内生产总值的 30% 强，工业产品在整个出口中占 80% 以上。法国也是资本主义大农业相当发达的国家，农业在国民经济中占有重要地位。主要农产品自给有余，还能大量出口。现在法国是欧洲经济共同体最大的农产品输出国，也是世界上仅次于美国的第二大农产品出口国。

法国资本主义经济发展至今已有 200 来年的历史。在第二次世界大战以前的很长时间内，除个别时期经济发展较快外，一般都慢于其他主要资本主义国家。第二次世界大战后，法国充分利用了国际和国内的有利条件，度过了艰难而漫长的经济恢复时期，经济发展速度逐渐加快。从 1951~1977 年，每年国内生产总值的平均增长率为 4.8%，同期仅次于日本和联邦德国，成

为资本主义世界现代化程度较高、经济发展较为迅速的国家之一。但进入 80 年代以后，由于政策的失误，经济增长放慢，1980~1986 年，国内生产总值的平均增长率仅为 1.3%，低于美国、日本、德国等主要发达资本主义国家，从而使其同这些国家的经济差距拉大。

长期以来，法国的生产布局是极不平衡的。第二次世界大战后初期，工业主要集中在法国北部、东部以及巴黎、里昂和马赛等大城市，仅在巴黎为中心的北部地区就集中了全国工业生产的 60%。而西部、西南部、中部以及科西嘉等地区则基本上是落后的农业区。为此，法国政府对于开发落后地区的工作极为重视，采取了一系列政策和措施，鼓励工业过度集中的地区向落后地区迁移，促进落后地区的工业发展，使法国的生产布局逐渐趋于平衡。

法国工业具有比较完整的体系。本世纪 20 年代建立起的汽车、飞机、石油加工工业以及电气制造业等得到了进一步的加强；第二次世界大战后新建的海洋开发、宇航、原子能和塑料等一批新兴工业部门，发展都很迅速，并都已成为法国工业的骨干。目前，法国的有些工业部门，如宇航、通讯设备、汽车、陆路运输设备、核能、农业食品加工和军工工业是优势产业，其实力已超过西欧其他国家，在世界上享有一定的地位。

法国的能源工业比较薄弱，动力资源比较贫乏，均需大量进口。主要有煤炭、石油、电力和原子能工业四个部门。

煤炭工业是法国工业中日益衰落的部门。法国煤炭资源不多，已探明的储量只有 30 亿吨，可供开采储量仅有 2.5 亿吨，特别缺乏炼焦用煤。由于煤炭开采成本高，进口石油廉价等原因，法国煤炭产量逐年下降，1987 年仅为 1,600 万吨，缺口很大，每年不得不从德国、南非和波兰等国进口大约 2,000 万吨以上的煤炭，成为仅次于日本的世界第二大煤炭进口国。

法国石油工业特点是石油开采与炼油工业极不相称。法国国内石油奇缺，开采量一直不高。1987 年原油产量才 360 万吨，不到全国消费量的 3%。每年需从中东、非洲和英国等进口原油 1 亿多吨。为了降低石油产品进口费用，第二次世界大战后法国大力发展了炼油工业，原油精炼能力已近 1 亿吨，已基本做到自给自足，从而使法国由过去主要进口原油产品变为主要进口原油。

电力工业一直是法国政府比较重视的部门。第二次世界大战后以来，电力工业有了很大发展，产量直线上升。1987 年，发电量为 3,800 亿度，居世界前列。在电力工业中，火力发电比重最大，但水力发电量在西欧诸国中，仅次于挪威，而居第二位。

原子能工业是法国第二次世界大战后逐步发展起来的新兴工业部门。由于法国缺油少煤，政府把发展核能看作是解决能源的重要途径。法国有丰富的铀矿，探明储量达 12 万吨，在西欧国家中占首位，主要分布在卢瓦河流域。目前法国已建有核电站近 50 座，核发电量约占世界的 15%，是仅次于美国的世界第二大核发电大国。

法国是世界上主要钢铁生产国和出口国之一。法国发展钢铁工业拥有丰富的铁矿资源，已探明储量达 65 亿吨，且大部分集中在洛林地区，便于开采。1987 年，铁矿石的产量为 1,300 万吨，居西欧之首，在资本主义世界中也仅次于美国。但钢铁工业所需的焦煤绝大部分依靠进口，法国是煤炭进口大国。自 60 年代以来，法国进口高品位铁矿石逐年增多，近年已占矿石总消费量的 30% 以上。进口的优质矿石主要来自巴西、加拿大、利比里亚、瑞典和澳大

利亚等国。此外，还大量进口锰和铬。法国的钢铁工业生产发展较快，1987年的钢产量达1,800万吨。钢铁产品虽然主要以法国国内市场为主，但近年来出口量不断增加，现已占40%，是仅次于日本、德国的世界第三大钢铁出口国。洛林地区是法国最重要的钢铁工业基地，生铁产量占全国四分之三，钢材占三分之二。60年代以来，北部敦刻尔克、南部地中海沿岸的福斯沿海钢铁生产基地开始形成，使沿海的钢铁生产比重大大增加，其生产能力约占全国的三分之一。

法国的机械制造业以汽车、飞机、船舶、电子电器制造为主，该部门也是法国近年来发展最快、所占地位最重要的工业部门，其产值和从业人数都占全国的三分之一以上。汽车工业是法国工业的支柱之一，1986年生产汽车319万辆，仅次于美国、日本和德国，居资本主义世界第四位。法国汽车工业以生产小轿车为主，其产量占汽车总产量的90%左右，载重汽车只占10%，生产的汽车有一半供出口，占出口总额的十分之一，是世界重要的汽车出口国。航空和航天工业是法国第三大工业，仅次于汽车制造业和电子工业，在世界上也仅次于美国和前苏联。飞机工业以生产轻型客机和直升飞机为主，军用飞机和轻型客机有大量出口。法国也是世界主要造船国之一，其造船技术驰名于世，特别是造价高、质量优良的专用船，如液化天然气船、集装箱船等。造船工业主要分布在卢瓦尔河下游的南特、圣纳泽尔地区，是法国最重要的造船工业基地，南部的马赛是世界著名的船舶修造中心。法国的电子电器工业在国民经济、国防和生活中占有重要地位，就技术水平和生产规模来说，在资本主义世界仅次于美国、日本和德国，其中尤以电子计算机工业发展最为显著，其产品有许多供出口。法国的机械制造业主要分布在巴黎地区。

化学工业是法国重要工业部门之一，主要生产有塑料、医药、香料、化肥和合成橡胶等。基本化学工业是建立在本国丰富的钾盐、岩盐、磷、黄铁矿和天然气等资源基础之上，而石油化学工业则基本上依靠进口石油进行生产。法国的塑料工业是第二次世界大战后发展起来的新兴工业部门，年产塑料300多万吨，仅次于美国、日本和德国。香料工业早在战前就享有世界声誉，战后有了很大发展，产品四分之一用于出口。制药工业是法国大有前途的部门之一，其特点是消耗的原料少、创造的价值大。法国还比较重视研制新药品种，每年投入市场的新药，居世界前列。化肥产量每年保持在2,000万吨左右，仅次于美国。此外，法国的硫酸和硝酸的生产在国际上都占有重要地位。基本化学工业的布局较分散，而石油化学工业因依靠进口石油，多分布在沿海港口，尤以马赛——福斯最为集中。

法国是世界重要的农产品生产国和出口国，尤其谷物、奶类和黄油等均有大量剩余可供出口，是西欧农产品和农业食品的最大供应者。1987年，法国谷物产量5,100万吨，仅次于美国、中国、前苏联和印度，居世界第五位，其中小麦2,743万吨，玉米1,205万吨。1989年小麦产量为3,168.6万吨，玉米产量为1,240.1万吨，都有不同程度的增产。法国是世界五大谷物出口国之一，净出口谷物2,000多万吨，占世界谷物市场十分之一左右。1987年出口小麦1,422万吨，居美国、加拿大和澳大利亚之后；出口玉米630万吨，仅居美国之后。1987年，法国生产甜菜2,470万吨，占世界总产量的十分之一，仅次于前苏联，居世界第二位，且是世界主要食糖出口国之一。法国还盛产葡萄，年产1,000万吨左右，仅次于意大利。此外，1988年生产肉类549

万吨、牛奶 3,142 万吨、鸡蛋 91.2 万吨，均居世界前列。乳制品、肉类、酒类都有大量出口，家禽出口 40 多万吨，居世界第一位。1986 年，法国农产品和农业食品占整个商品出口贸易的 17%，进出口抵补率平均达 123%，其中农产品进出口抵补率达 137%。

法国土地资源利用率高。农业用地总计 3,172.8 万公顷，占国土面积的 57%（其中农业耕地占三分之一以上，牧场草地占近四分之一），平均每一农业劳动力占地 20 公顷。林地占国土面积的 27%。农、林用地合计占国土面积的 84%，成为西欧农、林土地面积最大的国家。

自 60 年代以来，随着农业机械化的实现，法国农牧生产取得迅速发展。1951~1973 年，按人口平均的农业增加值平均每年增长 6.3%，1973~1984 年间仍保持 4.6% 的增长速度，超过整个经济部门的平均增长速度。法国农业取得迅速发展有多方面的原因，首先，法国有着发展农业的有利自然条件：平原广阔，大部分为肥沃的壤土，利于耕作；其次，加速资本和土地集中，实行现代化农业经营，农场平均规模由 13.3 公顷提高到 28 公顷，使规模经济得到充分利用；再次，大力推进农业专业化和一体化生产，尤其是农工综合体经营形式在 70 年代后取得了巨大发展；第四，政府加强财政干预，大力扶助农业，包括增加农业预算支出、扩大农业低息贷款、提供巨额农业补贴，等等。

随着法国农业的发展，特别是农业的现代化，使法国农业结构发生了很大的变化。第二次世界大战前，法国农业以种植业为主，战后逐渐发展为以畜牧业为主，1976 年法国农业总产值中，畜牧业占 69%，种植业占 31%。近些年来，法国农业实行多种经营、种植业和畜牧业并举的方针，使农业各部门得到全面的发展。

法国的畜牧业分布比较普遍，但以诺曼底和布列塔尼等西北地区为最集中。养牛业在畜牧业产值中最大，乳牛分布广泛，比较集中的乳牛产区是布列塔尼、佩伊德卢瓦尔、下诺曼底和罗纳·阿尔卑斯地区。肉牛主要产区是东南部和中央高原地区。养猪业也较发达，主要分布在阿坤廷盆地和巴黎盆地。养羊业不发达，主要分布在土壤贫瘠、地形崎岖、草地质量较差的阿尔卑斯山南部，塞文山和比利牛斯山等山区。牛奶产量仅次于前苏联和美国，每年有大量乳制品出口。肉类产量虽在西欧居首位，但因国内消费量大，因而猪肉每年尚需进口一部分。

种植业中粮食作物有小麦、大麦、玉米和燕麦，其中小麦最重要。小麦分布比较广泛，以巴黎盆地为主，罗纳河和加龙河流域次之。法国以冬小麦为主，目前正在地中海沿岸等地扩大小麦的播种面积。气候湿凉的西北部主要有大麦、黑麦。近年来，由于扩大使用大麦作为饲料，大麦种植和产量有很大增长。玉米种植以加龙河流域为主，大部分作为饲料。

种植业除谷物外，还有葡萄、甜菜、烟草和苹果等。法国种植葡萄历史悠久，分布很广，主要集中在亚热带地中海沿岸、加龙河和卢瓦尔河下游、索恩——罗纳河谷和莱茵河谷，以及巴黎盆地东部。所产葡萄 70% 以上用来酿酒。甜菜主要分布在北部和西北地区，尤以法比交界地带最多。甜菜用于制糖。烟草主要分布于莱茵谷地和阿坤廷盆地。此外，地中海沿岸的柑桔、油橄榄、蚕桑、早熟蔬菜等生产也很重要。诺曼底和布列塔尼盛产苹果和梨。

法国是世界贸易大国之一。第二次世界大战以后，随着法国工农业生产的恢复和发展，以及法国政府不断采取促进对外贸易的政策措施，对外贸易

获得了迅速发展。从对外贸易总额看,1990年高达4,047.77亿美元,占国内生产总值的39.7%。随着对外贸易的发展,法国在世界贸易中的地位也有了显著提高,成为居美国、德国和日本之后的西方世界第四大贸易国。

法国的出口商品以机械、汽车、化工产品、钢铁和陆路运输设备等工业制成品为主,其次是农产品和食品。1986年,工业制成品的出口额占出口总额的80%多,而农产品和农业食品合占15%。近些年,法国的农产品与食品以及汽车和航空产品的出口在世界出口贸易中越来越居显要地位,分别处世界第二和第三位。另外,法国军火贸易发展也很快,其出口额约占世界军火出口总额的10%,占全国对外贸易总额的5%,是居美国和前苏联之后的世界第三大军火出口国。1984年,法国军火输出额创本国历史记录,达618亿法郎。主要出口军火有直升机、战斗机、装甲车辆、战术导弹等,远销世界80多个国家和地区。法国的进口商品主要是能源和工业原料、专用设备及日用消费品等,其中石油进口约占进口总额的近五分之一。

第二次世界大战后,法国对外贸易的地区结构发生了明显变化,由战前的法属殖民地国家逐渐转向欧洲经济共同体国家。1986年,在欧洲经济共同体国家占法国进口的80%,占法国出口的74%。欧洲经济共同体国家上述比重,在第二次世界大战前分别为60%和55%。在欧共体国家中,德国是法国最大的贸易伙伴,其次是意大利和比利时、荷兰、卢森堡经济联盟的贸易。此外,美国也是法国重要的贸易伙伴,1986年美国占法国进口总额的7.2%和出口总额的4.6%。近年来,日本逐渐成为引人注目的法国的贸易伙伴。但法国同上述发达国家的进出口贸易,自70年代下半期以来,一直保持巨额逆差。法国也十分重视对中东和非洲等产油国以及其他发展中国家的贸易,同石油输出国组织国家也保持巨额逆差。法国只有同那些发展中国家拥有顺差。逆差项目主要是中间产品和日用消费品,高技术产品以及能源;顺差项目主要有专用设备、汽车、陆路运输设备、农产品和农业食品。

中法两国自1964年建交以来,经贸关系有了很大的发展,20多年来双方进出口贸易大约增长了10倍。与此同时,两国在能源、通讯、交通运输、航空和农业食品加工等领域的技术合作也在不断扩大,科研和技术人员的交流和培训日益增多。但目前中法两国经贸水平仍然较低,同两国在国际上所处的地位和作用相比,还很不相称。1985年,我国只占法国进出口贸易总额的1%左右,法国仅占我国进出口总额的不足2%,大大落后于美、日等国家。法国从我国主要进口肉类和其他畜产品、丝织品、毛皮、棉布、藤柳制品、茶叶、香料、香精油、鞋类及地毯等,向我国主要出口钢铁和机器设备。此外,法国对我国的技术合作和直接投资目前还处在起步阶段,其规模小于德国和英国,更落后于美、日,尤其对我国的直接投资数额较小。

中法经济贸易潜力很大,有着广阔的发展前景。随着1985年4月中法两国关于发展经济和技术5年期协定的签署以及我国对外开放的深入发展,通过双方的共同努力,两国的经济贸易关系将会有新的发展。

第二节 英国

英国，又称联合王国或大不列颠，全称大不列颠及北爱尔兰联合王国。货币名称英镑。

英国全境由靠近欧洲大陆西北部海岸的不列颠群岛的大部分岛屿组成，隔北海、多佛尔海峡和英吉利海峡同欧洲大陆相望。最大的岛为大不列颠岛，该岛北部为苏格兰，中部和南部为英格兰，西部为威尔士，故大不列颠也有“英伦三岛”之称。第二大岛为爱尔兰岛，在大不列颠岛之西、中隔爱尔兰海。北爱尔兰现属英国版图。英国领土还包括在大不列颠岛和爱尔兰岛附近的许多小岛。英国海岸线长达 11,450 公里，曲折复杂，多优良海港，且周围海域鱼类丰富。英国现今的领土面积为 244,820 平方公里（1990 年），其中陆地占 98.7%，水域占 1.3%。1990 年英国人口为 5,684 万，其中 85% 为英格兰人，其余是苏格兰人、威尔士人、爱尔兰人等。城市人口约占全国总人口的 90.8%。基督教新教是英国国教。在爱尔兰北部部分居民信奉天主教。官方语言为英语。

英国的地形，山地占一半多，平原少于一半。大不列颠岛东南部为平原，土壤肥沃，适于耕种；北部和西部多山地和丘陵。北爱尔兰大部分为高地。英国全境多河流，较长的有泰晤士河和塞汶河等。泰晤士河为大不列颠岛南部最重要的河流，全长 346 公里，东流经伦敦入北海，水位稳定，终年不冻，海轮可以趁潮直驶伦敦。塞汶河为大不列颠岛上最长的河流，全长 354 公里，下游有长约 80 公里的三角洲。全国有很多湖泊，其中以北爱尔兰的讷湖为最大。

英国曾以富有煤、铁资源著称。硬煤储量达 1,700 亿吨，铁矿储量 30 多亿吨。煤和铁的储藏集中于平原和高地的边缘，曾是英国早期工业发展的基础。由于长期开采，煤、铁资源易开采部分已开采殆尽，目前只能在肥沃的低地下进行开采。第二次世界大战后以来，更由于石油的竞争和铁矿品位低，开采量大为减少。其他矿产和工业原料大部分均依靠进口。但英国政府积极鼓励矿物资源的勘探，现已探明石油储量为 22 亿吨，远景可采储量为 43 亿吨，其中技术上可开采的为 14 亿吨。天然气储量为 3.6~4.3 亿立方米。除燃料外，其他矿物的开采对英国也相当重要。目前英国所生产的重要矿物原料，有瓷土、漂白土、食盐、萤石和石膏，以及一定数量的石灰石、白云石、白垩和工业用沙，这些原料大部分供国内消费之用。其他资源贫乏，对国外市场和原料的严重依赖，是当代英国经济的主要特点。

英国在土地利用方面，除城市、工业用地和林地外，由于早就建立了排水系统，所有低地几乎已全部用于耕种。几百年来，林地日渐减少，至今只占陆地面积的约 9%。林地最密的地方是在苏格兰北部、英格兰东南部以及威尔士与英格兰交界一带。

英国是世界工业化最早的国家。岛国的地理位置对英国的发展起有积极的作用。12~15 世纪，北海、波罗的海地区航运趋向繁荣，它与地中海间的贸易往来密切，英国成了两者的中间站，伦敦成了重要的商业中心。地理大发现以后，西北欧资本主义迅速发展，它们对美洲、非洲、亚洲的掠夺，英国更成了国际航运与贸易中心。1640~1688 年，英国资产阶级革命的胜利，宣告了英国封建制度的灭亡和资本主义的诞生。18 世纪 60 年代的产业革命开始了英国工业化道路。从手工工场到大机器生产，以轻工业推动了重工业，

特别是机械制造业的发展，使英国经济出现了飞跃。到 1850 年，英国工业生产占世界总产量的 39%，贸易量占世界 21%，均居世界第一位，煤和钢铁产量都占世界总产量的一半以上，被誉为“世界工厂”。伦敦则成了国际金融中心。19 世纪末，英国依靠海上霸权，占领了比本土要大 150 倍的殖民地，成了“日不落帝国”。

但是，世界资本主义发展是不平衡的。英国的工业产值在 19 世纪 80 年代和 20 世纪的头 10 年间先后被美国和德国所超过，丧失了垄断地位，特别是在重工业方面。1913 年英国钢铁产量为 778 万吨，仅为美国的四分之一，不到德国的二分之一；机械制造业产值也只占世界的 12.2%，远不及美国的 51.8% 和德国的 21.3%。

第一次世界大战后，英国开始衰落，其政治、经济、金融及海上霸权地位为美国所取代，殖民体系大为削弱。第二次世界大战后，殖民地纷纷独立，殖民体系瓦解，经济上“走走停停”，发展缓慢。1948~1979 年生产总值年平均增长 2.5%，远落后于日本、西德、法国和美国。但 80 年代以来，英国政府大刀阔斧地推行货币主义政策，实行私有化，调整产业结构，改革福利制度，从而使英国经济出现了国内生产总值年增长 3% 的势头。1990 年英国的国民生产总值是 9,012.31 亿美元，人均国民生产总值约 15,726 美元。1986 年英国的黄金储备达 151 亿美元，是仅次于日本的第二大资本输出国，其在海外投资及其他资产总值达 1,200 亿美元。除此，英国还是世界上四大军火出口国之一。

英国是一个工业发达的国家，工业是英国国民经济的主要部门，但是第二次世界大战后以来，英国工业发展速度缓慢。1981~1987 年，年平均增长率为 2.7%。工业内部各行业之间发展很不平衡。1981~1987 年间，采煤业平均每年下降 4.0%，石油开采增长 5.1%，建筑业增长 3.6%，制造业增长 2.6%。各工业部门发展也很不平衡，化学、电子、仪表、航空与航天等新兴工业部门发展较快，而冶金、纺织、造船等传统部门发展缓慢。1981~1987 年间，化学工业年平均增长率为 4.5%；电子和仪表增长率高达 6.6%，超过了石油开采业；冶金工业为 2.0%；纺织业为 1.7%。

近些年来，在新技术革命浪潮推动下，英国工业部门采用微电子技术的速度大大加快了。1985 年，53% 的企业采用了微电子技术，比 1981 年增加了 1 倍。在 80 年代后 5 年，英国重点发展了三大先进设备。计算机辅助设计和计算机辅助制造系统、柔性制造系统和工业机器人。1984 年以来，采用微电子技术每年以 35% 的速度递增，而联邦德国和其他西欧国家则低于 25%。1990 年估计有三分之一的英国企业普及了这种装备。

英国能源消费长期以煤为主，从 50 年代末起，石油比重上升，天然气和核发电的份额也在提高。70 年代时其石油比重超过了煤炭，但从 80 年代初开始煤炭比重重新上升，同其他发达国家相比，英国能源消费中的煤炭比重是比较高的。1986 年，英国能源生产总量为 35,751 万吨（标准燃料），居前苏联、美国、中国之后，消费总量为 30,225 万吨（标准燃料），是能源自给有余的工业国。

英国历来是一个石油进口国。从 1969 年英国在北海发现第一个油田起，掀起了北海石油的勘探和开采热。1973 年“石油危机”后，英国更加速了对油田的开发和建设进程。目前，英国在北海已建成了一个具有相当规模、现代化设备和先进技术的采油区。1985 年产量已达 1.3 亿吨，是历史上的最高

记录。近些年来，英国政府为了保护北海石油资源，开采量逐年下降，1987年夏季，石油日产量均为200万桶。北海油田的开发为英国经济增添了活力，使英国从大量输入石油转为净输出，既解决了能源问题，又减少了外贸逆差，1981~1985年期间，石油的出口额占原材料出口额的21%，占外贸出口总值的16%，国际收支持续顺差。北海油田的开发不仅直接促进了能源工业的发展，还开拓了与油田有关的新兴工业部类，如平台建造、钻采设备制造、油管制造、油船制造以及机械、电子、化工等。原来经济较落后的苏格兰地区，随着北海油田的开发，工业结构和布局发生很大变化。此外，北海油田的开发还缓和了英国的失业问题。

煤炭曾在英国产业革命过程中发挥过重要作用。英国的采煤业历史悠久，1913年是其煤炭工业的鼎盛之时，煤产量为2.92亿吨，其中出口7,420万吨。此外，由于廉价的中东石油的冲击，国内市场需求的减少，采煤业一蹶不振。1973年石油危机后，政府调整能源政策，煤炭工业再度引起重视。目前全国共有煤田12块，多为中厚煤层，埋藏较浅，容易开采，且煤质好、焦煤比重高，可供开采的探明储量达450亿吨，按目前开采速度足可提供300多年。1987年英国煤炭产量仅为10,100万吨，已不敷需用，年进口300~400万吨。英国煤炭工业经营虽不景气，生产成本低，竞争力不强。但其若干先进的采矿设备却在世界上享有盛名，行销世界百来个国家。

英国是世界钢铁工业的发源地，许多炼钢技术设备的发明和使用，都最先在英国出现。钢产量在历史上曾占统治地位。1870年英国钢产量达2,779万吨，约占世界钢产量的一半。但自本世纪以来，钢铁工业日益暴露出企业规模小、设备陈旧落后、布局不合理的弱点，致使钢铁生产成本低，缺乏竞争力，加上国内汽车、造船、机械等需求钢铁的部门处境艰难，国际市场上钢铁生产过剩等一些原因，英国钢铁工业发展十分缓慢。1988年钢产量只有1,901万吨，在世界上的地位也退居第十位上下。目前英国钢铁公司是西欧最大的钢铁公司，其钢产量仅次于新日本钢铁公司和美国钢铁公司。英国还有百余家较小的私营钢铁企业，擅长制造特殊钢材，如合金钢和不锈钢等。

机械制造业是英国的主导工业部门，占工业职工总人数的40%，占工业总产值的30%和全国出口值的50%。该部门门类众多，但发展不平衡，早期建立的纺织机械、造船、矿山机械等部门严重衰退，第二次世界大战前建立的汽车、农机、机床、电机等部门发展缓慢，而第二次世界大战后新建的与军事和新技术革命有关的飞机、仪表、电子、精密机械等部门则发展迅速。机械制造分布广泛，几乎遍及英国各大城市。

英国汽车工业建于1890年，20世纪初期和中期英国汽车畅销世界各地。1972年所生产的小轿车、载重汽车和公共汽车合计为194.1万辆，创历史纪录，以后逐步下降。近些年来，英国汽车受到日本和德国等国生产的小型、省油的小轿车的竞争，国内外市场不断缩小，而同时外国进口轿车占英国国内市场的比重却逐年上升，已占近一半。1983年，英国已成为日本汽车在海外第二大市场，仅次于美国。国营的英国利兰汽车公司和三家美资汽车公司控制了全国小轿车生产的99%、载重汽车和公共汽车的98%。

20世纪初，英国造船工业在世界首屈一指。1913年下水商船达193.2万总吨，占世界同期下水量的58%，但这以后逐年下降，特别是第二次世界大战后，日本、瑞典、西德、西班牙等国造船业的突飞猛进，英国相对落后了。1984年造船量仅41.1万总吨，居世界第八位。造船中心分布在格拉斯

哥、纽卡斯尔、利物浦、南安普敦等。国营的英国造船公司是英国最大的造船公司，控制了全国商用和军用船只生产的一半以上，私营船厂则建造小型船只，包括巡逻艇、渔船、补给船、拖轮、货轮、小型油船、渡船、游艇、快艇等。

英国的航空工业建于 1909 年，目前已发展成仅次于美国的西欧规模最大和设备最完善的航空体系，主要产品有民用、军用飞机、直升飞机、航空发动机、导弹、气垫船、宇宙飞行器、通讯卫星，以及整套机场设备等。目前，飞机年产量达 450 架，飞机发动机 2,000 余台。航空工业产品是英国重要的出口物资之一，其中带有自动着陆装置的“三叉戟”式客机、“鹞”式垂直起降喷气式战斗机、“协和”式超音速飞机等都是世界著名的产品。

英国的化学工业是战后发展较快的部门。英国是西欧化工生产第二大国，也是世界化工产品四大输出国之一。主要产品有硫酸、药品、塑料、树脂、合成橡胶、化肥、染料、颜料、漆料、化妆品、肥皂和洗涤剂等。帝国化学工业公司是化学工业中最大的公司，也是世界五大化学公司之一，控制国内化工生产的 30% 左右。其中，硫酸、硝酸、盐酸、纯碱、烧碱、人造纤维、炸药等生产占国内生产总量的绝大部分。

英国纺织工业是历史悠久的传统工业部门。因设备落后，市场竞争能力弱，生产逐步下降。纺织工业包括棉纺织、化学纤维、羊毛织、亚麻织、针织等。其中，毛纺织业的规模居于世界前列，拥有世界最大的毛纺织企业。

第二次世界大战以前，英国一向以工业品换取殖民地和附属国的廉价农产品，本国的农业一直不占重要地位，食品主要依赖进口，每年进口粮食 1,000 万吨左右。战后，从就业和国民经济平衡发展考虑，开始重视农业生产的发展。1975~1986 年间农业年平均增长率为 2.3%，高于同期的西德、法国和意大利。目前农业技术水平和农业劳动生产率都居于西欧国家前列。1986 年，英国拥有农业劳动力 61.8 万人，平均每个农业劳动力生产谷物 39,504 公斤，仅次于美国和加拿大，位居主要发达国家的第三位。1985 年生产肉类 338 万吨，蛋类 29.0 万吨，平均每个农业劳动力生产的肉类和鸡蛋仅少于美国，名列第二位；生产牛奶 1,497 万吨，人均产量居世界首位。

农业生产的迅速发展，使英国农产品的自给率也在不断提高。1960~1986 年，小麦自给率由 42% 上升到 107%，1987 年小麦还出口西欧 412 万吨。肉类自给率由 68% 上升到 89%，黄油由 9% 上升到 66%，鸡蛋亦基本自给。但是，英国目前仍是世界上主要农产品的进口国之一。

畜牧业在英国农业中占有十分重要的地位。1986 年其净产值约占全部农业产值的 70%，以饲养奶牛、肉牛、绵羊和家禽为主。

种植业和园艺业也较发达，主要农作物有小麦、大麦、马铃薯和甜菜。1988 年谷物总产量为 2,107 万吨，其中小麦产量约 1,400 万吨，糖用甜菜产量为 800 万吨。农业生产主要分布在东南低地地带，这里集中了全部小麦、甜菜、油菜和大部分大麦、园艺作物的种植面积。乳牛业、养猪业、养禽业也发达。西北高地地带，除工矿城镇周围有蔬菜、马铃薯生产外，绝大部分是较粗放的牧区。

对外贸易对于英国经济至关重要。国内食品消费量的三分之一和工业原料的 90% 都来自国外。它所生产的机械、车辆、电器设备、化工产品和纺织品的很大份额也都输往国外市场。1990 年英国对外贸易总额为 3,888.61 亿美元，进口额占国民生产总值的 24.04%，出口额占国民生产总值的 19.2%，

是世界第五大贸易国。

19 世纪中叶，英国曾是国际贸易的中心。当时英国的对外贸易主要是靠向各殖民地输出纺织品、五金和运输设备，输入工业原料和食品，从而剥削掠夺各殖民地人民，壮大帝国经济实力。第二次世界大战后，随着英联邦事实上的解体 and 工业品国际竞争力的削弱，英国的世界贸易地位每况愈下，对外贸易长期入超，1990 年对外贸易逆差高达 445.63 亿美元。

在过去的几十年中，随着国内外政治形势的变化，英国进出口商品构成也有显著改变。在出口构成方面，工业制成品及化工产品比重持续上升，纺织品出口比重锐减，钢材、原煤已不再出口。在进口商品构成方面，工业制成品、半成品进口比重大幅度上升，初级原料进口比重急剧下落，食品进口比重陡降。

对外贸易商品结构的变化也必然导致贸易地区的变化。英国历史上的最大贸易伙伴是其殖民地和英联邦国家，其次是西欧国家和北美；以后贸易地区转向共同市场国家，其中德国已成为英国最大的出口市场和进口来源国。出口方面，第二次世界大战后英国出口地区比重增长得特别快的是西欧和石油输出国，其次是澳大利亚、加拿大、美国、南非、印度等。进口方面，西欧特别是欧洲共同体国家已成为英国进口商品的最主要来源，其次是澳大利亚、美国、加拿大、新西兰、法国、丹麦等。

英国是中国在西欧的重要经济贸易对象之一。英国是在 1950 年 1 月率先承认中国的第一个西方国家。1954 年，两国建立代办级外交关系，以后又逐渐升为大使级。1950 年以来，两国贸易关系在稳定地发展。1979 年 8 月，英国与中国签订了长期经济合作的协定。英国从中国进口以传统商品为主，如农畜产品、粮油食品、纺织品和工艺品等，其次是钨砂等矿产品、轻工业品。英国向中国出口化肥、农药、化工产品、机械、运输设备等。40 多年来，中英两国的经济贸易关系不断发展，双方合作的领域日益扩大，贸易额显著增加，1986 年上半年中英贸易额为 42,737 万英镑，超过 1983 年同期的 2 倍。两国的经济贸易往来已从 50 年代初的一般商品贸易扩大到石油、煤炭、航空、化工、机械、电子、建材等各个领域。然而，目前中英贸易额只占中国对外贸易额的 2%，占英国对外贸易额的 0.4%，中英双方贸易还有很大的潜力。

第三节 意大利

意大利，全称意大利共和国。货币名称里拉。

意大利地处欧洲南部，领土包括阿尔卑斯山和波河平原地区，亚平宁半岛以及西西里岛、撒丁岛和其他较小岛屿。面积 30.1 万平方公里。亚平宁半岛和西西里岛突出于地中海中央，半岛南北长 1,300 公里、宽 600 公里，东、西、南三面环海，海岸线长 8,600 公里。陆界仅占国界线的五分之一。意大利北部有阿尔卑斯山地的众多的重要山口。自苏伊士运河通航和穿过阿尔卑斯山的铁路修通后，意大利成为地中海东西航线的交通要冲和中欧国家通向非洲的天然陆桥，意大利地理位置在经济发展中的作用日益变得重要。

意大利境内多山、多丘陵，山地和丘陵分别占国土面积的 35.2% 和 41.6%，平原只占 23.2%。北部是高耸的阿尔卑斯山南坡和山麓地带，山顶的冰川积雪带是许多河流的发源地，河流湍急，集中了全国 70% 以上的水力资源。山麓和河谷地带的土壤肥沃，利于葡萄、果木、蔬菜和谷物的种植。山麓以南是广阔的波河平原，平原地势低平，全国最大的河流波河横贯其上，土肥水足，又加上温带大陆性气候条件下，夏季气温高，降水集中，雨热同期，利于小麦、水稻、玉米等谷物的种植，是意大利主要农耕区，也是主要牧牛区。亚平宁山脉纵贯半岛，山区多火山和地震。山脉东坡陡、西坡缓，西侧沿海平原面积较大，并覆盖着肥沃的火山土，还有一些优良海湾，是意大利经济活动的集中地区。南意大利属亚热带地中海式气候，夏季干旱少雨，冬季温暖湿润，半岛和岛屿上广泛种植冬小麦和地中海果木，如葡萄、橄榄和蔬菜等。山地中辟有梯田，牧羊业较重要。

意大利矿产资源只有天然硫磺，汞、锌、铝土比较多，还有少量的天然气和石油。地热资源较丰富。亚平宁半岛上所产的大理石，是世界著名的建筑材料，也是意大利传统的出口商品之一。其他矿产资源贫乏，特别缺乏煤、铁、铜、镍、锰等发展工业的重要矿产。

意大利人口为 5,760 万（1989 年），在欧洲共同体中，仅次于德国，列第二位。人口分布很不均匀，绝大部分的人口集中在北部的经济发达地区。居民中 95% 是意大利人，其余还有法兰西人、加泰隆人、撒丁人和弗留里人等少数民族。居民中 90% 以上信奉罗马天主教。

意大利是资本主义萌芽产生最早的国家，是文艺复兴运动的发源地，但同时也是发展较迟的西欧国家。在 14~15 世纪，意大利地中海沿岸的一些城市，如威尼斯、热那亚、比萨、佛罗伦萨和米兰等，都已是欧洲与近东之间的贸易中心，商品经济发展较早，封建统治薄弱，因而在经过长期发展的毛纺业中，较早地冲破封建行会的束缚，产生了由商人控制的资本主义手工工场。当时，意大利的造船业、丝织业和毛纺业已很发达，产品远销世界各地。但是由于意大利国内分裂，长期处于封建割据，又加国际上自地理大发现后，引起了地中海贸易中心转移，从而使意大利的商业中心的地位衰落。从那时起，意大利北方城市资本主义萌芽一度凋零，直到 1870 年意大利的统一以及苏伊士运河的通航，意大利资本主义才真正得以发展。意大利的统一为资本主义生产发展提供了统一的国内市场，使它能够充分利用欧美各国的技术经济成就，建立起一些规模较大的工业部门。而苏伊士运河的开凿通航，更使意大利地理位置的优势得以发挥。19 世纪末到第一次世界大战前后的 20 多年中，意大利的工业生产得到了迅速发展，采矿、炼铁、轨钢工业成倍增长，

并较早地开发了水力发电，一些新的工业部门（如汽车和飞机制造业、化学工业等）也在这一时期建立并发展起来。

意大利是第二次世界大战的发动者和参战者，战争使意大利经济受到严重的损失。战后，意大利政府为恢复国民经济，采取了一些政策措施，且接受了“马歇尔计划”的经济援助。到1951年，意大利经济已恢复到1938年的最高水平。1951~1963年是意大利经济高速发展时期，政府采用凯恩斯刺激需求的经济政策，利用当时国际贸易的迅速扩大，能源、原料和国内劳动力价格的低廉，以及欧洲经济共同体的建立，使国内生产总值年平均增长保持在5.9%，工业生产平均增长保持在9.1%，均居西方世界第三位，仅次于日本和西德，被认为是意大利的“经济奇迹”。1973年和1979年的两次石油危机，使意大利在战后建立的以廉价能源为基础的重化工业结构出现了危机，经济“滞胀”。近些年来，经济状况才有所好转。

经过第二次世界大战后40多年的经济发展，意大利已从战后初期的工业后进国发展成为发达工业国，经济实力有了很大提高，在当今世界经济中处重要的地位。1987年，国内生产总值达7,581.2亿美元，超过了英国，在资本主义世界中，居第五位。人均国民生产总值达13,224美元，在欧洲共同体中，仅次于德国和法国，成为富裕的国家。

意大利是一个工业化的国家，工业总产值居当今资本主义国家的第六位。1988年，工业产值占国内生产总值的39%，工业成为当代意大利经济的基石。由于意大利国内资源贫乏，出口加工业是经济发展的重点。1987年加工工业在整个工业增加值中占76.4%，最主要的出口创汇工业是五金、机械、纺织和服装等。汽车制造业、化学工业、制药工业和食品工业也占重要地位。意大利工业部门中，中小企业居多，经营方式灵活，劳动力价格又较低，故有些产品（如汽车、家用电器等）已达到世界先进水平，在国际市场上有很强的竞争力。

意大利工业的地理分布是极不平衡的。罗马以南的广大地区农业落后，工业稀少，这里虽占全国领土的40.8%和人口的35.4%，但国民收入仅占全国的21.6%。而北方农业先进、工业发达，特别是西北部的米兰——都灵——热那亚三角区内，工业高度集中，其面积只占全国的三分之一，却集中了全国五分之二以上的人口和二分之一以上的制造业就业人口。

意大利缺乏能源资源，燃料动力工业是其工业中的薄弱部门。1988年发电量为2,031.7亿度，只相当于英国发电量的三分之二、法国的九分之五、联邦德国的二分之一。煤矿仅有少量质次的褐煤，位于撒丁岛。水力资源虽然丰富，但大型水电站较少，主要是利用分散在山区的河流共建中小型电站，近年发电量400多亿度，约占发电总量的四分之一。意大利的波河三角洲和波河上游开发有大型的天然气田，是西欧主要天然气生产国，但也只能满足国内动力工业的部分需要，为此意大利在地中海修建了通向阿尔及利亚的海底输气管道，每年从那里进口天然气120亿立方米。主要能源来源依靠进口石油，每年从中东和北非等进口石油1亿吨左右。近年来，意大利为了减少对石油的依赖，燃料动力工业增加了对煤的使用，煤炭的进口量猛增，主要来自东欧。意大利的核能工业发展迅速，目前建有10多座核电站，到本世纪末，估计核发电能力将达到1,500万千瓦。

意大利的钢铁工业是在主要依靠进口铁矿和优质炼焦煤的基础上发展起来的。焦炭的100%、铁矿石的90%和锰矿石的70%需进口。另外还通过进

口部分废钢和回收本国废钢铁来满足钢铁生产的需要。1988年，钢产量为2,366万吨，在欧洲共同体中仅次于西德，居第二位。从1950年开始，意大利开始在沿海地区布局大型钢铁厂，利用廉价的海运，从国外进口优质的煤炭和铁矿砂，再输出制成品，以此减少了钢铁生产的成本，从而增强了产品在欧洲共同市场上的竞争力。位于意大利南部的塔兰托是目前意大利沿海最大的以生产特种钢为主的钢铁联合企业，其生产能力超过1,000万吨，也是西欧最大的钢铁生产基地之一。意大利西北部的钢铁生产基地接近国内钢铁消费市场，又能利用附近廉价的水电，故对北部经济发展起着重要的作用。

机械工业是第二次世界大战后意大利重建的重点部门。1951年时，它已拥有职工92万多，占当时职工总人数的22%，产值占工业产值的18%，产品约三分之一供出口。汽车、飞机、机床、精密机械，以及电子电器工业最为重要。

汽车工业是机械工业中最重要的部门。1986年，小汽车产量为164万辆。菲亚特公司是目前意大利最大的汽车制造私人垄断集团，年产汽车100多万辆，占全国汽车总产量的90%左右，在欧洲市场上，该公司的汽车销售量近年来不断上升。意大利的轻型机械制造第二次世界大战后也得到很大发展，其生产的打字机和缝纫机在第二次世界大战前就已闻名于世，战后工艺设备不断改进，产品加速了更新换代，其中电子计算机和办公室自动化装置产量猛增。意大利的家用电器虽起步较迟，但发展很快，50年代末才在欧洲市场打开销路，到1965年它已成为世界上第二号家用电器生产国，其电冰箱、洗衣机的产量均居欧洲首位。意大利的重型机械工业主要是制造发电机、涡轮机、铁路车辆、船舶等，但国内市场狭小，发展规模不大，其中，飞机制造业的发展与军火工业密切相关，某些航空设备及技术处于世界领先地位。机械工业的分布，高度集中在西北部的以米兰和都灵为中心的地区。

意大利缺乏发展化学工业的自然资源，但它地处地中海石油运输航线中枢，又接近北非石油和天然气的主要产地，利用这一地理位置的优势，其大力发展合成橡胶、人造纤维以及各种塑料制品的石油加工和石油化学工业。原油加工能力达2.3亿吨，居西欧首位。1986年化纤产量达71万吨，在西欧仅次于联邦德国。石油化学工业主要分布在西部沿海和西西里岛东部。近些年来，利用国内硫磺、黄铁矿、天然气等发展的酸、碱等基础化学工业很不景气，产品亏损严重，所以化学工业正在进行结构性改革，集中力量发展那些在技术和市场上已取得优势的产品，如聚丙烯、聚脂纤维，抗肿瘤药物以及各种电缆、轮胎等橡胶制品。

纺织业是意大利历史最悠久的行业。早在中世纪末和文艺复兴时期，意大利的纺织品就已驰誉欧洲。尽管第二次世界大战后化纤工业竞争很激烈，但由于意大利的纺织行业具有高超技艺，在国际竞争中至今仍居优胜地位，其纺织品的出口在意大利出口贸易中一直占有较大比重。北部的普腊托是意大利纺织业的集中分布区，与曼彻斯特、里昂并称为欧洲三大纺织工业中心。普腊托地区几乎所有公司都从事纺织业，他们不断创新和变革，以适应市场需要，在价格，花色品种，质量上都具有国际市场竞争力。与纺织业相关的意大利的服装和制鞋业在世界上也享有盛誉。服装的产量和出口量都居欧洲首位。制鞋工艺优良、品种繁多，年产各种皮鞋近6亿双，产量超过德、英、法三国总和，出口占70%，其中滑雪鞋目前已占世界总销售量的60%，有“制鞋王国”的称号。

意大利拥有历史上闻名的罗马建筑和地下水道，有赖于其历史悠久且规模颇大的水泥工业和建筑业。目前，意大利的水泥和水泥制品在欧洲经济共同体中居首位。1987年水泥产量3,575万吨，居资本主义世界第三位。意大利的建筑业拥有一支50万人左右的大军，从事城市住房、工厂事业、公共工程、交通道路、排水系统等建筑。

意大利的农业有着上千年的发展历史，土地利用率高，但由于北部过小的农场规模和南部残存的封建土地制，阻碍了农业的发展，与其他主要资本主义国家相比，意大利农业的现代化程度不高，在世界农业中处于中等的水平。

大规模的农业机械化和化学化是第二次世界大战后实现的。1951年平均每363公顷农业用地拥有一台拖拉机，1971年提高到每33公顷农业用地1台拖拉机。80年代初，拖拉机台数比1971年翻了一番。化肥施用量增加幅度更大，1950年平均每公顷农业用地施用氮肥29公斤，1980年已达130公斤；同期，每公顷农业用地复合肥料施用量从1公斤增加到141公斤。农业技术设备的改进和农业人口的减少，大大促进了农业现代化的进程，使农业劳动生产率明显提高，其增长速度超过工业部门。1973~1981年，农业劳动生产率年平均增长4.55%，而工业部门只有2.13%；1987年农业生产增长率为4.5%，也比工业高出0.5%（工业为4.0%）。1986年意大利农业产值占国内总产值的4%，农业人口占全国就业人口的10.7%，均高于西欧其他资本主义国家。

意大利的种植业在农业中一直处于突出地位。1988年意大利谷物产量为1,739万吨，以小麦、水稻和玉米为主。除了稻米自给有余能出口外，小麦和玉米都必须进口才能满足国内消费需求，小麦自给率为85%，玉米自给率为77%。意大利也是蔬菜生产国和出口国，特别是蕃茄的生产，有三分之一运销国外。葡萄、橄榄、甜菜主要是加工成葡萄酒、橄榄油和甜菜糖后出口。1987年，意大利生产葡萄1,150万吨，葡萄酒75.8亿升，是世界葡萄与葡萄酒的最大生产国和葡萄酒的出口国。

第二次世界大战后随着经济的发展和居民对肉类、牛奶和蛋类消费量的增加，促进了畜牧业的发展。1988年，意大利畜牧业提供了384万吨肉类，1,087万吨奶类和66.7万吨鸡蛋。畜产品的产量和质量近年来虽都有提高，但仍然不能满足国内日益增长的需求。肉类自给率为77%，奶类自给率71%，鸡蛋基本自给。

意大利的林业和渔业规模很小。1987年，在农、林、渔业总销售值中，林业和渔业只占1.1%和4.1%。

农业的高度商品化使意大利农业日益卷入国际分工，成为既大量出口也大量进口的外向型农业。1987年，出口农产品占农业增加值的26.4%，进口农产品占农业增加值的61%。目前，意大利农产品的大量进口成为贸易逆差的重要因素。1987年，进口农产品2,680万吨，出口1,390万吨，逆差高达10万多亿里拉。

意大利农业的地理分布与自然条件关系密切。波河平原是意大利土地最富饶、农业经营最发达的地区，养牛是其主要的农业活动，它为意大利提供了20%的食用牛、30%的牛奶，这里也是小麦、玉米和水稻等主要谷物的种植区。北部的阿尔卑斯山区、波河流域以东和以北的亚平宁山区，以及中央亚平宁山区，以小自耕农经营小麦、葡萄、橄榄，饲养家畜为主；广大南部

地区，以山地和丘陵为主，主要作物是小麦、玉米、甜菜、大麻、亚麻、蔬菜和蕃茄。

意大利自然资源贫乏，国内需要的石油 98%、铁矿石 93%、煤 97%、棉花 99%等均依靠进口，而本国工业品的 30%以上向国外市场销售，对外贸易在意大利国民经济中具有举足轻重的地位。第二次世界大战后，意大利的进出口增长迅速，1987 年意大利的进出口贸易额为 2,415.16 亿美元，比 1950 年增长近 90 倍，其占国内生产总值的比重也从 1950 年的 18.1% 上升到 1987 年的 31.9%。1973 年以后，由于油价暴涨，意大利外贸遇到很大困难，逆差日益庞大。1972 年以前，绝大多数年份的逆差在 10 亿美元左右，而 1973 年逆差猛升到 55.75 亿美元，1980 年逆差竟高达 228.12 亿美元。80 年代以来，意大利国内外的贸易条件逐渐改善，逆差有所下降。1987 年为 87.90 亿美元。

意大利对外贸易的商品结构受国际分工的影响，出口产品大多是生产技术水平低的产品，如皮革制品、鞋类、纺织品、服装、木制品、钢铁、五金机械等；附加值高的高科技产品，如飞机、化学制品、精密仪器、电子机械等出口不多。在 1973 年之前，中级技术产品出口较少，如无机化学制品、石油化工制品、小汽车、钢铁机床等。进入 80 年代后，低级技术产品增幅较大。主要进口商品是燃料、原料、化工产品和食品。

意大利 1958 年参加欧洲经济共同体以后，外贸的地理分布发生了巨大变化。1958 年美国是意大利的主要贸易伙伴，而到了 1987 年居于前四位的贸易伙伴是西德、法国，美国和英国。

中国和意大利的经济往来有着悠久的历史，但规模不大。自 1970 年意大利同我国建交后，双边贸易才逐年扩大。1979 年进出口总额达到 6.1 亿美元。我国实行改革开放政策之后，中意经济关系进入了一个崭新阶段。1987 年，中意贸易额为 17.9 亿美元，年增率高达 20%~30%。在西欧各国中，意大利已成为我国的一个重要贸易伙伴。我国向意大利出口主要是纺织原料和制成品、土畜产品、工艺品，以及某些矿产品和小五金产品，近几年还出口少量煤炭和石油。意大利向我国出口主要是机床、钢材、采矿机械、纺织机械、车辆、人造纤维和其他化工产品。1986 年，中意贸易额在中国的外贸总额中占 1.72%，在意大利的外贸总额中占 0.68%。因而，双方发展经贸关系的前景十分广阔。

第四节 澳大利亚

澳大利亚，全称澳大利亚联邦。货币名称澳大利亚元（澳元）。

澳大利亚整个国土由澳大利亚大陆和塔斯马尼亚岛及附近一些小岛组成。大陆东北部海滨有地球上最大的珊瑚礁群，为大堡礁。国土总面积 768.2 万平方公里，居世界第六位。澳大利亚整个国土被海洋环抱，东濒太平洋的珊瑚海和塔斯罗海，南、北、西面临印度洋及其他边缘海，是世界上唯一独占一个大陆的国家。

澳大利亚大陆地势低平，整个大陆平均海拔不到 300 米，是世界各大洲中最平坦的大陆。地形分为西部高原、中部低地和东部山地三个部分。中部低地是以埃尔湖为中心的大盆地，称为大自流盆地，是全国的主要牧区。中部平原南段的达令河——墨累河流域平原是全国主要的农耕区。西部高原多为沙漠和半沙漠。东部是澳大利亚科迪勒拉山脉，乃东、西河流的发源地及分水岭，也称大分水岭。

澳大利亚全国人口 1,680 万（1989 年年中数），其中 95% 是英国和其他欧洲国家移民的后裔，其余的土著人约 16 万、华人 15 万。平均每平方公里不足 2 人，是世界上人口密度最低的国家之一。人口分布很不平衡，75% 左右的人口集中分布在东南沿海地区。城市人口占总人口的 86%，是人口城市化程度最高的国家之一。98% 的居民信奉基督教，少数人信奉犹太教、伊斯兰教和佛教。通用英语。

澳大利亚自然资源十分丰富，约有 80 多种矿藏，1.2 万多种植物和近 1,000 种动物。主要矿藏有铁、铅、锌、镍、铜、铝土、锰、锡、铬、金红石、铀、黄金等，此外还有煤、石油和天然气。其中铝矾土、铁矿砂、镍、锌、锰的储量和产量居世界前五位。矿产蕴藏量铝矾土为 62 亿吨、铁矿砂 350 亿吨、铝 3,121 万吨、锌 5,624 万吨、铀 299 万吨、黑煤 5,300 亿吨、褐煤 1,260 亿吨，镍 360 万吨。石油储量能自给 70% 左右。森林资源面积 10,600 万公顷，占全国总面积的 13.7%，其中天然森林面积 4,100 万公顷，五分之四为桉树，这是一种经济价值很高的热带树种。澳大利亚以珍异动物资源闻名世界，有大袋鼠、树袋熊、袋鼯、鸭咀兽、针鼹，黑天鹅等。澳大利亚海岸线绵长 20,125 公里，渔业资源也很丰富。地下水资源极其丰富，形成有若干地下潜水区，其面积几乎占全国面积的三分之一。

澳大利亚是后起的工农业发达的资本主义国家，其经济几乎完全是在外来因素影响下产生和发展起来的。19 世纪初起，英国开始大规模向澳大利亚移民，他们首先引进美利奴羊，发展养羊业，为英国的毛纺工业提供原料。到 19 世纪中叶，养羊业已成为澳大利亚经济的支柱，成了“骑在羊背上的国家”，资本主义经济也逐渐发展起来。1851 年在维多利亚和新南威尔士发现黄金矿石，澳大利亚进入了轰动一时的“黄金热”时期，海外移民纷纷涌入。1931 年澳大利亚联邦成为英联邦内的独立国家后，资本主义加速发展，直到第二次世界大战前，农牧业、采矿业和农产品加工工业一直是澳大利亚的主要经济部门，它既是农牧产品和原料的输出地，同时也是工业制成品的销售市场。第二次世界大战中，澳大利亚成为英、美帝国主义在远东和太平洋地区的“兵工厂”，一些与军事有关的新兴工业部门得到了迅速发展，尤其是重工业。战后，澳大利亚的工矿业进一步发展，1949 年工业生产增长率曾达 33.3%，1986 年也在 7.4%。从而逐渐形成了包括采矿、冶金、机械、化学和

食品等部门、规模较为强大的工业体系，澳大利亚在资本主义世界中的地位也大大提高，成为当今世界发达资本主义国家之一。1984年以来国内生产总值的年增长率保持在5%左右，高于世界其他主要发达资本主义国家。1988年，国内生产总值为2,476.4亿美元，人均国内生产总值为14,981美元。近些年来，澳大利亚国民经济结构发生了一些变化，农业在国民生产总值中的比重不断下降，工业居主导地位。以1987~1988年为例，农业占国民生产总值的3.8%，而非农业部门的产值占96.2%。

澳大利亚的采矿业自二次世界大战以来，经过了40多年的发展，在国民经济中的地位日益变得重要了，其产值和出口值均已超过传统的农牧业，被称为是“躺在矿车里的国家”，同时在上世界上也是重要的矿产品生产国和出口国。

煤炭是澳大利亚开采较早的矿产。战后，随着世界钢铁工业的发展，以及国内外对烟煤需求的增加，澳大利亚烟煤才得以大量开采。1986年烟煤产量达到16,960万吨，为历史最高水平。澳大利亚全国的烟煤一半以上为露天开采，主要产地为新南威尔士沿海中部的悉尼煤田，约占总产量的二分之一，另外两个是昆士兰南部和中部煤田，约占总产量的五分之二。近年出口煤炭4,000万吨左右，主要销往日本、西欧各国。

澳大利亚的采铁业发展较晚。从1963年以来，澳大利亚陆续发现多处巨大的铁矿床后，铁矿石的产量才逐年提高，现已成为采矿业中规模最大、发展最快的部门。澳大利亚的铁矿储量大，品位高、埋藏浅，易于露天开采，其产品是国际市场上普遍受欢迎的商品。1986年澳大利亚铁矿石产量在9,400万吨左右，仅次于前苏联和中国，居世界第三位。所产的铁矿石约有五分之四供出口，主要运往日本等国，是世界上铁矿石出口最多的国家之一。目前，澳大利亚铁矿石的开采主要集中在西部和南部的一些品位高、储量大，适宜露天开采的矿区。

澳大利亚还是世界上最大的铝土生产国。1986年铝土矿的产量为3,244万吨，精炼铝44.9万吨。年出口氧化铝700多万吨，铝锭40万吨左右，是世界上铝的主要出口国。铝土矿主要产自澳大利亚西部和北部等地区。

除此以外，澳大利亚1986年还生产金矿73,817公斤，达到历史最高水平，是世界主要黄金生产国之一；开采镍矿78,000吨，成为居加拿大和前苏联之后的世界第三大产镍国；生产原油315.03亿升，天然气146.83亿立方米，其产量可自给70%；生产铜矿24.8万吨、钛铁矿120多万吨，锆石46万吨、金红石22万吨，以及若干铀矿，产品主要运往美国、英国等处。

制造业是澳大利亚主要的经济部门，一直是国民经济的支柱，雇佣工人105万。1986年，其产值在国民生产总值中的比例为17.3%。目前，澳大利亚政府积极鼓励和推广高科技产品，发展新的附加价值高的制造业产品，从而提高制造业在国民经济中的比重。澳大利亚制造业中发展最快的是冶金、机械制造和化学工业，它们的产值约占工业总产值的80%，其他部门（如橡胶、造纸、印刷等）发展也较快，而食品工业相对发展缓慢。

澳大利亚拥有发展钢铁工业的丰富的自然资源和较先进的设备技术，钢铁工业是第二次世界大战后发展最快部门。1988年钢产量为610万吨，生产包括特种钢、合金钢、碳质工具钢、不锈钢等多种钢材，主要钢铁中心有新南威尔士州的肯不拉港，纽卡斯尔和南澳大利亚州的怀阿拉等。钢铁制品大部分供应国内市场。

澳大利亚的机械制造业有一定的基础，且门类齐全，主要有汽车、飞机、船舶、电子电器、机床和农机制造等部门。汽车工业发展最快，规模也最大，主要生产小汽车和卡车，年产量在 40 万辆上下，产品大多运销亚太地区。墨尔本是最大的汽车制造业中心。飞机制造业是澳大利亚的新兴工业的部门，生产各种民用和军用飞机。墨尔本生产的喷气式飞机，在国际市场上较畅销。澳大利亚其他机械工业产品还有电动机、内燃机、电子计算机、家用电器、金属加工机床、电子仪器等，大部分也只供国内需要。

70 年代以来，澳大利亚石油化学工业发展很快，产品种类和产量均有较大增长。主要化工产品有各种工业用化工产品和酸类、化肥、塑料、药物和化妆品等，产品产量均可满足国内市场的需求。墨尔本和悉尼建有规模较大的现代化石油化工基地。

食品工业一直是澳大利亚最大工业部门之一，第二次世界大战后虽发展不快，但其产品能满足本国人民的消费，且可提供大量的出口。主要包括屠宰业、罐头食品业、面粉加工业、制糖业和乳制品加工业等。近年来，为适应国内外市场的需要，澳大利亚大力发展冷冻食品和方便食品生产。食品工业的分布多集中在东南沿海城市，那里人口集中，有较大的消费市场，又便于出口。

澳大利亚有幅员辽阔、珍异动植物资源丰富等发展旅游业的优越条件。目前澳大利亚旅游业收入占国内生产总值的 2.6%（国民经济总收入的 5%），几乎与汽车制造业和矿产业不相上下，从事旅游业的职工占就业人数的 2.4%。1984 年外国游客突破 100 万大关，至今一直保持在该数目之上。接待对象主要是美国、新西兰、欧洲各国、日本和东南亚各国的游客。

澳大利亚的农牧业在世界上占有很重要的地位，是世界主要农牧产品的输出国之一。1986 年农牧业用地占全国土地面积的 64% 以上，农牧业产值为 153.981 亿澳元，占国内生产总值的 4%，其中畜牧业产值为 80.21 亿澳元，占农牧业产值的 52.1%，首次超过种植业。由于机械化水平高，农牧业人口只占全国人口的 2.56%。

畜牧业是澳大利亚重要经济部门，其中养羊业最为发达。1986 年绵羊存栏数为 1.56 亿只，仅居前苏联之后，为世界第二；年产羊毛 83.3 万吨，居世界第一；年产羊肉 52.7 万吨，居前苏联和新西兰之后，为世界第三。澳大利亚的绵羊品种以美利奴羊为主，占羊只总数的 75%，其次还有考利代、波尔华斯及肉用杂种羊等品种。澳大利亚生产的羊毛细而长，质地柔而韧，光泽良好，且单畜产毛量比世界平均水平高 70% 左右，目前国际市场一半以上的细羊毛产自澳大利亚。澳大利亚生产羊毛的 90% 供出口，1986 年出口羊毛 80.5 万吨，居世界第一，羊肉出口 103 万吨，居世界第二。近年还出口活羊，1986 年达 680 万只，也居世界第一。养羊业主要分布在澳大利亚东南部的湿润区和西南部的半干旱和半湿润区，前者多为集约化的饲养，后者为粗放的放牧和农牧混合经营。

养牛业是澳大利亚畜牧业的另一重要部门。1986 年牛的存栏数为 2,300 万只，其中肉牛饲养业发展较快，占牛群只数的 88%，生产牛肉 141.8 万吨，出口量为 47.3 万吨，占总产量的 40%，约占世界牛肉出口量的 13%。奶牛业集约化程度较高，1988 年产牛奶 630 万吨。澳大利亚的黄油、乳酪出口量也居世界前列。澳大利亚另外还养猪 260 万只，主要供国内市场。

澳大利亚是世界上主要的小麦生产国和出口国之一。小麦的年播种面积

在 1,300 万公顷左右, 约占农作物播种总面积的 60%; 年产小麦 2,300 万吨左右, 约占谷物产量的 80%; 年出口小麦 1,500 万吨左右, 约占世界总出口量的 15%。澳大利亚小麦生产实行资本主义大农场式的粗放经营, 机械化水平较高, 但单产水平较低, 其产量经常受国内气候条件和国际市场价格变化的影响, 很不稳定。1987 年小麦产量为 2,244 万吨, 居世界第七位, 但出口量为 1,523 万吨, 占世界小麦出口量的 16.5%, 仅次于美国和加拿大, 是世界上第三大小麦出口国。小麦集中分布于达令河——墨累河流域, 并向西延伸南部沿海的埃尔半岛, 构成一条弧形的小麦种植带, 另外在西南沿海也有种植。

其他粮食作物还有大麦、燕麦、水稻、玉米和高粱等, 其中水稻生产发展尤快, 主要分布在马兰比季河灌溉区。1987 年, 还向太平洋岛屿国家出口大米 13 万吨。

经济作物有甘蔗, 棉花和烟叶等, 其中甘蔗占重要地位。1987 年, 甘蔗种植面积 38 万公顷, 产甘蔗 2,760 万吨, 主要分布在东部和东北沿海。蔗糖除满足国内消费外, 出口 273 万吨, 居世界第四位。

园艺业以栽培果树和葡萄为主。塔斯马尼亚岛的苹果和墨累河下游的无核葡萄干也是出口货物。

澳大利亚是资本主义世界的重要贸易国之一。第二次世界大战后对外贸易发展迅速, 1988 年对外贸易额为 691.46 亿美元, 较 1950 年增长了 20.34 倍。但澳大利亚在世界贸易中的地位从 60 年代后半期开始持续下降, 由战前占世界贸易的 2.38%, 下降到 1988 年的 1.5%, 且进入 80 年代后, 由于内需扩大, 国际市场对初级产品需求下降, 其出口增长缓慢, 造成进出口贸易连年逆差, 1988 年为 30.12 亿美元。

澳大利亚素以农矿产品出口国而著称于世。第二次世界大战前, 澳大利亚农畜产品的出口占出口总值的五分之四以上, 其中羊毛和小麦两项就占出口总值的五分之三强。第二次世界大战后, 由于世界对矿产品需求的增长, 大大刺激了澳大利亚的矿产品出口。至今, 矿产品已成为澳大利亚占出口比重四分之一以上的重要产品, 1987 年占出口额的 26.8%, 而农畜产品仅占 19.5%。

澳大利亚是世界上最大的羊毛出口国, 其出口量约占世界出口量的四分之一。除了羊毛外, 出口的农畜产品还有小麦及面粉、肉类、乳制品、皮革、皮毛、粗糖、蔬菜、水果等。矿产品中煤、铁和氧化铝的出口比重在逐年提高, 是世界上氧化铝、稀土矿、铁矿砂和精炼铝的最大出口国之一, 也是世界上煤、锌矿石和精制铝、镍和铝矾土的重要供应国。农矿产品约 50% 以上出口到世界上 100 多个国家和地区。

制成品的出口比重较之第二次世界大战前有明显提高。1987 年制成品的出口占出口额的 20.6%, 但仍低于发达资本主义国家的水平。其出口制成品主要有机械运输设备、钢铁和部分化工产品, 以输往新西兰和东盟国家为多。

澳大利亚经济开发所需的各种机械设备等许多重要物资都需要进口。进口商品构成以制成品为主。1987 年, 在初级产品和制成品两大类物资进口中, 制成品占 81.2%。除工业品外, 日用消费品进口比重较高。

第二次世界大战后国际贸易的地理分布发生了重大变化。战前澳大利亚对外贸易方向集中于英国及英联邦国家, 战后 40 多年来已发展为全世界各大洲 141 个国家和地区, 主要贸易对象是工业国, 1987 年向工业国的出口占出

口总额 56%，进口占进口总额 70%。

日本是澳大利亚目前的头号贸易对象，1987 年两国贸易额达 109.73 亿美元。澳从日进口运输设备、一般机械和电气机械、纺织品、化学制品、钢铁、金属、非金属等。澳大利亚矿物、燃料和金属出口的 40% 和农产品的 20% 左右销往日本。两国贸易中，澳大利亚长期出超，1987 年顺差 6.04 亿美元。日本为澳大利亚经济提供大量外汇收入，而澳大利亚是日本称雄世界的原料基地。

美国第二次世界大战后成为澳大利亚的第二大贸易伙伴。澳从美主要输入机械与运输设备，与英国输往澳的商品结构相似。1987 年美国所占澳进口份额是英国的 3 倍，与日本旗鼓相当。澳大利亚从美国进口额达 56.8 亿美元。

澳大利亚与发展中国家尤其是亚洲发展中国家的贸易逐步增强。1986 年澳与 115 个发展中国家有贸易往来，贸易总额达到 114.14 亿美元。与非洲、中东等其他发展中国家的贸易规模较小。澳大利亚与非洲贸易中，以南非为主。1987 年向南非出口 5.7 亿美元、进口 9.4 亿美元。澳大利亚与中东 16 国的贸易主要是向埃及、伊朗、伊拉克、沙特、阿联酋出口，从科威特、沙特、阿联酋进口，其中主要从沙特和科威特进口石油，1987 年向中东出口 12.6 亿美元，进口 6.81 亿美元。

澳大利亚与欧洲 10 国的贸易主要是与罗马尼亚、波兰、希腊、葡萄牙、土耳其等国进行。1987 年出口 4.66 亿美元，进口 1.60 亿美元。

澳中两国自 1972 年建交以来，经贸关系有很大的发展。1973 年两国政府签订了两国间贸易享受“最惠国”待遇。1987 年两国的进出口贸易总额为 16.20 亿美元，创历史最高纪录，比 1972 年增长近 19 倍。目前澳大利亚已成为中国第八大贸易伙伴，中国已成为澳大利亚第六大海外市场。

中国对澳大利亚出口的产品主要是纺织品、轻工产品、化工产品等，澳大利亚对中国出口产品主要是小麦、羊毛、食糖、铁矿石等。

近年来中澳双方的经贸合作领域不断扩大，尤其是投资活动非常活跃。目前中国在澳三资企业达 20 多家，澳在中国的三资企业达 30 多家，协议投资金融超过 2.5 亿美元。

第五节 加拿大

加拿大，货币名称加元。

加拿大位于北美洲北半部。东临大西洋，西濒太平洋，北靠北冰洋，隔北冰洋与前苏联的北部地区相望。西北部与美国的阿拉斯加州接壤，南部同美国本土为邻。东西横跨 5,300 多公里，西北直线距离也有 4,600 公里，领土面积 995.61 万平方公里，几乎占北美洲的一半，仅次于前苏联，是世界上第二疆域辽阔的国家。但加拿大地广人稀，1989 年年中，全国人口为 2,630 万，平均每平方公里只有 2.5 人，且人口分布很不平衡，全国 90% 的人口居住在同美国接壤的南部狭长地带，而广大的北部寒冷地区人迹稀少。居民中绝大部分是英国和法国移民的后裔，占全国人口的 74%。华人约有 40 万。居民中信奉基督教、新教和天主教为多。国语为英语和法语。

加拿大的地形西高东低。西部为科迪勒拉山系组成的山地，太平洋沿岸是陡峻的海岸山脉，内陆一侧为雄伟的落基山脉，山脉之间是广阔的高原。中部是一片低地和平原，地势低平，土壤肥沃，湖泊密布，是主要的农牧区；东部是拉布拉多高原，地势浑圆平缓。东部的圣劳伦斯湾外接大西洋，内连圣劳伦斯河与五大湖相接，是加拿大内地沟通大西洋的一条重要水道。东南部的五大湖除密执安湖外，其余四湖是美、加两国共同的水域。东北部沿岸的哈得逊海峡把哈得逊湾同大西洋紧紧连接起来。因此，加拿大的水运条件十分优越。

加拿大 90% 以上的领土位于北纬 50° ~ 80° 之间，有 20% 的土地在北极圈内，大部分地区气候寒冷。南部五大湖和圣劳伦斯地区，地势平坦，气候适中，水热条件较好，宜于发展农业的地域广阔。

加拿大是矿产资源极为丰富的国家。目前已开发生产的就有石油、天然气、铜、铁、镍、锌、石棉、黄金、白银、铀、铂等 60 余种。矿藏分布比较广，无论是西部的科迪勒拉山区，还是中部的地盾、东部的劳伦高地和拉布拉多高原，都蕴藏着多种矿藏。全国有一半以上的土地覆盖着森林，约 80% 是针叶林，西部太平洋沿岸山坡上生长着茂密的阔叶林。加拿大河流水量大而稳定，蕴藏着巨大的水力资源，全国 70% 的电力来源于水电。加拿大东西两岸海域广阔，鱼类资源丰富。东部纽芬兰岛的东南海面，拉布拉多寒流与墨西哥湾暖流交汇，是世界著名的渔场之一，盛产鳕鱼和大螯虾。

加拿大是由欧洲移民组成的国家。自 17 世纪初，法国和英国人先后来到加拿大，他们带来了当时欧洲的资本主义制度、资金、技术和劳动力，在这块富饶的土地上经过了一个多世纪的努力，逐渐建立起一个经济上和政治上独立的国家。由于加拿大的自然条件较美国差，在过去相当长的时间里，加拿大只不过是毛皮商人兜揽生意的地方，移民增长很慢，故工业发展较晚。19 世纪末到 20 世纪初，加拿大经济进入迅速发展阶段。横贯大陆的铁路干线的铺设使大批移民西进，掀起了开发中西部草原区的运动。在两次世界大战中，加拿大远离欧洲战场，战争并没有给加拿大带来任何破坏，相反，战时的军事订货大大地促进了加拿大的经济发展。特别是第二次世界大战后初期，经过了一个短期恢复，加拿大经济进入了较快发展期，从 1950 ~ 1976 年，在美国的侵朝和侵越战争的军事需求的刺激下，以及大量外国资本的涌入和国内科学技术进步的影响下，劳动生产率大大提高，使加拿大该时期的国内生产总值年均增长率达 4.4%，高于美国和英国，仅居日本和西德之后。

进入 80 年代以来，加拿大经济继续增长。1988 年，加拿大国内生产总值达 4,865.0 亿美元，人均国民生产总值为 18,748 美元，均居资本主义世界第七位。许多工农业产品的产量和出口量在世界市场也居突出地位，工农业生产技术水平很高，既是世界上重要的工业国，又是发达的大资本主义农业国。

但是，加拿大经济受外国垄断资本、特别是美国垄断资本的控制和依赖比较大。外国资本控制了近 60% 的加工工业和 70% 的采矿业。与老牌的资本主义国家之间的明显差异是：加拿大大量生产和出口原料和半成品，是世界上最大的原料净出口国之一，同时它又是工业制成品的进口国。

加拿大工业在两次世界大战中得到了迅速发展。第一次世界大战中，加拿大的有色金属开采和冶金生产能力有了比较大的提高。第二次世界大战期间，加拿大又建立了一批如电子元件，合成橡胶等新兴工业部门。到战争结束时，加拿大在资本主义世界工业生产中坐上了第六把金交椅。战后加拿大工业发展速度继续加快。在 1946~1974 年的 28 年间，加拿大工业生产平均增长率达到 5.3%。进入 80 年代，加拿大工业生产持续增长，1988 年为 5.6%。

加拿大矿产资源蕴藏量丰富，采矿业发达，是世界第三大矿产国。许多矿产产量在世界上有着重要地位。其中，石棉、镍、锌、银的产量居世界首位；石膏、钾盐、硫磺产量位世界第二；铜、铅、铂、黄金、钛精矿和铁占世界产量的第三。近些年来，加拿大采矿业中石油和天然气的开采占首位，其次是有色金属。1986 年生产石油 8,200 万吨，天然气 799.24 亿立方米。加拿大的矿产品除一小部分用于国内需要外，大部分销往国外市场，其中美国所占比重最大，其次是日本和欧洲经济共同体国家。第二次世界大战后加拿大采矿业的地理分布有所变化，中部地区原是采矿业的生產中心，现已转移到中西部地区。

加拿大是一个电力工业发达的国家。1986 年发电量为 4821.1 亿度，人均发电量居世界前列，且大部分是廉价的水电。近些年来，原子能发电在加拿大电力工业中占的比重日益提高，1986 年核能发电已占其总发电量的 13% 左右。

制造业是加拿大的重要工业部门。随着第二次世界大战后采矿业和公用事业的发展，加拿大的制造业也发生了巨大变化。第二次世界大战前，加拿大制造业中占主导地位的是农产品和矿产品的加工工业；战后一些新技术工业，如汽车、飞机、铁路车辆等交通工具的制造获得了较大发展。年生产汽车 200 万辆，80% 左右供出口。美国汽车城底特律对岸的温泽是加拿大主要汽车制造中心。加拿大的农业机械、电机、林业和矿业机械的某些产品也已跨入世界先进水平，并有部分出口。以多伦多为中心是加拿大的轻型机械工业区，哈密尔顿是重型机械制造中心。加拿大的机床制造业发展相对缓慢，是世界上金属加工、机床和工业设备进口最多的国家之一。

加拿大有丰富的铁矿石用以发展钢铁工业。1988 年钢产量为 1,518 万吨。钢铁工业主要集中在安大略湖沿岸、大西洋沿岸的煤区附近，所产钢材主要用于国内的机械制造业。

大量的石油开采，也促进了石油化学工业的发展，其中合成橡胶的生产较重要。

加拿大的轻工业不够发达。主要有纺织工业和食品工业，是世界上最大的轻工业品进口国。

加拿大森林资源丰富，森林工业的产值居美国和前苏联之后，为世界第三，而林产品的出口值占世界第一位。其中，造纸工业较重要，1985年加拿大新闻纸产量为899.3万吨，产量和出口量均居世界第一位，另外纸浆的产量和出口量也居世界前列。魁北克省是全国最大的林区，蒙特利尔是最大的造纸工业中心。其他森林工业产品，如锯材、胶合板等也是大宗出口的商品。

加拿大是世界上最大的粮食生产国和出口国之一。1988年，谷物产量达3,440万吨，居世界第五位，人均粮食产量为1,308公斤，名列世界各国之首。在世界农产品贸易中，加拿大的一些重要农产品，如小麦、大麦一直名列前茅。1987年，出口小麦2,213万吨，仅居美国之后。

加拿大在本世纪50年代初就已基本实现了农业机械化，有相当多的农场拥有大量现代化农业机械，农业专业化分工越来越细，投入农业的劳动力不断减少，而农业生产效率却大大提高。1986年，加拿大农业就业人数只占就业总人数的5.1%，而每个农业劳动力一年可提供10万公斤粮食、2,000多公斤牛肉和1,000公斤猪肉等，一个农业劳动力平均每年可饲养48~50个人。

加拿大国土辽阔，可耕地约占总面积的16%，已耕地占8%，约有6,800万公顷耕地，人均耕地1.7公顷。1986年农业产值占国内生产总值的3%。农业生产结构是农牧业协调发展。种植业的主要作物是小麦、大麦、亚麻、燕麦、蔬菜、水果等。其中小麦是最重要的农作物，主要分布在北纬49°以北的中部平原地区，约生产了全国95%以上的小麦和大麦，是著名的“小麦带”。加拿大的小麦主要品种是硬粒红春小麦，营养价值很高。1989年小麦产量为2,399.8万吨，年出口约2,000万吨。

第二次世界大战后以来，加拿大肉用和乳用畜牧业随着种植业的发展而发展起来。除全国普遍种植牧草外，大量的麦类和玉米都作为饲料，用以发展畜牧业。目前，畜牧业占的比重居于优势地位。1988年生产肉类358万吨、奶类820万吨，还有各种乳制品，如黄油、奶酪的产量也很大。畜牧业的出口值现已超过粮食出口值。

加拿大三面临海，海域广阔，鱼类资源丰富，渔业较为发达。1986年，加拿大拥有100总吨以上的捕捞渔船478艘，共计151,787总吨。1985年，总渔获量为142.9万吨，其中海洋渔业138.2万吨，占主要地位。纽芬兰附近渔场的渔获量占全国总渔获量的80%以上。水产品有三分之二供出口，主要输往美国。

加拿大是当今世界主要贸易国家之一。70年代初，其对外贸易的进出口居世界第六位；70年代后期以来，已降到第八位。加拿大的进出口贸易对国外市场依赖程度较大。1986年，加拿大经济对国外市场依赖程度为30%，而同期的美国只有6%。这是加拿大经济受外国资本控制的一个重要体现。

加拿大外贸进出口构成有别于其他主要发达资本主义国家，而在某种程度上又同发展中国家相类似。它的出口大多为原料和矿产品，进口中制成品占的比重比较大。1985年，加拿大出口中能源、林产品、原材料占的比重为54.8%，制成品只占45.2%；同年进口中制成品竟占68.3%，其余商品进口仅占31.7%。加拿大外贸的地理分布也不平衡。美国占首位，依次是欧洲经济共同体和日本。第二次世界大战后美国一直是加拿大的头号贸易对手。1988年，美、加双边贸易额达1,510亿美元，在资本主义世界的双边贸易中为最高。同年，加拿大对美国商品出口占其出口总额的72%，而美国对加拿大商

品出品也占其出口总额的 22%。70 年代以来，加拿大不仅继续同美国、日本和欧洲经济共同体各国开展对外贸易，还同亚太国家加强了贸易交往，对外贸易政策随之发生了一些变化。

1988 年，加拿大进口贸易额为 1,152.06 亿美元，出口贸易额为 1,168.41 亿美元，顺差 16.35 亿美元。加拿大推行奖出限入的贸易保护主义政策，从 1976 年以来外贸一直呈顺差，1984 年高达 167 亿美元。尽管加拿大外贸进出口有一定的顺差，但其国际收支却长期出现逆差，其中的一个重要原因是加拿大的劳务状况日益恶化。1985 年，加拿大的劳务逆差高达 145.98 亿加元，而国际收支逆差也达 13.52 亿加元。

加拿大从 1970 年同中国建交以来，两国之间的友好关系日益加深。在双边贸易上，两国建交时的双边贸易额只有 1.55 亿美元，1987 年达到 14.45 亿美元。1987 年比 1970 年双边贸易额增长了 8.3 倍。在 1987 年的双边贸易额中，加拿大对我国进口 3.66 亿美元，比 1986 年增长 33.58%。我国向加拿大出口的主要传统商品有：纺织品、服装、粮油食品，以及土特产品等，近年又向加拿大出口成套机械设备。加拿大对我国的商品出口主要有：小麦、纸张、钾肥等农产品和化工原料。由于双方经贸交往的逐年扩大，近年来我国从加拿大进口的技术设备和机电仪器产品也有大幅度增长。目前，中、加两国经济合作的领域又扩展到农林业、采矿业、旅游业、软件开发和化学工业等部门。随着中国和加拿大外贸交往的日趋扩大，今后双方的经济技术合作前景将更加广阔。

第四章 发展中国家和地区经贸概述

发展中国家和地区地域辽阔、人口众多、物产丰富，在世界经济中有重要地位。

发展中国家和地区矿物资源和农产品非常丰富，拥有发展经济的巨大潜力。在燃料和矿物资源方面，现代工业发展所必需的石油、有色金属、黑色金属以及非金属矿产品，大部分发展中国家都有丰富蕴藏。世界上已知的 51 种稀有金属中，有 30 种全部或大部分出产在发展中国家和地区。在农产品方面，发展中国家和地区是世界稻米的主要生产地区。许多经济作物都是发展中国家的特产，其中天然橡胶、可可、茶叶、咖啡等的产量几乎占世界总产量的 100%。

从经济实力方面看，第二次世界大战后以来，发展中国家政治上的独立，解放了生产力，民族经济不断发展，经济实力不断增强，在世界经济中越来越具有举足轻重的地位和作用。但由于旧的国际经济秩序和不合理的国际分工体系的残留，以及发展中国家自身的一些不利因素，造成了发展中国家至今在世界经贸中仍处于被剥削和掠夺的境地，其经济实力及其在世界经贸中的地位同他们所拥有的地域、人口和资源极不相称：从国民总产值来看，占世界总人口四分之三的发展中国家只占有世界总产值的约五分之一。从工业在国民总产值中所占的比重看，大多数高收入的石油出口国的制造业所占比重也仅在 3% ~ 7% 之间。一般的发展中国家制造业所占比重都在 3% 左右。从出口产品结构看，发展中国家出口产品中的制成品比重较高的，也集中于少数工业和制造业增长较快的新兴工业化国家，大多数发展中国家的出口产品仍以农矿产品和原料、燃料为主。畸形单一的经济结构，使发展中国家在世界市场上无法摆脱由垄断价格以及初级产品与制成品之间剪刀差带来的剥削，致使贸易条件不断恶化。

总之，尽管发展中国家在世界经贸中的地位和作用增大了，但他们在国际政治经济事务中的不平等、不合理的地位并没有得到根本的改变。

第一节 亚洲“四小龙”

近 30 多年来，香港、韩国、台湾和新加坡的经济迅猛发展，它们在动荡的国际环境中，一方面高度依赖西方资本主义国家的市场，一方面又从发展中国家大量进口各种工农业初级产品，发展出口加工业，扩大对外贸易，逐渐从鲜为人知的发展中国家和地区一跃而为引人注目的贸易强国，被称为亚洲“四小龙”。

亚洲“四小龙”位于亚洲的太平洋地区，所处地理位置优越，历史悠久，人口稠密，文化渊远流长，但自然资源缺乏（除台湾外）。因此，“四小龙”的经济地理状况，为其经济腾飞提供了有利条件，尤其是它们优越的地理位置和狭隘的国内市场，成为促使其经济外向型发展的内在动力。为此，近几十年来，虽然世界经济处于低速增长时期，但亚洲“四小龙”却在世界经济低迷中迅速发展，成为世界上经济发展最快的国家和地区。据统计从 60 年代初到 80 年代，全世界平均国内生产总值增长率超过 7% 的国家和地区共有八个，“四小龙”无一不在此列，同期人均国民生产总值平均增长率超过 6% 的，全世界亦有八个国家和地区，“四小龙”又理所当然地占了一半。同时“四小龙”的工业、外贸和引进外资也以惊人的速度增长。战后“四小龙”出口增长近百倍，出口结构从纺织产品为主的劳动密集型的简单工业品，向技术尖端的资本密集型工业转化，已从农业社会或以贸易为主的社会，向以加工业为主的社会过渡，并正在逐渐向信息社会发展。由于亚洲“四小龙”战后取得了显著的经济成就，因此目前它们都已全部进入“新兴工业国”的行列。

亚洲“四小龙”经济的这种迅速崛起，虽然原因十分复杂，但是依据本国本地区的实际情况，选择合适的经济发展战略则是一个很重要的因素。“四小龙”的经济发展战略同大多数发展中国家和地区一样，按经济开发战略来分类，基本上经历了两个阶段。第一阶段是 50 年代，台湾、韩国和新加坡先后实行了以进口数量限制、高关税壁垒和币值高估为主要特征的进口替代型发展战略，所谓进口替代型战略的主要内容，在于尽可能增加本国的工农业生产，即把原来依靠进口的比较简单的生产资料和人民生活用品，在本地区生产，尽量少进口或不进口，以逐步改变对外国的依赖，实现经济自主。但是，到了 60 年代初期，这些国家和地区的“替代进口”战略遇到了一系列难以克服的矛盾。首先，在当时的经济条件之下，能够替代进口的生产部门和活动范围是很有限的，实际上只是减少了一部分消费品的进口，至于国民经济各部门所需要的机器设备和原材料，大部分仍然要依赖进口；其次，这个时期“四小龙”的出口产品主要是农产品、水产品和矿产品等原料性初级产品，而这些产品的出口，由于受到自然条件限制，其增长率比较低，而且换回的外汇也很少，工业部门却需要用大量外汇进口机器设备和原材料，由于这些进口产品多半是重工业产品，附加价值比较高，因而进口额增长率还会超过“替代进口”部分，而这些设备和原材料又多是发展“替代进口”产业所必需的。结果“替代进口”反而引起进口的增加，“替代进口”的过程能否继续进行下去，在一定程度上取决于进口的增加；再次，由于本地生产的产品成本高、质量差、政府又采取保护关税政策，因而所生产的产品，无论消费资料还是生产资料，其销售量都是有限的。同时，“替代进口”工业的生产基本上面向本地市场，而本地市场范围很狭小，因此，到 50 年代末期，

许多“替代进口”企业的生产，都因销路不畅而关闭；此外，“四小龙”大都资源缺乏，工业部门所需要的许多原材料和能源都要依赖进口，但缺乏进口这些原材料和能源所必需的外汇储备。“替代进口”政策不仅限制了外国商品的进口，而且也限制了本地商品的出口，这种政策对本地企业的自由竞争，提高经营积极性，积极投入国际市场，利用外国资金和技术发展经济等都极为不利。政府虽竭力以此摆脱对外国的依赖，但是在现代科学技术迅速发展，国际经济关系不断扩大的时期，这种闭关自守的经济政策，对于既缺乏资源和资本，又缺少技术和设备的“四小龙”来说，只能是自己束缚自己手脚，不能使经济迅速发展起来。由于“替代进口”战略陷入了上述种种矛盾之中，使“四小龙”难以推进工业化进程，因而纷纷采取改革措施，另谋出路。进入60年代以后，也即进入第二阶段，“四小龙”相继转而实行出口导向型经济发展战略，把出口贸易作为经济增长的发动机，把振兴出口政策作为经济发展的前提，推动了整个经济的发展。

出口导向型的经济发展战略，具有有利于资源分配，有利于享有规模经济的效益，有利于吸引外国直接投资，有利于扩大就业比重等优越性。因此，“四小龙”出口导向型战略的实行，使它们的出口贸易发展速度突飞猛进。自六十年代起，“四小龙”的出口贸易增长速度远远超过经济增长速度，大多数年度的出口贸易增长率保持在10%以上，大大高于五十年代的出口贸易的增长率，出口在国民生产总值中的比重大幅度上升。同时，“四小龙”的出口商品结构也发生了显著的变化，出口商品中，原料性初级产品减少，工业品比重增加。从战后初期到五十年代末，“四小龙”出口商品主要是农产品、水产品和矿产品等原料性初级产品，其比重达75%以上，工业品出口仅占很小比例，进入60年代后，随着出口贸易的扩大和出口导向型经济的初具规模，“四小龙”工业品的出口比重逐渐增加，原料性初级产品的出口比重逐渐下降，直至占很小比例，到80年代“四小龙”工业品出口比例均高达90%以上。其时，“四小龙”大宗出口商品也由六十年代的劳动密集型向70年代的技术密集型产品转变。60年代以前，“四小龙”的出口商品中，很少有超过1,000万美元的大宗出口商品，进入60年代以后，超过1,000万美元的大宗出口商品逐渐增加，在出口中占有相当的比重。但这个时期形成的大宗出口商品，主要还是局限于劳动密集型产品；进入70年代，这种情况起了变化，大宗出口产品逐渐从劳动密集型向技术密集型转变，船舶、钢材、机械、水泥、电子产品等出口量迅速增加，在工业制成品的出口中，轻工业品的比重逐渐下降，重工业品出口有明显的增长。

随着出口贸易的迅速增长和出口商品结构的显著变化，“四小龙”的出口商品适应性增强，出口贸易地区逐渐扩大，从近邻发展到远洋，从发展中国家扩大到发达国家，并争取贸易多边化，不断加强同我国、东盟各国及西亚地区的贸易往来，并力求在拉丁美洲和非洲开辟市场。目前，“四小龙”的对外贸易对象已遍及世界各地，且大多集中在美、日、西欧等一些发达国家和地区。正是由于“四小龙”出口导向型经济战略的实行，使“四小龙”的出口贸易增长速度迅猛，在近30年中，“四小龙”一跃而成为令日本和美国担心的竞争对手，韩国甚至被称为“亚洲新出现的第二个日本”。

然而，全部实行“出口导向”开发战略的香港、台湾、韩国和新加坡，从优先发展的经济部门来划分，又可分为两类战略：韩国和台湾实行的是强调发展重工业的战略，而香港和新加坡则较为强调发展多元化的综合发展战

略。

从 60 年代开始，韩国在“出口导向”的总战略下，实施“五年经济发展计划”，为以后优先发展重化工业奠定了基础；进入 70 年代以后，韩国在工业现代化建设方面，过份偏重发展重化工业的路线更为明显，以扭转重化工业落后局面，改变整个工业结构的畸形状态，保证出口导向型发展战略的贯彻实施。台湾实施重工业战略的经济基础相对坚实，从农业发展到轻工业，然后再发展重化工业。韩国和台湾这两个地区，为了维持其自身的经济发展，都通过实施重工业化战略，来稳定人心，提高经济实力，但是由于在具体实施步骤和方法不一样，所以结果亦不尽相同。韩国选择过分偏重发展重工业的路线，使经济不平衡状况十分严重，70 年代全力以赴追求扩大经济规模的做法，导致了国际收支的恶化和外债膨胀，成为 80 年代未能解决的一道难题。而台湾实行重化工业的战略，贯彻平衡发展的原则，实行进口替代战略时，在高额关税和进口限制保护下，发展非耐用消费品工业；土地改革的成功，通过粮食供需关系好转和农民购买力的提高，又促进了轻工业的发展，在此基础上再实行重化工业的战略，保证经济协调、迅速发展，不仅在直接生产部门和基础设施，所有经济部门都保持合理的发展比例，自 1971 年以后（1974、1975 年除外）对外贸易一直保持顺差，从而不断增加外汇储备，和韩国外债负担沉重形成鲜明对照。

在“四小龙”中，香港和新加坡的部门发展战略，多少有点相似之处。地域狭小，市场容量有限这样的地域经济状况，如果仅让经济发展依赖于个别行业或依赖于某一部门、某一产品的生产，产品不以世界市场为目标，这样的经济就无法适应世界经济竞争的变化，无法发挥地区的经济优势，而且，香港和新加坡都需要进口原料和燃料，资金、技术对国际市场依赖性很强，因此两地工业发展的最大特征都是与对外出口联系在一起，工业产品的生产大部分不是为了自销，而是为了出口。在西方国家贸易保护主义重新抬头，韩国、台湾的工业竞争力量的崛起的形势下，香港、新加坡选择的战略只能是产品多元化、部门多元化和市场的多元化。

由于香港、台湾、韩国、新加坡在经济发展中，战略运用得当，处于资金贫乏之际。为解决资金不足问题，“四小龙”从而使它们在六十年代的经济相继起飞成为可能，并为它们以后的经济高速、稳定及相对持久的发展奠定了良好的基础。与此同时，“四小龙”还采取了一系列的扶持政策，在工业结构、出口贸易、引进外国资本和技术人才培养等方面，实施了一系列推进经济发展的大政策。

在工业结构上，“四小龙”建立了具有灵活弹性的结构形式，从而有效地利用了多变的国际市场环境。亚洲“四小龙”原有的工业基础比较薄弱，工业门类不全，在五十年代时仅有一些传统的纺织、纤维、食品等劳动密集型的加工工业，工业总产值占国民生产总值的比重很小，进入 60 年代后，工业发展迅速，工业结构发生很大转变，逐渐从单纯的劳动密集型工业转变为劳动、资金、技术密集型相结合的工业结构。“四小龙”发展工业采取的是顺应国际经济形势，利用外部机遇，发挥本国（本地区）特长，分阶段、有重点、不同时期发展不同产业的方针。60 年代初期，在全球新技术革命的推动下，国际分工开始出现新格局，一些发达国家致力于利用科技新成果发展收益更高的资本和技术密集型产业，把一些劳动密集型产业逐步转移到劳动力成本低的发展中国家和地区。亚洲“四小龙”乘此良机，利用本国（本地

区) 廉价的劳动力, 建立了比较发达的劳动密集型产业, 如印刷、成衣、橡胶工业等, 同时扩大出口, 加快了经济发展速度和资本积累。70 年代, 世界发生了两次能源危机, 发达国家又把一部分大量耗用原料、燃料的重化工业部门向新兴工业化国家和地区转移, “四小龙”抓住机会, 发展了以汽车、造船、钢铁、石化为代表的重化工业。进入 80 年代以后, “四小龙”着重经济重组, 产业结构向高技术化调整, 重点发展电脑、生物工程和智力服务行业, 促使产业结构现代化。如韩国的“科技立国”、新加坡标榜的“第二次工业革命”、台湾所称的“科技升级”、香港提出的“工业多元化”。产业结构高技术化使“四小龙”工业进一步发展, 经济实力更强。

亚洲“四小龙”还是世界上出口贸易发展最快的国家和地区。在近 20 多年中, 平均以每年 10% 左右的速度增长, 其中增长最快的一年达 40% 以上。至 1987 年, 台湾、香港和韩国的出口额分别达 535.5 亿美元、450 亿美元和 460 亿美元, 大大高于 50 年代每年出口仅 10 亿美元左右水平, 且分别比 1986 年增长 34.7%、28.6% 和 32.6%。目前, “四小龙”的贸易对象已遍及世界各地, 产品主销美国、日本和欧洲等发达国家和地区。

“四小龙”出口贸易的发展, 与其一系列经济政策密切相关。“四小龙”采取的政策共同特征是: 以出口贸易为中心, 促使整个国民经济围绕出口部门运转, 推动出口贸易的发展。首先, “四小龙”都建立以出口贸易为中心的经济发展规划, 把工业生产的目标转向国际市场, 集中一切技术设备、资金和原材料生产出口产品, 再用出口收入买进原材料和中间产品进行再加工后销往国际市场, 通过参加国际循环, 促进出口增长。其次是选择外汇换取率高、技术工艺不太复杂、容易在短期内取得成果, 并能随时根据国际市场变化改变产品品种的行业, 作为出口产品的开发重点, 并从财政、税收、原材料等方面给予优惠。第三, 建立出口加工区, 给予种种优惠政策, 使加工区的企业面向国际市场, 给出口提供稳定的货源。第四, 在国外广设贸易网点, 加强市场动态调研和技术情报收集工作。第五, 采取符合实际的汇率和放宽外汇管制的政策, 允许资金流动自由。第六, 加强对出口企业的管理和服务。第七, 采取全方位、多层次的国际贸易策略, 把邻近国家和西欧作为分散市场的重点开拓地区, 以减轻对欧、美市场出口的高度依赖。第八, 针对发达国家的贸易保护主义, “四小龙”鼓励企业对外投资, 利用被投资国的出口产品配额出口, 或向被投资国出售, 藉此绕开出口产品配额, 扩大出口。第九, 促使企业提高在国际市场的开拓力和竞争力, 让其在国际市场竞争中求生存、求发展、求成功。同时, 由于经济起飞需要大量资金投入, 而“四小龙”当时又积极创造条件, 成功地引进了外资, 为经济起飞奠定了物质基础。它们一方面制定科学合理且有法律保障的优惠政策, 鼓励外资进入并规划其投向, 提供良好的基础设施, 为外商投资企业的生存和发展创造适宜的环境; 另一方面“四小龙”投资培养了一大批素质较好且工资较低的劳动者和有关专业人员到外资企业就业, 从而保证了外资投资的顺利进行。

“四小龙”的经济之所以能发生奇迹般的增长, 其中经济政策和经济机制的作用是相当大的, 而综合经济政策大抵是在各自相对稳定的金融框架内制定和推行的。“四小龙”根据本国或本地区的具体情况和经济发展战略, 采用不同的中间指标、操作指标及货币政策, 连同大致相似的金融政策最终目标, 构造了相对稳定的金融政策框架。在它们的经济的发展过程中, 各自的政府和金融当局在既定的宏观金融政策框架内, 根据不同时期和不同规模的

经济活动，制订了一系列金融货币政策，围绕总体规划在金融方面给予重要配合。这种相对稳定变化的金融格局在“四小龙”的经济高速增长过程中发挥了不可低估的作用，主要表现在两方面：一是各自比较完整和多样化的金融体系，构成一个资金的“血液循环系统”，促使资金川流不息地、充沛地流向各经济系统，推动经济的增长；二是金融机构在提高国内储蓄水平中起了重要作用。因此，“四小龙”金融机构的金融活动对经济增长的贡献是相当大的，它们为促进“四小龙”经济持续稳定的增长奠定了基础。

亚洲“四小龙”经济的迅速发展，与其文化教育水平较高不无联系。亚洲“四小龙”重视智力开发，大力发展教育事业，它们把发展教育、提高人才素质作为外向型经济发展战略的重要组成部分，在激烈的国际竞争中以“智”取胜。由于受教育的人数增加，社会文化水平和科技水平迅速提高，弥补了自然资源匮乏的缺点，对促进经济增长起了较重要的作用。

此外，随着“四小龙”经济的迅速发展，“四小龙”的社会基础设施日臻完善，现代化水平不断提高，成为“四小龙”在剧烈的竞争和动荡的国际经济贸易中仍能继续保持比较稳定的经济增长的一个基本要素，成为“四小龙”经济起飞的重要条件。同时，亚洲“四小龙”的历史悠久，它们的共同之处是：历史上都曾沦为帝国主义的殖民地。因此，在政治上要求独立的民族意识十分强烈，由此也推动了经济的增长，正是因为以上这些因素使得“亚洲四小龙”在战后几十年的发展中都取得了显著的经济成就，形成了“四小龙”经济的良性循环，并使“四小龙”得以从发展中国家一跃而起，全部跻身于世人瞩目的“新兴工业化国家”的行列。

韩国，位于亚洲大陆的东北部，朝鲜半岛的南部，东濒日本海，西临黄海，东南隔朝鲜海峡与日本相望。韩国面积 99,000 多平方公里，约占朝鲜半岛总面积的 45%。其中山地和森林占总面积的 67.2%，河川及其他占总面积的 10.1%，耕地只占 22.7%。韩国人口约为 4,200 万，是个单一民族的地区。

韩国境内自然资源贫乏，主要工业用原燃料主要依靠进口。如工业用石油、牛脂、原棉、糖、铝等资源 100% 靠进口，原木和化学原料的 85% 和 98% 靠海外供应。韩国矿产资源也不多，除重晶石和锌较多，分别占世界同类矿物储量的 3.4% 和 1.4% 以外，煤矿储量仅占世界煤矿储量的 0.02%，铁矿储量仅占 0.05%，铜矿储量占 0.26%。

由于战争的破坏，第二次世界大战后初期韩国的经济处于瘫痪状态，1948 年其工、农业产值分别仅相当于 1940 年的 21% 和 72%，在 1950~1953 年的战争中，工、矿、电力、交通的二分之一遭到破坏，乃至 1957 年才恢复到战前水平。自 60 年代以来，韩国推行“出口第一”的经济政策，靠大量引进外资和先进技术装备，在依赖进口原料和剥削本国廉价劳动力的基础上发展了出口加工工业，并把对外贸易当作经济发展的重要支柱，从而建立了以出口加工工业为中心的经济结构。由于韩国的农业生产基础较差，因此在其经济发展过程中采取了“先工业化，后农业现代化”的不平衡发展步骤。60 年代，韩国在“出口导向”的总战略下，实施“五年经济发展计划”，为以后优先发展重化工业奠定了基础。韩国制定的 5 个经济发展计划中，第一个五年计划（1962~1966）时期，重点发展了能源开发、改善交通、通讯设施等基础设施工程，并发展了化肥、水泥、纺织，以此取得消费资料进口替代效果，从而使其形成了以纺织等轻工业为主的工业结构，为此后的经济高速发展奠定了基础；第二个五年计划（1967~1971）时期，其产业重点放在了化学纤

维、石油化工、电气机械和钢铁工业领域，以求改善工业内部结构，促进重化工业化；进入 70 年代以后的第三和第四个五年计划（1972~1981 年）时期，韩国在发展工业现代化方面偏重重工业的倾向更为明显，1973 年韩国正式提出把钢铁、造船、电子、汽车、石油、化工等部门作为战略产业，到 70 年代末，韩国的钢铁、造船等若干主要部门，无论生产能力，还是出口数量和竞争方面都开始进入发达国家行列，其造船能力从 70 年代的 1.2 万吨跃增到 80 年代初的 125 万吨，居世界第二位，韩国的浦项钢铁工业公司以 920 万吨的年产量成为世界 15 个巨型钢铁厂之一，且该公司所拥有的钢铁冶炼技术已远远超过日本；第五个五年计划时期（1982~1986），其产业重点开始转向精密机械工业、电子工业、知识、信息产业等尖端的技术产业领域，从而为其在 90 年代建立技术密集型的产业结构打下了基础，例如，1986 年，韩国开始批量生产和销售 1 兆位动态随机存储元件，并向被称之为下一代集成电路的 4 兆位动态随机存储元件攻关，同日本展开竞争。最近，韩国又决定将精密化学工业建成 90 年代的输出主导产业，并制定了把重点放在精密化学工业技术开发上的方针。技术开发包括：1991 前每年输入 50 项技术，开发输出 30 种制品，2000 年前独自开发 10 个以上的新产品。为此，韩国加快了技术引进的速度和规模，并决定在 90 年代投资 10,090 亿韩国元，扩充、加强它所捐助的研究机构，使之达到国际水平。

从第一个五年计划开始，韩国就大力引进外资，技术设备和原材料，自 1962~1986 年韩国共引进了 3,000 项以上的外国先进技术，所花费用占外国直接投资的 55%，技术对经济增长的贡献率达 13.6%，且绝大部分的引进技术用于重工业，其中仅金属、机械、电子、石油 4 个行业就占四分之三左右。由于韩国大胆引进外国适用技术，从而培养起了自己的技术开发力量，通过对引进技术的消化、吸收和创新，促进了产业技术水平的较快提高，从而改进了产品质量，降低了生产成本，促进了出口，提高了当地工业的经济效益，并据此在 60 年代建立了以劳动密集型工业为核心的轻工业基础，到 70 年代又创立了资本和技术密集型为核心的重化工业基础，为韩国经济的高速发展及其在 90 年代建立高技术化产业创造了条件。

韩国的技术引进是随着经济的进一步发展和经济结构的变化而不断变化的。60 年代主要是接受无偿的技术援助；70 年代有选择地引进外国技术，并通过独特的“学徒”、“模仿”和改造的方法来消化和吸收先进技术，80 年代则提出“技术立国”的发展战略，开始有选择地利用核心技术开发软件，对产品进行质的改变。近年来，更是注意引进有专利权的原本技术。此外，为了掌握国外的核心技术，韩国还通过向海外半导体、电子计算机、遗传工程等尖端技术进行新技术投资的手段来间接的进行技术引进，掌握核心技术后再回国内投资生产。韩国在引进技术的过程中，还很注意采用技术合作的方式，同美国的技术合作重点是纺织、电力，建筑等产业；同日本的技术合作侧重于化学纤维、水泥、炼油、化学、金属、机械等部门。目前韩国的高技术产品如石油化纤、钢铁、船舶、铁路机车、汽车、彩电、64k 集成电路芯片，已成功地打入欧美、中东和东南亚市场。韩国在第二次世界大战后大规模地引进外国先进技术以发展经济，虽为此支付了巨额外汇，但从中所获得的好处却大大超过了所付出的代价，对其整个国民经济水准的提高起了极大的促进作用。

韩国外资的利用始于第二次世界大战后的初期，其引进外资的过程大约

经历了3个阶段。其一，从第二次世界大战后到1960年，韩国以接受“援助”的形式引进外资。这一时期，韩国接受的美援，以及名义上是国际组织、实际上是美国援助的韩国民间救济计划援助和联合国韩国复兴委员会的援助，共计30亿美元，依靠这些“援助”，韩国恢复和发展了经济。其二，韩国正式以借款形式引进外资始于1959年，韩国第一个五年计划的1962~1966年间，韩国所借财政借款达124亿美元，占同期韩国引进外资总额的45%，同期韩国商业借款138亿美元，占49.9%，这样，这期间韩国一共借款262亿美元，占引进外资总额的94.9%，借款成为这一时期韩国引进外资的主要方式。其三，80年代以后，韩国开始注意吸引外国直接投资，且步伐较大，以更利于引进外国技术和管理，同时减轻庞大的债务负担，改善国际收支。据统计，1981年吸收外国直接投资1.45亿美元，1985年为5.32亿美元，1980~1986年间的投资总额达20.37亿美元，与70年代同期相比，投资额增加了14.33亿美元。外国直接投资的增加，有力地促进了技术引进的进行，1981~1986年，引进技术达2,350项，占1962~1986年间引进技术项目总数的60%以上。

就出口增长速度而言，可以说韩国居领先地位。1960年经济起飞时，韩国的出口额仅3,283万美元，但到1964年出口额已超过1亿美元，出口额年平均增长率达到39%。进入70年代以后，尽管受到世界石油危机的严重冲击，但是韩国的出口贸易额平均年增长率依然保持在40%以上，居世界第一位，并大大超过同期19%的世界平均增长速度，到1979年出口额达150.55亿美元。80年代是韩国出口增长更为迅猛的时期，1981年出口额比1977年翻一番达212亿美元，1987年出口额又比1981年翻一番，达440亿美元。韩国从经济起飞时（1960年）的3,283万美元的出口额，跃升到1987年的440亿美元，仅用了27年的时间，速度是惊人的。

随着出口贸易的不断增长，韩国的出口商品结构也有了明显的变化。工业品比重增大，1969年，工业品出口比重达79%，超过了初级产品的出口。在工业制成品出口中，重工业品出口又有明显的增长。1969年韩国出口总额中轻工业品占67.8%，重工业品为13.5%，从1972年开始政府增加了对重化工业的投资，力图扩大附加价值高的重工业品的出口，使得在轻工业品的出口额仍继续增大的情况下，重化工业品的出口比重逐年增大起来，1972年，重工业产品在出口总额中所占比重提高到21.3%，1977年占33%，从1968~1977年的10年内，轻工业年平均增长率为36.7%，而重化工业年平均增长率为63%。近年来，这种结构的变化更为显著，1985年工业制成品出口比例已占出口总额的96.6%，其中重工业、化工产品出口在出口制成品中所占比重1985年为59.1%，1986年达60%左右，而且随着出口贸易的不断发展，出口商品向更高级、更尖端的技术密集型方向发展。

同时，出口市场也正不断扩大，目前与韩国建立贸易关系的共有135个国家和地区，且主要集中在北美和亚洲地区，其中美国是韩国最大的出口市场，1962年来，韩国对美国的出口增长近30倍，年平均增长34%。日本是韩国的第二大出口市场，1965年以来，韩国对日本的出口平均每年增长40%左右。为了摆脱对日本进口的过份依赖，以及对付美国实施的进口限制等日益严厉的保护措施，韩国努力发展全方位的国际贸易策略，把邻近国家和西欧作为分散市场的重点拓展地区，以减轻对日、美市场的高度依赖，目前韩国已在英国、德国、法国、比利时等国分别建立起了汽车零件、交通机械、精

密仪器、电信设备等合资企业,1986年韩国对欧洲市场的出口比1985年增长了55%。

韩国随着经济的迅速发展和出口贸易的不断扩大,进口贸易总额也有了巨大的增长,而且进口贸易结构也有明显变化,为出口服务的原材料、机器设备进口额占进口总额的比重很大。如机器设备进口额一般占进口总额的30%左右,原材料占55%,消费资料仅占15%左右。随着进口贸易结构的变化,韩国的进口市场结构也发生着较大的改变。韩国的进口市场主要集中北美洲和亚洲,但是近几年它同亚洲各国的进口贸易越来越超过北美,从中东地区的进口和从西欧各国的进口也在不断的扩大,且对非洲、中南美洲的进口贸易也在逐渐地呈增长趋势。

台湾省,位于我国大陆东南100多公里的海面上,北面是东海,东面太平洋,南面是南海,隔巴士海峡与菲律宾遥遥相望,西临台湾海峡,与福建省相邻,最近距离只130公里,全省包括台湾本岛,临近属岛和澎湖列岛,计有大小岛屿80余个,陆地总面积约36,000平方公里,其中台湾本岛面积35,000多平方公里,约占全省面积的97%以上,是我国第一大岛。台湾目前人口总数为2,000多万人,其中绝大多数为汉族,约占全省人口的98%,高山族是台湾的少数民族,约有30万人,占全省人口的2%。台湾全省人口的四分之一以上集中于台北、台南、台中和高雄、基隆5个较大的城市。

台湾是亚洲“四小龙”中唯一的农林资源和物产丰富的地区。由于这里地跨北回归线,并受台湾暖流的影响,属亚热带—热带湿润季风气候,夏长无冬,因此其农业生产条件极为优越,台湾水果品种繁多,四季不断,有香蕉、菠萝、柑桔、木瓜、柚子、龙眼、芒果、槟榔、荔枝、杨桃等80多种,被誉为“台湾三宝”的米、糖、茶,是驰名中外的三大物产。台湾的森林资源十分丰富,森林覆盖面积占全省土地面积的50%以上,比欧洲著名的山林之国瑞士的森林面积还大一倍,木材的蓄积量达3亿立方米以上。台湾的矿藏资源也很丰富,现已探明的各种矿藏有200多种,但多数储量不丰。目前已开采的矿藏有30余种,主要是煤、硫磺、金、铜、天然气等。台湾还是我国重要的渔产区,鱼类多达500多种,台湾出产的海盐也久负盛名,从鹿港到安平之间的沿海地区是海盐的主要产区。此外,台湾旅游资源丰富,名胜古迹众多,日月潭、阿里山等均为著名的风景区。因此,台湾是我国名符其实的宝岛。

台湾是我国重要的农业生产地区,拥有农、林、水等多种综合发展的自然基础和社会经济历史基础。台湾农业是面向世界市场的多样化商品型农业,它是我国稻谷、甘薯为主的粮食作物和甘蔗、茶叶、多种热带或亚热带水果的生产基地,其中,甘蔗是台湾最重要的经济作物。稻米是台湾主要出口商品之一,但是多年来产量增长缓慢,使台湾粮食问题日趋严重,致使台湾不得不从美国、泰国等地进口粮食,每年达400万吨以上。而茶叶是台湾重要经济作物和出口物资之一,品种以绿茶为主,主要销往美国和南洋各国。台湾有“水果王国”之称,水果种类多,产量大,而且大部分水果以鲜果输出到美国、日本和欧洲,一部分经加工后出口日本。然而,由于台湾多数农产品依赖国际市场,生产很不稳定,因此,台湾农业在经济中的地位和出口中的比重都有明显的下降趋势。

在工业方面,台湾工业在日本统治时期是以掠夺资源、开掘矿山和农产品加工为主,而第二次世界大战以后的近几十年中,台湾加工出口经济发展

较快，特别是由于台湾当局实施从农业发展到轻工业，然后再发展重化工业的经济基础相对坚实的工业发展战略，从而不仅使台湾的经济在近几十年中保持了高速、稳定、持续的增长，而且也使其出口贸易发展迅速。70年代以后台湾外贸一直享有顺差，致使外汇储备不断增加，目前台湾外汇储备高达700亿美元，是世界各国中外汇储备最高的地区。

1953~1960年间，台湾实行第一、第二个“四年计划”，以增加生产，稳定经济，改善生活为目的。主要发展了农业，“以农业养工业，以工业发展农业”，还发展了食品工业、纺织服装、塑料橡胶制品等轻工业。随着工业的发展，台湾减少了生活必需品的进口，节省了外汇，扩大了就业。60年代，台湾在第三~第五个“四年计划”期间，继续发展集约型农业、轻工业，加速发展了出口工业，逐步改善了经济结构，在满足本地市场和稳定物价的基础上，工业转向国际市场，通过进口原材料的加工装配，扩大出口，到60年代末，台湾的重工业也有了相当的发展。进入70年代以后，台湾为了建立现代化物质技术基础，以及为了重工业的进一步发展，进行了称之为“台湾岛改造计划”的建设。1973~1977年，台湾实施“十项工程项目发展计划”，中国钢铁公司、中国造船公司、中国石油公司等大公司以国营企业形态出现，重点发展，扶植了钢铁、造船、石化三大工业部门，而其余七项工程项目则全部是高速公路、铁路、航空港、海湾等社会基础服务设施，其间投在重化工业部门的投资额为432亿新台币，占“建设计划”投资总额的19.5%。此后，从1978~1984年又实施了“十二大工程项目建设计划”，其中仍有六项是投向公路、铁路等社会基础设施，并进行中国钢铁公司第二期工程的建设，开始着手装备农业生产的基础设施，以及实行开发新城市计划，着眼于发展农业和普及社会福利。因此，台湾两次“建设计划”的重点在于：解决交通运输拥塞问题，建成环岛铁路与公路网，扩大港口和机场，促进对外贸易；建立和扩大核能源设施，改进能源结构，增加能源来源；设立农业机械化基金，兴修水利，促进农业机械化和现代化；扩建城市和住宅，建立文化中心，增加社会福利设施等现代化物质技术基础的建设，以及进一步发展钢铁和石油化工等重工业，以适应技术密集型工业发展的需要，进一步促进了工业现代化。台湾通过“十大建设计划”和“十二项建设计划”使农业基本实现现代化，并提高了农民的购买力，从而更加促进了轻工业的发展，进而实现了重工业化。80年代中期，台湾二十几项轻工产品的外销量都奇迹般地名列世界第一，成为世界的雨伞王国、自行车王国、鞋业王国、网球拍王国、手提包王国、千斤顶王国、毛衣王国、圣诞灯串王国，等等。1983年，台湾出口雨伞达1,000多万打、自行车500万辆及其轮胎8000万条、网球拍600多万只、缝纫机316万台、电扇1,200万台、微型电机2.4亿个以及拆旧船267万吨等。1985年台湾出口商品结构中轻工制品比重依然达57.4%，高于重化学工业制品的出口。其中，磁带录像机、大型集成电路、小汽车等产品的出口规模均落后于韩国。此后，为了适应国内外经济环境的变化，摆脱发展劳动力密集产业存在的不利因素，进而强调发展高科技战略，以高科技化为标准，调整产业结构，加快产业结构的升级，将许多受到生产要素制约的劳动力密集型产业，转移到了其他国家，进入了所谓的经济转型期。此时“大量生产”的生存方式已不灵，以量取胜的时代已经过去，因此台湾近几年陆续失去了“世界第一”的宝座。但由于使用高科技进行积极的技术改造，实现了生产过程的现代化。在传统的轻工业品失去竞争力的同时，一批新产品

成为台湾制造业在全球竞争中冲刺的角色，许多电子产品，如电脑终端机、电脑显示器、个人电脑电路板、电脑影像扫描机、卫星电视低杂讯放大器等变成台湾产品新的“世界第一”。

台湾工业分布十分集中，岛屿各部分经济差异显著，反映出台湾经济发展的不平衡性。目前，台湾工业主要集中在3个地带，其一，北部以台北为中心，以轻纺工业为主，其中台北是台湾省政治中心和最大的工商业城市，工业产值占全省的45%左右；基隆位于台湾东北沿海，是北部最大的港口；新竹位于台北西南，是台湾省制糖、制茶和纺织品工业基地，目前在此建立了高科技工业园区，引入高技术企业上百家，资金近亿美元。其二，南部以高雄为中心，它位于台湾平原西南端沿海，是台湾南部最大的工业、交通中心和全省最大的外贸大港，年吞吐量约5,000万吨左右，工业中重工业比重较大，是台湾钢铁、炼油、石油化工、炼铝、拆船与造船工业中心，目前是台湾省的的第二大城市。此外，南梓、高雄两个出口加工区也位于这一地带。其三，中部以台中为中心，以轻工业为主，是台湾中部政治、经济、文化中心，设有台中出口加工区，台南市位于台湾平原西南部沿海，现在是台南平原的农产品的集散中心，附近是台湾最大的盐产地。

台湾整个经济严重依赖国际市场，原材料、燃料和技术设备大量依靠进口，工业以加工装配和外销为主，因而对外贸易相对发达。从1963年起，台湾外贸大幅度增长，进出口贸易额1965年超过10亿美元，1972年超过50亿美元，10年出口增加12.7倍，平均年递增30%，超出世界出口值平均增长11.7%的速度。随着出口猛涨，1971年入超转为出超，进出口贸易额占国民生产总值的比重达71.68%。1978年台湾出口额超过100亿美元，1981年超过200亿美元，3年翻一番，1987年达535亿美元，又翻了一番多。随着出口贸易额的飞速增长，为了适应世界商品市场的需要，台湾的出口商品结构也发生了显著的变化，首先，台湾的出口产品结构从1966年起发生重要转折，到1981年，工业产品在出口贸易中的比重，由1952的8%增至92%，农产品和农产加工品则由92%下降至8%；其次大宗出口商品也由60、70年代的劳动密集型向80年代的技术密集型转变，1983年电子产品出口总值48.5亿美元，首次超过纺织品跃居出口第一位。随着出口贸易的迅猛增长和出口商品结构的显著变化，台湾的对外贸易联系也逐渐扩大，几乎遍及世界各地。但在80年代前，占其进出口总额6成以上的贸易量集中在美国、日本、香港、德国和澳大利亚5国，其中美、日更占了台湾出口总额的48%，从而形成了其对美、日市场的高度依赖。为了改变这种不平衡局面，使出口贸易更进一步的发展，台湾在进入80年代以后，努力发展全方位的国际贸易策略，把邻近国家和西欧作为分散市场的重点拓展地区。台湾对欧洲的贸易额1986年比1985年增加了33.5%，创6年来的最高纪录。同时对邻近发展中国家的贸易有了明显的增加。并继续扩大对日本的出口，大力开拓日本市场，从而使台湾的对外贸易地区有了较大扩展，目前其进出口总额9成的贸易量集中在亚洲、北美和欧洲。

台湾从国外引进技术的种类，包括民营企业的技术合作，外来投资、官营企业、加工区、财团法人及政府公共行政机关等技术引进。1953~1982年间引进技术共3,580项，其中民营企业的合作技术占48.28%，外来投资占39.58%。全部引进技术中，1970~1979年期间所引进的件数占48.3%，1980~1983年期间所引进的技术占29.5%。若按产业分类划分技术合作

的情况，则可以看到 1952 ~ 1983 年间，以电子电器（471 件）、化学品（375 件）、机械仪器（289 件）、金属品（250 件）、橡胶塑胶（109 件）等 5 种制造业为最多，占技术引进总数的 80% 以上。

台湾的技术引进大致可分为三个不同的阶段：第一阶段为 50 ~ 60 年代，为适应劳动密集型轻纺工业的发展，对纺织工业和食品工业进行技术改造，主要在电子、塑料、胶合板等工业进行技术引进，以提高产品质量，增强这些行业的产品在国际市场的竞争能力，其中 50 年代的技术引进侧重于“按钮式合同方式”，60 年代则侧重于与外国技术合作方式。第二阶段为 70 年代，这一时期一是为配合台湾“十大建设”，引进了外国先进炼钢炉、石油化工生产技术、造船技术等；二是为了适应电子电器等加工出口工业的发展需要，引进大量技术。这一阶段，台湾还建成了自己的核电站，核电技术得到了发展和应用。70 年代台湾引进外资以共同投资为主要方式。第三阶段为 80 年代，这一阶段台湾的劳动密集型加工出口工业已不能满足经济发展的需要，为实现“工业升级”，台湾当局积极发展当代先进技术，吸引外国尖端技术，进行科研生产，与此同时，开始积极培植岛内科技，最重要的形式就是建立了新竹科学工业园区。此外，台湾为了增强本地企业对先进技术的消化能力，往往采取技术合作的方式，到 1983 年台湾的技术合作对象依次为日本（1226 件）、美国（401 件）、欧洲地区（206 件），且技术合作的产业分布倾向在不同的阶段显示出同样的情况，即着重于化学、金属、机械及电子、电器业部门。

台湾原有的经济基础十分薄弱，50 年代是在“美援”的支撑下发展了以纺织品、食品等非耐用消费品生产为中心的进口替代工业，产品主要内销。1950 年 ~ 1965 年，台湾引进的外资主要是美对台的“军经援助”，共计 40 亿美元，其中“经援”达到 14.82 亿美元，占整个引进外资的 65%。这一时期台湾对美“经援”的利用，大致可分为 4 种类型：一是输入加工原料用以满足岛内工业的原材料需要，原材料输入约占整个“经援”总额的 60.2%，二是输入机器设备，用以加强工业的基础力量，机器设备的输入约占“经援”总额的 25%；三是用以培养技术、管理人才，注意知识技术的输入；四是为稳定市场供需，进口一些必须的日用消费品。这个时期台湾已基本处于进口替代阶段。1965 年“美援”停止后，一方面台湾失去了可靠稳定的外资来源，另一方面当局在经济发展战略上由原来发展内向型经济转向发展出口加工经济为主导的外向型经济，其相应经济政策调整的重点之一就是改革工业投资政策，以改善投资环境和减免税收为主要手段，奖励出口加工工业的发展和扶植民营企业的发展。从 60 年代后期至 70 年代初，台湾进入了一个积极利用华侨资金为主的新时期，这一时期接受美国“经援”为 0.32 亿美元，华侨资金直接投资 6 亿美元，外国政府贷款 5 亿美元，共 11 亿多美元，其中华侨直接投资占 55%。70 年代初至 1980 年，台湾的外资利用又进入了以吸收外国银行贷款为主的时期，随着“十大建设”、“十二项建设”和重化工业的进一步发展，台湾当局和官、民企业大借外债，在不到 10 年的时间里，接受外国政府和银行贷款 43.5 亿美元，华侨直接投资 19.95 亿美元，共 63.45 亿美元，其中外国银行贷款占 68%。进入台湾的外国投资和华侨投资主要集中于资本有机构成低即劳动密集型企业，外国投资多集中于电子、化学、机械仪器等新兴工业部门，华侨投资的特点是项目多而每项金额小，而外国投资则项目少而每项金额较大。

在积极吸引外资发展经济的同时，随着台湾出口贸易的飞速发展，其外汇储备额不断升高，为此，进入 70 年代以后台湾的对外投资也开始活跃，项目和金额逐渐增加，并把此看作“削减外汇储备”数量的一个措施。到了 80 年代，台湾对外投资进一步发展，在增加对印尼投资的同时，新增投资主要集中在美国，尤其是在 1984 年和 1985 年，几乎出现了一种热潮。其中，投资较多的是电子和电器产品，目前已占台湾全部投资额的 31%，其次是化工制药行业，所占投资额达 20% 左右。目前，台湾对外所有投资领域中，投资项目最多的是商业部门达 40 项以上，且有 16 项集中在美国，显然这是为了扩大在美国的市场。电子和电器行业的投资项目亦多达 38 项，其中在美国的占 17 项。因此，台湾对外投资的重点是在北美，特别是商业及电子、机电行业的投资。

香港，位于亚洲太平洋地区的中心，背倚我国内地，所处地理位置十分优越。香港在东、西方交通上，正处于太平洋沿岸中站，是远东国际航海和航空交通的要冲，欧美各国至远东航线的交汇点；其地处我国南方航线中心点，历来是南部中国和整个中国沿海的进出口岸，是我国通向世界的南大门。因此，香港成了世界著名的口岸。

香港由香港岛、九龙半岛和“新界”，以及附近海域的 235 个岛屿组成，土地总面积仅有 1,066.8 平方公里。其中，香港岛是香港的“心脏”，著名的维多利亚商业中心和香港大学就在这个岛的北部。九龙市区是重要的工商业和住宅区，是大码头和广九铁路终点站，以及启德机场的所在地。而位于香港岛市区和九龙半岛市区之间的是维多利亚港，它是远东贸易运输的枢纽，港内的葵涌集装箱码头是世界最大货运码头之一，可以同时停泊 6 艘万吨级集装箱货轮。

香港目前人口总数为 560 万，其中相当部分为近年涌入香港的合法与非法移民，虽然香港人口增长迅速，但同期人口自然增长率却由 14.9%，逐步下降至 9%，反映了香港已逐步向现代化人口再生产的类型转变。香港目前是远东地区人口出生率最低的地区之一。目前，香港的人口密度约为每平方公里 5,033.3 人。在香港人口中，98% 以上是中国血统居民，非中国血统的居民主要是英联邦国家移民，以及美国、葡萄牙、巴基斯坦、菲律宾、印度尼西亚、德国和日本移民。

香港自然资源贫乏，在丛山之间，仅有少量可供开采的铁、铅、锌、钨、绿柱石、石墨、长石和陶土，而其中大部分矿物在第二次世界大战时都被运往了日本。因此，香港的金属采矿和石矿生产在现代经济中是微不足道的，但由于香港岸线曲折，多良好港湾，因此渔产成为香港的重要资源，香港海产品不但可供内部市场需要，而且还有部分出口。

香港原是一个以转口贸易为主的商港。本世纪 50 年代以前，香港凭借毗邻祖国内地这一得天独厚的地理位置优势，大力发展转口贸易。50 年代以后，由于美国对中国大陆实行禁运政策，使香港的转口贸易受到严重打击，促使香港转向发展制造业。由于香港一直是东、西方贸易的接洽处和中转站，同世界各地存在广泛的经济贸易联系，因此香港的制造业发展也具有明显的加工出口导向特性。60 年代，香港经济酝酿新的发展和突破，70 年代香港经济进入多元化的发展阶段，而且不仅仅局限于工业内部多元化，工业—外贸体制转为整个经济的多元化。香港采取工业多元化战略后，努力发展精密仪表、光学仪器、家用电器及化工机械设备等技术密度高的行业，目前电子产

品已成为香港的第二大工业，在世界电子工业中占总产量极大比例的小型电脑零件主要由香港制造。随着香港经济的多元化发展，香港经济从单纯依赖一、两个行业来带动经济增长，发展为多个经济行业作为经济发展的重要力量金融—商业服务、旅游业和房地产业逐渐上升为经济发展的重要支柱，这些行业不论在就业人数、产值比重，还是资金的吸收诸方面，在整个香港经济中所占的重要地位与外贸和制造业相比毫不逊色。对外贸易和香港商业、制造业、金融业、房地产业和旅游业的产值占香港生产总值的 60%以上，使香港的经济行业呈现出综合发展的多元化倾向。

香港对外贸易高度发展，一向是远东地区转口贸易中心。1948 年，香港的出口总值为 20.78 亿港元，1979 年达 759.34 亿港元，为 1948 年的 36.5 倍。当然这与当时基数小，通货膨胀因素有关系，但其增长速度确实很快。到 1984 年，香港产品出口总值已达 1,379.36 亿港元，居远东地区前列。其中 50 年代香港出口贸易年增长率为 13.1%，60 年代为 14.5%，70 年代为 17.4%，80 年代为 18%，远高于同期世界贸易增长速度。香港的转口贸易额也曾由于本港产品出口增加而退居次要地位。从 1959 年开始，转口贸易只占出口总值的三分之一以下，最低的 1970 年仅为 19%，但从 1973 年起，香港的转口贸易结构又出现重振趋势，到 1978 年高达 25.5%，1980 年为 30.6%，1980 年转口贸易值已达 300.72 亿港元。其原因一方面是的 70 年代以后，港府注重发挥香港作为远东地区重要的转口贸易地位，然而更主要的原因还在于，70 年代末期由于我国实行了改革开放的政策，为了加速四化建设的需要，扩大了与世界各国各地区的经济往来，位于祖国南大门的香港日益成为进出口货物通过的重要桥梁，目前内地已成为香港进口、转口的目的地，居香港转口贸易来源地的第一位和出口市场的第二位。但是，目前香港产品在其总出口值中仍占相当高的比重，如 1984 年为 62.3%；1985 年香港总出口额 301 亿美元，其中本港产品出口额占 55%。在进口方面，香港直接用于工业生产的资本货物进口增长非常快，其中工业原料、半成品及生产设备的进口比重大幅度上升。工业半成品进口中，结构也日趋多样化、高质化，其中电子配件、钟表零件，以及用于制造其他高档轻纺工业成品原料占 50%以上。目前香港的各类进口货品中，轻工业品进口已由第三位上升为第一位，纺织品进口由首位退居第二位，生产设备的进口由第五位上升为第三位，粮油食品进口退居第 4 位。现在在世界各国进出口贸易统计中，按人均贸易额计算，香港甚至在美国、德国、日本、英国、法国等工业发达国家之上，目前它已同 170 多个国家和地区有贸易关系，其中，我国内地、美国、加拿大、德国、日本、澳大利亚是其进出口贸易的最重要伙伴。到 1986 年，共有 50 多个国家和地区在香港设立了 2,005 家公司，有 70 个国家在港设立总领事、专员及高级商务专员，充分发挥了亚太地区国际贸易中心的作用。

香港在 1973 年和 1974 年先后取消了对外汇市场和黄金市场的管制，货币可以自由兑换、外汇市场开放、资金可以自由出入、低税率，从而增强对外资的吸引力。一般认为香港地区早期割让给英国，又地处世界航运要道，其外资流入甚早。其实不然，在 50 年代初，外资对香港工业的投资还是微不足道的，因为当时香港的现代工业还刚刚兴起，加上政治关系不稳定，对外资来说，在工业方面作长期投资，要冒很大风险。到 1959 年，香港经济基本完成了从转口贸易和加工贸易的过渡，进入 60 年代，加工工业的发展，不仅扩大了就业，增加了出口，同时促进了原材料、燃料和技术、设备的进口，

并带动了房产、建筑业和金融业等行业的发展，从而促进了外资的进入。80年代以后，外资进入香港的速度比以前更为迅速，其中以美国、日本、东南亚等国家和地区的资本居多，到1985年，美国在香港的投资额已高达50亿美元，投资中以制造业的比重最高，占其投资总额的50%左右，其次为金融业和其他服务业。日本是仅次于美国的第二大投资国，目前其对香港地区的累计投资额达13亿美元，其投资行业主要集中在制造业、商业、金融保险和服务业。据统计，到1986年仅外资在香港制造业的投资就达118.3亿港元，它们分别来自美、日、英、荷兰、菲律宾、瑞士、新加坡等国家，这些投资主要投向制造业中的电子、纺织成衣、电器产品、食品、饮料、化工制品等部门。

大量的外资涌入，给香港带来了许多先进技术，促使香港在20多年来经济发展较快，经济结构发生了显著的变化，从外贸型结构转变为出口导向工业型结构，自70年代始，又转入多元化国际化发展的新阶段，而现在则进入了多元化的综合型国际经济中心结构。香港当局一直采取自由放任的经济政策，以此吸引大量外国投资及先进技术和设备。由于香港特殊的地理位置，与国际市场的联系较为广泛，因此在引进外国技术和设备时，可选择的范围较大，能较经济地获得适用的技术和设备，除少数外资厂和大厂外，一般中、小厂极少引进全套设备，大多是选各国所长，单项引进，新旧结合使用。香港的电子、手表业很普遍，这类行业在引进外资的同时，往往带来新技术，由于引进了美、日的先进电子技术、设备及管理方法，大大促进了香港电子工业的发展，并陆续建成72家大、中型电子工厂。现在香港已可自行设计生产电子计算机、电子游戏机、半导体、电脑记忆系统等。进入70年代，由于周围发展中国家加速利用外资以增强各自的经济实力，香港当局才开始从长远考虑，相应采取一些积极吸引外资、改进工业基础的措施，大量引进和更新资本设备，使香港的传统工业部门的资本—技术集约程度显著提高。这些部门的产品出口额也占到了香港出口总额的72%。进入80年代，香港的电子工业又进一步改善和发展了微型电脑、微型电路、医疗用电子设备、电子精密测量仪等产品。此外，香港的厂家，还通过定牌生产，引进先进技术或设备。香港在提高工业技术方面除利用外资引进技术外，还十分注意充分利用国际上的最新技术成果，努力仿制和改革新产品。可以说，世界上上述门类产品有什么新技术、新产品出现，香港就及时引进学习，将其变成具有本地特点的产品市场。从而使香港的出口产品始终具有一定的竞争能力。

70年代以来，外国金融资本不断涌入香港，目前香港是仅次于纽约、伦敦的世界第三大金融中心，有“香港的银行比米店多”之称。据统计，香港现有商业银行149家（其中35家为本地银行）、分行1,531家。目前平均每5,000人、每40家企业和0.2平方公里市区就有一家银行。仅汇丰银行在港九和新界就开设了200多家分行。香港集外资之多，仅次于伦敦、纽约居世界第三位。香港又是世界第三大黄金市场，香港成交的金银买卖总数比伦敦、苏黎世、纽约都多，居世界首位。

香港经济地理位置适中，既有内地广大的腹地，又能通往世界各地。因此，当今香港还是世界上最繁忙和效率最高的港口之一，它拥有5个集装箱码头和70个巨轮泊位，停泊装卸迅速，每年有2万多艘远洋轮和10万多艘内河船只进出，与100多个国家和地区有班轮往来，港口年吞吐量在4,000万吨左右，是世界大港之一。目前香港已成为越来越重要的国际航运中心。

香港自 1911 年开设航空业以来，客运量与日俱增。80 年代每年经过香港国际机场的旅客平均约达 900 多万人次，目前飞往香港的有 32 个国家航空公司的不定期班机，平均每天有 150 余架次飞机起落。年空运进出口货量达 40 万吨以上，跃居世界各大机场之冠。飞机场还有电脑化运货大厦，客商来往方便，货物转运迅速，是亚太地区的重要航空港。

香港地域面积狭小，旅游资源匮乏，既非历史名城，又无名山大川。然而自 70 年代以来，随着香港经济的高速增长，香港的旅游业也得到了蓬勃发展，十分兴旺。1985 年世界各地赴港游客达 313.2 万人次，旅游收入约 18 亿美元，已成为香港经济的主要支柱之一，且其游客总数、旅游业收入或年增长率，均超过了新加坡。香港旅游业发展的原因，在于港府重视旅游宣传，突出香港的“购物天堂”和“美食天堂”的特色，且观光项目多姿多彩，从而使香港自 70 年代以来，每年平均有数以百万的人出入，这是香港旅游业兴旺的重要因素之一。目前，香港约有 240 家专门经营来港旅游的旅行社，世界各地还设有分社，形成一个庞大的国际旅游联系网。

此外，香港由于其特殊的地位，已成为欧美发达国家与亚太地区发展中国家和地区之间联系的桥梁。香港中、英文并重，官方及对外联络的文字工具是英文，为信息的传递增加了许多方便条件。香港经济的发展，特别是金融中心的形成，一方面为国际市场提供了许多非常重要的信息，而为国际所重视，同时作为贸易中心和金融中心的发展又需要了解国际上更多的信息。香港利用人造卫星通讯网络和海底电缆与世界各地区构成了 24 小时不间断的通讯联络。目前，香港已成为亚太地区一个重要的信息中心，即使是东京和新加坡，也不及香港有这样完备的信息通讯中心。

香港是我国的领土，香港经济发展一直受到祖国的支持，同时香港对祖国现代化建设与对外贸易也产生了很大的影响。1984 年 12 月 19 日，中英关于香港问题联合声明正式签署，圆满地解决了中国恢复对香港行使主权的问题，为香港的长期稳定和繁荣创造了更多有利的条件，这颗被誉为“东方明珠”的香港，将会闪耀出更灿烂的光辉。

新加坡是马来半岛南端的一个城市型岛国，由新加坡岛及其附近 54 个小岛构成，总面积 617.9 平方公里。新加坡岛面积约为 563 平方公里，占全国面积的 91%，为新加坡领土构成的最主要部分。新加坡地理位置十分重要，地处太平洋与印度洋之间航运要道马六甲海峡的出入口，为世界海洋交通中心之一。它北隔 1.2 公里宽的柔佛海峡与马来半岛相望，并且通过人工长堤相连，南面隔新加坡海峡与印尼相望，海峡长 105 公里，宽 16 公里，扼守着马六甲海峡的咽喉。因此新加坡素有“东方十字路口”之称，具有国际交通、经济、战略意义。

新加坡岛地势平缓，平均海拔 17 米，最高点仅 166 米，境内自然资源十分贫乏。除在新加坡岛上的武吉知马山及大、小德光岛等几个小岛上有些花岗石外，至今尚未发现其他矿藏。虽然四面临海，但渔业资源不甚丰富，年产仅 1.5 万吨左右，只能满足国内消费的四分之一。新加坡紧邻赤道，属典型的热带海洋性气候，年降水量超过 2,400 毫米，是个气候宜人，终年常绿，风光绚丽的热带岛国。由于气候适宜于各种植物繁植和生长，因此新加坡的植物资源较丰富，至今已发现的植物物种达 2,000 多种，其中橡胶、椰子是经济价值较高的作物，但现存数量不多。新加坡目前的总人口为 241 万多人，平均人口密度为每平方公里 3,912 人。这在亚洲和全世界都属罕见。新加坡

是一个多民族国家，在全国总人口中，中国血统的人占 75.4%，马来血统的人占 14.9%，印度血统的占 6.7%，其他血统的占 3%。

一个小小的、不发达的文化多元体、意外地被推上了独立的道路，竟然崛起为拥有大量财富，居东南亚地区经济领导地区的国家，这就是新加坡创业的奇迹。精明的战略和计划把这个资源极为贫乏的弹丸小国飞速变成了世界上最繁荣昌盛的国家之一。目前它的人均收入居亚洲第二位，仅次于日本，硬通货储备居世界第 11 位，位居加拿大和澳大利亚之前。即使在世界经济不景气的 80 年代初，新加坡经济年增长率依然保持在 6% 以上，因而一直被誉为亚洲“四小龙”之一。现在，它正向世界经济发达行列迈进。制造业、商业、旅游业是新加坡的三大经济支柱。

殖民地时代的新加坡，长期为英国占领，是英国远东贸易最重要的商埠和军事基地，第二次世界大战中新加坡又为日本占领，因而经济长期处在畸形、不发达的状态中。独立以后，在发展民族经济的宗旨下，新加坡政府充分利用了它的优势，即拥有先进设施的港口，本身的重要战略地位，以及技术水平远较相邻国家为高等优势，继续实行自由贸易和发展港口业务，大力发展制造业，形成了以制造业为主体，炼油、电子、转口贸易、金融、造船、旅游等产业交叉发展的多元化经济结构。

第二次世界大战后新加坡的工业发展，可以划分为两个阶段。自 1961 年开始实行工业化至 1979 年 6 月，为工业化的第一阶段。这一阶段又经历了两个十年发展计划。第一个十年发展时期（1960～1969 年）主要是利用新加坡有利的地理位置大力发展海运业及海事工业。与此同时，通过发展工业，初步实现工业化，以便改变单一的转口贸易经济结构。为此，新加坡采取了重点发展基础设施，创造良好的投资环境，大量引进外资，发展劳动集约型的工业方针，并在 1965 年新加坡共和国成立后，把过去发展“替代进口”工业的工业化方针改为发展“面向出口”工业的工业化方针。新加坡第一个十年发展时期取得了很大成就，年经济平均增长率为 8.7%。第二个十年发展时期（1970～1979 年）重点发展中等技术工艺和“脑力”服务行业，生产较为复杂的打字机、半导体、电视机、照相机、钻油平台、精密的机械和工具，并开始较大规模地发展炼油业，为在下一个经济发展时期实现劳动密集型向技术密集型过渡打下了良好基础。70 年代，新加坡年均经济增长率为 9.4%。1979 年新加坡提出了第二次工业革命战略，发展强调多元化，因而，从 1980 年起，新加坡开始了工业化的第二阶段，着重发展资本集约和技术集约的工业来代替劳动集约型工业，并以运输、通讯、贸易、制造和金融为其经济的五大支柱。具体发展目标是：成为中级和高级工艺的制造业中心，发展自动化器材组件、电脑及软件、电子仪器、光学仪器等高技术工业；成为贸易中心，更多地输出本地生产的高增值产品和工艺品；成为旅游、交通、通讯中心；成为电脑服务中心，培训电脑人才；建立金融超级市场提供最广泛的金融服务，扩大黄金市场，发展货币期货交易；成为医药中心；成为建筑及工程咨询中心。

20 多年来，新加坡的经济结构发生了很大的变化，而其中制造业的迅速发展是新加坡经济最显著的变化。目前，它在国民生产总值中所占比重已居于各经济部门的首位。造船、炼油和电子三大部门已取代了农林产品加工而成为工业的主体，并分别占制造业总产值的 22%、25% 和 13%。新加坡迅速把殖民地时期的单一转口贸易经济结构，改变为以制造业为动力的“多元化”

经济结构，不但有利于国民经济的综合发展，而且也较能适应不断变化的世界经济和世界市场的变动。

目前，新加坡已成为或开始成为世界上引人注目的石油工业中心、海空交通运输中心及航空和海事工业中心、电子工业中心、金融中心和国际会议中心。

尽管新加坡常常感叹自己没有自然资源，然而这并未能阻碍它成为东南亚的石油工业中心。它历来支持东南亚地区的石油勘探和开发。虽然相邻国家现在已经开始发展自己的石油工业，可是，新加坡优越的地理位置和雄厚的技术力量使它可以把石油加工业扩展到更为尖端的领域，以占领高档产品市场。现在新加坡已拥有 7 座炼油厂，日炼油能力 15 万吨，成为仅次于鹿特丹和休斯敦的世界第三大炼油中心，炼油业已成为新加坡最大、最现代化的工业部门。同时，它又是东南亚石油勘探开发方面的供应服务中心和世界海上石油钻井平台最大的供应国之一。新加坡生产的海上石油钻井平台占世界需求量的三分之一。

其次，这个城市国家正力图变成世界上最先进的电子计算和电子中心。新加坡的电子工业起步于 1965 年，最初是为本地市场生产黑白电视机。70 年代初，美国的计算机公司开始在这里组装计算机。1972 年以后，电子工业蓬勃发展，而且其增长速度十分惊人。现在，新加坡在生产某些关键电子元件方面已实力雄厚，连美国、荷兰一些著名厂家都在这儿生产最重要的部件。在这一点上，亚洲其他竞争对手如韩国、台湾、香港都不能与新加坡竞争，因为这里拥有与之配套的电子元件、精密金属制品、机械、机器工业，新开创的航空工业也有助于提高精密零件的加工能力。新加坡的下一步是加强对高精尖电子产品的应用设计和生产，提高工程技术人员水平以胜任广泛的研究和开发活动，同时，为了使新加坡成为国际上的计算机中心，目前全国范围内都在努力实现计算机化。

此外，新加坡还把自己建成了东南亚的海空交通中心。它的优越位置和宽厚的航空政策对世界各国产生了吸引力，目前有 36 条航线经过这里，沟通着 44 个国家和 72 座城市。在新加坡经济开发委员会的主持下，新加坡将成为东南亚规模最大的航空器材综合检修中心，它的航空器件出口量与日俱增，世界上一些著名航空公司都从这里进口零部件，同时新加坡也是世界著名的自由港，包括部分水域在内的新加坡港，总面积共 500 多平方公里，共有 39 个远洋泊位，47 个沿海泊位，南部岛屿还有 70 个油轮泊位。现有 250 条国际航线，84 个国家和地区的 130 家公司的轮船往来世界各地的 372 个港口。至 1979 起，已成为仅次于鹿特丹的世界第二大港，1984 年其吞吐能力更超过鹿特丹，为 52,700 万吨，位居世界第一。在进出口货物中，石油和石油制品占三分之二，其他主要是木材、橡胶、粮食，以及各类工业品。在年吞吐能力 1 亿吨左右的货物中，有 3,000 多万吨是在自由贸易区内处理的，这是新加坡转口加工贸易的绝大部分原料和燃料来源。与其非常发达的海运业相配合，在其南端与西部沿岸之间，建有 60 多座造船厂，提供各种式样的高技术设施，这些设施，加上地理位置优越、修船配件供应齐全、修理及时、造价低廉，国际竞争力强，因此，新加坡的造船业也已成为东南亚的区域性领导中心，保持兴旺不衰。同时，在港内设有许多专门研究各类特殊修理工程和其他服务机构。而船检和船测工程，几乎世界各国船级社都派送常驻代表。多年来，新加坡已成为船舶高级研究设计及修船的基地，处于世界领先

地位，为其他各大港望尘莫及。

新加坡近年来的另一个突出成就是，它已成为世界第一流的金融中心。1970年，新加坡迈出了建设国际金融中心的第一步—创设亚洲美元市场，而亚洲美元市场已由开始时3.898亿美元迅速扩展，如今已达1,150亿美元之巨，目前，新加坡至少有114个外国银行在这里展开广泛的业务。新加坡现有全面经营型的商业银行119家，外国银行办事处58家，限制性银行14家，境外银行67家，还有4家贴现所，9家国际经济行，80家保险公司和35家金融公司，资产总额达400亿美元，吸引存款达到1,000亿美元以上。

新加坡这个现代化的城市国家尚未失去它当年的迷人风采，这对它来说是十分幸运的。作为国际会议的场所，新加坡可谓最理想了，它有着美好的气候，多民族的文化，独特的旅游资源，第一流的飞机场，先进的通讯、交通、金融设施，稳定的政府，还有以英语为主要用语的人民。如今新加坡已被列为世界上第六大国际会议中心，不久的将来，它的名次随着它经济的发展和设施的进一步完善，很可能还会往前。

在新加坡经济发展的过程中，外资起了不小的作用。1965年新加坡独立后，经济十分困难，它赖以生存的转口贸易额锐减，失业率高达13%。当时的基本国情是，一方面国内市场狭窄，自然资源匮乏，经济基础脆弱，在资本方面必须依靠外国公司，在市场方面必须依靠别的国家；另一方面是劳动力素质好，地理位置优越，有转口贸易的基础设施和经营经验。新加坡政府从本国国情出发，确立了“出口主导”型的工业化战略，充分发挥其优势，大力吸引了外资，利用外国尤其是跨国公司的资金、技术和销售网络，迅速建立出口工业。截至1983年底，外国投资累计111.23亿新元（约合52.2亿美元）。其中，美国占33.6%，日本占20.1%，英国占15.8%，荷兰占13.3%，其他地区合计占17.2%。从投资领域看，制造业所占比重最大。外资在制造业中的比重，1959年为5,600万新元，占新加坡制造业总投资额的五分之一左右。1967年以后，外资逐年猛增，1972~1977年间，新加坡制造业的累计净投资额中有四分之三来自外资。目前，制造业占外资投资总额的77%，其中外资单独投资的企业以及与当时资本合营的企业约占新加坡制造业企业总数的30%，其就业人数占制造业职工总数的66%，其产值占整个制造业总产值的75%和出口额的90%以上。

随着新加坡政府大力引进外资，新加坡经济发展速度之快在第三世界国家中可谓罕有其匹。同时也使其出口贸易飞速发展。贸易额从1960年的75.54亿新元增至1983年的1,056.59亿新元（折合约为500亿美元），增长13倍，其中出口额从1960年的34.77亿新元增至1983年的461.55亿新元，增长12.3倍。1970~1980年，出口平均每年增长29.2%。80年代初，由于受西方国家经济危机的影响，增长幅度较小。但从1984年开始，出口又出现了迅速增长的势头，1985年出口额为228亿美元。新加坡的主要贸易对象国集中在美国、日本、欧洲共同市场和马来西亚等国，其贸易额占新加坡对外贸易总额的一半以上，其中对日本的出口近几年增长了74%。1980年，新加坡同我国的贸易额只占其对外贸易总额的2.1%，1985年已提高到4.5%，同期从我国的进口增加了1.4倍。

在世界处于技术迅速改革的新时代，新加坡在引进和发展先进技术、改革工业结构方面也制定了较长远的战略目标。新加坡在引进外资的同时往往要考虑引进外国的先进技术、工艺和管理方法。政府认为，如不这样，象新

加坡这样的国家就无法在较短时间内生产出先进的产品，求得经济的繁荣。新加坡不断地从邻国和其他国家接纳大量劳动力和技术人才，政府采取种种优惠措施，重金聘请海外专家、教授、学者和高级科研人员来新加坡讲学和定居。70年代以来，新加坡政府注目于世界科技发展的新动向，实行“第二次工业革命”，大力引进外国的先进工艺技术和管理经验，发展资本密集、技术密集、高产值的新兴出口工业，以替代以前的劳动密集型工业结构。1983年又创立了一个“科学公园”，目的是将各种尖端技术聚集一起，以便根据需要，及时组织各项新产品的研究和生产。此外，还制订了“人力开发规划”，分别与日本、德国、美国、法国等国家在新加坡开设的跨国公司联合创办职业训练中心或技术学院来培养技术人才。为了更好地引进外资、引进技术，新加坡政府在财政、税收制度方面制订了一系列的奖励办法，并规定外国厂商如为新加坡带来一种从未引进过的产品、技术、制作法，或是对已有产品、技术及制作法予以重大改进，且符合新加坡政府的整个经济发展战略的，可获10年免税待遇。优厚的投资条件，吸引了大批外国投资者，随之也带来了先进技术。

在今后几年里，新加坡的经济仍可望以较快的步伐向前发展，每年至少增长6%至8%。尽管东南亚地区各国对于外资和出口市场的竞争会趋于白热化，但新加坡经过精心设计的工业基础已能保证它在这场竞争中处于强有力的地位。而且，它将大量资金投入全世界都迫切需要的高精产品生产领域，同时将资金从过时工业中转移出来的战略，预示着新加坡经济在未来仍将充满活力。

随着这些国家和地区经济的高速发展，特别是出口贸易的高速增长，它们在发达国家及发展中国家的市场占有率逐渐提高，在国际市场上和出口方面所遇到的阻力也越来越大。因为它们在使出口品种日益多样化的同时，尤其是集中在发达国家处于相对劣势的领域中进行“产品倾销”，而使发达国家这些部门的生产率日益降低，失业大军逐渐扩大，导致发达国家只能采取保护主义措施。在这种情况下，它们只可能“蚕食”发达国家的非主要工业部门，而在那些主要的工业部门，要想稳步扩大出口是很困难的。此外，随着出口产品的高级化和由于技术水平的不同而带来的产品差距也日益明显。为打破这种局面，“四小龙”必须扩大在发达国家的销售点，同时在那里建立生产基地，使生产和销售同时进行，以确保他们的市场。目前这样的目标主要集中在发达国家已处于相对劣势的领域，而这正是“四小龙”的优势所在。在那些领域里，它们可以利用发达国家的现有技术，提高产品开发能力，缩短掌握技术的过程。

在“四小龙”不断开拓发达国家市场的同时，那些比它们落后的发展中国家在一些劳动密集型部门中，又形成了对“四小龙”的相对优势，尤其是在纺织品、服装和木材加工等方面。为了维持在这些国家的市场，四小龙也必须在这些较落后的发展中国家建立生产基地，通过转移资金和技术来创造就业机会。而且它们还可以将接受发达国家投资的经验转用于对落后发展中国家的投资。

因此，随着相对优势结构的动态变化，“四小龙”象以往那样通过出口来推动增长的政策，其作用已十分有限，而且从国际分工的角度看，它们也必须向外投资。这种投资的根本目的是为了确保在发达国家和发展中国家的市场。“四小龙”的对外投资，到目前为止其规模还非常有限，与日本1984

年的直接对外投资 100 亿美元相比，韩国的 4 亿多美元和台湾的 2 亿多美元根本算不上什么。尽管投资额很小，但它却在稳步的增加，如今“四小龙”已成了亚洲新的资本输出国和地区。

以韩国和台湾为代表的亚洲新的对外投资者，主要具有以下一些特征：

首先，这种对外直接投资是过去的出口主导型工业化政策的延续，即用资金取代产品设备来保护自己的海外市场，即便从投资领域来看，它们对商业部门和各种生产设备的投资比重也是很大的。对发达国家制造业部门的投资，是为了避免贸易摩擦，将生产基地转移到这些国家去，以此来确保市场。尤其是如今对美国的电子电器部门的投资明显增加，这显然是由于美国加强了在该领域的保护主义。另外，在发展中国家，许多国家先后实行了国有化政策，“四小龙”的出口面临着日益高筑的贸易壁垒，在难以维持原有市场的情况下，“四小龙”也将生产基地设到了这些国家。

其二，投资是为了获得发达国家拥有的大量基础技术和应用技术，尤其是对美国的投资更是如此。如韩国幸运金星公司就通过在美国建立遗传工程研究所获得了许多尖端技术。

其三是为了发挥对发展中国家的成本优势，发达国家对外投资往往也是如此。上述为确保市场和获得技术而进行的投资是不得已的，而这种投资却是积极的，是为了形成一定的国际分工。这方面的例子有韩国对马来西亚家具生产的投资，台湾对印度尼西亚造纸部门的投资，新加坡对中国的轻工业投资和香港对孟加拉国的缝纫生产的投资。

其四是为了获得稳定的资源供应，这一点和日本相同。“四小龙”都极其缺乏资源，大部分工业原料均需依赖进口，资源供给状况如何，在很大程度上决定了经济发展状况。由于世界市场上原料价格起伏波动，来源难以保证，对亚洲“四小龙”的经济发展压力颇大。因此能否确保资源的供应是一个至关重要的问题，为确保原料的充分供应和寻求低廉的原料，它们都先后趋向资源型投资，纷纷到资源丰富的地区投下资本、技术，以取得原料的长期、稳定的供应，在这方面，韩国和台湾的表现最为典型，这与它们的经济结构开始向重化工业转向有关。韩国浦项钢铁厂对澳大利亚和加拿大的投资，新加坡对我国的石油生产设备的投资就是最好的例子。

其五，亚洲“四小龙”的对外投资大部分集中于东南亚和北美。“四小龙”对外投资的地区高度集中，无论在发达国家或发展中国家的对外投资中都是少见的，这与“四小龙”对外投资中的资源战略和市场战略有直接的关系。“四小龙”的对外投资集中于东南亚，主要是资源型投资及利用当地资源的加工制造业；对美国的投资则主要是加工制造业，是典型的市场型投资。当然，对外投资高度集中于一、二个地区，对投资国会产生不利影响，亚洲“四小龙”已觉察到这一点，正努力使其投资地区分散化。

其六，亚洲“四小龙”对外投资的企业经营方式灵活多样，不拘一格。在对外投资的企业成功与否，在相当程度上取决于其在当地所采取的经营方式，“四小龙”在对外投资的企业经营方式上不拘泥于本国的经营方式，而是灵活机动，采取与东道国合作的态度，开展多种类型、多种方式的投资，取得了积极的效果。这方面，“四小龙”的做法值得借鉴。

但亚洲“四小龙”在对外投资中，也有其不同之处。第一是对外投资发展的速度问题。在亚洲“四小龙”中，台湾对外投资发展最慢，其原因是台湾在 1985 年前对其海外投资采取限制政策，影响了其海外投资的发展，韩国

对外投资起步较晚，但发展速度较快，这与其当局的鼓励措施也有着关系。第二是对外投资企业规模大小不同。其中，韩国、台湾对外投资的企业规模比较大，且大部分是垄断财团投资建设的，而香港和新加坡的对外投资企业以中、小型为主，投资规模在 40 ~ 50 万美元，但近年来，其对外投资中、大型企业在增加。

综上所述，“四小龙”的对外直接投资，仍只是原先的出口主导型工业政策的延续，作为一个真正的资本输出国和地区出现在国际市场上还须待以时日。但不难想象，随着以大财团为主体的海外投资意愿的高涨和华侨资本进入其他国家以及各国市场的进一步开放，“四小龙”对外投资规模将进一步增大。今后，它们的任务就是按照动态的相对优势结构，形成以经济发展为主导的海外直接投资类型，以此来提高经济结构，进一步推动经济发展。

第二节 西亚

西亚地处亚洲西南部，指东起阿富汗、西迄土耳其的亚洲西部地区，又称西南亚。它包括分布在伊朗高原上的阿富汗、伊朗；阿拉伯高原和高原以北的美索不达米亚平原上的伊拉克、叙利亚、黎巴嫩、巴勒斯坦、约旦、沙特阿拉伯、科威特、阿拉伯也门共和国、也门民主人民共和国、阿曼、阿拉伯联合酋长国和卡塔尔；小亚细亚半岛上的土耳其；波斯湾内的巴林；地中海东部的塞浦路斯等 18 个国家和地区。总面积为 718 万平方公里。国际上使用很广的“中东”这个名词，其范围没有明确的界线，通常指以西亚为主的地跨亚、欧、非三洲的地区，包括西亚国家（除阿富汗）和地区以及北非的埃及。波斯湾简称海湾，海湾国家即指波斯湾沿岸的伊朗、伊拉克、科威特、沙特阿拉伯、巴林、卡塔尔和阿拉伯联合酋长国等国家。

西亚地处亚、欧、非三大洲的连接地带，南、西、北三面分别濒临阿拉伯海、红海、地中海、黑海和里海，故常有“三洲五海”之地的说法，自古以来就是国际交通要道。古代著名的“丝绸之路”就是横贯西亚，将中国与欧洲连接起来一条商业通道。现在西亚有公路、铁路和国际航空线连接三大洲，还控制着海上交通的要道。西亚的苏伊士运河，于 1869 年凿通以后，沟通了地中海与红海，缩短了印度洋和大西洋之间的航程。西北路以博斯普鲁斯海峡—马尔马拉海—达达尼尔海峡（又总称为黑海海峡），是黑海沿岸国家通往地中海的门户。南部的波斯湾和霍尔木兹海峡是石油运输的重要航路。所以，西亚是联系三大洲，沟通两大洋的十字路口，地理位置非常重要，这也正是帝国主义国家长期以来在西亚展开激烈争夺的主要原因。

西亚周围虽然有 5 个海，但大部分地区处在副热带高压带和东北信风带内，又大都是被高山围绕的高原，海洋上来的湿润气流难以深入内陆，所以西亚广大地区气候干燥炎热，夏季酷热，很多地方日平均温度可达 40 左右，而冬季大部分地区又寒冷，还有霜雪。西亚内陆深处还分布有大片沙漠。西部地中海与黑海沿岸地区属地中海型气候，冬季降水较多，年平均降水量为 500~1,000 毫米。所以西亚的农业耕地都分布在沿海平原、河流两岸和能够利用高山雪水与地下水灌溉的小片绿洲上。山坡地和一些绿洲上草原分布很广，这里盛行牧业。

西亚是人类古文明的摇篮之一，又是伊斯兰教、基督教、犹太教及祆教等世界性宗教的发源地。这里的居民大多信伊斯兰教。除黎巴嫩、以色列和塞浦路斯分别以天主教、犹太教和东正教为主，巴勒斯坦地区有犹太教的分布外，西亚其他所有国家均奉伊斯兰教为国教，穆斯林一般均占其总人口的 98% 以上，伊斯兰教在社会生活的各个领域里有着巨大而深刻的影响。目前，西亚全区人口大约 1.59 亿，其民族构成相当复杂。这里是世界上阿拉伯人主要聚居的地区，所以把阿拉伯人占人口多数的国家亦称为阿拉伯国家。阿拉伯人集中分布于南部和中部各国与地区。阿富汗、伊朗、土耳其分别以普什图人、波斯人、土耳其人为主。塞浦路斯包括希腊和土耳其两大民族，前者人数占大部分。此外，以色列以犹太人占多数。

西亚的人口密度平均为每平方公里 22 人，显著低于南亚和东南亚。由于自然环境和历史发展的不同，区内各地人口分布差异极大。沙特阿拉伯和阿拉伯联合酋长国平均每平方公里只有 3~4 人，而巴林、黎巴嫩等国却要比这一数字超过近百倍。一般说来，地中海沿岸较为温和湿润，经济开发条件好，

是西亚人口密度最大的地区，遍布各地的绿洲及沿河谷地居民也比较稠密，而阿拉伯半岛和伊朗高原的内陆人口却很稀少，甚至有的没有常住居民。

在古代，西亚是世界文化的发源地和中心之一。当地人民在文学、数学、天文、历法、医学等许多方面都对人类的历史发展作出了重要贡献。大约从公元前 3,000 年前后开始，区内先后出现了一批奴隶制或封建制国家，其中有一些国家几乎囊括了全区大部分版图，并对世界历史产生过巨大影响，如亚述、巴比伦王国、波斯帝国、马其顿王国、阿拉伯帝国和奥斯曼土耳其帝国等。因传统封建制度的长期存在，阻碍了生产力发展，加上频繁的战争和外族入侵，西亚自纪元以来社会进程发展十分缓慢，不少国家人口在 1,000 ~ 2,000 年的漫长时间内，竟然没有增长，全区人口总数占亚洲人口比重由公元前 3,000 年的 28%，陡降到近几个世纪的不足 7%。

自 16 世纪起，欧洲殖民主义者开始了对东方的侵略扩张，处于重要地理位置的西亚便成了英、法、俄、德等国竞相争夺的目标。苏伊士运河建成后，英、法在西亚陆续霸占了大片殖民地，土耳其和伊朗则沦为半殖民地。1919 年和 1921 年，阿富汗和伊拉克首先独立，其他各殖民地国家在第二次世界大战以后也相继独立。但帝国主义、霸权主义仍力图控制地理位置重要及石油资源丰富的西亚，它们的渗透和争夺，使得西亚的局势长期动荡，不仅给当地人民带来灾难，对整个国际形势也有着很大的影响。

第二次世界大战以前，由于外国资本的掠夺和长期封建生产关系的束缚，西亚经济一直发展缓慢，大多数国家均以农、牧业为基本经济部门。自 50 年代以来，波斯湾地区石油产量激增，成为世界上最重要的石油生产和出口地区。与此同时，西亚各国反对新、老殖民主义、霸权主义以及国际垄断资本的斗争不断深入，大大促进了整个经济的发展，从 60 年代初到 80 年代，西亚人均国民生产总值增长了 5.5 倍，达到 2,150 美元（不包括伊朗），速度之快在世界各大地理区域中居首位，总的水平显著超过其他发展中地区。西亚经济发展之所以如此迅速，主要是单纯依赖于石油业。然而，就其整个经济结构来说很不协调。按经济特点，可把西亚各国区分为两种类型：即石油输出国和非石油输出国。前者包括 8 个波斯湾国家，人口虽仅占西亚总人口的 43%，却提供了全区国民生产总值的三分之二，按人均计算则高于非石油输出国的 1.6 倍。其中科威特、卡塔尔和阿联酋人均国民生产总值均高达 15,000 美元以上，超过世界上很多发达国家。这 8 个国家均以石油为经济命脉，石油业在各国国民生产总值中的比重介于 36%（伊朗）和 70%（科威特）之间，在出口贸易总额中的比重更高达 90 ~ 100%。而且建筑业、运输业、制造业和商业等其他经济部门在很大程度上也都以石油为其发展基础。就一个大地理区而言，整个国民经济如此依赖于一种初级产品，这在世界范围内也是仅有的。实践证明，过份依赖石油是不符合这些国家长远利益的，一旦油藏枯竭，或者世界能源消费结构发生明显变化，所谓“石油繁荣”社会就会象沙漠上的海市蜃楼一样消失掉。西亚各非石油输出国的经济多以农、牧业和制造业为主，采矿业均比较薄弱，但许多国家因其占据有利的地理位置，在运输、加工和提供劳务上均颇得石油之利。

西亚石油作为一种资源，特别是作为工业生产的能源和原料，进行大规模开采的时间不长。西亚近代的石油业发端于 1891 年，这一年英国的石油公司在伊朗钻了第一口油井。而真正揭开这个地区石油生产序幕的是 1908 年英国殖民主义者在波斯（伊朗）马杰德—苏莱曼找到了商业性油层，喷出了工

业性油流,为伊朗石油生产之开始。1927年伊朗打成了日产9万桶的油井后,波斯湾石油开始供应世界。此后30多年内,英国凭借它的殖民势力,在西亚石油业中一直占据垄断地位。美国石油公司自1927年起向西亚渗透,但由于英国的阻挠,进展不大。到1940年,巴林(1932年)、科威特(1938年)、卡塔尔(1940年)等国的油田相继发现,西亚已有5个国家开采石油,年产量约1,600万吨,占当时世界石油产量的4%。总的说来,西亚石油业在第二次世界大战前发展不快,在世界上的地位并不突出,只是一个地区性的石油供应点。其原因在于当时各主要工业国均以煤炭为基本能源,石油消费量不大,而且这里又远离世界主要工业地带,运输费用太高,这些都限制了波斯湾地区石油业的发展。

第二次世界大战后,上述情况发生了根本的变化。世界经济的发展和技术的进步,在能源和化工原料两大领域内,石油都迅速取代煤炭。50年代以后,西方能源逐步转向液体化,石油化学工业迅速发展,工业与军事的现代化等对石油需求量大大增加,其消费量急剧上升,大大刺激了波斯湾石油业的发展。此外,大型和巨型油轮的相继出现,显著降低了海上石油运费,也对波斯湾石油资源的开发起了促进作用。正是在这种形势下,西方垄断集团纷纷涌向西亚,对这一地区的石油资源进行大规模的掠夺式开采,科威特、沙特阿拉伯、阿联酋等国具有世界意义的大油田陆续得到开发,于是西亚石油产量逐年跃升。第二次世界大战后头15年里,年平均递增1,500余万吨,到1960年原油产量即达到2.8亿吨,占世界总产量的26%;以后15年里的递增数更达到5,400万吨,进入70年代已占世界总产量三分之一以上。据统计1961~1973年的年平均增长率为10~12%,超过同期世界年增长率。西亚的石油生产于1953年超过拉丁美洲,1965年又超过美国,产量跃升到4.18亿吨,占世界总产量的28.3%,从而成为世界最大的产油中心。

第二次世界大战前,英国几乎独霸了整个西亚的石油业。战后,美国倚仗其实力,逐渐排挤了英国,成为西亚石油的最大掠夺者。到1952年,美国资本控制西亚石油的比重已从战前的14%增加到63%,同期英国则由80%下降到30%,此后即长期维持在这一比率上。目前在8家控制西亚石油资源的最大石油垄断公司中,美国占了5家,即新泽西美孚石油公司(现名埃克森石油公司)、纽约美孚石油公司(现名莫比尔石油公司)、加利福尼亚美孚石油公司、得克萨斯石油公司和海湾石油公司,它们主要属于美国大垄断资本集团洛克菲勒财团。其余3家分别是英、荷壳牌石油公司,英国石油公司和法国石油公司。50年代后期起,日本、德国、意大利等国石油资本也不断渗透,但总的规模远不如美、英两国。几十年来,资本主义国家和国际垄断资本在西亚石油的生产、加工和销售中榨取了巨额的利润。西亚石油的生产成本远远低于世界其他产区,但在垄断集团的操纵下,资本主义各国的原油售价却都是大体相同的,这样,西亚石油就成了西方石油财团手中一棵巨大的“摇钱树”。1960~1973年间,仅美国各石油公司从西亚石油投资中攫取的纯利润就高达160亿美元,平均每年获利13亿美元,其中95%直接汇回美国。西亚石油给西方石油财团带来了万贯财富,而各产油国本身的经济却长期处于落后状态,工业基础都非常薄弱。此外,西方石油公司还在自己长期霸占的石油租让地中建立起一整套行政、司法和经济机构,形成一个个“国中之国”,更是严重侵犯了各产油国的主权。为了维护国家主权,收回经济效益,保护石油资源,西亚各产油国同石油垄断财团进行了长期的斗争。

1960年9月，包括伊拉克、伊朗、科威特和沙特阿拉伯等在内的发展中国家的主要产油国联合成立了“石油输出国组织”，逐步冲破了西方石油公司长期垄断原油价格的特权，大幅度提高了石油税率，并进而基本实现了石油业的国有化。这样，便使得西亚各国的石油收入有了巨大的增长。因此，在西亚石油业的发展过程中，始终贯彻着新、老殖民主义的掠夺和当地人民反掠夺的斗争，以及各发达资本主义国家和垄断集团之间的激烈竞争。

西亚是世界上石油储量和产量最大而又最为集中的地区，同时又是世界上最大的石油输出地区和西方国家最大的能源基地。西亚目前已探明的石油储量达500亿吨，占世界的54%，资源极为丰富，其中仅沙特阿拉伯一国就独占世界石油储量的1/4，远远超过所有发达国家的总和，虽然西亚大多数国家都有石油蕴藏，但全区石油总储量的99%以上集中分布在3个高原之间的山麓丘陵、平原和波斯湾海底的约100万平方公里的范围内。一般所称的中东石油或西亚石油，实际上主要是指波斯湾地区的石油。目前世界上石油储量超过40亿吨的国家有8个，其中5个分布在波斯湾沿岸。由于这里储油丰富，按目前情况，可以开采的时间比世界其他采油区更长。

波斯湾沿岸油田所具有的地质、位置、自然环境等条件优越，有着得天独厚的开发条件：

其一，油田大。西亚以波斯湾为中心，从土耳其东南部一直延伸到阿曼，这里石油储量虽大，油田却不多，大约只有140个，但平均每个油田的现有储量竟高达3.5亿吨以上，超过亚、非、拉其他产油国单个油田储量几十倍，更是美国的1,560倍。据统计，波斯湾地区储量在6,800万吨（5亿桶）以上的大型油田合计提供了全区石油总储量的95%。该比重在拉美只有60%，非洲为50%，北美洲和东南亚只有40%。目前，全世界储量超过6.8亿吨（50亿桶）的特大型油田计有21个，波斯湾地区就占了14个，其中科威特的布尔甘油田和沙特阿拉伯的加瓦尔油田累计储量（即历年产量加现有储量）分别达到95亿吨和85亿吨，而沙特阿拉伯的加瓦尔油田为世界最大的油田，目前年产量高达2.8亿吨，独占全区石油产量的30%；十几个年产能力在3,000~7,000万吨的大油田合计产量也占到全区石油产量的40%。此外，在波斯湾中还分布有一批大型的海底油田，自50年代初开始开发以来，产量上升很快，自1971年超过委内瑞拉的马拉开波湖后，波斯湾就一直是世界上最大的海洋石油产区，约为西亚石油总产量的六分之一，占世界海洋石油总产量的三分之一。正是由于西亚油田的大型化、高效率、低成本，为长期稳定地开发本地区的石油资源提供了优越的条件。

其二，地质情况良好。波斯湾的储油地质构造具有分布集中、规模巨大、平缓简单的特点。伴生的天然气数量极大，因而油井的自喷率高达83%（其中沙特阿拉伯、科威特和卡塔尔为100%，伊拉克为99%，伊朗为91%，而美国则仅为6%），且能长期地保持旺盛的喷油能力。而且，本地区油井单产极高，波斯湾地区只有不到3,700口油井，而每口油井的平均年产量却高达25万吨，超过非洲3倍，超过拉美和前苏联30倍，更是美国的400多倍。

其三，油田离海近，运输方便。除伊拉克北部几个油田外，该地区油田都分布在海岸附近或海上，距海岸最远不超过100公里，因此油管运输距离短，原油外运极为方便。一条条巨型油轮自各大油港起航，经过波斯湾的出口处——霍尔木兹海峡运往世界各地。

如此优越的开采条件，使波斯湾地区的石油开采业取得了其他地区无法

比拟的经济效益。这里每形成日产 1 吨石油生产能力所需要的投资及每生产 1 吨石油所花费的成本，都是世界上最低的，大约只有非洲和拉美主要产油国的 10%~20%，相当于美国的三十分之一。世界产油最多的国家前苏联，70 年代初从中东进口 1 吨石油价格，比它在国内东部边远地区开采 1 吨石油的成本低 20 美元。由于这个原因，中东石油的开发对很多国家具有很大的吸引力。

西亚的石油产量很大，商品率更大。近些年来，该地区年产量一直在 8~10 亿吨左右，占世界总产量的 30%，远远超过其他任何地区。其中，沙特阿拉伯、伊朗、伊拉克、科威特、阿联酋等国都是年产过亿吨的大产油国。1979 年，西亚生产石油 10.7 亿吨，这是它历史上产量最高的一年，约占世界总产量的 34%。此后，由于世界石油消费量减少等原因，西亚石油产量有所下降，但目前该地区的石油产量依然占到世界石油产量的 30%。西亚石油产量虽大，但本地区仅消费了其中的 6%，其余均提供出口，在世界石油市场上占有非常突出的地位。这里大约提供了世界石油贸易量的半数以上。70 年代后期，世界 10 大石油输出国中，海湾国家占了 5 个，从而对很多国家和地区的能源供应起着决定性作用。1908~1980 年，从这里滚滚流出的 160 多亿吨石油，对现代世界经济的发展，起到了难以估量的作用。西亚石油面向许多国家和地区，但主要输向西欧、日本和美国，70 年代中期约占其出口量的 70%。占日本石油需要量的 90%、西欧石油需要量的 70%、美国石油需求的 40%，因此，西亚石油对西方国家来说是生命攸关的。近年来，虽然由于西亚局势不稳定，以及各国采取能源多元化进口等原因，使西亚石油对西方国家的输出量减少，但至今它仍分别提供了日本、西欧和大洋洲每年进口石油的 70%、60%和 55%左右，美国尽管距离遥远，目前进口石油中还有 30%来自西亚。估计在今后相当长时期内，很难改变西方对西亚石油的依赖状况。

西亚地区的石油开采业规模虽大，但长期来石油加工工业十分薄弱。为了改变单纯出口原油的状况，海湾国家正大力加强炼油工业和石油化学工业。伊朗先后建起了阿巴丹、哈尔克岛、设拉子和马斯杰德—苏莱曼等石油化工基地，合计年炼油能力为 5,325 万吨；科威特在 1976 年已形成了 3,420 万吨的石油加工能力；沙特阿拉伯的腊斯塔努腊炼油厂是世界上最大的炼油厂之一，此后又在利雅得、伯里、朱拜勒、延布等地先后建立起了一批炼油厂，其加工能力接近 1 亿吨。伊拉克的巴格达、劳扎塔因，卡塔尔的多哈，巴林的麦纳麦等都建起了炼油厂。然而，西亚各国建立起来的炼油工业和石油化学工业的生产能力与西亚原油生产能力相比，是远远不能满足需要的。直到 1981 年底，全区炼油能力合计亦只有 1.65 亿吨，仅占世界石油加工能力总和的 4%，占本区原油产量的六分之一，而且其中有三分之一炼油业分布在非石油输出国。目前波斯湾各产油国都在大力发展炼油和石油化学工业，到 1987 年，阿拉伯联合酋长国、卡塔尔、沙特阿拉伯等国的炼油能力都扩大了数倍乃至数十倍，已能把本国原油的 20~25%左右在国内提炼后再出口。在石化工业中，化肥生产在海湾占有重要地位，科威特、卡塔尔、沙特阿拉伯等国的化肥产量共达 300 余万吨，大部分供出口。目前，海湾国家正逐步变单纯的原油出口国为原油与石油制品混合出口国，这是该地区工业化开始深化的重要标志。今后西亚不仅在世界原油市场上，也将在世界石油产品市场上占据重要地位，同时对世界性的石油化学工业逐步向原料地转移，也将产生巨大影响。

由于西亚的石油商品率高及原来的经济基础差，其对外贸易的特点表现为：一方面，西亚地区的石油输出国的进、出口贸易额大，且增长速度快。70年代后期，海湾国家的出口人均额居世界首位。80年代海湾国家的进出口总额分别占世界进出口总额的9.2%和3.91%，是世界3大贸易区之一，而且其外贸的增长速度很快，由于原油及石油制品的提价，70~80年代，海湾8国仅出口石油收入就增加了12倍，同期进口也从90亿美元左右增至800亿美元以上，增长了8倍，增长速度之快，在世界上是相当突出的。另一方面，西亚石油输出国在对外贸易中，享有着巨大的外贸顺差。在对外贸易中，海湾8国不仅对商品需求量大、品种多，而且具有商人多、关税低、转口贸易活跃等特点。目前，西方国家是海湾国家石油出口的主要对象，同时西方国家也基本控制了他们的进口贸易。海湾8国的各种机械和运输设备、机电产品和各种高档制成品的进口，基本上由西欧、美、日、加等所控制；各种农副产品及其制成品进口，则以新西兰、澳大利亚、美、法等国为主，日用消费品、小五金、电器产品、轻纺产品及土畜等产品的进口，以第三世界国家为主。80年代第三世界国家对海湾8国出口金额达210亿美元以上，占其进口额的26.3%，这说明第三世界国家对海湾8国的贸易已开始占有一定的比例。我国对海湾8国的贸易，近些年来发展很快，但占其进口额比重还不小，以其进口商品构成及劳务需求等方面来看，这里将是我国出口贸易的重要市场。

西亚海湾8国出口商品构成很简单，几乎只有石油，主要是面向西方工业国家，出口运输的主要方式是海运，其出口途径主要是经由该区的海域，它们是波斯湾、阿曼湾和霍尔木兹海峡。

波斯湾，又称阿拉伯湾。在阿拉伯半岛和伊朗高原之间，是印度洋的一个边缘海。西北、东南延伸，自西北阿拉伯河口起，至东南霍尔木兹海峡，长970公里，宽一般为250公里，最大宽度338公里，面积24万平方公里，水深一般不到100米，少数海域超过120米。湾内水温高、盐度大、岛屿众多，大多为珊瑚岛。海底和沿岸富藏石油，自古以来一直为海上交通要道。

阿曼湾。位于阿拉伯海北部，在阿拉伯半岛东端和伊朗高原之间。以阿曼的哈得角至伊朗、巴基斯坦边界的瓜塔尔湾一线为东界，宽约350公里，长约500公里，水深自西北向东南递增，最深处达3,398米，西北经霍尔木兹海峡通波斯湾，是世界重要的海上通道。

霍尔木兹海峡。它是波斯湾和阿曼湾连接的“人”字形海峡。在阿曼半岛与伊朗之间，东西长150公里，南北宽55~95公里，水深71~219米。为波斯湾海上出入门户和古代欧、亚间“香料之路”重要贸易通道之一，现为“石油宝库”的输油海峡，每年通过海峡的油轮在2万艘以上。

海湾地区石油出口除海运方式以外，另一种方式就是通过管道。如伊拉克从1934年起，沙特阿拉伯从1948年起曾陆续铺设了几条通达地中海的输油管，它们分别以叙利亚的巴尼亚斯、黎巴嫩的黎波里和西顿为终点港，可把向西欧的运输距离缩短三分之一以上；1966年这些管道共输油6,940万吨，占当年波斯湾地区原油总出口量的七分之一。但此后十几年中，因战争及其他政治、经济因素影响，这几条管道时开时闭，营运极不正常。如从沙特阿拉伯油田中心通达西顿的管道设计能力为年输油2,450万吨，1980年实际输油仅350万吨。此外，伊拉克在1937~1977年间建成一条以土耳其的杜尔托尔港为终点的新管道，全长1,000公里，年输油能力达3,500万吨，

几年来营运比较正常。

由于从陆上管道西运石油的规模不大，直接由海路经霍尔木兹海峡运出的数量近年来一直占波斯湾地区石油总出口量的 90%~95%，目前平均每天有 400 万吨石油经此输出，每隔几分钟就有一艘超级油轮通过霍尔木兹海峡，把石油运往东方的日本、大洋洲和东南亚；输向西方的欧洲、美国和拉丁美洲。该海峡因此被认为是世界石油供应的“生死攸关的颈静脉”，成为闻名世界的“石油海峡”。然而霍尔木兹海峡虽然宽达 55 公里以上，但是其很大部分水浅多礁，目前仅在南侧阿曼领海内辟有两条各宽 2 海里、间隔 2 海里的航道，以巨型油轮的体型及其航行的繁忙程度来衡量，这条石油大动脉确是非常狭窄的，很容易因人为的或意外的事故而堵塞，一旦发生这种情况，对世界石油供应将会产生严重影响。为了减少石油运输对于霍尔木兹海峡的依赖，以确保安全供油，近些年来几个波斯湾产油国正在兴建或筹建横越阿拉伯半岛通过红海的大型输油管道，其中沙特阿拉伯油田区通往延布港的第一条管道，长约 1,200 公里，已于 1981 年建成，它的年输油能力为 9,250 万吨，以后还要进一步增建、扩建。由此西亚石油运输地理从此将发生重大变化。

波斯湾现有大小石油输出港 20 多个，其中沙特阿拉伯的腊斯努拉和伊朗的哈尔克岛即占总装油能力的一半，它们在世界各大油港中分居第一、二位，其他大油港还有科威特的米纳艾哈迈迪和伊拉克的霍尔厄尔阿马亚，就其规模而论，都居世界前列。

出波斯湾的石油货流是世界石油移动的主流，从波斯湾流出的石油，在 60 年代初期已首屈一指，约占世界石油货流总量的 40% 以上。那时西向油流主要穿行苏伊士运河，经地中海，抵西欧、北美。1967 年后因运河关闭，遂全部绕道非洲好望角北上西欧，西去北美。1975 年运河重开，因受通航能力的限制，基本保持运河关闭时期的流向流量特点。东向油流，经马六甲海峡，大部北上日本。源自波斯湾的石油移动，由于流量逐年扩大，至 1973 年竟集中了世界石油货流总量的 60%，其规模之大，流程之运，堪称世界之最。活跃在东西两向的庞大船队，不间断地远涉重洋，往返穿梭，乃为当代海上奇观。这一地理现象对于当今世界政治、经济形势的发展，有着至关重要的意义。

西亚的海湾地区，由于气候炎热，沙多水少，地广人稀，加上政治和社会等因素，在石油开发以前，经济很落后、人民生活贫困。经济发展状况基本可以分为三类：沿海地区的居民以捕鱼、采珍珠为主；内陆以畜牧业为主；两河流域及井旁是绿洲灌溉农业。此外，还有部分人从事航海和经商。石油生产在海湾国家兴起以后，丰富的石油资源成为它们经济起飞的跳板，给它们的经济发展也带来了不同的色彩。

首先，石油生产成为海湾国家的基本经济部门，石油生产占海湾各国国内生产总值的 50% 以上，占各国财政收入的 90%，在对外贸易中所占的比重就更大了。70~80 年代间，海湾国家石油收入从 138 亿美元增加到 1,872 亿美元，增长了 12 倍以上。石油王国沙特阿拉伯的石油产值约占国内生产总值的 90% 左右，70~80 年代石油产量增加了 2.5 倍，同期石油收入从 12 亿美元增至 1,050 亿美元，增长了 86 倍。又以其出口贸易为例，1976 年原油、石油制成品和天然气等三种商品合计占出口总额的 99.3%，近年来有所下降，但还占 96%。海湾八国情况大致类同。巨额的石油收入使海湾国家有资金来发

展其他经济，并且变得富裕起来。据世界银行公布的情况，80年代前半期世界上人均国民生产总值在1.2万美元以上的国家全球有10个，其中海湾石油输出国占了三个。

其次，石油出口带来了巨额的对外贸易顺差，从1973年以后，整个石油输出国地区大量的石油美元收入使其在外贸中处于巨额顺差的地位，仅80年代初期每年顺差就超过1,000亿美元。在世界市场上是一个外汇充裕、有发展潜力的现汇市场。

其三，海湾国家经济正向多样化、现代化转化，它们利用大量的石油外汇，大力发展民族经济，争取在石油资源枯竭之前，建成经济发达的国家。

在工业方面，为石油生产与建筑业服务的工业在海湾诸国已初具规模。其中，如能制造1,420毫米口径输油管的阿瓦士钢管厂，是世界同类型最先进厂之一；巴林、科威特、沙特阿拉伯等7个产油国合办的“阿拉伯造船修船厂”已于1977年投产，不仅可以修船，还可以造超级油轮。此外，还有炼铝、压铝、建材、机械、水泥、炼钢等工业。海湾地区独特的海水淡化工程也随着工业和生活用水的增加而大量兴建。如科威特所用的淡水96%来自海水淡化，目前其每年海水淡化量约为250亿加仑；麦加每年需要20多亿加仑的淡水，也是海水淡化后用管道输送过来的。很多的旧城市以新兴工业城市的面貌出现于世界，如德黑兰、大不里士、延布、巴格达等。沙特阿拉伯的首都利雅得，20多年前还只是一个“沙漠的村庄”，如今已发展成为拥有现代设施和百万人口的城市。但本区还有不少工业部门基本上还处于空白的状况，如纺织业，运输设备制造等。

在建筑业方面，它是70年代以来海湾国家最兴旺的部门。海湾国家资金比较充裕，但几乎所有构成生产力的要素都缺乏，为解决物质基础设施和社会基础设施不足，这些国家花了巨额投资。这里每年的招标工程达数百亿美元，招来的外籍工人达300~500万。如沙特阿拉伯在1975~1980年第二个发展计划期间，为解决上述问题而花了投资总额的50%，经过10年的建设，使面貌大为改观。这些国家建成了大批港口、码头、公路、机场、住房、旅馆、学校、医院、厂房、仓库、办公楼、军事基地、清真寺等。以近年投入运转的码头泊位为例，阿拉伯联合酋长国有133个，沙特阿拉伯有106个，科威特有15个。设备先进的油港纷纷建成，这对改善进出口贸易及该地区经济状况，起着重要的作用。

在银行业方面，海湾国家银行业的兴起，引起了世界的重视。这些国家大量的石油外汇盈余，10年前还是大量存放在外国银行，主要是美国银行。西方国家声称“阿拉伯人有石油，而我们却控制了世界金融”。海湾国家为了摆脱对西方国家金融业的依赖，开始自己兴办银行业，由自己自由支配存款，改变了过去的被动局面，科威特首先带头，把石油收入的50%存入自己银行，其他几个国家也纷纷仿效。它们还积极利用这笔资金向外投资，如科威特有500~700亿美元在国外投资，每年获利约60亿美元；沙特阿拉伯在国外投资高达1,000亿美元左右；巴林利用其优越的地理位置，以自己的力量招来外资，办起近百家银行，迅速地成长为取代贝鲁特的中东最大的金融中心。目前，阿拉伯国家在国外投资已超过3,500亿美元，比美洲银行、城市服务公司、大通曼哈顿银行，摩根集团和哈诺瓦托拉斯资金的总和还多，相当于整个南美洲的国民生产总值。这样巨额的资金投放在国际金融市场上，对国际金融与西方国家的经济有着巨大的影响。海湾国家银行业的兴起，

不仅迅速成为这地区各国经济的主要支柱之一，而且使它们在国际经济及政治生活中的作用和地位，变得日益重要。

农业与其他部门，为摆脱对石油的依赖，波斯湾石油输出国把工业和农业列为重点发展部门。在找到水源的地方，兴修水利工程，把农业生产布局搞得更合理些。沙特阿拉伯在南部利用季节河流修起了阿卜哈水坝与季赞水坝，扩大了数千公顷的灌溉耕地；在东部的哈萨地区，打深机井引地下水灌溉工程，扩大耕地面积 1.2 万公顷；在加瓦尔油田南端的沙漠地带，打机井保证人畜饮用水的供应，建立常年的畜牧业基地，现在该基地每年可以向城市提供数以十万头计的肉用羊。阿曼、阿拉伯联合酋长国、科威特、巴林等都在沙漠中植树造林，种花植草，改变气候，还积极发展果树、蔬菜的生产，土地利用率不断提高。但是这个地区的粮食及农副产品长期以来由于受到其落后的农业生产状况所限制基本不能自给，主要从欧美进口。

西亚目前对教育事业也较重视，拨出了大笔经费发展各类学校，80 年代沙特阿拉伯、科威特、阿曼等国的各类学校及在校学生人数均比 70 年代增长了数倍以至数百倍，正在为实现生产管理人员本国化作出较大的努力。

海湾国家的各个经济部门都以石油为发展的基础。他们也知道这样是不符合国家长远利益的，这些国家希望在石油枯竭之前实现现代化，然而要达到这个目标还有很大的差距。现在石油虽然还未枯竭，但近年来西方资本主义经济危机，各国采取节能，开辟多能源等措施，世界石油出现供过于求的现象，油价下降了 20%，首当其冲的受害者就是石油出口国，这些国家的财政收入立即受到影响。尽管他们采取紧缩开支的措施，但终究难免出现财政赤字。加上过多地依靠外国人和外国垄断集团的技术，国内贫富悬殊等一连串的问题，都给海湾石油国家带来了不稳定因素。

西亚的阿富汗、土耳其、叙利亚、黎巴嫩、约旦、塞浦路斯、也门民主共和国、阿拉伯也门共和国、巴勒斯坦（包括以色列）等国家和地区，石油产量均不多，除叙利亚近年有少量石油出口外，其他国家石油均不能自给，需要进口。它们的经济有以下共同之处：

以农牧业为主的经济。这些国家的农牧业生产在国内生产总值中占 20~50%，农业劳动力占国内从事经济活动劳动力的 50~75%，农牧业生产的产品占其出口额的 50~80%，它们中只有 2 个成员例外：一个是巴勒斯坦境内的以色列，其工业化程度在亚洲仅次于日本；另一个是黎巴嫩，它是以贸易、金融和服务、旅游业为主要经济部门的国家。西亚的农业一般来说具有以下 3 个显著特点：第一，生产分布不平衡。全区现有耕地 6,860 万公顷，垦殖指数为 9.6%，但各国、各地区之间相差十分悬殊，沿地中海国家一般垦殖指数可达 30%，而阿拉伯半岛上的国家一般不足 1%。西亚最重要的农业区位于地中海、黑海和里海沿岸的狭长地带。此外，一些沿河谷地、山麓地区和绿洲也比较重要。第二，灌溉农业地位突出。西亚大多数地区气候干燥，主要特征是干旱少雨，大陆性强，地中海气候区降水虽较多，但却集中在冬季。因此，水利灌溉就成了发展农业的关键，而水利灌溉发展的历史差不多和这里的农业本身同样的古老。在古代工程的基础上，近年来西亚的灌溉事业又有新的发展，目前整个西亚约有 1,600 余万公顷的水浇地，占全部耕地面积的三分之一，这对西亚农业生产的发展，起了一定的作用。第三，畜牧业和干鲜果品的生产比重较大。西亚各国的粮食作物以小麦、玉米为主，除土耳其、叙利亚等少数灌溉条件较好的地中海沿岸国家外，其他国家因种种

原因，粮食都不能自给；经济作物较多，但各国种类不同。有较大宗出口的经济作物有土耳其和叙利亚的棉花，近年两国的出口量共有 23~28 万吨；土耳其和伊朗每年还有近百吨生丝出口；也门的阿拉伯咖啡及土耳其的烟草是驰名欧洲的产品，其他都不突出。而在当地干燥和半干燥的气候条件下，草原牧场占到全区总面积的 22%，畜牧业在各国都非常重要，有的国家平均每人拥有好几头牲畜。但由于历史的原因和逐水草而居的粗放经营，草原遭到破坏，改变了大片地区的生态平衡，给西亚的畜牧业带来了极不利的影响。今后对西亚非石油输出国来说，改善草原状况，进一步提高畜牧业的效益，是相当重要的。畜产品一向是西亚的传统出口商品，其中有皮质柔软、色泽和谐、纹理优美的阿富汗柴羔羊皮，最高年产达 200 万张，还有产量居世界前列的土耳其山羊板皮等，都是称誉世界的土畜产品。此外，阿拉伯的骆驼也很有名。干鲜水果和蔬菜在西亚农业生产中也较为重要。土耳其的榛子和核桃产品的产量及出口量均居世界前列，阿富汗的石榴、黎巴嫩、巴勒斯坦地区的柑桔，土耳其的葡萄、香蕉，约旦的各种蔬菜及果品等均为该地区的传统出口商品，在中东或世界上均有一定地位。

具有巨额的对外贸易逆差。西亚所有非石油输出国在对外贸易中，均长期处于逆差的状况。70 年代后期，整个地区每年的进口额都比出口额大一倍多，有的国家进口额竟比出口额高 100 多倍。主要原因是发达国家一直把这里当作它们的原料、农副产品的供应基地和工业品的销售市场。这些国家内部既没有象石油那样国际需求量大的资源可供出口，又没有坚实的工农业生产作为对外贸易的基础，仅靠出口一些初级产品或工艺品、轻工产品来换取价格高昂的机械设备、石油等，由此造成的外贸巨额逆差已成了这些国家的负担。如土耳其主要出口商品是鲜果、蔬菜、烟草、棉花、谷物、活牲畜及各类加工产品等，这些传统产品直到 80 年代还占其出口总值的 57%，进口的主要商品为石油、机械、运输设备等，80 年代占其进口总额的 63%。70~80 年代，外贸的累计逆差达 205 亿美元。其他国家也有类似情况。目前这个地区各国多用劳务输出、开办旅游业、借外债等办法解决外汇储备不足问题，虽然对这些国家的外贸逆差起了一定的缓和作用，但逆差所造成的不利因素还将长期地影响下去。

经济上西亚的非石油输出国与石油输出国有着密切的联系。西亚非石油输出国虽本身产油不多，但由于毗邻世界著名的石油生产地区，因而在经济上也和石油生产有着十分密切的联系。首先，这些国家利用邻近的石油输出国的原油，兴办石油化学工业。民主也门的亚丁炼油厂加工能力每年达近千万吨，占全国工业总产值的 90%。其他一些非石油输出国也纷纷相继办起了超过自己国家消费能力的炼油厂，如叙利亚的原油加工能力达 1,100 多万吨。其次，通过向石油输出国输出劳力，赢得外汇以弥补贸易逆差。产油国缺乏劳动力，西亚非产油国的 200 余万劳动力活跃在石油生产国的各个部门，其中也门人就有 100 万，每年寄回本国 15 亿左右美元外汇；土耳其的 100 万在国外的劳动力也逐渐向产油国转移。第三，收取油管过境税和港口码头服务费，以促进本国经济的发展。这主要有地中海沿岸的叙利亚、黎巴嫩、土耳其等国。第四，向石油输出国提供金融和后勤服务。如黎巴嫩的首都贝鲁特是中东最大的金融市场之一，在战火中还能保持兴旺不衰的原因之一，就是为石油业提供服务。塞浦路斯、约旦、土耳其、叙利亚的蔬菜、干鲜果大量向石油输出国出口，这对保证发展本国经济起着一定的作用。而石

油输出国也通过各种形式，给予穆斯林兄弟国家一些财政援助。

此外，西亚非石油输出国的一些矿物资源在世界上也占有重要地位，如死海的氯化物储量达 420 亿吨，土耳其的铬储量占世界第二位，只要加以充分利用，对非产油国的经济发展也会发生一定的影响。

第三节 印度

印度，全称印度共和国。货币名称是印度卢布。

印度位于亚洲南部的印度半岛和恒河流域，与巴基斯坦、中国、尼泊尔、锡金、不丹、孟加拉国、缅甸接壤。东濒孟加拉湾，南与斯里兰卡，马尔代夫隔海相望，西临阿拉伯海。印度是南亚次大陆最大的国家，面积 297.47 万平方公里，为世界第七大国，人口达 7.65 亿，居世界第二位，其中城市人口约占 22%，包括郊区在内的百万人以上的大城市有 12 个，加尔各答人口为 917 万，大孟买市的人口达 820 万，德里连同首都新德里市在内的人口约为 523 万。

印度位于北纬 $8^{\circ} \sim 33^{\circ}$ 之间，三分之二的国土座落在印度半岛上，从经济地理角度看，印度的自然条件有以下几个显著特点：地势低平，土壤肥沃，有利于开发利用。印度的西北部为高山地带，属喜马拉雅山脉南坡，东部是介于缅甸和孟加拉国之间的中山区，由梅加拉亚高原和米佐、曼尼普尔山脉所组成，但以上两部分山区仅各约 10 万平方公里，在全国总面积中所占比重不大，除此以外，印度在地形上基本可分为两大部分，即北方大平原和半岛高原。因此，印度的平原面积要占总面积的 43%，山地面积只占 25%，其他属高原，而且这些山地和高原大部分海拔均不超过 1,000 米，实际上属于台地或缓丘类型。

由此可见，低矮平缓的地形在全国占有绝对优势，不仅交通方便，而且在良好的气候条件配合下，大部分土地均可供开垦利用，这一点是很多国家所不及的。印度的土壤条件一般说是比较好的，最适宜农业生产的两种土壤是冲积土和热带黑土，前者广泛分布于北方大平原和沿海冲积平原上，总面积达 77 万平方公里；后者集中分布于德干高原之上，面积达 52 万平方公里，因适宜植棉，故有“棉黑土”之称。

印度的热量丰富、降水多但不够稳定。印度属典型的热带季风气候，因北有高山屏障，气温较同纬度地区偏高，年平均温度一般在 $24 \sim 27$ 之间，四分之三的地区极端最低气温不低于 0° 。全印平均降水量为 1,170 毫米，雨区、湿润区及半湿润区约占全国总面积的 60%，干旱地区只占 8%。总的说来，水、热资源丰富。然而，季风气候条件下的降水是不够稳定的，印度全年降水量的 80% 集中在 6~9 月的雨季，而且在不同年份之间，季风雨不仅来得有早有迟，且降水量差异也很悬殊，再加上地形的影响，降水的地区差异十分显著，使得国内经常受到洪涝和干旱的威胁。据统计严重干旱在印度平均每 5 年发生一次，而且在气候条件制约下，印度的河流都具有水量充沛，但季节变化很大的特点，如恒河水量之大在亚洲仅次于长江，但最大和最小流量相差则达 50 多倍，印度河更相差达百倍，每当旱季供水十分紧张，因而搞好水利建设，对印度农业发展具有重要的意义。如能保证灌溉，大部分地区一年可以三熟。自印度独立（1950 年）以来，印度在发展水利事业上做出了很大努力，灌溉面积翻了一番，达到 3,600 万公顷，在世界上列为第二位，但其分布却很不平衡，可供利用的灌溉潜力只开发了 40%。

印度的部分矿产储量很大，但缺门也不少。印度大部分地区地层古老、地质复杂、矿产种类繁多。目前，进行工业开采的就有 64 种，最重要的有煤（储量达 1,230 亿吨）、铁（储量为 218 亿吨）、钛（储量为 3.5 亿吨）、铝土（储量为 2.6 亿吨）、锰（储量为 1.8 亿吨）、钍（储量为 100 万吨）、

铀（储量为 100 万吨），以及云母、萤石、铜、金等。其中云母的储量居世界首位，其他的矿产资源量也大都居世界前列。印度的矿产资源在地区分布上比较集中，德干高原东北部的乔塔那格普尔高原主要蕴藏有煤、铁、锰、耐火粘土、云母和铝土矿等；高原南部以克里希纳河上游为中心，蕴藏有铁、铬、锰及原子能原料；在阿萨姆邦东北部、西部的坎贝湾和孟买以西的大陆架上印度主要的油田分布地区。但印度的石油、天然气资源贫乏。此外，印度还缺少一些发展工业必不可少的资源，如重要的有色金属资源和非金属矿物。目前完全靠进口的有锡、铝、镍、钴、砷、硫等，大部分靠进口的有石油、铜、钨、石棉等。

印度是一个人口众多，居民的社会构成极为复杂的国家，现在生活在印度境内的各个民族是由达罗毗荼人、雅利安人和蒙古人为基础形成的，全国现有几百个民族和部落，其语言分属 5 个语系，使用人数超过 10 万的语言即有 720 种之多，其中有 15 种语言因使用人数超过 1,000 万而被宪法列为主要语言，其使用者合计占总人口的 91%。印地语为国语，而英语则为官方语言。目前印度国内最大的民族是印度斯坦族，约有 2 亿人，其他人数超过 5,000 万的民族有比哈尔、泰卢固、泰米尔、孟加拉以及马拉地等。

宗教在印度一直占有重要的地位。它是个多宗教的国家，是印度教、佛教、耆那教和锡克教的发源地，此外还有伊斯兰教、基督教、喇嘛教、袄教等。目前，82%的居民信奉印度教，12%居民信奉伊斯兰教，信奉佛教的居民占 1%。印度的社会结构中又一重要特点是种姓制度。这是一种职业世袭，内部通婚，等级严明的社会集团。现代种姓制度共分为 3 大等级，即所谓的高级种姓、低等种姓和第三等级，它们各由若干种姓组成，其中的第三等级统称为“贱民”或“不可接触的人”。全国现有“贱民”大约 1 亿人，他们长期以来一直处在社会的最下层，受尽最残酷的压迫和剥削。印度的种姓制度不仅维护了阶级统治，而且对整个社会起着极大的分裂作用，是一种非常腐朽的社会制度。

多少年来，印度在民族、宗教、种姓等问题上一直存在尖锐复杂的矛盾。英国殖民者曾利用这些矛盾，推行“分而治之”的政策。独立后印度针对上述情况虽然采取了一些措施，但教派之间互相仇杀时有发生，种姓冲突波及地区甚广，这些矛盾迄今仍广泛而深刻地影响着整个社会生活。

印度历史悠久，劳动力资源充足，又有得天独厚的自然条件，但长期的殖民统治和传统封建生产关系的束缚，却使它成为一个十分贫穷落后的国家。自独立以来，印度致力于民族经济的发展。从 50 年代起，通过 6 个五年计划的努力，与过去相比，经济状况有了不小的改善，农业生产增长了 1.3 倍，工业生产增长了 4 倍。但若从整个世界来看，印度经济发展还是比较缓慢的，其增长速度在全世界 160 个国家和地区中大约排在第 100 名以后。独立初期，印度国民生产总值居世界第十位，目前已退居第十五位。加以印度人口多，增长快，80 年代人均国民生产总值仅 200 美元，是世界上 20 个最不发达的国家之一。但是，印度是世界大国之一，在发展中国家其仅次于中国、巴西，位居第三位，且资源丰富，具有相当的工业基础，拥有一支可观的科技人员队伍。因此，经济发展潜力很大。

印度是一个农业国，落后的农业是国民经济的主要部门，其总的规模居世界第四位，农业人口占全国的 80%，农业收入占国民收入的 40%以上，出口商品大约有三分之一是农产品。在印度的农业生产中，传统的封建和半封

建的生产关系迄今仍占有优势，独立后实行的“土改”减少了一些中间剥削，但目前占总数70%的农户仍只有耕地的20%，不合理的土地制度并未得到根本改变。自60年代后期以来，印度大力推行“绿色革命”，即在一部分水热条件较好的地区，通过推广先进生产技术，如化肥、水利和高产品种，同时接受外国投资，大力发展农业生产来改变农业的落后面貌，从而取得了比较明显的成效。如生产技术有较快的提高，农业生产年平均递增率达到2.7%，比独立前25年快了10倍以上，人均粮食产量已从160公斤提高到200公斤；70年代中期以前，印度差不多每年都要进口一些粮食，而最近已连续几年基本上不再进口粮食，茶叶、油脂、糖、香料等农产品的出口亦比过去有大幅度的增长。

但是，印度农业发展不平衡的问题相当突出。而且，若同其他一些发展中国家比较，尤其是考虑到印度具有得天独厚的自然条件，则其农业发展速度并不快，总的水平仍然较低。这种落后性具体表现在土地利用不合理。印度的垦殖指数高达56.7%，显著超过世界上绝大多数国家，人均占有耕地亦达0.25公顷，但因使用不合理，造成土壤侵蚀，地力耗竭，不得不把大批耕地抛荒休闲。印度的水热资源丰富，农作物基本上可常年生长，但迄今大部分耕地仅为春种和秋种两季，夏种比例不高，总的复种指数较低。印度的农业生产目前基本仍为手工劳动，7,000万头耕牛为其主要动力。在全世界所有发展中国家的耕地总面积中，印度占22.7%，但其化肥消费量仅占16%，拖拉机数量则不到11%，若与发达国家相比，印度的差距就更大了。农产品的单位面积产量水平低，主要农作物中除茶叶外，其他农产品平均单产全部低于世界平均水平，其中棉花仅为世界平均单产的五分之二，玉米不足世界平均单产的三分之一。因此，印度的农产品产量在世界上的地位远不如其种植面积那么突出。在畜牧业中，牛羊的头数很多，其中牛的数量居世界首位，但由于宗教的原因，没有很好利用，造成很大的浪费，目前印度牛的产奶量只有世界平均数的四分之一，羊在印度的利用率较高，羊奶、羊肉是印度人的主要副食品之一，还有较大量的山羊板皮及其制品出口。因此，从发展的眼光看，印度的农业生产的潜力是巨大的。

印度的国土辽阔，各地的自然条件和社会经济条件不尽相同，降水状况相差尤大，因此农业生产也具有明显的地域差异，一般可把全国划分为4大农业区域。其一，东北部黄麻、茶叶和水稻产区，主要包括西孟加拉、阿萨姆、比哈尔、奥里萨、梅加拉亚等5个邦。这里大部分位于恒河和布拉马普特拉河下游，为冲积平原，土地肥沃，高温多雨，劳动力充足，适宜种植水稻等作物。因此本地区是印度最大的水稻产区，同时也是其最大的黄麻和茶叶产地，其产量分别占全国的90%和80%以上，是世界主要黄麻和茶叶产地。其二，西北部小麦、杂粮、油菜、甘蔗产区，包括旁遮普、北方、中央、拉贾斯坦、哈里亚纳等5个邦。大部分位于印度河平原，本区降雨量各地不同，但发展灌溉条件较好，灌溉面积占全印的50%，是“绿色革命”的试点区，提供了印度国内商品粮的75%，油菜的85%，甘蔗及芝麻的70%。其三，半岛杂粮、花生、棉花、烟草区，主要包括古吉拉特、马哈拉施特拉、卡纳塔克、安得拉及泰米尔德等5个邦。这里大部分以半湿润气候为主，排水良好，适宜于棉花、花生与烟草的生长，印度80%的花生，70%的棉花和绝大部分的烟草产于本区。其四，西南沿海水稻和热带作物区，包括喀拉拉邦及其邻近地区面积仅6万平方公里，是印度唯一的热带雨林区。这里集中

生产了印度的胡椒、豆蔻、咖啡、腰果等一批出口产品，这里人烟稠密，精耕细作，单产较高，也是橡胶、椰子、木薯、水稻的主要产区之一。

印度的工业过去有一定的基础，自独立以来，印度一面继续扩张本国私人资本和外国资本，一面通过接管、收买和财政投资等途径新发展起国家垄断资本主义，即所谓的“国营”经济。目前“国营”经济已占全国工商资本总额的43%，主要集中于重工业、水利、电力和交通邮电等部门，垄断了全部军工、能源、铁路和造船业，控制了钢铁生产的四分之三，对外贸易的二分之一，在机械、电子、食品、制药、化肥等部门中也占据着重要地位，可以说，国家垄断资本已经成为印度国民经济的基干。印度的私人资本是在殖民地时期的商业买办和高利贷资本的基础上发展起来的，目前其资产占全印资本总额的39%，其中仅比拉、塔塔两大财团即控制了全部私人资本的20%，其势力广泛渗入印度经济的各个领域，并同外国垄断资本有着千丝万缕的联系。印度刚独立时，外资控制了印度全国资本总额的55%，该比重现已降至15%，但外国公司实力雄厚，技术先进，管理水平高，所起的作用相对较大。印度一方面有节制地引进外国资本，同时又一贯重视保护和扶植本国产业，在一段不长的时期内即改变了殖民地经济的面貌。然而印度的国家资本大都是靠“外援”发展起来的，因此它同外国资本之间有着极其密切的关系，同时也同私人垄断资本紧密联系，三者是相互勾结的。

独立以来，工业尤其是重工业一直是印度经济发展的重点。50~60年代，印度工业生产平均年递增8%，60~80年代间降为4.2%，发展虽不快，但比较平稳。目前印度已初步建立了一个独立且比较完整的工业体系，拥有40多个工业部门，自己已能制造飞机、远洋轮船、导弹、人造卫星，以致原子能发电站等设备。过去，以纺织工业为主的轻工业是印度工业的主体，重工业基础薄弱，轻重工业比为4:1。自50年代以来，依靠外援加速了重工业的发展，其中钢铁、机械、化学、石油、采矿等部门的投资占80%以上，经过30多年的努力，轻重工业之间的比例已变为2:3，重工业产值在国内生产总值中的比重已由不足25%提高到55%以上，工业结构有了较大的变化，工业品的自给能力大大提高，近年来还能向外输出多种轻重工业产品及一般性的工业技术，使外贸商品结构也有了一定的变化。如印度的机械产品，近年以每年25%的速度递增，已成为印度重要的出口商品之一。但是由于印度工业内部比例失调，重工业中的石油、电力、煤、运输设备等方面的发展远远落后于生产发展的需要，加上农业不能为轻工业提供充足的原料，80年代的能源危机的阴影等都进一步威胁着印度经济的发展，以致工业增长率有所下降。目前，印度工业面临的主要问题是能源匮乏、运输紧张、资金和先进技术对国外依赖严重，人均工业品消费量仍然较低。

随着印度工业的发展，其工业布局也发生了明显变化，总的趋向是从集中于少数沿海地区逐步地向内地发展，其工业布局的立足点多是利用附近的原料为基础而发展起来的。目前，印度全国可分为5个比较重要的工业区，工业过份集中的状况已得到明显改善。

胡格利河下游区：以加尔各答为中心，历史最老，17世纪末即开始兴起，近几十年来因印、巴分治等原因而相对衰退，现占全国工业劳动力的10%，机械和麻纺织是本区两大工业部门，其他轻工业规模也较大。

孟买—浦那区：长期以来，这里利用当地种植的棉花发展起来的纺织工业在全印居首位，近年来还建立了全印最大的石油化工生产和海上石油平台

的制造业，孟买既是印度第一大港，又是全国最大的工业中心。

阿默达巴德—巴罗地区：规模相当胡格利区之半，棉纺织业占全区劳动力的三分之一，其他轻重工业部门比较均衡。

乔塔那格浦尔高原区：包括北侧的达摩尔河谷在内，50年代以来新成长起来的重工业区，有“印度的鲁尔区”之称，煤、钢产量均占全国的75%，电力、重型机械、化工、非金属产品等地位也很突出。

马德拉斯—班加罗尔—科因巴托尔区：本区工业部门较多，主要有军事工业、电子、机械、炼油、化工、纺织、钢铁等，是利用当地煤、锰、铁、铀等资源和比较丰富的农产品基础上发展起来的自成体系的南部新兴工业区，科因巴托尔则是全国第三大棉纺织工业中心。

印度的交通运输以铁路为主，近年来公路运输发展较快，旅客周转量已赶上铁路，但货物周转量仍只有铁路一半。印度第一条铁路建于1853年，目前印度铁路总长约6万公里，仅次于美国、前苏联和加拿大，居世界第四位，其中半数分布在北方平原上。主要货运物资是煤炭、铁矿石和粮食，合计占总运量的将近半数。印度铁路网密度虽大，但轨距却有4种，大量的换装业务使运输效率显著降低，此外，蒸汽机车现仍占机车总数的75%以上，运力不足的矛盾相当突出。印度共有海港约200个，目前每年的港口吞吐量在7,000万吨上下，孟买，莫穆冈翁、维沙卡帕特南、加尔各答和马德拉斯合称印度五大港，其中孟、莫两港为天然良港，前者已取代加尔各答成为印度第一大港，现吞吐量占全国的25%，后者是铁矿石的专用输出港，其他物资很少经营。

印度的对外贸易在国民经济中占的比重不大，60~80年代，其出口总值仅相当于国民生产总值的3.4%~6.5%。从独立以后的30多年中，除少数3~4年外，印度的对外贸易都是入超，80年代中期其外贸逆差高达61.2亿美元。为了弥补外贸逆差及财政赤字，印度每年都要大举外债，除前苏联外，世界银行、国际援印财团是借外债的主要来源。目前印度是世界上接受“外援”数量最多的国家之一，外债总额已达150亿美元以上。70年代以来，还本付息最高年份达到出口收入的27%，近年还占16%左右。此外，印度的对外贸易在国际贸易中所占的比重较小，而且呈下降趋势。50年代印度的出口额约占世界出口总额的2%，80年代仅占0.3%，同期在世界的位次从12位下降至47位。总的说来印度是一个对外贸易小国。印度为了偿还外债，还大量鼓励劳务出口，每年可挣回20~30亿美元。印度的对外贸易地区及商品构成也在不断变化中。独立前印度基本上是对英国贸易，独立后发生了较大的变化，已同50多个国家和地区有贸易往来。出口产品主要是农产品和初级产品，如茶叶、黄麻、烟草、食糖、水果、蔬菜、咖啡、铁矿砂、皮革、纺织品、手工艺品、宝石等，出口地区主要是美国、前苏联、东欧、西欧和中亚，对前苏联和美国的贸易额约占其贸易总额的四分之一至三分之一。而印度的化工产品和机械产品主要是出口到非洲和东南亚国家。印度的进口主要是石油和化肥两项，仅进口石油就用去其出口所得外汇的70%。

80年代中期，中、印两国的进出口贸易总额已超过1亿美元，中国享有顺差。

第四节 埃及

埃及。货币名称：埃镑。

埃及位于地中海的东南岸，非洲大陆的东北部，地跨亚、非两洲，其中大部分位于非洲境内，只有苏伊士运河以东的西奈半岛位于亚洲的西南角。埃及北临地中海，东濒红海，南接苏丹，西连利比亚，地当亚、非、欧三洲交通要冲，历来是附近广大地区内民族迁移和贸易交往通道，苏伊士运河开通以后，这里的战略地位就更为重要。

在非洲和阿拉伯诸国中，埃及是历史悠久、人口众多、经济比较发达的一个国家。面积约为 100.2 万平方公里，海岸线长约 2,700 公里。埃及现有人口 4,500 万，在非洲仅次于尼日利亚，居第二位。其中阿拉伯人约占总人口的 92%，其他有柯普特人等，绝大部分居民信奉伊斯兰教。埃及平均人口密度为每平方公里 45 人，但全国约 94% 的人口集中在尼罗河两岸、苏伊士地峡和沙漠中的少数绿洲上，而这些地区的面积仅占全国总面积的 4% 左右，因此，这些地区的人口密度高达每平方公里 1,200 人，是世界人口最稠密的地区之一，而广大沙漠地区面积占全国的 96%，人口却仅占 6%。本世纪以来，埃及人口增加了 3 倍，人口问题的严重性目前已受到多方面的重视，但自然增长率迄今尚未出现明显的下降趋势。

埃及气候炎热干燥，沙漠占全国面积的 96%，全境根据气候和地形的不同可分为 5 个自然区。其一，尼罗河谷地及尼罗河三角洲区。尼罗河干流自苏丹入境后，自南向北流经开罗、杜姆亚特注入地中海，在埃及境内全长 1,530 公里。阿斯旺以前的尼罗河河谷开阔，两岸多泛滥平原，一般宽 3~16 公里，其最宽处可达 20 多公里，从而形成了一条沙漠中的绿色长廊，而开罗以北则为东西宽约 250 公里，南北长达 160 公里的尼罗河三角洲区，其面积约为 2.4 万平方公里，这里地表平坦、河渠密布，北部沿海多盐沼、泻湖，其中三分之二是农田，本区是古埃及文化的发祥地，也是现在全国最重要的经济活动区，大部分人口集中于此，是世界人口最密集的地区之一。其二，西部利比亚沙漠区，是撒哈拉沙漠的东北部，约占全埃及面积的三分之二，在其中部多洼地，有地下水露出的洼地多形成绿洲。其三，东部沙漠区，面积约 22 万平方公里，在地形上为一从东向西倾斜的高原。其四，苏伊士地峡区，为南北走向的洼地，洼地中多湖泊。其五，西奈半岛区，面积为 6 万平方公里，大部分为沙漠。

1952 年成立共和国以后，埃及对发展农业和灌溉十分重视，近 40 年来兴建了一大批水利工程，其中规模最大的一项是费时 10 年于 1970 年建成的阿斯旺高坝，其主要作用是为了对尼罗河经流进行多年调整，以改变由于尼罗河经流量年际变化大而对经济建设的影响。建坝后形成的纳赛尔水库库容高达 1,640 亿立方米，可容纳尼罗河两年的来水量，高坝建成后还显著扩大了灌溉面积，水电站每年可发电 100 亿度，经济效益显著。除尼罗河谷地外，埃及对广大沙漠地区的开发也很重视，从 1953 年起，先后建成 10 多个沙漠改良区，安置了 200 万农民，除了从尼罗河引水外，主要靠凿井灌溉，从沙漠中开垦出大片良田，20 多年来尽管城市、工业和水利建设占用了许多土地，埃及耕地面积还是净增了六分之一，发展速度大大超过了以往。但是，由于自然条件的限制和历史的原因，埃及的人口和经济活动现仍高度集中在尼罗河谷地和三角洲地带。

埃及有悠久的历史 and 古老的文化，早在公元前 4,000 年就形成了奴隶制国家，公元前 7 世纪到公元前 1 世纪曾先后为亚述、波斯、罗马帝国所征服；公元 4 世纪到公元 7 世纪并入拜占庭帝国；公元 640 年左右，阿拉伯人迁入并建立阿拉伯人国家；1517 年成为奥斯曼帝国的一个行省；1882 年被英国占领；1914 年沦为英国的保护国；1922 年英国承认埃及为独立王国；1953 年宣布成立埃及共和国。

埃及经济以农业为主，农业人口占全国总人口的 60%，农业劳动力占全国劳动力总数的 50%，农业产值占国内生产总值的 25%，占国民收入的 24%，农产品出口值占出口总值的 30% 左右。全国耕地面积约 250 万公顷，主要集中在尼罗河流域和尼罗河三角洲地区，埃及人民集中在这不足全国总面积的 4% 土地上，种植棉花、小麦、玉米、稻谷、甘蔗、土豆、西红柿、水果等。

棉花是埃及传统的经济作物，也是最重要的出口农产品。这里的棉花以高产优质闻名于世，被誉为“埃及的白金”。目前年产 50 万吨以上，约 40% 供出口，亩产皮棉 150 斤以上，高出世界平均单产一倍多。埃及的棉花种植面积占耕地总面积的 20% 以上，全国 4,500 万人口，从事棉花生产、加工、纺织、运输和贸易的就有 600 万人，近年来棉花的收入占农业总收入的 23%，全国自产的食用植物油有 60% 是棉籽油。埃及棉花的产量虽然只占世界第七位，但其所产棉花中的 95% 是长绒棉，大约提供了世界所产长绒棉总量的一半以上。埃及长绒棉纤维长达 3.81 厘米，是纺织高级棉布的优质原料，而这是世界其他产棉国所不及的。

埃及目前年产谷物约 600 多万吨，自给率 60% 左右。其中，小麦是埃及城市居民的主要粮食，主要产区在北部，目前年产约 180 万吨；稻米主要产在尼罗河三角洲，近几年产量不断上升，每年有部分出口，目前年产约 240 万吨；玉米是埃及农村居民的主要粮食，多产于尼罗河三角洲地区，近年来其年产量约 240 万吨。由于埃及人口的急剧增长，缺粮现象更为严重，从 1973 年进口 200~300 万吨粮食提高到目前的 500~600 万吨，占总需求量的 47%，进口的主要是小麦和玉米。80 年代每年进口食品所耗外汇就达 40 多亿美元，其中小麦主要来自美国、澳大利亚和加拿大。

埃及的甘蔗多种植于阿斯旺以北的尼罗河地区，主要供本国制糖工业用。目前年产约 70 万吨糖。但由于埃及是世界食糖消费量大的国家，人均年消费量达 70 公斤，因此虽然国内也生产蔗糖，但远不能满足需要，还需依赖进口。

此外，洋葱、西红柿、土豆等蔬菜生产是埃及农业生产的重要部分，每年大量输出以换取外汇。由于可利用的土地多用于耕作业，畜牧业颇受限制，导致埃及的畜牧业不发达。

由于自然和历史的因素，埃及形成了两大农业区，即上埃及区和下埃及区。上埃及区包括开罗以南的整个尼罗河谷地，垦殖历史悠久，耕地占全国的三分之一，区内气候炎热干燥，全赖河水灌溉，本区以粮食作物为主，高粱占全国生产的半数，玉米占 25%，商品作物中棉花占首位，全为中绒棉或中等长绒棉，一般在 7 月底开始采摘，比下埃及早一个月，此外，还有甘蔗和供出口的洋葱，其产量占全国的绝大部分。下埃及区包括开罗附近和整个三角洲，垦殖较晚，现约占全国耕地的三分之二，区内属地中海型气候，较为温和湿润，依靠河水或井水进行常年灌溉，一年可种两季作物，复种指数

显著高于上埃及，区内商品作物占很大比重，棉花即占全国的 60%，且全为长绒棉和超级长绒棉，供出口的水稻也产于本区。

埃及的矿物资源主要有石油、铁、锰和磷酸盐。石油探明储量约为 4 亿吨，主要产地在西奈半岛和红海西岸等地区。铁矿储量约 1.82 亿吨，主要分布在南部的阿斯旺、西部沙漠的巴哈里亚绿洲和红海西岸等地。锰矿主要分布西奈半岛南部和红海西岸的哈马塔地区。磷酸盐分布在红海沿岸、尼罗河流域等。又在尼罗河谷的伊斯纳及其他地区发现的磷酸盐，总储量约 11.8 亿吨，尼罗河三角洲地区还蕴藏有天然气资源，储量约为 2 亿立方米。

埃及采矿业以石油开采为主。80 年代年产石油约达 3,500 万吨，石油收入占国民生产总值的 19%。20 世纪初埃及就开始了石油生产，但直到 1976 年才有剩余的石油出口。1974 年，埃及颁布了鼓励外国石油公司到埃及进行石油勘探和开采的《石油法》。外国石油公司纷纷进入埃及，1973~1979 年埃及同外国石油公司签订了 80 多个勘探和生产协定，在苏伊士湾、尼罗河三角洲、西奈沙漠及地中海沿岸，计有 60 万平方公里的区域进行勘探。目前，苏伊士湾的 15 个油田是埃及最主要的油区，所产的原油占总产量的 70% 以上。埃及的石油产量从 1976 年的 1,660 万吨，增加到近几年年产约 3,500 万吨，增长了 1.3 倍。随着生产的增加，出口收入也急剧增加，1979 年埃及石油出口收入为 13 亿美元，而在 80 年代埃及石油年出口收入已达到 30 亿美元，石油出口占外贸出口收入的 70% 以上。80 年代埃及国内年消费石油量为 1,500 万吨，年出口量为 2,000 万吨。埃及目前有 6 个炼油厂，分布在苏伊士、坦塔、开罗和亚历山大，年炼油能力约为 1,500 万吨。

埃及的工业是非洲最发达的国家之一。铜、石油产品，纺织产品的产量和发电量仅次于南非，居非洲第二位。50 年代埃及工业平均增长率为 7%，60 年代约达 16%，70 年代其工业增长率保持在 16% 的水平上，80 年代又上升达 25%。目前埃及工业在国民经济总产值中约占 40% 以上。其中，制造业目前产值占国内生产总值的 20% 以上。从 1960 年以来，由于政府的重视，加上大量引进外资，工业生产增长了 2.5 倍，制造业的规模在非洲仅次于南非，轻工业一向是埃及工业的主体，纺织、食品这两大传统工业部门现仍占制造业总产值的一半。70 年代以来，埃及也着重发展了一些基础工业，如赫勒万的钢铁工业，目前设备能力已达 150 万吨；纳贾哈马迪的炼铝工业年产能力 16 万吨，其原料来自澳大利亚，几内亚等，产品也部分出口。此外，还发展有汽车装配、化肥、水泥等工业。近 20 余年来，包括机械、化工、冶金、军工、建材等部门在内的重工业发展比较迅速，机械、化工两部门已占到制造业产值的 25%，在非洲国家中这是很突出的。在地理分布上，埃及制造业高度集中于尼罗河三角洲的中部和南部，仅开罗和亚历山大就集中了工厂和产业工人总数的 70%。

开罗是世界著名古都，包括郊区在内的“大开罗”人口已达上千万，城市位于尼罗河三角洲顶点，联结着上埃及和下埃及，全国主要铁路、公路均在此交汇，城北有通往苏伊士运河的伊斯梅利亚运河，城南又有年运量达 7,500 万吨的苏伊士湾—地中海输油管经过，它是全国的政治、经济、文化中心，交通枢纽和重要国际航空站。附近有著名的金字塔，狮身人首像等古迹。尤其是城市南郊的赫勒万工业区，南北延伸近 30 公里，建有钢铁、建材、仪表、纺织等一系列大型现代化企业，是埃及最大的钢铁工业中心和重工业的摇篮。

亚历山大市人口约 250 万，位于尼罗河三角洲的西部，临地中海，该市工商业都很繁盛，纺织、机械、石油化工等部门尤为突出，并且一向是埃及棉花贸易的大市场，同时它也是全国最大的商港，货物的年吞吐量近 2,700 万吨，全埃及的 80%~90% 的进出口物资经过该港口。亚历山大港区分为东、西港，西港法罗斯岛上建有古代航灯塔，为当今世界七大奇观之一。

近年来，埃及城市人口迅速膨胀，占总人口的比重已从 1950 年的 25% 提高到现在的 55% 以上，其中首都开罗和亚历山大市已分列非洲第一和第三大城。

埃及的交通在非洲国家中也比较发达，有 5,000 多公里铁路，9 万多公里公路。埃及国家航空公司开辟了多条国内外定期航线，已经形成了以开罗为中心的全国铁路、公路、航空网，还建立了一支 60 多万总吨，80 万载重吨的海上船队，目前埃及的外贸海港有亚历山大、塞得港、苏伊士港、萨法贾港等。此外苏伊士运河这一国际航道，是埃及人民特别引以自豪的。这是一条世界闻名的人工航道，它沟通了地中海与红海、扼欧、亚、非三大洲的交通要冲，具有重要的战略价值和经济意义。运河位于连接亚、非两洲的苏伊士地峡上，从 1859 年 4 月 25 日破土开挖，到 1869 年 11 月 17 日正式通航，共费时 10 载。运河的建成大大缩短了从欧洲和北美洲通往印度洋沿岸和太平洋各国的航程。例如，由伦敦到科威特，经运河的航程为 12,025 公里，比绕道好望角缩短了 8,880 公里；由纽约到科威特为 15,910 公里，也缩短了 6,475 公里，而且通过运河的航线大多途经内海，远比以风暴闻名的好望角航线安全。因此运河一经建成，立即成为世界性的通航要道。然而，苏伊士运河自通航以后，长期被发达资本主义国家所霸占，其中英国从 1882 年起占领运河达 74 年之久，直到 1956 年 7 月埃及政府毅然把运河收归国有。1967 年中东战争后，运河成为埃以对峙的前线，迫使埃及关闭运河达 8 年之久，到 1975 年 6 月 5 日才重新开放。苏伊士运河北起塞得港，南至陶菲克港，长 161 公里，加上两端的海中航道，总长 173 公里，60 年代时可允许最大吃水 11.6 米，满载 6.5 万吨或空载 15 万吨的船舶通过，重新开放后，埃及为适应世界船舶大型化的需要，拟定了庞大的扩建计划，1976~1980 年间已完成第一期工程，使运河的过水断面从 1,800 平方米扩大到 3,200 平方米，已能通行吃水 22 米，满载 25 万吨或空载 56 万吨的船舶，以后视需要还将进一步扩建。从运河的通行费中，埃及目前每年可收入近 10 亿美元。苏伊士运河的货运过去以来自波斯湾的石油占大部分，致使南北货流很不平衡，运河重新开放以来，由于巨型油船满载时无法通行而不得不绕行好望角，上述特点已发生很大变化，总运量中石油的比重由 1966 年的 73% 降为目前的 24% 左右，南北向运量的比率由 1:4 转变为 1:1，在世界海运总量中苏伊士运河的比重也从 15% 减少到 5%。

埃及的外贸，近年来的出口值都在 40 多亿美元左右，原油及其制品是最大的出口商品，其次是棉花、大米、水果、蔬菜等农产品，还有棉纺织品、磷灰石等。埃及为了满足国内消费品的需求，也大量进口消费品，致使外贸年年入超，如 80 年代中期每年出口额 40 亿美元左右，进口达 85 亿美元左右，逆差 45 亿多美元。埃及有形贸易虽然经常出现逆差，但无形贸易一般都有盈余，主要是侨汇收入、苏伊士运河税收和旅游收入，这几项收入 80 年代中期每年达 35 亿美元左右，但是由于有形贸易逆差大幅度增长，无形贸易的盈余也很难全部抵偿，因此目前埃及还是欠下了 160 多亿美元的外债。80 年代埃

及每年的国民总收入是 260 亿美元左右，人均 600 美元上下。

第五节 巴西

巴西联邦共和国，简称巴西。货币名称克鲁扎多。

巴西位于南美洲的东部。东濒大西洋，北与哥伦比亚、委内瑞拉、圭亚那、苏里南、法属圭亚那接壤，西与秘鲁相邻，西南和南面与玻利维亚、巴拉圭、阿根廷、乌拉圭毗连。国土面积 851.1965 万平方公里，是南美最大的国家，也是世界大国之一。

巴西地形以高原和平原为主。北部是圭亚那高原，南部是巴西高原。东南边缘有一系列与海岸平行的山脉。亚马孙平原位于两个高原之间，面积为 180 万平方公里，平原上繁育着世界上最大的热带森林，蕴藏着世界 28.5% 的森林资源，其中巴西红木、巴西坚果树、橡胶树和可可树经济价值较大，是提取药材、油脂、树胶、纤维、油漆的重要原料。西南部是巴拉圭平原，面积狭小，且大部分为沼泽地。在大西洋与巴西高原之间分布着一些狭长的不连续的沿海平原，是巴西主要经济活动地域。

巴西境内河流众多。其中亚马孙河是巴西最长的河流，也是世界上流量最大和流域面积最广的河流。河道通航便利，吃水 4 米深的海轮可以上溯到秘鲁的伊基托斯，各大支流的中下游也可通航。西南部的巴拉那河流向巴拉圭和阿根廷，然后注入拉普拉塔河，沿路多急流瀑布，蕴藏着巨大的水力资源。目前巴西全国水力发电总量的一半以上来自巴拉那河水系。

巴西大部分地区处于热带。只有最南地区在亚热带，年平均降水量大部分地区为 1,000~2,000 毫米，亚马孙平原西部为 2,000~3,000 毫米。全国年平均气温在 20 以上。全年温差大，夏季多雨，冬季干燥。

巴西自然资源丰富。森林和林地面积为 563 万平方公里，仅次于前苏联，居世界第二位，占本国国土面积的 66.6%。矿产资源中的煤矿已探明储量为 319 亿吨，近年产量和出口量均占世界第二位。其他矿藏有锰、铀、镍、铝、钛、铅、钨、锡、金、铀等，锰矿和铝土储量均占世界第三位。非金属矿藏中，石油储量 2.76 亿吨、油页岩相当于 2.06 亿吨石油，天然气储量为 839 亿立方米，煤储量为 230 亿吨。另外，还有丰富的水力资源。

巴西人口增长速度较快，1981~1988 年的年平均增长率为 2.3%。1988 年，人口数为 14,443 万人。人口密度每平方公里 17 人。人口分布很不均匀，东南和东北部人口较稠密，中西部和北部人口较稀疏。巴西居民的种族成份比较复杂，以白种人居多，混血种人次之。居民多信天主教。葡萄牙语为国语。

在 1822 年巴西独立前的 3 个多世纪里，巴西基本上是葡萄牙的殖民地。巴西经济发展虽然经历了 400 多年，但在大部分时间里以“单一经济”闻名于世。在 16 世纪初的殖民地时期的最初几十年，巴西对葡萄牙的价值就在于生长于沿海的巴西红木。自 16 世纪 30 年代起，在沿海地区特别是东北部出现了所谓的“蔗糖”繁荣。17 世纪末，在现今的米纳斯吉拉斯州发现了金矿，便迅速兴起了一股淘金潮，并延续了约 150 年。巴西独立后，又成为英、美等国的商品市场和原料供应地。1850 年后进入咖啡兴旺期，由此巴西得到“咖啡王国”的称号。1880~1912 年是巴西北部的橡胶兴旺期，天然橡胶曾一度成为与咖啡并列的主要出口商品。第二次世界大战以后，巴西致力于产品的多样化，注重国民经济的全面发展，成绩显著。1948~1979 年的 32 年间，国内生产总值年平均增长 7.2%，其中 1968~1974 年间国内生产总值的平均

增长率高达 10% 以上，被誉为“巴西经济奇迹”。目前，巴西是第三世界中经济比较发达的国家。1986 年国内生产总值为 2,625.4 亿美元，人均 1,896 美元。国内生产总值增长率为 8.2%。

但是，巴西经济的高速发展是在大量举借外债的情况下实现的。据统计，在巴西投资最多的是美国，其次是德国、日本、瑞士、加拿大、英国和法国。外资占优势的部门是烟草、汽车制造、精密仪器、电子电器设备等。利用外资是巴西建立重工业的重要手段。对于外国人在采矿、渔业、旅游、造船、林业，以及东北部和亚马孙地区的开发投资项目，巴西政府还给予特殊的鼓励。沉重的外债使巴西经济发展背上重负，巴西政府为此宣布停止支付商业银行债务利息，但同时也希望债权国继续提供新贷款。

巴西是拉丁美洲工业最发达的国家。70 年代，工业产值的年均增长率为 9.8%。进入 80 年代，前 3 年伴随国民经济衰退，工业生产降幅较大。1984 年以后逐渐回升。1986 年较上年增长 10.9%。随着政府采取紧缩政策，增长速度又大幅度下降，1988 年为 - 3.6%。全国除一些外资比重较高的企业外，大多均不景气。所以巴西工业生产很不稳定。尽管这样，巴西的工业在其国民经济中占有重要地位，其产值占国民总产值的 40% 左右，并有一个较为完整的工业体系，机器设备已基本自给，生产能力已进入世界前列。

巴西的工业布局极为集中。全国绝大多数工业企业都集中在圣保罗——贝洛奥里藏特——里约热内卢工业三角区内。其中，圣保罗就集中了全国工业生产能力的一半左右。

巴西的制造业是第二次世界大战后发展最为迅速的工业部门，其产值约占工业总产值的 75% 强。制造业中的钢铁、化学、机械、运输工具和电器等部门发展最快。其中，电子、军火、飞机制造等已进入世界领先国家行列。

巴西是拉美最大的钢铁生产国。1987 年钢产量为 2,222.5 万吨，占拉美钢铁总产量的一半左右。钢铁生产主要集中在圣保罗——贝洛奥里藏特——里约热内卢工业三角区。那里不仅有丰富的铁矿资源、充足的水电和便利的交通运输，而且还是主要的钢铁消费区。钢铁工业的发展带动了该地区机械制造等工业部门的发展，使该地区成为全国经济重心和综合性工业基地。目前，巴西普通钢铁产品的种类与型号比较齐全，自给率达到 90% 左右，但部分特种钢尚需进口。由于巴西煤炭资源贫乏，钢铁工业所需的焦炭几乎全靠进口，主要从美国、澳大利亚、波兰输入。

巴西的汽车工业只有 35 年的发展历史，但发展十分迅速，年平均增长率高达 20% 以上，是整个国民经济发展速度的 2 倍多。现在，巴西已能全部利用国产配件制造小轿车、公共汽车、卡车等各种车辆，除满足国内市场外，还向世界 80 多个国家出口。1987 年汽车年产量为 92 万辆，居拉美第一位，其中出口达 34 万辆，创汇 26.5 万美元。由于本国缺少石油产品，巴西正在增产耗油量少的小型客车与货车，并致力于生产以酒精为动力的汽车。目前酒精汽车已占总产量的 80%。汽车工业主要集中在圣保罗近郊。

巴西航空工业发展之迅猛，为发展中国家所罕见，仅化了不到 20 年的时间，便已挤入世界先进行列。现已有 300 多家飞机制造企业，能生产 10 多种型号的飞机，是世界第六普通飞机制造国。1987 年生产飞机 203 架。

巴西现代造船业建于 1958 年，70 年代初才以较快的速度发展起来，现已成为世界主要造船国之一。现有 15 家大造船厂，年造船能力在 200 万吨以上，造船工业的国产化指数达 82%，能生产 40 万吨级巨型油轮及其不同型号的

油船、货舱、矿石船、集装箱船、海洋钻井平台船、军用船舰等。船舶的出口约占造船吨位的 10%，主要卖给丹麦、法国、英国、美国、墨西哥、葡萄牙等国。里约热内卢是巴西造船业的最大中心。

巴西的军火工业已有相当规模，不仅能生产各种类型的大炮、坦克、舰艇、火焰喷射器和步话机等常规武器和设备，还能生产导弹、火箭等特种武器，产品共达 230 多种。1986 年从事军火生产的企业近 400 家，其中 70% 集中在圣保罗附近的圣若泽多斯坎波斯。近年来，巴西军火出口量逐年增加。军火出口以大炮、装甲车、坦克为大宗，大多销往拉美、非洲、中东等地的发展中国家，部分产品也销往美国、法国等发达国家，甚至还销往苏联。

巴西矿产资源丰富，但由于技术和资金的限制，采矿业并不发达。70 年代后期，在政府的大力支持下，采矿业才得到较快发展。1985 年采矿业在工业中的比重上升到 4.8%，在国内生产总值中占的比重则上升到 1.64%。1980~1987 年间年平均增长 9.2%，其中 1983~1985 年平均增长高达 18.6%。

铁矿开采是采矿业中最为重要的部门。巴西现已是世界上第二大铁矿生产国和输出国。年产量保持在 1 亿吨左右，80% 供出口。运销日本、德国、美国、法国、意大利、英国等。锰是巴西第二种重要的矿产品，年产锰矿石 300 万吨左右，绝大部分供出口。黄金开采是巴西最早兴起的采矿业，黄金曾一度成为巴西的经济支柱，但至 18 世纪末，黄金生产急剧下降，直到 70 年代发现新矿，黄金产量才逐年上升。

巴西的能源中，仅水力资源较丰富。1986 年水电在能源生产中占 37%，在消费中占 29.9%。石油是目前主要的消费能源，但消费量大大超过其生产能力。1981 年石油产量达 1,082.5 万吨，仅及消费量的 17%，进口量达 4,350 万吨，每年巴西需耗用将近 60 亿美元的外汇于石油进口。煤炭和天然气产量小，在能源消费比重中一般在 5~7% 之间。为了减少石油进口费用，巴西大力发展以甘蔗为原料的酒精生产，以此代替汽油作汽车燃料。与此同时，巴西还大力兴建核电站，目前共建 9 座大型核电站，发电能力共达 1,000 万千瓦以上。

农业在巴西国民经济中占有相当重要的地位。自 70 年代以来，巴西政府都强调把农业置于经济发展的优先地位，1985 年农业产值占国民总产值的 10%，但其就业人口占就业总人口的 28.5%，是最大的就业部门。农产品出口额占出口总额的三分之一以上，是巴西赚取外汇的最主要手段。1987 年农业生产的增长速度为 11.2%。农业的发展是巴西稳定经济的一个重要因素，也是解决能源问题的一条重要途径。

1987 年，巴西种植业主要产品产量：稻谷 10,422 千吨，玉米 26,787 千吨、小麦 5,889 千吨、大豆 16,814 千吨、咖啡 4,220 千吨、可可 337 千吨、甘蔗 270,437 千吨，棉花 1,673 千吨。其中，咖啡产量占世界总产量的三分之一左右，是世界上最大的咖啡生产国。它所出口的咖啡一般也占世界咖啡出口总量的三分之一左右，是世界上主要的咖啡输出国。蔗糖是巴西仅次于咖啡和大豆的重要农产品。可可产量仅次于加纳，产品有半数运销美国。巴西的粮食目前还不能满足本国需要，为了减少小麦的进口，正在扩大种植面积。

巴西畜牧业具有相当规模。1987 年牲畜增长 11.7%，1985 年牛存栏头数 12,764.3 万头，仅次于印度，居世界第二位。1986 年牛肉产量 187.1 万吨，

其中 39.9 万吨供出口；猪肉产量 101.4 万吨，主要供国内消费。此外，巴西奶类和蛋类的产量也很高，1988 年分别为 1,320 万吨和 128.0 万吨。

巴西经济的发展历来严重依赖进出口贸易，对外贸易在国民经济中占有相当重要地位。首先，巴西作为一个发展中国家，为了发展经济，进口机器设备和引进技术是必不可少的；其次，巴西的不少生产部门主要是为出口而生产的，如咖啡、大豆、可可和铁矿石等，以及近年来发展较快的造船、军工生产等也越来越依赖出口；再次，70 年代以来，巴西面临着严重的国际支付困难，每年要靠举借外债来平衡国际收支，而外汇储备不断减少，只有以扩大商品出口增加外汇收入来维持。

巴西对外贸易在世界贸易中所占的比重不大，1987 年贸易总额为 428.06 亿美元，但和其他发展中国家相比，仅次于少数亚非石油输出国。目前，在世界初级产品市场上，巴西的咖啡出口量占第一位，可可和大豆的出口量占第二位。随着经济的发展和经济结构的变化，巴西的出口商品结构也发生了重大变化。1978 年以后，工业产品出口值超过初级产品出口值，产品有棉织品、铁矿石、桔汁、运输工具，鞋类等。1987 年巴西的进口额为 165.81 亿美元，主要进口产品有石油、机器设备、化学产品、煤炭、小麦等，其中石油及油制品占进口总值的半数以上。

第二次世界大战后，巴西的贸易地理分布发生了重大变化，与发达资本主义国家间的贸易比重逐步下降，与发展中国家的贸易往来显著增加。发达资本主义国家中美国这一主要贸易伙伴已逐渐被日本、德国、法国、英国、意大利所取代。而亚洲及中东地区、非洲、大洋洲、拉美一体化协会成员国等发展中国家和地区与巴西的贸易额增加很快。

自 1974 年中巴两国建交以来，中巴经贸往来逐年增加。先后签订了政府贸易、海运、科技、和平利用核能等协定。1985 年，两国贸易额达 14.1 亿美元。中国向巴西出口的商品主要有煤、石油和油制品；从巴西进口的有铁矿石、钢铁、糖、大豆、棉花、西沙尔麻、咖啡和可可等。近年双边贸易额有所下降，1985 年为 9.6 亿美元，1987 年降至 6.0 亿美元。中巴经贸往来有待进一步扩大。

第五章 世界经济特区

特区经济模式的出现，对于打破封建割据，疏通经贸渠道，扩大国际贸易，密切各国的经济联系，促进世界经济发展，以及对发展中国家利用外资、引进先进技术、建立高效的管理机构等都能起重要作用。当今在世界各国已有许多不同类型的经济特区设置，它们的功能不尽相同，名称也颇多样，有自由港、自由贸易区、出口加工区、自由区、转口区、投资促进区、工业区、对外贸易区、科学工业园区、硅谷、经济技术开发区、自由边境区、保税区、保税仓库等约 40 多种。国际上对这些特殊的经济区域至今没有统一的名称和分类，在我国统称为经济特区。

所谓经济特区泛指一个国家或地区在交通便利的地方，划出一定范围，在对外经济活动中实行更加开放的特殊政策，用减免关税，提供良好的基础设施等优惠方式，发展贸易和转口贸易；利用外资和技术，发展出口加工工业和其他经济事业，以增加就业、扩大出口、赚取外汇、促进本国或本地区经济发展，它是特殊经济性区域的专用名词。

世界各种类型的经济特区，到 1987 年已达 700 多个，分布于 83 个国家和地区。这些经济特区的进出口额已由 1980 年的 1,600 亿美元，占世界贸易总额的 10%，增加到目前的 3,000 亿美元以上，占世界贸易总额 20%。本世纪末还可望有更大幅度增长，在未来年代中，据预测国际贸易可能被特区贸易所取代。

第一节 世界经济特区的产生和发展

现代的经济特区是新产生的事物，但类似的雏形，却是人们用以开拓市场，发展贸易的最古老的手段之一。其雏形的发展历史最早可追溯到古代腓尼基人全盛时期（公元前 1101 年~241 年），那时善于航海和经商的腓尼基人为了招徕顾客，扩大贸易往来，对出入腓尼基南部海港泰尔及其北非殖民地迦太基的外国商人，提供安全通行的保障，后来又为希腊城邦和罗马人所采用。这已被认为是人类历史上最早出现的自由贸易区的雏形。到了 13 世纪末，欧洲城市商品经济迅速发展，一些沿海富饶的城市，如意大利沿海的威尼斯、热那亚、那不勒斯；德意志的汉堡、施塔德、卢卑克等沿海自由市相继出现，形成了现代港的先驱。14 世纪，其成员扩大到 70 余座市镇，它们之间享有贸易优惠，实行相互减免关税等优惠待遇，促进相互间的贸易往来。有史可查的世界上第一个自由港，建于 16 世纪中叶，它设在意大利的里窝那港，在 1547 年被宣布为自由港，也是后来通行的自由港雏型。17 世纪以后，当资本主义处于早期发展阶段时候，经济特区又在欧洲一些著名城市相继出现，如意大利的威尼斯（1661 年）、里雅斯特、热那亚（1595 年）、西班牙的直布罗陀，南斯拉夫的飞伊梅，法国的马赛（1669 年）等港口都取得了自由港的地位。18 世纪德国的汉堡和不来梅、法国的敦刻尔克，19 世纪初丹麦的哥本哈根、葡萄牙的波尔多等城市都先后被宣布为自由港或划出一部分地区成立自由贸易区。当时开辟自由港或自由贸易区的目的，是借助这些城市的优越地理位置和发展国际贸易的有利条件，免除进出口关税，吸引外国商船，扩大转口贸易，发挥商品集散中心的作用，以促进当地经济的发展。19 世纪的后半期，当资本主义发展到帝国主义阶段后，欧洲殖民主义者不断向海外扩张，他们不仅在本国增设自由港和自由贸易区，以便对殖民地进行掠夺和开展转口贸易，还纷纷在殖民地或附属国开辟自由港和自由贸易区，以利输出资本，攫取更多的利润。1704 年英国把直布罗陀辟为自由港，开展转口贸易，这是自由港由欧洲向全球扩展的开始。尔后以地中海经波斯湾、印度洋到东南亚地区一系列殖民主义者占领的重要港口，都先后被辟为自由港和自由贸易区。如十九世纪中叶，英、法帝国主义侵占了亚非国家的土地，先后将新加坡、香港、檳城、亚丁、吉布提等港口辟为自由港。第一次世界大战以后，世界经济特区又有所发展，“凡尔赛和约”把波兰的但泽划为国际共管的自由市，市内设有免征关税的自由港区。在拉丁美洲、非洲、中东和东南亚也相继建立了自由港和自由贸易区，如 1923 年墨西哥在蒂华纳设立的卡拉自由贸易区，这是美洲大陆最早的经济特区。一直是高筑关税壁垒、征税名目繁多、进出口手续繁杂的美国也在 1934 年通过了对外贸易区法规，在沿海一些地区设置自由贸易区，并在 1936 年建立了美国境内的第一个自由贸易区。

然而，自意大利在里窝那设立世界上第一个自由港至第二次世界大战前近 400 年间，特区数量和规模还是有限的。其特点是发展缓慢，经营单一，主要活动仍然是转口贸易，并局限于一些资本主义国家及所属殖民地。据统计这期间全世界共有 26 个国家设置了 75 个不同类型的以自由贸易为主要内容的经济特区，其中美国、法国、德国开设的特区最多。

第二次世界大战以后，在一些重要的世界交通枢纽出现了新一代的自由贸易区。如 1948 年设立的巴拿马科隆贸易区，它们已不再单纯办理转口贸易

业务，而是创办许多贸易公司直接经营贸易。特别是第二次世界大战以后，国际政治经济形势发生了深刻的变化，在国际资本流向发达国家的同时，也把发展中国家作为资本输出的竞争场所。

由于历史的原因，刚刚崛起的许多独立的第三世界国家，它们希望不仅要巩固政治上的独立，而且在经济上也能独立、繁荣和富强，但是，这些国家虽然有丰富的自然资源和劳动力资源，然而经济和科学文化比较落后，急需利用国外资金、技术和设备来发展民族经济，改善人民生活。它们起初采取替代进口工业化和保护主义政策，这无疑对于保护和扶持弱小的民族工业的发展，减少国际经济波动的影响，确有积极的作用，然而实践证明，这些措施容易保护本国落后的工业部门，使国内企业得不到先进技术的装备，影响了劳动生产率和产品质量的提高，从而在国际市场上缺乏竞争力，妨碍了扩大出口，使得为了发展国内生产而进口技术设备所必需的外汇得不到补偿，造成国际收支不平衡，财政拮据。为了扭转这一不利局面，60年代以来，许多国家以替代进口工业转而面向出口工业，大力开展对外贸易，他们吸取发达国家自由贸易区的经验，在坚持国家主权的前提下，划出一定区域，用减免关税等优惠办法，吸引外资，发展出口加工工业，以促进本国经济的发展，这是这些国家国民经济发展的重大战略性转变。

第二次世界大战以后，由于资本主义进入和平发展时期，科学技术得到迅速发展。20世纪初发生的以电气工业为代表的第二次科学技术革命之后，40年代又发生了以原子能、电子计算机、空间技术为标志的第三次科技革命，大大促进了生产力的发展，国际垄断组织空前膨胀，资本输出量急剧增加，工业从大型、批量生产和劳动密集型向小型、多样化生产和技术密集型发展。由于这种产业结构的变革，一些发达国家需要将本国的“夕阳工业”转移到第三世界国家。并且，由于日益激烈的国际市场的竞争，为了对第三世界国家进行经济扩张，也有将全套设备、整个工厂，甚至整个工业部门转移到第三世界国家，特别是劳动密集型的工业转移到拥有大量廉价劳动力的发展中国家，而许多发展中国家恰恰需要这种转移，以便引进外资和技术，增加就业，发展面向出口的加工工业，逐步改变传统贸易中单纯输出原料和初级产品的状况。这样，发达国家侧重发展技术密集型工业，而发展中国家侧重发展劳动密集型工业。正是在这种国际政治与经济背景下，产生了出口加工区这种新型的国际分工与合作的特殊形式。它既适应了国际垄断集团和发达资本主义国家输出商品和资本进行竞争的需要，也适应了发展中国家利用外资带动国民经济发展的需要。这也正是经济特区兴旺发达的客观条件。

出口加工区是50年代末在欧洲最先出现的，1959年爱尔兰在香农创办了世界上第一个出口加工区。然而直到70年代，出口加工区才在亚洲、非洲、拉丁美洲的广大发展中国家和地区得到蓬勃发展。可以说70年代是世界出口加工区发展的黄金时代。截止1980年，全世界出口加工区已发展到70多个，分设在40多个发展中国家和地区。

随着世界经济的不断发展，70年代末在席卷全球的科技革命浪潮的冲击下，发达国家为了发展尖端技术并保持在世界科技领域里的领先地位，利用先进的技术和雄厚的资本，纷纷设立了将技术研究、新产品开发、人才培养与生产高度结合的新型的综合型区域——科学工业园区。它是近期新技术革命和世界经济发展的产物。世界上第一个科学工业园区，是1951年正式创立于美国西海岸加利福尼亚州旧金山市南郊圣克拉拉县的“斯坦福科研工业

区”。该区在 60 年代已成为大学、研究机构和电子公司融为一体的新技术、新产业的科学工业园区。70 年代以后该地区发展更为迅速。如今，这里是美国高级技术研究和高级技术产品的中心，是美国许多重要新技术、新产品的诞生地，在 650 英亩的园区内，已荟集了近百家微电子、计算机、生物工程、化工和制药方面的高科技机构，由其发源而成的“硅谷”是世界著名的科学工业园区，已成为美国最大的电子工业研制中心。由于硅谷的顺利发展，美国各地掀起了建立科学工业园区的热潮。进入 80 年代以后，一些较早设立出口加工区的发展中国家和地区，由于工资水平的大幅度提高，丧失了劳动力低廉的优势，再加上世界科学技术的迅猛发展，产品更新换代周期大大缩短，若仍然设立劳动密集型的出口加工区，势必丧失出口产品的竞争能力，影响本国、本地区的经济发展。特别是那些新兴的工业化国家和地区，70 年代以来经济有了较快的发展，其经济技术水平已接近某些发达国家，因此他们的经济发展战略正在由发展劳动密集型工业为主的低级阶段向发展以技术密集型工业为主的高级阶段过渡，即所谓处于经济“转型期”，随着现代科学技术的发展，原来的自由贸易区和出口加工区已经不能适应新的经济发展战略的要求。在这种情况下，这些新兴工业化国家和地区及一些发展中国家也模仿发达国家的做法，在出口加工区取得成就的基础上，开始有步骤地建立科学工业园区。如新加坡的肯特岗科学工业园区和台湾省的新竹科学园区就是在世界新的科技革命时代出现的一种崭新的经济特区。但是，就发展中国家和地区而言，科学园区的兴起仅是个开始，它的出现预示着一种新趋势，即一些经济发展较快的发展中国家和地区劳动密集型工业将逐渐失去优势，开始进入技术和知识密集型的竞争行列。它们将通过兴办科学园区，吸引发达国家的资金、高新技术和人才，并运用本国资金，培养本国的高新技术人才，以此为“捷径”缩短同发达国家技术上的差距，迎接新技术革命挑战。

目前，科学园区正在世界各地不断涌现，据不完全统计，世界已建立的各类科学园区已达 100 多个，其典型形式的科学园区有：工业科学园区、科研工业区、新产业开发区、高技术园区、科学城、科学公园和硅谷等。世界上较有影响的科学园区有前苏联的新西伯利亚科学城、法国的索菲亚·安蒂斯科学公园、英国的剑桥科学公园、美国的 128 号公路工业区、日本的筑波科学城等。

实践表明，科学工业园区对高科技的开发并迅速转化为生产力有着重要的作用。它通过依靠本国的技术力量，引进外国的先进技术和资金，成为建立与发展新兴产业的先驱地带，并在促进本国对传统产业技术的普遍升级、产品的更新换代及其国民经济结构的合理变革和产业结构的升级中起先导和催化作用。同时，它又是扩大出口创汇提高产品在国际市场上竞争力的必要手段。在其具有信息社会特征的组织形态中，人才大量集中，智力高度发挥，信息快速传递，成果日新月异，人类才智的精华神奇般地转化为巨大的经济价值。它又是一条培养造就高水平的开拓型科技人才和经营管理人才的成功途径。它代表了科技教育与社会经济同步发展的一个很有希望的方向。此外，它还有可能成为日后人类信息社会的一种城镇模式。

80 年代，我国在南方沿海也设立了经济特区，还有一些社会主义国家在其沿海城市设立了自由港，从而使经济特区从发达的资本主义国家扩展到发展中国家，以及长期处于封闭状态的国家，上述情况说明特区经济模式已受到不同社会制度国家的普遍重视。目前，无论发达的资本主义国家，还是发

展中国家，都设立了不少经济特区，而各种经济特区的普遍存在和不断发展，也证明了经济特区是有生命力的。它已被公认是一种富有成效的对外经济贸易的政策和手段，尤其是在第二次世界大战以后，世界经济特区不仅在数量上，而且在质量上都取得了突破性的进展。其特点是发展迅速，成绩卓著，突破了单一模式，为综合发展开创了道路，其范围遍及全球。

世界上的经济特区，总观其演变历程，可以归纳为3个发展阶段：第一阶段为商业型自由贸易区时期（封建社会后期~20世纪50年代末），其经济活动重心，是进行商业性的转口贸易；第二阶段为工贸型出口加工区时期（20世纪50年代末~70年代末），其经济活动重心是从事劳动密集产品生产为主的出口加工工业；第三阶段为科技、综合型的科学工业园区时期（20世纪70年代末至今），其经济活动重心是从事科学研究、新产品开发、人才培养，以及技术密集型产品生产为主的高级出口加工工业。

世界经济特区的历史演变告诉我们，世界经济特区的产生和发展，同世界经济的发展是密切联系的。经济特区是随着商品经济的发展、国际贸易的发展和科学技术的发展而产生和发展起来的。在发达国家，经济特区的历史几乎和资本主义的发展史一样悠久。为了适应生产的国际化和商品输出的需要，资产阶级冲破了民族闭关自守的屏障，把越来越多的国家卷入到世界市场，相继出现了自由港、自由贸易区、出口加工区和科学工业园区等世界性的经济特区，这是与资本主义生产方式的产生和发展紧密相连的，是与资本主义自由竞争阶段的重要特征商品输出相适应的。

第二节 世界经济特区的类型及其特点

世界上经济特区名目繁多，各种经济特区经营内容、职能、性质、规模和面积等是不同的，为便于对经济特区的产生和发展，以及对设区国经济发展的作用等进行研究和考察，有必要对其进行分类。目前，世界上对经济特区最基本也是最重要的分类方法，就是按经济特区的经营方式将其分为：自由港、自由贸易区、出口加工区和科学工业园区。这种分类方法强调经济特区的发展过程、未来趋势，以及它们的特点、作用，标志着经济特区的不同发展阶段和完善程度。值得注意的是，对于经济特区类型的划分，切忌顾名思义，如世界上第一个以发展出口加工业为主的爱尔兰香农地区，并不叫出口加工区，而称自由贸易区。故对于不同国家和地区名称各异的经济特区必须视其经营内容和主要功能进行分类。

自由港。它是世界上最早出现的经济特区，是自由资本主义发展的结果。公元16世纪到公元18世纪70年代，是自由资本主义时期，它是以自由竞争为特点的，是在资产阶级摧毁封建制度的废墟上建立起来的，是资本主义向上发展阶段。自由竞争是这一历史时期占统治地位的普遍现象，资产阶级要求自由贸易，反对封建割据和闭关自守，要求开辟广阔的国内市场 and 世界市场，主张国家不干预经济生活，商品自由出入，减免关税，因此，自由港就应运而生了。

自由港是指不属于一国海关管辖的港口或海港地区。在这里外国货物可免税进口，外国商品可以在此装卸、贮藏、分级挑选、改装、维修，以及再出口或在港区内销售。因此，自由港必须设在港口或港口地区，必须设在世界主要贸易通道，主要航海线、航空线上，从而保证了国际间定期班轮、班机的进出。港口本身还必须是深水良港，不冻不淤，吞吐量大，必须有完善的、先进的基础设施，包括铁路、高速公路、机场，先进的装卸设备、仓库设备、供水、供电等，以及良好的生活服务设施。唯有如此，自由港才能成为发展对外贸易和转口贸易的基地，成为展销该国及世界各地商品的橱窗。

自由港以其开放地区范围来划分有两类：一是将港口及其所在城市完全划为自由港；二是限定在港口或毗邻港口的一小块区域。以其海关管制范围和贸易管制程度来看，又有完全自由港和有限自由港之分。前者不属于海关管制范围，一切外国商品可免税进出口，在自由港内进行储存、整理、加工、重新包装、拣选或其他作业不受海关监督，外国商品只在从自由港进入所在国海关管制区时才要纳税。世界上原有的完全自由港就不多，现在的完全自由港就更少。后者仅对少数指定进出口商品征收关税或实施不同程度的贸易管制，其他商品则可享受免税待遇，如香港、新加坡、马来西亚的槟榔屿、吉布提等均属于有限自由港。

世界上许多国家虽然没有开辟自由港，但在其海港、机场或其他地点设立保税仓库，提供自由港的一般便利条件。资本主义国家设立的保税仓库其名称虽有不同，但作用相差无几。一般对免税自由进入保税仓库储存的外国商品，如要再出口可免纳关税，如果进入海关管制区，则应在离开保税仓库时，照章纳税。在保税仓库的商品，经过批准可以进行再包装、分级、拣选、抽样、混合等业务活动。

自由贸易区。自由贸易区存在的历史已有400多年，数量多、分布广。外国商品可以免税进口，在该区内自由储存、分类、包装和简单再加工，然

后免税出口，借以吸引外国船只和商品进港区，发展贸易和转口贸易。目前这些自由贸易区也准许经营出口加工，开设工厂企业。但如自由贸易区商品运入所在国海关管制区，则仍要缴纳关税。

从自由贸易区的发展过程来看，一些自由贸易区是在自由港的基础上形成的。随着生产力水平的不断提高，对外贸易的迅速发展，以贸易为主的自由港的功能已经逐渐不能完全适应需要了，自由港所管辖的地区也已显得狭窄，自由港不断地向四周扩展，从而形成了自由贸易区。当然从地理上讲，有的自由贸易区与自由港并无直接联系，不是在自由港或其周围形成的，因为自由贸易区也可以设在内陆，离开自由港。也有的自由港至今仍然是自由港，并未演变成自由贸易区。由于自由贸易区的功能、业务范围已远远超过自由港，因此它所要求的设区条件也比自由港多。虽然自由贸易区可以不设在港口或港口地区，但必须距离国际航空线、航海线、铁路干线不远，并且与区外现代化的交通、通信设施相连。自由贸易区不只是为外国船舶进出提供方便和发展转口贸易的场所，而且要为各国货物的集散、经销及公司的设立提供条件。进出的船舶、货物、人员要大大增加，因此，必须有先进的、完善的基础设施。例如泊位要多（汉堡港有320个泊位），仓库设备良好，装卸能力强，能够迅速分散、转运商品，交通和通讯都应四通八达，而且设施现代化。管理方法要科学，工作效率要高。还必须有完善的、现代化的生活服务设施。譬如：商店、饭店、旅社、医疗卫生、体育运动、文化娱乐以及旅游设施。

由于自由港和自由贸易区设立的目的都是为了发展贸易与转口贸易，特别是有些自由贸易区还是在自由港的基础上发展而来，因此它们有着很多共同的特点，如自由港和自由贸易区都设在关境以外，外国商品可免缴关税，外国货船可自由出入；商品在未出售前可以在区内储存，并根据需要进行分类、包装、简单装配；进入区内的商品一般不受品种和数量限制；除豁免有关关税和进口管制外，自由港和自由贸易区的货物在运往设区国其他地区时应办理进口手续，并征收关税；设区国或地区的民法及政府的法令，包括市政、治安、外汇管制法等。

在自由贸易区的发展过程中，在一些国家和特定的区域还形成了一些目的功能与自由贸易区相类似的特殊经济区域。如在美洲少数国家设立的自由边境区，这种类型的地区一般设在一国的内陆边境地区，其目的在于开发落后的边境地区的经济，凡区内使用的机器设备、原料和消费品可以免税或减税进口，但商品如果从自由边境区运入海关管制区域，必须照章纳税。自由边境区和自由贸易区的主要差别在于：自由边境区的进口商品大多数是为了区内使用，只有少数用于再出口；而自由贸易区的进口商品一般主要用于再出口，面向国际市场。此外，沿海某些国家为了便利邻国的进出口货运，根据双边或多边协定，指定某些海港、河港或国境城市，作为过境货物的自由区，即所谓的过境区，对来自和运往内陆邻国的过境货物，简化海关手续，免征关税或只征小额过境税；过境货物一般可以在过境区作短期储存，重新包装，但不得进行加工。

出口加工区。第二次世界大战后各国经济都有了一定的发展，科学技术革命又大大地推动了生产社会化水平的提高，生产社会化在向国际化发展。各国之间的经济、技术、资金、人员的交流日益频繁，促进了国际间的经济联系和合作的发展，促进了国际分工和国际专业化的发展。出口加工区就是

在这种形势下出现的一种新形式的国际分工。世界上正式采用“出口加工区”这一名称，始于1966年台湾的高雄出口加工区。这种特区类型从70年代以来盛行于第三世界，从世界范畴来看正处于新的发展阶段。

出口加工区是指一个国家在港口、机场附近等交通枢纽地方，划出一定区域，搞好水电、道路、通讯、厂房等基础设施，用优惠方法吸引外资，并准许外国企业在区域内设立拥有国际市场竞争力的加工工业，享受关税优惠待遇；外国企业可以免税或减税进口加工制造所需要的机器、零件和原材料，生产的产品也可以免税或减税全部出口，从而达到利用外资、引进技术、增加就业、扩大出口、赚取外汇等目的特定的经济性区域。有些国家也允许本国需要的部分加工区产品销往国内市场，但要补缴关税。此外，外国企业都必须向加工区主权国家申请注册，才能投资建厂和享受上述优惠。出口加工区有广义与狭义之分，广义出口加工区不仅搞出口加工，有的加工区侧重对外贸易和转口贸易，有的侧重旅游业兼搞综合经营，范围很广。狭义的出口加工区指专门吸引外资来投资设厂，发展出口加工工业的地区，此类出口加工区主要侧重于工业加工制造，一般规模较大，除轻工业外，当地政府更多地鼓励建立电子工业和重化工业等。

出口加工区是世界经济特区升级换代的新形式。出口加工区的开放程度已允许区内企业进行工业生产，工业生产用的机器、设备、原料、中间产品都可以自由进出。因此，它是自由贸易区升级换代的一种新的形式。但是由于出口加工区脱胎于自由贸易区，而自由贸易区近年来也有加强发展加工工业的倾向，因此，两者很难截然分开，但两者在发展历史、分布地区、设立目的等方面有许多不同之处。表现在自由港、自由贸易区分布在全世界不同类型的国家，但出口加工区主要是设在发展中国家和一些社会主义国家，除爱尔兰以外，目前发达的资本主义国家尚未设置出口加工区。这是由各国不同的经济状况决定的。60年代，发展中国家共同面临着资金短缺、经济落后、劳动力过剩、技术水平低等问题，为了摆脱困境，发展经济，许多发展中国家纷纷设立出口加工区，使出口加工区在70年代曾一度成为发展中国家振兴民族经济，走向世界的有效途径。它们的不同还表现在设立自由贸易区的主要目的是方便转口和对进口货物进行简单再加工，并以转口邻近国家和地区为主要对象，增加商业收入以繁荣设区国的经济；而出口加工区则利用船只、货物出入的自由方便，规定投资的优惠条件，引进外资和先进技术，通过发展本地区面向出口的加工、装配工业，取得工业方面的收益，争取出口产品的多样化、高技术化，促进设区国的经济繁荣。

出口加工区发展的成败，在很大程度上取决于加工区兴办的条件，虽然不同的国家对加工区有不同的要求，且各国所具备的设区条件也有很大差异，但是加工区设置、发展必须具备以下条件：其一，稳定的政治局势、政策具连续性是吸引外资的前提条件，而完善的法规、有法可依、有章可循是吸引外资的重要保证；其二，优惠的经济政策是使外商有利可图的重要保证，且经济优惠政策只有在能保证投资者能获得高于国际平均投资利润时，才具有对外资的吸引力；其三，加工区的生产是面向国际市场的，为了适应国际市场竞争的需要，独立的、精干高效的出口加工区管理机构，是加工区顺利发展必备条件之一；其四，优越的经济地理位置和完善的基础设施是出口加工区设置成败的关键因素；其五，丰富而廉价的劳动力资源是出口加工区吸引外资的魅力之一。

由于世界各国、各地区的政治、经济、地理环境等条件存在着差异，加工区又有着吸引外资、引进技术、出口创汇、扩大就业、地区开发等多种功能，因此，各国建立的出口加工区目的、功能不同，且各有侧重。但是，世界各国在制订加工区的发展目标时，都本着一个共同的宗旨，即从世界经济发展背景和国内经济需求的实际出发，把加工区的目标和促进本国经济发展紧密联系起来。世界上各国建立的出口加工区，根据其目的、功能不同大致可分为以下3种类型：第一种类型是以摆脱过去殖民地单一经济结构，由替代进口工业进而转变到面向出口的高技术水平加工工业，即以由劳动密集型工业转向技术密集型工业为目的，而形成的“技术促进型”功能目标模式加工区的特点是：能较好地发挥加工区超前性的技术引进效应，注重中长期经济效益，这种模式的实施困难在于东道国要有一定的经济和技术基础，其典型的代表国家有新加坡、马来西亚的出口加工区。第二种类型加工区设区目的是为了克服本地区自然资源缺乏、市场狭小、对外依赖性大的不足，因而必须依靠出口贸易发展自身经济，以技术密集型为主、劳动密集型为辅，以高产值产品的生产来赚取外汇，由此而形成的“就业创汇”型功能目标模式加工区，其特点是：重视加工区的静态比较利益，近期效益明显，直接以就业和创汇来促进国内经济的发展，但对国家和地区的技术水平提高促进不利，且受国际市场冲击影响较大，台湾省和韩国的出口加工区即是此种类型加工区的典型代表。第三种类型是纯粹为了开发本国落后的地区经济，把出口加工区作为本国经济发展基地，而形成的“地区开发”型功能目标模式加工区，它的特点是：以开发地区经济促进国内经济的发展，重视地方资源的利用和加工区的前后相关效应，受国际市场冲击小，这种目标模式的实施困难在于投资成本较大，短期内经济效益不太明显，其典型分布的国家有菲律宾、巴西、印度的出口加工区。

在世界出口加工区的发展过程中，亚洲是世界出口加工区发展最完善、最活跃的地区之一，全世界大约有一半以上的出口加工区在亚洲，亚洲许多国家的自由贸易区实际上都是出口加工区，加工区内的企业以电子装配业为主，纺织成衣次之。而非洲的出口加工区，无论是数量还是发展规模，都仅次于亚洲。随着出口加工区在世界各地的不断出现和发展，近年来为适应科学技术革命的不断深入和普及，迎接新技术革命的挑战，为摆脱世界性经济危机对出口加工区的沉重打击和影响，世界出口加工区从70年代末开始表现出明显的由传统的劳动密集型出口加工工业向高科技型的、新型的科技综合型出口加工工业方向发展，即建立“科技型特区”。

科学工业园区。它是指在科研机构 and 名牌科技大学比较集中、居住环境和教育环境比较优越的大城市或城市近郊辟出一块地方，提供比出口加工区更大的租税优惠，吸引外国资金和高级技术人才，研究和发端尖端技术产品，培训高级科技人才，促进科技和经济发展，将智力、资金高度聚集的特定区域，是从事高科技研究，并对其成果进行中试、生产的新兴开发区。这种科学工业园区是使投资者和研究人员紧密结合，使教育、科研和生产融为一体，发展技术密集型产业的“窗口”，是高级技术的聚焦点。

由于科学工业园区对自然条件、基础设施的要求比出口加工区更高，特别是要求气候宜人、环境优美，因为只有这样才能吸引高级科技人员；此外，附近必须有高等学校、科研机构和“企业群”，这样才能使科学与技术、生产与开发相结合，所以，目前世界上的科学工业园区一般都以知名大学和研

研究所作为核心，它是揭示新的科学领域和开发新产业的生力区。这里交通发达，信息灵通，特别是有比其他地区更好的居住和教育环境；有成龙结网的企业群在专业基础上协作攻关，产业集成经济效益颇佳。因此，若从尖端科学作为引导整个世界前进的动力角度来看，科学工业园区是较高层次的经济特区，它从创立时就采用了知识和资本密集型的产业结构。以大学和科研机构为依托的科研、教育、产业三位一体是科学工业园区的突出特征。在发展中国家科学工业园区是在出口加工区的基础上发展而来的，然而两者又有明显的区别，即兴办科学工业园区的目的是为了引进技术和资金，研究和发 展尖端技术产品；而兴办出口加工区的目的则是为了扩大出口，增加外汇，发展加工制造工业。从以劳动密集型工业为主的单一功能的出口加工区转向专门发展技术密集型工业为主的科学工业园区，是经济特区由低级向高级阶段发展的一次飞跃。

发展中国家科学工业园区和美、日等发达国家利用自己的科技力量和科研成果开发新兴的工业领域不同。发展中国家只是采用提供各种优惠措施和创造完美的投资环境，吸引外资和国外先进技术，开发出口导向型工业，保持了工贸型特区的某些特征，正因为科学工业园区的这种表现特征，可以将其分为 3 种类型，即一种是内向型，即资金、技术、劳力等主要依靠本国，办园区的目的主要是为了开拓高科技及其成果的商品化，以及竞争在高科技领域中的领先地位，这在发达国家中常见，因其技术先进、资金充裕，科学工业园区的基础和环境较好；另一种是外向型，以引进和利用外国先进科技、设备、资金、智力为主，注重对外开放，逐步揉进自己的新兴产业，并以消化的先进成果带动传统产业进步，这种类型的科学工业园区设区的主要目的在于：加强国际间经济的广泛合作，并以扩大贸易为基础，以制造工业为中心，以科研开发为先导，发挥各行各业的整体功能，创立技术密集与知识密集的新兴产业，发展高精尖出口产品，打入国际市场，取得贸易、生产、科研相结合的综合经济效益，并注重本国人才的培养和资金的积累，进而促进本国或本地区的科技发展和国民经济现代化，赶超世界先进水平，这在发展中国家常被采用；再一种类型是两者兼蓄的双向型。

由于不同的国家和地区，内外部环境及开发的动因不同，形成了科学工业园区不同的开发模式，从管理体制上看，大致有 3 类：一类属于市场机制调节型（也称“民办”），以美国的“硅谷”为代表，它以民间自发组合、风险投资为基础，以市场经济为动力，各种关系均由价值规律自行调节，就连政府的干预也是以采购订货及相应的研究开发费用资助等市场经济的间接形式来进行，这种体制对搞活微观有积极作用，但难于进行总体规划和协调；另一类属中央集中计划型，前几年，前苏联的“新西伯利亚科学城”是其典型的代表，它是完全由中央投资组建，按中央指令性计划统一规划、统一建设、统一管理，这种体制能有效地进行宏观控制，有利于各方面的合理协调，但从竞争和长远角度看，容易统死，束缚自身活力而影响发展；再一类属政府经济指导型（也称“官民结合”），突出代表为日本的“筑波科学城”，在此种科学园中，政府以颁布立法，设立专门机构，入股投资等措施，指导、协调并直接参与民间资本的经济活动，它有利于调动政府和民间的积极性，能将宏观控制同微观搞活较好地结合起来。但不论采用何种模式，科学工业园区从管理体制上看，总的发展趋势是，中央或地方政府通过规划、投资、资助、管理、立法、政策等方面的作用，对园区予以更直接、更有力的干预，

从而加速科学工业园区高科技的开发和新兴产业的发展，并使之纳入政府经济发展的全局轨道。正是由于科学工业园区有着强大的生命力和对高科技开发具有强大推动力，因此，许多国家、特别是许多发展中国家正在把兴办科学工业园区作为发展本国新兴产业的一项重要措施和迎接世界新技术革命挑战的基本对策。

第三节 世界经济特区的地理分布

世界经济特区的发展，到目前依然保持着继续增长的势头，现在亚洲、非洲、拉丁美洲、北美洲和欧洲都有 100 个以上的经济特区，只有大洋洲至今仍较落后。在发达国家中，如美国拥有许多经济特区和分区；在发展中国家中，如毛里求斯在指定的 23 个地区设立了 88 个出口加工区；在社会主义国家中，如中国开设了 5 个经济特区、14 个港口城市、三个开放地带。现将经济特区在各大洲分布特点概述如下。

欧洲经济特区。欧洲是世界经济特区的发源地，世界上第一个自由港、最早自由贸易区和世界上第一个出口加工区都出现在欧洲。据 80 年代中期的统计，欧洲共设立了 97 个自由贸易区，在英国还有 7 个类似自由贸易区的企业区。欧洲经济特区的特点是：其一，历史悠久，以自由港和自由贸易区为数最多。其二，设区国都是历史上工业发展较早的国家，特别是转口贸易发达的国家，这些特区一般都设在重要港口，航运通道或国际机场附近，以利开展转口贸易。其三，近些年来，工业国家的自由贸易区除继续经营仓库及简单加工转口业务外，开始参照出口加工区的做法，吸引外资到区内建立装配工业和制造业。因此，欧洲的自由贸易区普遍吸收外资，兼营加工工业，且规模越来越大，从而也反映了工业国的自由贸易区有加强发展区内加工业的共同趋向。

北美洲的经济特区。北美洲共 130 多个经济特区，其中绝大多数分布在美国，且以对外贸易区为主，加拿大有 3 个出口商品工业加工村。美国为了鼓励寄售和出口贸易，早在 1934 年，美国国会便通过了对外贸易区法案，1936 年在纽约市的布鲁克林建立了美国有史以来第一个对外贸易区。美国的对外贸易区虽然有 50 多年的历史，但大部分贸易区是在第二次世界大战以后开设的，目前成立的贸易区已遍布美国的 30 个州，几乎遍及美国所有的港口城市。此外，在太平洋的关岛上设立了自由港。因此，美国是世界上经济特区最多的国家。美国对外贸易区具有以下特点：其一，大部分建在大西洋沿岸地区和与拉美市场较近的墨西哥湾地区，其外销货物以拉美为主要市场，商品以量轻价高的产品占大宗。其二，外国商品运到对外贸易区，除按规定享受免税待遇外，许多货物可以不受进口配额限制，如配额已用完，可存入区内仓库。其三，美国的对外贸易区有以出口为主的，有以制造为主的，也有的转口与制造兼营。自美国当局 1980 年颁布了在对外贸易区加工制造的产品其增值部分无须纳税的规定以后，区内装配、加工制造业发展迅速，外资企业利用美国对外贸易区作为加工场所的活动也日益增加。此外，美国对外贸易区内的制成品既有外销，也有内销，近年来三分之二输入美国市场，三分之一输往国外，这与世界各国、各地区自由贸易区、出口加工区的货物大部分输往国外的情况不同，而且美国外贸区实际承担转运的任务，远东、西欧和东欧有很多国家和地区利用美国外贸区作为向拉美出口的转运站，因为这些国家或地区直航拉美的港口的船只很少，而且路途远、时间长，而美国直驶拉美港口的船只多，利用美国对外贸易区转运，不但运费较低，而且交货更快。

亚洲的经济特区。亚洲是世界上开辟自由贸易区和出口加工区较早的地区，早在 19 世纪，香港、新加坡已成为世界闻名的自由贸易区。自本世纪 60 年代中期开始，亚洲各国和地区纷纷设立出口加工区，其蓬勃发展之势至

今方兴未艾。据不完全统计，现在菲律宾、韩国、马来西亚、新加坡、斯里兰卡、印度、巴基斯坦、孟加拉和我国台湾省等共建有出口加工区 40 多个，占全世界出口加工区现有总数的一半以上。亚洲出口加工区的特点是：其一，建立较早，数量最多，发展迅速，且最为完善，现在全世界的出口加工区中，以马来西亚、韩国和我国台湾省的出口加工区发展最完善，许多关于出口加工区的概念，都以这些国家和地区的出口加工区活动为标准。其二，亚洲出口加工区中的就业人数，也是世界各地出口加工区就业人数最多的地区。在世界出口加工区就业总人数中，马来西亚、韩国和我国台湾省的出口加工区提供的就业人数就占 54%，而且这 3 个国家和地区都是以雇佣当地劳动力为主。其三，在亚洲的出口加工区中引进的主要是电子工业，主要投资者是日本，其次是西欧和美国，而其产品的销售市场主要是发达国家，其中美国占第一位，日本居第二位，欧洲排行第三。其四，目前亚洲的出口加工区引进工业的类型正在由劳动密集型转向技术和资本密集型。随着就业率的增加和工业基础的稳固，台湾、新加坡、香港的出口加工区正开始有意识地限制引进劳动密集型工业，而鼓励引进技术和资本密集型工业。

非洲和中东地区的经济特区。非洲和中东共有近 50 个经济特区，多数设在地中海、红海、波斯湾、几内亚湾和东非沿海港口上，其中以埃及的塞得港自由贸易区和亚历山大港自由工业区较为重要。非洲和中东经济特区的特点是：其一，起步较晚，历史较短。除少数几个自由港外，非洲绝大部分的出口加工区是在 70 年代以后设立的，1971 年设立的毛里求斯出口加工区是非洲的第一个出口加工区，埃及的 4 个自由工业区是在 1976 年以后发展起来的。许多自由贸易区正处于筹建阶段，国外某些经济学家认为第二次世界大战后各类经济特区发展的特征，就是从欧亚扩展到了非洲。其二，该地区出口加工区吸引外资的条件特别优厚，一是免税期长，毛里求斯规定出口加工区企业可享受 10~20 年的豁免公司税，埃及自由工业区更为慷慨，投资加工区内的企业可无限期地免交关税和所得税；二是开放部分国内市场，如在埃及自由工业区内，加工商品增值在 40% 以上，允许在埃及市场销售，并减免一半关税，塞内加尔达喀尔出口加工区生产的产品如与当地工业不发生竞争，可进入当地市场。其三，非洲和中东的出口加工区发展潜力很大，因为这里的许多出口加工区地理位置十分优越，接近欧亚大陆，与欧洲市场很近，劳动力成本较低，又有苏伊士运河这条重要的国际航道，有丰富的自然资源，加上各类特区都进行了较为完善的基础设施建设，因此其发展有较大的潜力。非洲和中东的经济特区经营形式多样，有专营出口加工的，有发展转口贸易的，有工商并举、综合经营的。

拉丁美洲的经济特区。据西方国家 80 年代发表的统计资料，拉丁美洲共有 90 多个经济特区，遍布拉美大部分国家，其中自由贸易区约 70 个，出口加工区有 20 多个。由于拉美国家的出口加工区和自由贸易区近年业务发展很快，当地政府都计划扩建旧区或增设新区。当前，拉丁美洲的经济特区具有以下的特点：其一，随着世界自由贸易的扩大和发展，许多拉丁美洲经济特区正在逐渐由面向商业，发展到工、农、商、旅游并重，在区内从事加工、装配、制造、旅游等业务。其二，拉丁美洲的经济特区与美国的关系密切，拉丁美洲的经济特区一般均以向美国转口或加工后向美国出口为主要业务，美国既是其最重要的投资者，又是特区工业产品的主要市场。特别是 1983 年美国国会通过“加勒比海地区倡议”，批准在今后 12 年内美国对来自中美

洲和加勒比海地区的大约 4,000 多项出口商品实行免税，同意该地区每年向美国市场出口 10 亿美元的商品，美国的这个计划不仅促进了其与中美洲、加勒比地区的贸易往来及美国厂商在该地区的投资，而且也大大促进了拉丁美洲的经济特区的发展。目前，在此区域的外资以美资占多数。但近年来，西欧、日本，甚至一些亚洲的新兴工业化国家也纷纷到加勒比海地区投资，对拉美的出口加工区和自由贸易区的利用正在显著加强，以期望通过该地区向美国转口。但是，拉美的经济特区发展很不平衡，墨西哥、中美洲和加勒比海地区的经济特区业务较为活跃，尤其是巴拿马的科隆自由贸易区，它位于重要国际航道巴拿马运河的咽喉，又是北美洲和南美洲的连接点，因此转口地位十分重要。而南美一些国家的出口加工区或自由贸易区发展迟缓，甚至停滞不前。另外，近几年来拉美地区的经济特区正面临着不少问题和困难，由于该地区的加工区和自由区的活动严重依赖于海外市场，因此区内的生产、就业、出口和金融等极易受世界性经济衰退的影响，尤其是一些拉美国家的政治环境不安定，使外商趑趄不前，严重影响了拉美经济特区的正常发展。象萨尔瓦多、尼加拉瓜的自由区，因国内动乱几乎处于停滞状态。然而，不管怎样，经济特区对拉美地区的对外开放依然是一种十分有效的方式，它对该地区民族经济的发展会起积极作用。可以预料，拉美的经济特区今后还将获得一定程度的发展，特别是加勒比海地区的各类自由贸易区，在今后的若干年中将充分利用美国的“加勒比海地区倡议”给它们提供的优惠条件，从而获得更大的发展。

第四节 世界经济特区的作用和发展趋势

经济特区是由于世界商品经济的发展、资本主义的发展、国际贸易的发展而发展起来的。尽管经济特区的内容和形式上千差万别，但共同点是十分鲜明的，即为加强本国与外国的经济联系，在经济上起“外引内联”的作用。因而，这些地区的根本特征是其外向性质，从经济类型上说，就是外向型经济。具体反映：

1. 由于经济特区发挥作用的前提条件是面向外资，给外资以种种优惠，使外资企业在区内可通过降低产品成本，增强出口竞争能力，获得预期的利润，因而，各种优惠条件实质上是对外商获利的一种保证。经济特区对外资提供的优惠待遇是全面的，因为单在某一方面对外资企业提供优惠是远远不能满足经济特区吸引外资、提高产品出口竞争能力的需要的，它所提供的优惠应是配套的，为外资提供一个优越的经济环境，所规定的条件应远远超出其他工业区和其他引进外资形式所给予外商的优惠。所以，特区对外资本说是一种保税加工区。在外商获利增加、生产扩大的同时，设区国也获得了更多的外汇收入。

2. 经济特区承担着扩大出口的义务，因此经济特区的全部产品、至少是大部分产品必须提供出口，这也是经济特区设置的目的决定的；由于经济特区产生的根源，特别是发展中国家的国情决定了在某些发展中国家的经济特区目前绝大部分依然是劳动密集型的，这符合经济特区对廉价劳动力的雇佣原则。

3. 经济特区准许有外资完全控股企业，这也是经济特区同其他工业区和技术引进措施的突出不同点。在经济特区内不一定坚持外资必须与民族资本合营的原则，因为，为了增加出口产品的国际竞争能力，经济特区需要一揽子引进包括资本、技术、企业经营管理经验，甚至国际市场的销售能力，利用外资企业现成的销售网络，打破本国不能开辟国际市场的僵局。事实上，这也是设立经济特区成败的关键所在。

特区上述特征说明，各类经济特区与世界经济有着极其密切的内在联系。没有已经形成的世界经济、世界市场和国际分工，就不会有经济特区的产生和发展，而经济特区的出现进一步活跃了世界经济，如在增加就业、扩大出口、促进一些地区发展方面起了很大的作用。经济特区又是发达国家和发展中国家经济联系的重要组成部分，反映着国际资本的流向，特别是世界出口加工区既是发达国家剩余资本的投资市场，也是发展中国家经济发展战略的组成部分。

既然经济特区是国际关系发展的产物，同时与世界经济有着相辅相成的关系，那么，在世界经济波动时，经济特区难免会受到这种波动的影响，而且影响的程度一般是比较深远的。世界经济中各种原因引起的经济波动最终体现在资金难于获得、原材料不足、能源短缺、贸易量下降、交通萎缩等方面，在这些冲击面前，欲维持经济特区的发展，关键在于是否有相应的对策，以克服这些冲击带来的困难。而各类特区抗冲击的能力是大不相同的，概括地说，经济构成越高、功能越复杂的特区，其抗冲击的能力越强；反之，抗冲击的能力就弱。在经济特区中，科学工业园区由于其区内技术构成水平高，功能复杂，而成为各类特区中抗击世界经济波动能力最强的一种；相反，自由港和自由贸易区由于功能单一，而极易受到经济波动冲击的影响。80年代

世界各国蓬勃发展的科学工业园区，正是各国为抗击经济波动对特区的冲击而采取的相应对策。

纵观世界经济特区的发展历史，经济特区对各国经济发展影响很大，尤其是综合型和科技型特区的出现，对当今世界经济和尖端科技领域产生着深远的影响。但是，世界经济特区在其发展过程中也存在着不少问题，有的因国际环境的恶化和世界经济波动的冲击而一蹶不振；有的因选址不当或政策不完善，至今效果不佳。这类问题出现多在发展中国家，这与有些发展中国家政策不稳定，经济欠发达、资金短缺、技术落后，在改革发展中经验不足等因素有关。但随着世界经济的前进，经济特区作为一种特殊的经济开发形式仍将存在和发展，并进行调整。

从横向看，今后设区国将更加广泛，既有大国，也有小国；既有穷国，也有富国；既有市场经济体制国家，也有计划经济体制国家。从纵向看，由于各国经济发展不平衡，经济特区各种形式仍将并存发展，从不同角度来发挥作用，既有综合性特区，又有专业性特区；既有几百平方公里以上的大型特区，又有几十公顷的微型特区。同时，各种特区工商兼营，互相融合的趋势将继续加强。

目前各国都力图提供更多的服务和便利，使特区的规模、结构、层次有更大的发展，获取更多的利益。发达国家在世界贸易保护主义和海外市场竞争加剧的情况下，将继续利用本国的经济特区扩大对外贸易，而经济特区的层次将向高级方向发展，其中自由贸易区和科学工业园区将是发达国家主要的特区模式。随着内外环境的变化，新兴工业化国家和地区为适应世界经济波动和国家与地区内产业结构的转型，将对他们传统的出口加工区进行调整、改组和升级，兴建科学工业园区和自由贸易区，特别是允许区内高级技术产品内销，对外资很有吸引力，这对于初步涉足高技术领域开发，并希望早出成效，尽快把产品打入国际市场的新兴工业化国家和地区来说是一条重要的战略与策略原则。广大发展中国家的经济特区将向多层次、多功能和多种类型方向发展，由于发展中国家各国的经济水平、产业结构、特区历史、运营成效等相差很大，因而形成了不同层次，各种特色的经济特区群。如果包括亚洲“四小龙”，其基本格局是：第一层次的科学工业园区；第二层次的新兴工业化国家和地区，如台湾等准新兴工业化国家，处于升级转向过程的出口加工区如马来西亚等；第三层次是以发展劳动密集型出口加工业为重点的出口加工区。这种多层次的经济特区并存的局面，今后会继续存在。但随着各国经济的发展和产业结构的升级，随着发展中国家分工合作的加强，经济特区也会随之由低级阶段向高级阶段发展，从而发生较大的变化。从发展的趋势来看，一是根据比较利益原则，上述各层次的经济特区将在经济水平不同的国家间进行转移；二是某些发展中国家也将进行海外投资，三是还有可能出现一些双边与多边合办的经济特区。此外，发展中国家为了克服在未来岁月中所遇到的种种困难，也有可能创造出一些新的模式和方法。但在近期，出口加工区仍将是发展中国家最重要和最普遍被采纳的一种经济特区类型，并将有一个稳定发展的前景。尽管在促进技术升级和向高层次方向发展的道路上是不平坦的，各出口加工区在吸引外资方面也会有竞争，然而，各个发展中国家都将根据世界市场现状及本国工业化的要求，采取一个合理的调整政策。目前，大多数出口加工区将处于改造旧技术和立意创新相结合的调整产业结构阶段，并将逐步地由传统的劳动密集型工业向技术、智力密

集型的科学工业园区型方向发展。

纵观当今世界形势，世界各种类型的经济特区将在克服贸易保护主义及其他重重障碍中迂回曲折地、缓慢地发展。其中，亚太地区的经济特区的发展随着这一地区经济的发展而将走在世界经济特区的前列。

第六章 世界石油资源的分布、生产和贸易

第一节 世界石油资源

埋藏于地下和海底的石油资源，必须经过石油勘探才能被发现和探明，进而开采利用，为人类社会的经济和生活服务。早在第二次世界大战之前，欧洲、北美的石油资源业已被大量勘探与发现，占当时世界石油探明储量的80%以上，而亚洲、拉丁美洲、非洲广大地区的石油资源，当时还处于沉睡状态，很少勘探。这既与各国、各地区的自然环境有关，又受其政治、经济、技术等因素的影响，还与世界资本主义在欧洲、北美高度发展所产生的经济需要与技术可能有着密切联系。

第二次世界大战后，经过50来年的发展，世界石油资源探明储量的地区分布发生了由欧洲与北美向亚洲、拉丁美洲、非洲地区转移的重大变化。由此，世界石油地理发生了巨变。至20世纪60年代，特别是进入70年代以来，世界石油勘探活动的规模之大、分布之广、技术之先进、投入力量之多，均达到了前所未有的程度。亚、拉、非地区的巨大石油资源日益被勘探与发现，根据匡算，其探明储量约占世界总蕴藏量的80%，尤其在亚洲西部的波斯湾沿岸地区富集了地球上石油探明储量的60%左右，是一个“石油宝库”，举世瞩目。

第二次世界大战后的初期，石油勘探活动基本上是在陆地上进行的，因此，石油的探明储量绝大部分分布于大陆，海洋底部所占的比重微乎其微。由于全世界对石油资源需要量的急剧增加，加上海底勘探技术的迅速进步，人们逐渐认识到海底石油具有蕴藏范围广大、油量丰富和运输条件便利等优点，因此，海底石油的勘探工作进展迅猛，截止70年代末，海底石油探明储量已达250亿吨左右，约是1950年的37倍。而同一时期的陆上石油，其探明储量仅增加5.5倍左右。可见，世界石油探明储量的海、陆分布发生巨大变化是石油勘探的又一重要特点。

1970年以来，海底石油勘探工作不仅更加活跃，而且地域范围日趋扩大。1975年以前，海底石油勘探大多是在水深200米上下、坡度不大的浅海大陆架区域进行。这一范畴内，世界总面积约为2,600万平方公里，它是目前海洋石油勘探的重点区域，其中60%左右是沉积盆地，是最有希望找到石油的地区。1975年以后，海洋石油勘探已越出大陆架，进入了大陆坡和边缘海底盆地，有的深度已达1,700米以上，并正在向水深5,000米以上的海底乃至两极地区进发。由此可见，世界海洋石油探明储量的潜力是很大的，估计将达到世界石油探明总储量的30%。

第二次世界大战以后，特别是20世纪60年代以来，随着石油勘查技术不断进步，各个国家和地区的石油勘探活动就更加普遍与深入，石油探明储量亦成倍增长，如1974年探明储量为840亿吨是1950年104亿吨的8倍。但地球上仍有许多地区至今还没有进行过系统的石油地质勘探，例如发展中国家，目前全部钻井勘探工作量仅达5%左右。1975年的第九届世界石油会议报告认为，全世界石油的可能储量是1,200多亿吨，其中59%在陆地上，41%在海底。许多学者、专家更为乐观，认为地球上可供进一步发展的石油勘查范围是很广阔的，可供开采的远景石油储量甚至可达到1,800~3,600亿吨之巨。1988年初，世界公布的全球石油探明储量约为1,207亿吨。石油资源

在地理分布上虽然是广泛的，但其相对集中性却又甚为明显。根据勘查，全世界共有 600 多个沉积盆地，总面积 7,700 万平方公里，而这些盆地中已经发现油、气田的只占 25%，其余的 75%和较可靠的世界石油远景储量的 95%左右，则集中在 37 个盆地中，其中的 7 个大盆地更富集了当今世界石油探明储量的近 83%。

1. 西亚的阿拉伯——波斯湾盆地。这一地区包括沙特阿拉伯、伊朗、伊拉克、阿拉伯联合酋长国、卡塔尔和科威特等多个大储油国家，总储量达 700 多亿吨，约占全世界的 60%。这是世界上最大的一个储油区域。

2. 委内瑞拉的马拉开波盆地，石油储量约为 57 亿吨。

3. 前苏联的伏尔加——乌拉尔。石油的总储量估约 54 亿吨。

4. 前苏联的西西伯利亚。石油的总储量大约是 50 亿吨。

5. 墨西哥的雷马乌——坎佩切。亦大约有 50 亿吨石油储量。

6. 美国的佩米安盆地。约有 42 亿吨石油储量。

7. 利比亚的锡尔特盆地。石油储量约为 42 亿吨。

如以地区为单元，世界石油储藏的地区相对集中性亦较为明显，其简况如表 6-1。

表 6-1 世界各地原油探明储量表

地 区	探明储量 (百万吨)	占世界 (%)	地 区	探明储量 (百万吨)	占世界 (%)
西亚	50,351.2	59.67	东南亚	1,948.93	2.31
前苏联	9,659.8	11.45	加拿大	816.3	0.96
非洲	7,876.62	9.33	南亚	421.7	0.50
拉丁美洲	5,616.08	6.66	澳大利亚和新西兰	300.6	0.35
美国	3,877.5	4.60	其他	251.7	0.30
			世界合计		100.00

注：本表数据系 1978 年之数。

以国别论，世界石油资源的相对集中程度也十分突出。目前，全世界的储油国大约有 60 多个，其中探明储量在 10 亿吨以上的，仅 16 个，合计起来，它们要占全球储油量的 92%左右。西亚的沙特阿拉伯一国，即有 200 多亿吨的石油储量，独占世界的 25%左右，成为世界上最大的储油国。论及世界石油蕴藏量分布时，无疑特别要强调阿拉伯——波斯湾地区的重要地位。1988 年初，世界石油总储量的 64%左右就集中在这里的 8 个国家中，有“世界油极”之称。

表 6-2 世界主要储油国一览表

国 名	开始产油年	1981 年中油井数(个)	1982 年初探明储量 (百万吨)
沙特阿拉伯	1936	782	22,548
墨西哥	1901	3,593	9,860
科威特	1938	546	8,833
前苏联	1862	84,000	8,630
伊朗	1908	530	7,808
阿拉伯联合酋长国	1955	369	4,410
美国	1859	587,000	4,080
伊拉克	1927	280	4,068
利比亚	1961	889	3,096
委内瑞拉	1917	13,610	2,781
中国	1908		2,726
尼日利亚	1957	1,491	2,260
英国	1922	361	2,027
印度尼西亚	1893	4,077	1,342
阿尔及利亚	1914	1,050	1,107
挪威		1971	117

目前，全球已经发现的油田约有 30,000 个。国际上，按其储量多寡，一般把油田分成 5 类，即储量 6.8 亿吨（即 50 亿桶）以上的称特大油田；超过 1.36 亿吨（即 10 亿桶）的称大油田；储油量在 0.68 ~ 1.36 亿吨的为较大油田；储油量在 0.68 亿吨（即 5 亿桶）以下的称中型油田；储油量在 680 万吨以下的则称小油田。特大型、大型和较大型 3 类油田，全世界不过数百个，但其储量却占全世界总储量的 90% 以上，而 29,000 多个小油田储油量合计只占到 5% 左右。可见，就油田规模论，中小型油田占绝对优势，但大油田的储油量在世界总储油量中却具有特殊重要的地位。

表 6-3 世界特大和大型油田的地区分布表

地区或组织	数量 (个)	地区或组织	数量 (个)
亚非拉地区	51	墨西哥	1
石油输出国组织	48	北海	5
埃及	1	美国	4
卡奔达	1	前苏联	8

纵观世界大油田的布局（见表 6-3），具有集中性的特点。目前，全世界已经发现的特大油田是 30 多个，亚非拉地区最多，占有 85% 左右，其中阿拉伯——波斯湾地区尤为高度集中。世界上陆上最大油田——布尔甘油田和世界最大海底油田——萨法尼亚油田都位于这一地区。另外，诸如加瓦尔、鲁迈拉、基尔库克、马尼法、马龙、萨里尔、加奇萨兰、阿瓦士、比比哈基梅、伯里、劳扎塔因、朱卢夫和哈夫杰等具有世界规模的油田也无一不分布于波斯湾沿岸和海底，其数量之多，分布之集中，规模之大，乃举世无双。

由于这些特大油田和大油田储藏的石油资源极其丰富，因此在开发利用

上具有成本较低，可采年限较长，开采时易于做到稳产高产等优点，颇受世界各国、各地区的高度重视。

表 6-4 世界主要油田一览表

序位	油田名称	所 属 国家、地区	发 现 日 期 (年)	井 数 (个)	1976 年产量 (百万吨)	1977 年剩余 储量 (亿吨)
1	布 尔 甘	科 威 特	1938	330	5,143	76.71
2	加 瓦 尔	沙特阿拉伯	1948	386	26,210	62.36
3	萨法尼亚	沙特阿拉伯	1951	150	7,129	19.69
4	萨莫特洛尔	前 苏 联	1965	2,200	11,096	16.56
5	鲁 迈 拉	伊 拉 克	1953	30	4,110	15.21
6	普鲁德霍湾	美 国	1968	102	1,598	13.70
7	萨 伊 姆	前 苏 联	1963	25	137	13.68
8	基尔库克	伊 拉 克	1927	45	4,795	11.86
9	马 尼 法	沙特阿拉伯	1957	4	219	11.63
10	马 龙	伊 朗	1963	60	6,734	10.40
11	萨 里 尔	利 比 亚	1961	68	1,835	10.06
12	加奇萨兰	伊 朗	1937	39	3,945	9.98
13	阿瓦士—马斯马里	伊 朗	1958	58	5,125	9.66
14	比比—哈基梅	伊 朗	1961	24	1,226	9.37
15	伯 里	沙特阿拉伯	1964	45	3,918	8.75
16	劳扎塔因	科 威 特	1955	40	953	8.28
17	恰 巴 斯	墨 西 哥	1974	219	2,979	7.53
18	朱 卢 夫	沙特阿拉伯	1965	14	14	7.16
19	米 纳 斯	印度尼西亚	1944	269	1,809	7.04
20	哈 夫 杰	中 立 区	1961	132	639	6.97
21	北哈西梅萨乌德	阿尔及利亚	1956	108	1,123	6.31
22	乌 鲁	前 苏 联	1961	1,350	1,575	6.04
23	胡 赖 斯	沙特阿拉伯	1957	13	151	5.86
24	斯塔福德	挪 威	1974			5.34
25	罗马什金诺	前 苏 联	1948	8,000	7,808	5.30

序位	油田名称	所 属 国家、地区	发现日期 (年)	井数 (个)	1976 年产 量(百万吨)	1997 年剩余 储量(亿吨)
26	阿卜凯克	沙特阿拉伯	1940	64	4,123	5.29
27	萨布里亚	科威特	1956	36	27	5.19
28	阿布萨法	沙特阿拉伯	1963	16	507	5.12
29	阿 马 勒	利 比 亚	1959	69	329	5.07
30	阿加贾里	伊 朗	1936	43	4,260	4.89
31	祖 拜 尔	伊 拉 克	1948	33	959	4.79
32	帕 扎 南	伊 朗	1961	7	178	4.59
33	谢 巴	沙特阿拉伯	1968			3.91
34	贾 洛	利 比 亚	1961	155	1,329	3.90
35	卡 提 夫	沙特阿拉伯	1945	20	411	3.64
36	瓦 夫 腊	中 立 区	1953	295	534	3.64
37	帕 里 斯	伊 朗	1964	20	1,781	3.08
38	拉 马	委内瑞拉	1957	171	740	3.00
39	拉格伊沙菲德	伊 朗	1964	18	1,000	2.90
40	布 伦 特	英 国	1971			2.86
41	阿 尔 兰	前 苏 联	1955	3,000	2,055	2.85
42	乌斯特巴雷克	前 苏 联	1961	820	1,507	2.80
43	福蒂斯	英 国	1970	9	548	2.69
44	伊德—沙吉尔	卡 塔 尔	1960	4	55	2.68
45	拉古尼亚新	委内瑞拉	1926	2,689	2,685	2.48
46	米纳吉什	科威特	1959	7	288	2.43
47	胡尔萨尼亚	沙特阿拉伯	1956	16	233	2.42
48	杜 里	印度尼西亚	1941	426	164	2.39
49	乌姆萨夫	阿 联 酋	1958	26	849	2.25
50	东德克萨斯	美 国	1930	12,709	918	2.22
51	巴查克罗	委内瑞拉	1930	2,156	1,849	2.12

序位	油田名称	所 属 国家、地区	发现日期 (年)	井数 (个)	1976 年产量 (百万吨)	1977 年剩余 储量 (亿吨)
52	马斯杰德苏莱曼	伊 朗	1908	22	55	2.06
53	蒂亚胡阿纳	委内瑞拉	1928	1,732	1,151	1.94
54	马蒙托夫	前 苏 联	1965	450	959	1.85
55	埃科菲斯克	挪 威	1970	29	1,205	1.82
56	苏 维 埃	前 苏 联	1962	200	685	1.78
57	马 尔 詹	沙特阿拉伯	1967	11	41	1.75
58	托 库 姆	阿 障 酋	1964	47	1,205	1.61
59	宁 能	英 国	1974			1.64
60	杜 汉	卡 塔 尔	1940	60	1,205	1.62
61	穆 尔 甘	埃 及	1965	43	452	1.54
62	布 哈 萨	阿 联 酋	1962	51	2,507	1.51
63	因蒂萨尔	利 比 亚	1967	9	301	1.48
64	萨 桑	伊 朗	1966	18	767	1.42
65	马 隆 戈	卡 奔 达	1966	52	164	1.37
66	雷 马 丹	埃 及	1974	3	178	1.37
67	厄尔克山	美 国	1919	344	151	1.37
68	圣塔内兹	美 国	1934			1.37

第二节 世界石油生产

石油生产包括原油的开采和原油的加工与再加工两个方面。人类利用石油已有悠久的历史，随着现代科学技术的飞跃发展，石油在国计民生中的应用正在不断深化，其用途亦日益增大，前景十分广阔。

早在 1800 多年前，我国古代《汉书》中就记载有石油可以燃烧等方面的记述。至于埃及、巴比伦、波斯、希腊、罗马和中国等文明古国，在其漫长的岁月里，石油早已为照明、制烛、制墨和制药等方面所应用。但作为商品性的现代化生产，则始于 1857 年罗马尼亚的普洛耶什蒂油田，接着是美国、前苏联、委内瑞拉、印度尼西亚等国也先后开采、利用石油。

第二次世界大战以后，世界原油生产基本上是直线上升的。1950 年，总产量约为 5.2 亿吨，1960 年则近 10.5 亿吨，1976 年达到 27.6 亿吨，相当于战前的 10 倍，1950 年的 5.3 倍。1979 年创历史最高水平，达 31.2 亿吨。1950～1970 年是战后世界石油产量急剧增长的时期，其中 1950～1960 年年上升率是 7.2%，1960～1970 年又递增到 9%。这 20 年间，所以出现较高的增长率，主要是由于西亚、非洲和拉美地区的原油产量先后有了迅猛的上升。与此同时，前苏联和美国的产量也有较大增长。

由于世界石油资源的地理分布是极不平衡的，因此，世界原油开采的地域分布必然也是不平衡的。1981 年底，世界有近 70 个国家与地区进行石油开采，而东半球是石油的主要开采区域，产量约是世界的 80%，西亚则尤其是世界上最大的石油生产区，约占世界产量的 30% 左右。近些年，西亚局势动荡，原油产量有所下降，1986 年约 6.2 亿吨，只占世界产量的 20% 上下。

世界原油生产的地区分布发生急剧变化，是第二次世界大战后石油开采中的又一重要特点。在 60 年代以前的一个世纪里，美国一直是世界上最大的石油生产中心，其产量经常占到全世界的 60% 左右，号称“石油帝国”，但近 20 年来，产量停滞不前，油田衰老，可采年限降低，其产量已先后被西亚和前苏联所超过。1965 年，西亚的原油产量一跃到 4.12 亿吨，在世界原油总产量中的比重上升到 27.9%；同年，美国的原油产量仅为 3.85 亿吨，占世界的比重下降到 26%。60 年代以前，非洲的原油产量简直是默默无闻，在世界原油总产量中所占的比例还不到 1%，但至 1965 年，就急增到 7%，成为年产原油 1 亿吨以上的一个新兴产油区；与此同时，拉美地区的原油产量亦迅速增长到 2.27 亿吨，在世界所占的比重很快上升到 15.3%；前苏联在 1965 年产量增至 2.38 亿吨，占到世界的 16.1%。纵观上述，由于西亚和非洲原油生产的蒸蒸日上，拉美地区原油产量增长迅速，以及前苏联原油产量的快步上升，因此，旧的原油生产地域分布结构已经彻底被打破，原油生产的东移趋势甚为明显，形成了西亚、美国、前苏联、拉美和非洲等世界 5 大原油产区。此外，还有加拿大和东南亚两个重要原油产区。

近 20 年来，海洋石油产量增长很快。1986 年，其产量已占世界石油产量的 23%。波斯湾、墨西哥湾、马拉开波湖、几内亚湾、中国沿海、欧洲北海、印尼和加拿大近海，是世界海洋石油开采的重要海域。

西亚的波斯湾地区，50 年代以来，其原油产量呈现连续的跳跃式增长，占世界的比重由 1945 年的 7%，很快提高到 1973 年的 38%。1981 年，虽然产量有所下降，仍占世界的 28% 左右。该地区的油田，由于具有规模大、开发条件好、生产成本低、出口比重高，尤其是可采年限很长等优点，因此，

其石油生产执世界牛耳的局面将长期保持下去。

美国的原油年产量，近些年来，虽然固步不前，有些年份甚至有所下降，已先后被前苏联和沙特阿拉伯两国超过，但是，年产量还是基本稳定在 4 亿吨左右，其历年累计总产量更是遥遥领先，是世界石油生产大国。

前苏联，1862 年就开始采油，石油工业历史悠久。在本世纪 40 年代和 70 年代实现了原油生产两次大转移，即从巴库转到第二巴库和西西伯利亚，从而保证了原油产量在较长时间内均衡而迅速地增长，并于 1974 年跃居世界之冠，1981 年进而突破了 6 亿吨大关。但是，老油田的生产率已明显地趋向下降，总产量已占半数以上的西西伯利亚油区（秋明油区）也已接近峰值产量，加上新的油区自然条件差，多年来勘探工作又落后于开采速度，因此，估计今后难以有较大幅度的增产。

拉丁美洲的原油生产，过去一向高度集中在委内瑞拉，从 1976 年起，墨西哥等国迅速崛起，成了世界石油生产重要大国，总产量大为上升。现占世界总产量的 11% 左右。与此同时，5 年内这一地区的探明储量却急增近 10 倍。这些均引起了世界的瞩目。

世界主要原油生产国一览表

国名	开始产油年份	1982 年（初）探明 量（百万吨）	1987 年产量 （百万吨）
沙特阿拉伯	1936	22,548	213
墨西哥	1901	9,860	140
科威特	1938	8,833	65
前苏联	1862	8,630	613
伊朗	1908	7,808	118
阿联酋	1955	4,410	69
美国	1859	4,080	480
伊拉克	1927	4,068	103
利比亚	1961	3,096	47
委内瑞拉	1917	2,781	88
中国	1908	2,726	134
尼日利亚	1957	2,260	91
英国	1922	2,027	127（1985 年）
印度尼西亚	1893	1,342	57（1988 年）
阿尔及利亚	1914	1,107	35
挪威	1971	1,044	53（1988 年）

非洲，自 1956 年石油勘探取得重大突破以后，原油产量扶摇直上，接近世界总产量的 8%，出口量亦大，仅次于西亚地区，居世界第二位。

被开采出来的原油，只有经过加工和再加工之后，才能分离出种类繁多的石油产品（简称油品）、满足国计民生和现代战略的需要。第二次世界大战后的 40 多年来，由于工业、农业和交通运输业以及军事部门对石油产品需要的急剧增长，原油加工工业的发展也随之突飞猛进。1950 年全世界原油加工总能力只有 5.7 亿吨多，1960 年就增至 11.8 亿吨多，1970 年迅速增加到 24.9 亿吨，到 1978 年，世界原油加工能力跃及 37.6 亿吨，1978 年差不多是

1970 年的 1.5 倍,1960 年的 3.2 倍和 1950 年的 6.5 倍。

第二次世界大战以后,世界的原油加工业具有以下 3 个显著特点:

第一,世界原油加工业的地区分布具不平衡性。目前,世界石油加工业的地区分布高度集中在以美国为主的北美、前苏联为主的东欧、西欧和日本等 4 个地区与国家,它们分别占世界总炼油能力的 23.6%、20.3%、19.3% 和 6.6%,合计约占世界的 70%;其次是亚太地区和拉美地区、西亚和非洲,分别占世界的 5.5%、3.5%左右。这种不平衡的分布状况,同以往相比,虽有所改进,但在很大程度上仍然反映了工业发达国家对发展中国家原油的掠夺与被掠夺的剥削关系。为了改变这种不合理局面,发展中国家的石油生产国,诸如沙特阿拉伯、伊朗、伊拉克、委内瑞拉、巴林、卡塔尔、科威特与利比亚等,近些年来,已先后全部或大部分实现了原油加工工业的国有化,走上了独立自主地发展本国原油加工业的道路,加工能力亦不断扩大,不少国家已跃居世界主要炼油国行列,例如沙特阿拉伯。这清楚地表明,世界原油加工工业地理分布的不合理状况最终必将因发展中国家的蓬勃发展而逐步地得以改变。

目前,世界各国的炼油能力与产量情况的关系,大致分为 3 种类型,即石油大消费的发达国家加工能力大于产量,发展中国家是产量大于加工能力,前苏联和中华人民共和国则两者基本平衡。世界原油加工业的分布,若以国家来划分,加工能力在 1 亿吨以上的共有美国、前苏联、日本、德国、法国、意大利、英国、中国和加拿大等 9 个国家。至于加工能力在 3,000 万吨以上的,那就更多,约为 22 个国家。(详见表 6-6)

世界各地区、国家石油加工能力一览表

地区或国家	加工能力(百万吨)占世界的比例(%)	
西 欧	1,001.06	26.6
美 国	857.50	22.7
前 苏 联	523.90	13.9
拉 美 地 区	399.90	10.6
日 本	273.95	7.3
西 亚(包括埃及)	190.73	5.1
加 拿 大	111.25	2.9
东南亚地区	101.26	2.7
东 欧 地 区	89.45	2.4
非 洲	69.03	1.8
南斯拉夫和罗马尼亚	41.41	1.1
南 亚 地 区	40.25	1.1
大洋洲(澳、新)	39.10	1.0
其 他	29.00	0.8
合 计	3,767.74	100.00

注:表列数据系 1978 年之数。

第二,原油产地与石油加工地严重脱离。目前世界石油加工能力的 70% 左右集中在石油主要消费地区与国家,即西欧、美国、日本和加拿大等地区,而这些国家所需的石油中有 50%或更多乃至全部,需要从国外原油产区输

入。第二次世界大战后的初期，世界原油加工能力近于 60% 分布在美国，其次按次分布于拉美地区、西亚地区、前苏联、西欧和加拿大，那时原油产地也具备有较大的原油加工能力。50 年代中期以后，世界原油加工工业布局由原油产地迅速地向原油与油品消费地区集中，从而导致了原油加工工业的地区分布发生重大变化。特别是 60 年代以来，由于西欧、美国和日本等主要资本主义国家的能源消费结构相继完成了以石油取代煤炭为主要能源的转变，致使石油消费量急剧增加。随着原油加工技术的不断进步，石油化学工业的飞速崛起，大大地密切了石油与现代经济的联系，加上大型超级油轮的出现，远距离海上运输的费用已远比往昔低廉，因此，在石油及油品消费地区加工原油比在原油产地设厂加工更加有利可图。在资本主义利润法则作用下，加之亚非拉广大产油国家石油国有化斗争的迅猛发展，西方垄断资本集团就在西欧、美国、日本和加拿大等世界最大的几个原油与油品消费国家及地区竞相建立起炼油企业，从而造成这些地区的原油加工能力急剧膨胀。这就是第二次世界大战后世界石油加工工业高度集中在原油与油品消费地区与国家的根本原因。

第三，原油加工企业——炼油厂规模趋向大型化，但目前仍然以中小型为主。据统计，目前世界原油年加工能力在 2,000 万吨以上的大型炼油厂有 10 多个，以平均规模言，普遍有所扩大。从地区分布看，亚洲、拉丁美洲、非洲地区的规模又普遍大于北美和西欧。例如，1978 年维尔京群岛 3,640 万吨，安的列斯群岛是 2,025 万吨，伊朗亦有 925 万吨，而美国仅是 301 万吨，日本是 608 万吨，法国也只是 754 万吨。

大型炼油厂虽然具有劳动生产率高，单位产量成本低等优点，但是受到原料、消费和运输等诸条件的制约要比中小型炼油厂深广得多。因此，原油加工工业的发展，在建厂规模上都仍然以中小型为主，而且较多地采用对老厂的改建与扩建方式。因为，这种做法具有投资少、工期短、见效快、不停产和人力省等优点。如日本，1970~1975 年，炼油能力增加数的近 70%，即是采用这方法完成的；前苏联 1971~1975 年间新增炼油能力的 90% 多也是通过此方法实现的。至于亚洲、拉丁美洲、非洲地区的广大产油国也是在建立新炼油厂的同时，重视对老厂的改建与扩建，象伊朗的阿巴丹炼油厂，1975 年的年加工能力是 2,300 万吨，扩建后的 1978 年即增至 3,000 万吨以上。

第四，先进的生产技术的应用，主要是催化裂化、催化重整和加氢等二次加工技术的积极采用与发展。从中间馏分油中提取大量优质轻油与原料油的技术应用既满足了国民经济发展要求，从原油中提取更多轻、重油品，又降低了生产成本。第二次世界大战后，原油的二次加工能力发展甚快，截止 1978 年初，已达 20 亿吨左右，相当于一次加工能力的 53% 左右。

第二次世界大战后，尽管世界原油加工工业发展迅速，但近些年来，加工能力过剩的状况已相当严重。众所周知，原油加工与原油生产之间的关系是十分密切的。一般情况下，前者往往受后者的制约，即原油加工能力的增长基本上要与原油产量的增长趋向平衡，或略大于原油产量。全世界在 1950~1973 年这期间，前 10 年年加工能力超过原油产量数还不到一亿吨，而后 13 年的差额则增至 2.6 亿吨上下，但大体上还是适应的。尔后，情况则发生明显变化，原油年加工量与年产量间的逆差骤然增大，例如 1980 年，世界炼油能力达到 40 多亿吨，而产量仅有近 30 亿吨。

第三节 世界石油贸易

随着石油应用范围的日益扩大，使用程度的深化，尤其是世界能源消费结构发生重大转变，致使世界石油需要量不断增长，其数量之巨、规模之大、供应范围之广，均是空前的。然而，世界生产力布局和世界石油生产的相对集中性又颇为突出，这就形成了石油贸易的巨大性、广泛性和地域分布上的不平衡性。

从时间上讲，第二次世界大战之后，经过 60 年代的积极发展，到 70 年代，国际石油贸易即达到极其庞大的数字。据统计，1973 年世界石油的出口贸易约 15 亿吨，是战后初期的近 16 倍。而后数年，增长速度虽较缓慢，并有起伏，但总体上还是继续有所上升。1978 年接近 16 亿吨，目前，维持在 12~17 亿吨之间，约占世界出口货物总运量的 60%，在货物构成中，其数量占着绝对优势。在国际贸易中，石油贸易的地位举足轻重。在石油的国际贸易中，是以原油为主，约为 80%；油品为辅，约占 20% 左右。（详见表 6-7）

表 6-7 世界石油出口贸易量及其
占原油的比重（%）表

项目 年份	贸易量（万吨）	占原油产量的比例（%）
1947	8,875	23
1959	33,155	32
1973	148,600	54
1975	151,675	58
1977	145,000	50
1978	158,850	54
1979	183,000	58

当今世界上需要进口石油的国家与地区约是 130 多个，而能够不同程度地提供石油出口的国家与地区却不及 30 个，石油求供的不平衡性是十分明显的。

战后，经过 60 年代的大力发展，至 70 年代，世界石油出口与进口的基本格局业已形成，西亚、非洲、拉美地区和东南亚是世界 4 个最大的石油出口地区；西欧、美国和日本，则是世界 3 个最大的石油进口国家与地区。

1978 年，西亚出口原油与油品 9 亿多吨，约占世界石油出口总量的 60%，雄居世界第一。1984 年，沙特阿拉伯和伊朗的石油出口量则分别跃居世界各国的第一和第二位，阿拉伯联合酋长国、科威特、伊拉克、卡塔尔等国家也是世界上重要的石油出口国，他们的石油主要输往西欧、美国、日本和加拿大及澳大利亚等国家和地区。非洲目前每年出口石油 2.6 亿吨左右，约是世界石油出口总量的 16%，列世界第二位，主要出口国是尼日利亚、利比亚等国家，主要输往西欧和美国等地区。拉丁美洲地区约出口石油 1.6 亿吨，是世界出口总量的 11.0%，居第三位，主要出口国有委内瑞拉、墨西哥等国家，大部分石油输往美国，部分运往加拿大和西欧。东南亚地区的印度尼西亚、马来西亚等国家也是世界上重要石油出口国，这里每年出口的石油达 0.8 亿吨左右，占世界总出口量的 5.4%，列世界第 5 位。此外，前苏联也是世界重要的石油出口国，年出口量在 1.2 亿吨上下，占世界的 9%，大部分运

往“经互会”成员国，目前，已有相当部分运往日本、拉丁美洲等。当今，西欧每年进口石油 6~7 亿吨，约占世界石油总进口量的 40% 多，列世界首位。其中，德国、法国、意大利等是这地区的石油主要进口国。美国次之，每年进口石油 4 亿多吨，约占世界的 26%。日本也是世界最大的石油进口国之一，每年进口量在 2.5 亿吨以上，占世界的 16% 左右。

若以国家来划分，沙特阿拉伯、前苏联、伊朗、伊拉克、科威特、委内瑞拉、利比亚、尼日利亚、阿拉伯联合酋长国和印度尼西亚等是世界上最重要的石油出口国；美国、日本、德国、法国、意大利、荷兰、西班牙、比利时和瑞典等国则为世界石油主要进口国。西欧的英国，历来是一个重要的石油进口国，60 年代以来，在北海海底发现了丰富的油气资源，1973 年起即大力从事开发，1975 年油田陆续投产，产量日增，1985 年达 1.2 亿吨多，自给有余，并有相当部分可供出口，英国是从重要石油进口国变成重要石油出口国的典型例子。

世界最重要石油出口国，除前苏联以外，大都是石油输出国组织成员国和其他发展中国家。根据匡算，它们的石油产量约占世界的 50%，而出口量要占全世界的 90% 左右。至于世界石油主要进口国，情况则相反，全部属于经济合作和发展组织中的大石油消费国，皆是经济发达国家。经济合作与发展组织的石油进口量占世界石油进口总量的 80% 以上，而其中的大石油消费国又约占该组织进口石油总量的 90%，非常清楚，它们对于石油输出国组织的石油的依赖性是十分严重的。

海运和国际输油管道是世界石油进出口运输的主要方式。由于主要的石油进口国与出口国之间远隔重洋，而且进出口的数量十分巨大，所以大部分的石油运输又是经由海洋运输来完成的。

油轮是石油海运的主要工具。近 10 年来，随着世界的石油贸易量的急剧增长，不仅油轮的总运输能力有极大的增长，而且，油轮吨位也有惊人的扩大。1967 年以前，最大的油轮载重量是 12.5 万吨，但这类油轮在世界油船的吨位结构中的比重仅占 0.3%。到 1971 年，情况发生很大变化，20.5 万吨以上的大型油轮的比重迅速上升到 50% 以上。目前，在一些新的油轮船队中，有 60% 左右是 17 万吨以上的大型油轮，更有 30~50 万吨位的超级油轮。这主要是因为建造大型油轮，特别是超级油轮，其单位体积的成本、钢材消耗和船坞设计以及维修费用等，都远比小型油轮为低。当然，使用大型油轮也有油港的码头设施与港内操作费用较高等不利因素。

目前，世界石油船队总注册数近 2 亿吨，其中绝大部分为西欧、北美和日本等发达国家及世界石油垄断公司所占有，发展中国家除新加坡、巴西等以外，油轮的拥有量都是很少的。利比里亚和巴拿马所以拥有较大的油轮吨位，完全是因为这两个国家的注册费用及船税较低，以致使美国、西欧等一些国家和地区的油轮也到此注册挂号，但事实上，真正属于它们自己的油轮并不多。（详见表 6-8）

表 6-8 世界主要油轮队单位：万注册吨

序位	国家	吨位	序位	国家	吨位
1	利比里亚	5,077.2	10	前苏联	438.5
2	日本	1,711.7	11	西班牙	421.7
3	英国	1,483.4	12	瑞典	371.3
4	挪威	1,440.1	13	西德	353.4
5	希腊	972.5	14	新加坡	310.4
6	法国	751.3	15	丹麦	268.3
7	巴拿马	652.4	16	荷兰	228.6
8	美国	597.6	17	巴西	120.2
9	意大利	468.5	18	芬兰	116.7

注：本表系 1977 年之数据。

近些年来，随着石油输出国组织成员国和阿拉伯国家维护本国石油主权斗争的积极展开，这些国家注册自己的油船队亦有一定的发展，例如科威特、伊拉克、沙特阿拉伯、利比亚、阿尔及利亚和伊朗等国家，均已初具规模。至于石油输出国组织成员国本国拥有的油轮仍然是很少的。当然，情况正在发生积极的变化。当今，世界海上石油运输的航线主要有三条：

1. 波斯湾—好望角—西欧、北美运输线。它从波斯湾出发，向西经阿拉伯海，沿非洲东海岸，穿过莫桑比克海峡，绕过好望角，再沿非洲西海岸，直达西欧地区与美国。目前，此线约承担着输往西欧石油的 70% 和输往美国石油的 45% 的繁重任务。它乃是世界最主要的海上石油运输线。

2. 波斯湾—马六甲海峡、新加坡海峡—日本运输线。这条航线由波斯湾出发，向东经印度洋和太平洋，抵达日本国。从印度洋至太平洋的船只大多穿越马六甲海峡和新加坡海峡，因为这是此两大洋间的捷径。1971 年，海峡沿岸的马来西亚、新加坡和印度尼西亚 3 个主权国提出确保无害的通航原则以后，部分大型油轮已改道龙目海峡和望加锡海峡航行。多年来，日本进口石油的 80% 以上，都是经由这条航线运输的。它是世界上第二大海上石油运输线。

3. 波斯湾—苏伊士运河—地中海—西欧、北美运输线。1967 年 6 月以前，中东地区出口的石油大约有 50% 是通过苏伊士运河，再经地中海，尔后输往西欧、北美的。但是，自运河封闭以后，情况骤然大变，绝大部分的中东石油已由大型油轮运载，绕道非洲南端的好望角，继而输往西欧与北美。1975 年 6 月，运河重开，但由于过境费用提高，运费加倍，且深度不够，大型油轮不能通行等原因，故通过运河的油轮远非昔比，后虽有拓宽，仍未达理想。埃及政府拟再度拓宽，使载重 25 万吨的超级油轮得以通过，那时，苏伊士运河在世界海上石油运输上的青春将再度焕发。

除此以外，北非与西非——西欧、拉丁地区及北美航线；拉丁美洲——北美、西欧航线；印度尼西亚——日本与大洋洲航线等，也是当今世界最重要的海上石油运输线。

采用输油管道运油，具有量大、安全、方便、可靠和运费低廉等优点，因此，它已较普遍地成为各国、各地区间海、陆油田与油港、炼油中心之间的纽带，在原油与油品的进出口中，输油管道也是与油轮相辅相成的运输方式。

截止 80 年代,世界上已经建成的口径在 1 米以上的输油管道计有 16 条,长达 2 万公里左右。美国、前苏联和西亚地区是世界输油管道网络最为稠密的国家与地区。

近一时期,又有一些新的大输油管线投入使用,还有一些正在建造设计之中。当今具有国际意义的输油管线,主要有:

1. 横越沙特阿拉伯输油管线。它从沙特阿拉伯的东部油田直到红海沿岸的延布港附近,全长 1,200 余公里。它不仅能把沙特阿拉伯的原油,而且可以把科威特、阿拉伯联合酋长国和卡塔尔等国的原油输送到这一红海港口。年输油能力约为 9,200 万吨,远景输油量可达 1.8 亿吨左右。

2. 苏伊士湾——地中海输油管线。从埃及的苏伊士湾到亚历山大港,是双线输油管线,全长 320 公里。年输油能力约 1 亿吨。

3. 伊拉克——土耳其输油管线。其从伊拉克的伊尔库克到土耳其的杜尔托尔港,长约 1,000 余公里。年输油能力约 3,000 万吨。

4. 纵贯阿拉斯加输油管线。它起自美国的阿拉斯加洲北部的普罗德霍湾油田,至南部的瓦尔迪兹港,全长约 1,300 公里,最大年输油能力约达 1 亿吨。

5. 北海斯塔特菲奥德——挪威输油管线。此线从挪威的北海海底油田斯塔特菲奥德到卑尔根西南的沙特拉,估计海底管道铺设最深处达 330 米,是目前北海海底最深一条管道的 2 倍深度,年输油能力与长度尚未披露。

6. 前苏联萨莫特洛尔——古比雪夫输油管线。这一管线从前苏联最大油田萨莫特洛尔到重要的炼油中心古比雪夫,长约 2,200 公里。

7. 的里雅斯特——英戈耳施塔特输油管线。从意大利的威尼斯湾起,经奥地利,至德国多瑙河畔的英戈耳施塔特,全长约 462 公里,年输油能力 5,500 万吨左右。

8. 横越巴拿马输油管线。该输油管线位于巴拿马西部与哥斯达黎加边境地区,南起阿木韦列斯港,北至奇里基湾,长约 130 公里,日输油能力约 8~10 万吨。这条输油管线的兴建,弥补了巴拿马运河不能通过大中型油轮的缺陷。

9. 前苏联——东欧友谊输油管线。此线从前苏联的阿尔麦季耶夫斯克起,至匈牙利、捷克、斯洛伐克、波兰与德国,是一条双线输油管道。一条长 5,500 公里,年输油能力 5,000 万吨左右;一条长 4,400 公里,年输油能力约达 7,000 万吨。这是前苏联向东欧国家出口原油的供应线。

此外,纵贯苏伊士湾——地中海输油管道(年输送量约达 7,500 万吨)、中国的大庆——大连与秦皇岛港的输油管线,等等,也是世界上重要的输油管线。

第七章 世界农矿产品资源的分布、生产和贸易

第一节 世界粮食生产和贸易

农业，这个重要的物质生产部门，是国民经济的“基础”。但就世界整体言，它又是一个比较落后的部门，在大多数国家(地区)里，农业是与“不发达”联系在一起的。农业部门中贫困人口的比重比其他部门高得多。

根据匡算,20世纪70年代中期,世界工农业生产总值中,农业约占25%。在发达资本主义国家中,这个比重仅约14%强,而发展中国家则接近50%。至于国内生产总值中,就全世界范围讲,农业只占10%弱。但农业人口占总人口的比重却约达50%。当然,农业人口的差异是相当大的,发达资本主义国家只占10%左右,而在发展中国家这个比重竟达60%上下(如表7-1)。如以国家为划分标准的话,这个比重的差异则更为悬殊:有高达90%以上的,有的只占2~3%的,相差40~50倍之巨。

粮食生产是农耕中最基本的生产内容。“民以食为天”,粮食是人类最基本的生活资料。现在,世界上绝大多数国家和地区仍以粮食作为主食。林业和渔业的发展也离不开粮食,畜牧业的发展更是主要依靠粮食作为饲料。在全世界将近15亿公顷的耕地中,粮食作物的播种面积占用50%多。发展中国家农民中大多数是从事粮食生产的,也就是说,粮食生产是他们的主要生产任务,粮食生产大约占用了世界劳动力总数的30%。

表 7-1 世界农业人口占总人口的比重

	人口		农业人口		农业人口比重 (%)
	人口(亿)	占世界人口 (%)	人口(亿)	占世界农业人口 (%)	
世界	48.40	100.00	23.3	100.00	48.14
发达国家	12.10	25.00	1.30	5.58	10.74
发展中国家	36.30	75.00	22.00	94.42	60.61

注:本表系1985年之数据。

当今,生产力发展程度和科学技术发展水平虽然得到了极大提高,但是,粮食问题无论对个别国家(地区),还是世界范围,仍然是一个相当严重的现实问题,引起世界各国、各地区的广泛关注与重视。世界上处于饥饿状态和营养不良的人口,70年代之前,大约为2亿,80年代初增至5亿多。事实上,全世界处于饥饿、半饥饿状况和营养不良的人口大大超过上述数字。最近,世界粮食生产会议指出,世界上大约有20亿多人口的粮食供应没有达到最低营养所需的水平,赤道地区的25亿人口中,60%左右的营养不良,其中20%濒于死亡边缘。

世界粮食生产的总趋势是不断增长的,尤其是第二次世界大战以后,世界粮食生产发展较快。1950~1985年,世界粮食总产量由6.3余亿吨,迅速增加到18亿多吨,增长近3倍,人均粮食产量亦有所增长。其中,1950~1971年的21年中,粮食总产量几乎翻了一番,被称为粮食生产的“黄金时代”。世界的人口增长也很快,由1950年的25亿多增至1985年的48亿多,增长

80%以上。可以看出，从全世界讲，粮食的增长速度还是超过了人口的增长速度（见表 7-2）。

表 7-2 世界人口、粮食总产量和人均粮食产量表

年份	总人口（亿）	粮食总产量（万吨）	人均粮食产量（公斤）
1950	25.10	63,100	251
1960	30.30	86,300	285
1970	36.50	113,000	309
1980	44.15	157,000	355
1985	48.44	185,100	382

当今，世界粮食生产具有 3 个明显的特点：

第一，地区分布的不平衡性。若以洲为单位，亚洲产量最大，约占世界粮食总产量的 40%，其次是欧洲和北美洲，分别占世界的 25% 和 23%。这 3 洲合起来，则占世界粮食总产量的近 90%，居绝对多数。大洋洲最少，产量不足世界总产量的 2%（见表 7 - 3）。

1985 年世界各洲粮食产量、人口和人均产量表

洲名 \ 数据 \ 类别		1985 年世界各洲粮食产量、人口和人均产量表						
		世界	亚洲	非洲	拉丁美洲	北美洲	欧洲	大洋洲
粮食	产量(亿吨)	18.50	7.75	0.73	1.03	3.92	4.66	0.26
	占世界产量的比例(%)	100.00	42.12	3.96	5.78	21.31	25.32	1.41
人口	人口数(亿)	48.44	28.29	5.51	4.06	2.64	7.70	0.24
	占世界总人口比例(%)	100.00	58.40	11.37	8.38	5.45	15.90	0.50
人均粮食	(公斤)	382	274	133	266	1484	605	1083

如以国家为单位，粮食产量悬殊状况亦十分突出。1981 年，美国、中国、前苏联、印度和法国等 5 个国家，每个国家的粮食总产量都超过 1 亿吨，成为世界 5 大产粮国。他们生产的粮食，占世界粮食总产量的 60% 多。其中，美国生产了世界 20% 的粮食，而人口只占世界的 5% 左右。至于中国，1984 年起，粮食产量跃居世界首位，年产粮食 4 亿多吨，约占世界的 21%。

第二，粮食生产水平地域差异悬殊。这点，发达国家与发展中国家的对比尤为突出。据 1985 年的资料，占世界总人口的 26% 的发达国家，由于其农业生产技术较先进，使用大机器，实行区域专业化生产，集约化程度又较高。因此，生产的粮食竟约占世界粮食总产量的 50% 以上；而人口占世界总人口 74% 左右的发展中国家，生产的粮食却不足 50%。发达国家的粮食平均亩产约为 610 斤，年人均产量达 1,450 多斤；发展中国家的粮食平均亩产仅约 250 多斤，年人均产量也只有 480 多斤。这种明显的差异性表明，发展中国家的农业生产相当落后，粮食和供应状况处在相当不利的地位。假如以个别国家论，差异的显著性也是十分清楚的。北美的加拿大，常年人均粮食达 2,000 公斤左右，而广大的非洲，尤其是东非和中非的不少国家，人均粮食

仅 100 多公斤，乃至只有几十公斤。近些年来，发达国家与发展中国家之间粮食占有的差距有进一步扩大之势。

第三，粮食生产与人口分布在地区上的一致性。一般来说，数量众多，人口稠密地区，也就是粮食的集中产区 and 数量居多地区。例如，西欧、东亚、东南亚和北美等，是世界人口密度较高地区，也就是目前世界粮食的主要产区。但是，各大洲和各个国家与地区的人口数量与粮食产量的对比关系是不一致的，而且十分不平衡。如果按人口平均计算，粮食产量最高的是北美洲和大洋洲。这里的“新大陆”温带草原地区成为世界上最重要的余粮区。欧洲的人均粮食产量也是较高的，而拉丁美洲和亚洲的人均粮食产量却很低，非洲更是世界最低的。若以国家论，状况也大致如此。

另外，粮食商品性的差距亦相当大。一些发达国家，粮食商品率高的可达 80%~90%，如澳大利亚小麦出口率即达 80%，加拿大春小麦的出口率也在 70%左右。广大发展中国家，大多是自产自销，商品率极低。美国、加拿大、澳大利亚、法国和阿根廷等，是世界上粮食商品率最高的诸个国家。

世界粮食作物的种类颇多，其中最重要的是小麦、稻谷和玉米。小麦、稻谷和玉米合计要占世界全部粮食作物收获面积的 70%和总产量的 80%，被誉为世界的“三大主粮”。其他的粮食作物还有大麦、燕麦、黑麦和粟类，以及薯类等多种。但其播种面积和产量均不大，地位不大重要。

小麦是世界粮食作物中最重要的一种，以 1985 年为例，其收获面积占世界粮食作物总收获面积的 32%，产量占世界粮食总产量的 25%，是世界上种植面积最大、地区分布最为广泛的粮食作物。它的贸易量与食用范围，在粮食作物中也是首屈一指的。据统计，全世界有将近 30%的人口是以小麦为主食的。小麦的贸易量经常约占世界粮食总贸易量的 50%，小麦有“世界性粮食作物”的美称。

小麦的产量增长较快。1948~1952 年期间，世界小麦的年平均产量约为 1.7 亿吨，1962 年增至 2.4 亿吨，1980 年达 4.44 亿吨，30 年来，小麦的产量增长近 2 倍。其间，可以分为两个阶段。50 年代，主要是靠扩大种植面积来增加产量，进入 60 年代以后，则主要依靠提高单位面积产量。可以断言，提高单位面积产量将是世界小麦生产的基本发展趋势。

种植广泛，相对集中，这是世界小麦生产地区分布的基本特点。除南极大陆外，小麦生产遍布世界各大洲；生产的地区集中性又明显，大多集中于温带草原地区。从南北半球看，北半球是其集中地区，尤其是北纬 25°~55°；南半球较少，仅较集中于南纬 25°~40°的地带。具体言，世界的小麦生产，主要集中分布在 4 大地带，其中 3 个在北半球，一个在南半球。北半球的 3 大地带是：其一，自西欧平原到中欧平原、东欧平原的南部，至西伯利亚平原的南部，再向东，到中国的东北平原、华北平原和长江中下游平原。其二，西起地中海沿岸，向东经土耳其、伊朗，至印度河与恒河平原。其三，北美洲中部的大平原。这 3 大地带的小麦产量约占世界小麦总产量的 90%多。南半球的小麦带是一个不连续生产带，起自南非，向东经澳大利亚的南部，至南美洲的阿根廷、圭亚那和巴西南部的潘帕斯平原。按国家论，中国、前苏联、美国、加拿大、澳大利亚、法国、阿根廷和巴西等，是世界上重要的小麦生产国，其中的中国、前苏联和美国是最主要的小麦生产国，3 国小麦的合计产量要占世界小麦总产量的 50%左右。

稻谷是仅次于小麦的世界第二大粮食作物，种植面积估计约占世界粮食

作物种植总面积的 20%，产量则约占世界粮食总产量的 25%。

既广泛又集中是世界稻谷生产与分布的第一个特点。稻谷原产于热带和亚热带地区，后经人类的长期栽种培育，对环境的适应性逐步得到加强，故世界各大洲目前大都均有种植，分布相当广泛。但是，喜温耐热、喜水耐湿毕竟是其基本生态特性之一，所以，高温多雨、雨热同季、人口稠密的东亚、东南亚和南亚等地区乃是世界稻谷生产的集中地区。亚洲的稻谷产量要占世界稻谷总产量的 90% 左右。中国是世界最大的稻谷生产国，其次是印度，两国合计要占世界稻谷总产量的 50% 以上。印度尼西亚、孟加拉国、泰国、日本、缅甸和越南等，也是世界上稻谷的重要生产国家。除亚洲外，地球上尚有两片稻谷生产地区，一是地中海沿岸的意大利、法国和西班牙等国家，其种植面积虽然不大，但单位面积产量较高；另一片在美洲地区，包括北美洲的美国和南美洲的巴西等国家，他们是除亚洲国家以外，世界上稻谷生产最多的两个国家。

产量增长较快是稻谷生产的又一特点。据统计，1948~1952 年，世界稻谷平均年产量为 1.6 亿吨，而 1960 年则增加到 2.4 亿吨，1981 年增至 4.1 亿吨，1985 年更增加到 4.73 亿吨，增长近 2 倍，增长速度较快。

世界稻谷生产的总产量虽然较大，但作为商品粮销售的比例颇小，一般只占世界粮食贸易总量的 5~6%。这就是说，当地生产的稻米是以就地消费为主的。例如，中国 1984 年的稻米产量要占世界稻米总产量的 40%，但基本上是本国消费的，作为贸易出口的数量极微。这是世界稻谷生产的第三个特点。

目前，世界上大米的主要出口国家有泰国、缅甸、美国、中国和巴西等；主要的大米进口国是西亚的伊朗、伊拉克、沙特阿拉伯和尼日利亚、前苏联与马来西亚等国家。

玉米，由于其生长时对环境条件要求不严，可以较为广泛地种植。它的产量较高，特别是第二次世界大战以后，科学实验取得突破性进展，杂交玉米出现，单产水平提高也很快，以 1981 年为例，世界小麦的平均亩产仅 128 公斤，而玉米的平均亩产达 225 公斤，平均每亩要比小麦多产近 100 公斤。随着世界畜牧业的迅速发展，玉米作为其饲料，需求量大增。因此，世界各地普遍重视玉米的栽培种植，使它的产量较战前增长近 3 倍，生产发展迅速，成为世界 3 大主粮之一。1985 年，世界玉米的收获面积和产量已分别占世界粮食总收获面积与总产量的 18% 强和 26%。同年，全世界玉米的总产量达 4.83 亿吨，接近小麦的产量，而超过稻谷，排在世界粮食第二的地位。昔日地位大大低于小麦和稻谷，历来以“杂粮”相称的玉米，而今，大有后来居上，争霸世界粮坛之势。

产地广布，相对集中是玉米生产分布的基本特点。夏季高温多雨，全年生长期较长的区域是玉米生长的理想地带。目前，世界上的玉米有 3 大集中产区。其一，美国玉米带。即美国的谷物饲料与牲畜产区，位于该国北纬 40°~45° 之间，是世界著名的玉米专业化生产地带，产量约占全世界玉米总产量的 40%。其二，中国玉米生产区，主要位于华北平原和东北平原。其三，欧洲南部平原地带。西起法国，经意大利、南斯拉夫、匈牙利，到罗马尼亚，延伸范围较广。若以国家为单元，美国、中国、巴西、墨西哥、罗马尼亚、南非、前苏联、法国、南斯拉夫、匈牙利和意大利等 11 个国家，是世界上最重要的玉米生产国，合计产量占到全世界玉米总产量的 70% 以上，其中尤以

美国为最多,1985年产量达2.19亿吨,约占全世界玉米总产量的50%。

玉米作为商品粮食进入国际贸易市场,时间晚于小麦和稻米等粮食品种,但其增长速度较快,贸易地位亦逐年有所提高。根据统计,60年代初期,玉米的国际贸易量只有2,000万吨左右,至80年代中期,已增达8,000多万吨,增加3倍多。美国是世界最大的玉米输出国,占世界总出口量的70%以上。

世界粮食消费量存在着地区差异性。亚洲是粮食消费量最大的地区,约占世界粮食消费总量的40%多。其次是欧洲(包括前苏联的欧洲部分),粮食消费量约占世界的30%。北美洲居第三位,约占世界粮食总消费量的20%。非洲和拉丁美洲的消费量较小,约各占世界的5~6%。大洋洲最少,粮食消费量仅占世界的1%强。造成世界各大洲和各个地区粮食消费量多少不一,差异巨大的基本原因有3个方面。一是人口的多寡;二是消费水平不同;三是生活发展水平有异。诸如亚洲,粮食消费量庞大,占世界的比重最大,其根本原因在于其人口众多,全洲人口占世界总人口的60%左右。又如北美洲,人口虽然只占世界总人口的6%,而粮食消费量却约占世界的13%,其主要原因在于该洲的消费水平与生产发展水平都较高的缘故。

从总体讲,战后世界粮食消费水平是有所提高的。50年代,世界人均消费量是280公斤,80年代达到370多公斤,进入90年代,已达380多公斤。各个国家、地区之间的人均消费水平也有一定的缩小。但是,直到目前,这种消费差距依然颇大,最高的北美洲,人均年消费量达到800多公斤,而最少的非洲大陆,人均年消费量仅约200公斤,前者竟是后者的4倍还多。以个别国家论,差异更为悬殊,北美的加拿大是世界之冠,人均粮食年消费量有1,000多公斤,中非地区是世界最低地区,仅100多公斤。

近20多年来,世界的人均粮食消费水平有了长足的进步,大约提高30%强。但是,各大洲和各个地区的增长幅度是不一致的,欧洲提高最快,其次是大洋洲,亚、非、拉各洲。广大的亚、非、拉地区,粮食消费量的增加是有限的,仅使那里较普遍的饥饿与营养不良状况有所缓和而已;欧洲和大洋洲的澳大利亚等,其粮食消费量的提高,则主要是由于居民的食物构成发生变化所致,即动物性食品大为增加,那就要求这些发达国家大量增加饲料谷物的进口,以便努力发展畜牧业生产。

就全球范围讲,各国各地区生产的粮食,绝大部分是满足国内消费的,投放于国际贸易市场的数量与比重是不大的,第二次世界大战前仅约3%,70年代中期上升到10%强,1980年约达14%,目前亦大致在12%。每年投入国际市场的粮食数量,战后初期是4,000多万吨,60年代达9,000多万吨,70年代增至1.5亿吨左右,80年代约是2亿吨,目前是1.8~2.2亿吨。世界粮食贸易量变大,反映了世界粮食消费量与日俱增,一些国家(主要是发展中国家)对国际粮食市场依赖性的不断加深。世界粮食贸易中,净进口粮食的国家为数众多,而净出口粮食的国家却很少。根据统计,前者约占全世界国家和地区总数的近90%,即150个左右,后者只有10多个,其中能大量出口粮食,在世界粮食出口中占有相当地位的国家则为数更少。目前,每年出口粮食在1,000万吨以上的,只有美国、加拿大、法国、澳大利亚和阿根廷等少数几个国家。

在当今国际市场的粮食结构中,小麦高居首位,占50%左右,约1亿吨,占世界小麦总产量的20%。由于小麦种植范围广泛,国际贸易几乎涉及所有

国家，是带世界性的。不过，世界商品小麦产区主要集中在美国、加拿大、澳大利亚、阿根廷和法国等，上述5国小麦的出口量约占世界小麦总出口量的90%多。位居第二位的是玉米，每年投放于国际贸易市场的玉米约占世界玉米总产量的20%，即9,000多万吨，占国际粮食贸易总量的近40%，美国是世界上最大的玉米生产国与出口国，年出口量要占世界玉米出口总量的70%左右。稻谷的国际贸易量，在世界粮食贸易中，位列第三，仅有1,000多万吨，占世界粮食总贸易量的6%。

从世界粮食进口的情况看，以地区论，亚洲最多，次为欧洲的前苏联和东欧诸国，再次是非洲，西欧最少；以国家分，经济发达国家进口的粮食多于发展中国家，世界上进口粮食数量很大的，都是经济发达国家。以1981年为例，前苏联进口4,500万吨，日本进口2,400万吨，波兰、意大利、西班牙、荷兰、德国和葡萄牙等国家，都大量地进口粮食。发展中国家进口粮食较多的国家和地区有埃及、韩国、巴西、墨西哥、伊朗和印度等。表面看，一些发达国家和发展中国家都要进口粮食，但其性质是完全不一样的。前者，固然是因为他们本国自己生产的粮食还不充裕，但购进的主要是以玉米为主的粗粮，是给牲畜当饲料，用来发展畜牧业的；后者，同样也说明他们本国生产的粮食太少，然进口粮食主要是为了直接食用，输入的主要是小麦、稻谷等细粮，这两种粮食要占进口粮食总量的60%多，分别占世界小麦与稻米总进口量的60%与80%。

回顾第二次世界大战前后，世界粮食贸易地理发生了巨大变化（见表7-4），主要有四大特点：

1. 粮食进口国的数目在增加。过去，许多从不进口粮食，甚至出口粮食的一些亚、非、拉国家变成了粮食净进口国，尤其引人注目的是过去一直大量出口粮食的前苏联，成了大的粮食净

表 7-4 世界各地谷物贸易差额变化表 单位：百万吨

地区	年份	1934 ~ 1938 年	1948 ~ 1952 年	1978 ~ 1981 年
	年平均			
亚洲		+2	-6	-60
非洲		+1	0	-18
拉丁美洲		+9	+1	-7
西欧		-24	-22	-12
北美		+5	+23	+128
大洋洲		+3	+3	+14
前苏联和东欧		+5		-43

注：“+”为净出口，“-”为净进口。

进口国；人口稠密，但粮食单产很高的日本，由原来的粮食自给国变成了世界大粮食进口国家。

2. 粮食出口数字在减少，粮食出口地域更为集中。第二次世界大战前，世界上出口粮食的国家为数较多，但到了70年代中期，有余粮出口的国家迅速减少到只有10多个，而其中每年出口粮食在1,000万吨以上的5、6个国家，就占世界粮食出口总量的90%以上，也就是讲，世界上能够提供大量剩余粮食的国家只有5~6个国家了。

3. 发展中国家粮食出口量锐减，进口量骤增。第二次世界大战以来，世界粮食净出口国的减少，主要发生在亚非拉地区，包括南亚、中南半岛、西亚和北非一些国家。目前，在发展中国家中，除阿根廷每年出口粮食近千万吨，泰国每年出口粮食 300~400 万吨，以及另外少数几个国家有少量出口外，都成了粮食净进口国家。与此相反，法国和位于高纬度地带的西欧发达国家，如瑞典、丹麦等国家，却由粮食净进口国变成了粮食净出口国。战后，亚、非、拉发展中国家逐渐由粮食净出口区域逐步变成净进口区域。目前，出口量只相当于进口量的 30%，1972~1982 年期间，每年平均净进口粮食 4,800 多万吨，比西欧地区的净进口量要大许多。

4. 发达资本主义国家，特别是美国，粮食输出量大增，在世界粮食进出口贸易中占据垄断地位。战前，发达资本主义国家粮食净出口量仅约 800 万吨；战后，数量骤增，其中增加最多的是美国和法国，美国由战前的几百万吨，增加到 6,000~8,000 万吨，法国在战前是经常进口粮食的，但 60 年代以来，粮食出口不断增加，现在每年均在 2,000 万吨左右，居世界第二或第三位。同一时期，加拿大和澳大利亚粮食出口量也有很大增长。目前，这 4 个国家的粮食出口量约占世界出口量的 80% 以上，其中的美国一家即提供了世界粮食出口总量的 50% 左右，发展中国家进口的粮食大部分即来源于美国。

第二节 世界非粮农产品生产和贸易

这里讲的农产品主要是指除粮食作物、饲料作物和绿肥作物以外的经济作物农产品和林木产品、畜牧产品与渔业产品。

一、经济作物

经济作物的地理分布与粮食作物几乎恰恰相反。粮食作物分布较为广泛普遍，并且同人口分布基本一致，而经济作物大多较为集中地分布在少数地区。投入世界市场的粮食数量仅占世界粮食总产量的 10~15%，商品性较低，主要粮食出口国基本上全系发达国家，高蛋白食物的肉、乳和蛋的生产与进出口更是集中在少数几个发达国家。而经济作物的商品率较高，其中的大多数则又集中在发展中国家，热带作物几乎全部聚集在发展中国家，发达国家仅仅是几种温带农业原料作物（如甜菜、大豆等）和某些油料作物与少数几种亚热带作物（如棉花、葡萄等）占有一定比例。经济作物的地理分布与人口分布也不尽然一致。

世界一些重要经济作物在地区分布上的相对集中性是由 4 个原因造成的。首先，大多数经济作物在栽种过程中，对周围环境要求均较为特殊，对自然条件的适应性较差。其次，经济作物的商品率较高，价值规律和竞争机制对它们的作用相当明显，通过激烈的竞争，使它很自然地逐步集中于各种条件较为优越与适应它的少数地区。第三，许多经济作物栽种时，需要较为充裕的劳动力资源，且又不大适宜实行机械化生产，因此，往往使它们趋向于人口较为密集、劳动力又较为价廉的一些地区，即少数发展中国家和地区。第四，殖民主义和帝国主义的长期掠夺和控制，使得一些发展中国家与地区成了只生产一种或几种农业原料作物的单一经济结构。发达国家在农业原料作物生产方面之所以不占重要地位，除了自然条件的限制，劳动力较昂贵，以及其他一些社会和历史等因素外，还因为那里蔬菜、鲜奶等消费量庞大，社会很大一部分劳动力已被上述这些不宜保管和不适宜长途运输的农牧产品的生产吸引与抢占了。

世界上几种主要经济作物的生产和销售等情况是各不相同的。

1. 纤维作物，第二次世界大战以后，由于人造纤维与合成纤维的积极发展，尽管天然纤维在纺织工业原料中的比重日趋下降，但到 20 世纪 70 年代初期，天然纤维在纺织工业原料结构中的比重仍然占 60% 左右，其中棉花是主体，约占 50%，羊毛和其他天然纤维合计占 10% 左右。

棉花是喜光喜温、需要一定水份和肥料的亚热带作物。主要产于北纬 20°~40° 之间的广大地区。棉花生产要求精耕细作和较多劳力；棉花栽培上的机械化生产起步迟、发展较其他作物晚；棉花经过压轧，去除棉籽以后的皮棉的运输成本并不高于其成品——棉纱与棉布，运输的难易程度也相仿。以上这些因素对棉花生产和棉纺织工业的布局都产生巨大影响。随着科学技术和生活水平的日益发展与提高，棉花灌溉技术不断取得进步，人们对于棉纱的质量要求亦与日俱增。因此，战后棉花生产出现了日益向具有灌溉条件的干旱地区集中的趋势。

第二次大战以后，世界棉花种植面积和产量均有较大的增长。1985 年，世界棉田面积达 3,200 万公顷，同年，世界皮棉产量为 1,700 多万吨，比 40 年代末增长 1.4 倍。目前，全世界的棉花种植主要集中在 4 大地区。第一大

区，在亚洲大陆的南半部，包括前苏联的中亚与外高加索以及中国、印度和巴基斯坦等国家与地区。除此以外，还包括近些年迅速发展起来的土耳其、伊朗和叙利亚等一些亚洲西部国家。这片地区生产的棉花约占世界棉花总产量的 50% 以上，是世界上最大的棉花产区。第二大产区在美国，是包括东起大西洋沿岸，西至得克萨斯州的美国东南部老棉区和由得克萨斯、新墨西哥、亚利桑那和加利福尼亚等 4 个州组成的美国西部新棉区。这个棉区是在奴隶劳动的基础上发展起来的，一度是世界上最大的棉花出口区，其产量变化也很大。第二次世界大战前，这里的棉花产量要占世界总产量的 40%，战后发展缓慢，其产量比重已下降到 20% 左右。拉丁美洲是第三大产棉区，主要分布在墨西哥、巴西、阿根廷、哥伦比亚和中美洲地区，产量约占世界的 10%。第四大棉区是非洲，其中以东非为主，以东北部的埃及和苏丹的长绒棉最为著名。欧洲和大洋洲的棉花产量很少。以国家论，世界主要产棉国有中国、美国、前苏联、印度和巴西等。

第二次世界大战以后，发展中国家的民族棉纺织工业有了长足的发展，发达资本主义国家占世界棉纺织工业的比重相应地比大战前降低了许多。但是，截止目前，发达国家棉花消费总量仍然大大超过发展中国家。除了美国、前苏联和澳大利亚等少数几国自给有余外，其他所有发达国家所需要的棉花几乎全部依赖进口。发展中国家所产的棉花，估计有 25% 是输往发达国家的，日本、德国、法国和意大利等是世界上棉花的主要进口国家。

除棉花以外，天然纤维作物主要有黄麻、亚麻、剑麻和马尼拉麻等多种，其中，除亚麻主要产于前苏联之外，其余各类纤维作物几乎都产于发展中国家。黄麻，大约 60% 分布在南亚的孟加拉国和印度。剑麻主要产于拉丁美洲的巴西、墨西哥等和非洲的坦桑尼亚。马尼拉麻则几乎全部产于菲律宾。以上这些天然纤维作物大部分出口到西欧和北美，还有相当一部分则加工成绳索、麻袋和其他麻制品后，运销发达国家。

2. 油料作物的品种颇多，有大豆、花生、油菜籽、芝麻、向日葵、棉籽、亚麻籽、大麻籽、油橄榄、油棕、油桐和椰子等。其中，以一年生草本作物（如大豆、花生、油菜籽等）为主，约占油料总产量的 80% 以上，多年生的木本油料作物的产量仅占 20% 左右。油料作物的地区分布与粮食作物相似，世界人口密集地区大都产油料作物，不过，一些油料作物由于自然环境的限制，地区分布上具有相对集中的特点。大豆的主要生产国是美国（约占总产量的 50%）、巴西和中国等。欧洲共同体是世界上最大的大豆市场和压榨能力最大地区，而货源主要来自美国和巴西。日本也是重要的大豆进口国。花生主要生产国是印度（约占世界总产量的 30%）、中国、美国和尼日利亚等。花生进口国几乎都是发达国家。油菜籽主要生产国家是中国（约占世界总产量的 30%）、加拿大和欧洲共同体。棉籽生产国与棉花生产国是一致的，即主要是中国、前苏联、美国和印度等。葵花籽产量较多的国家是前苏联、美国 and 阿根廷等，欧洲有不少国家和亚洲的土耳其等，葵花籽均有广泛种植。芝麻和亚麻籽的总产量不多，前者的主要生产国有中国、印度、墨西哥和苏丹等，亚麻籽主要产于前苏联等欧洲国家。发展中国家在世界多种油料作物生产上都拥有重要地位：花生和芝麻占 80%，亚麻籽占 60%，大麻籽占 70%，油菜籽占 30%，大豆是 25%。发展中国家的油料生产按人口平均计算并不高，但是由于地区分布比较集中，加之消费量较低，因此油料作物是不少发展中国家的重要出口商品。西欧和日本则是世界最大的油料进口地区与国

家。

3. 甘蔗和甜菜是世界两大主要糖料作物。据一些行家分析研究，甜叶菊是一种很有发展前途的新型糖料作物。80年代初期，全世界每年生产的食糖约9,000多万吨，目前是1亿吨上下。其中，近70%是蔗糖，30%多是甜菜糖。它们两者的栽培种植、生产加工和食用消费等方面，在地域分布上存在着明显的差异。

甘蔗喜在高温湿润、强光肥土条件下生长，是热带作物。它的主要生产地区有4片。拉丁美洲是最大产区，产量约占世界总产量的50%，巴西、古巴、墨西哥、哥伦比亚和阿根廷、多米尼多等是主要生产国家。其次是亚洲，约占世界总产量的25%，主要生产国是印度、中国、菲律宾、印度尼西亚和泰国等。第三片是南部非洲，如南非（阿扎尼亚）和毛里求斯等国家。第四片是大洋洲的澳大利亚。美国的产量也相当可观。（详见表7-5）

表7-5 世界主要产糖国
糖产量表

单位：万吨

国家	1988年产量	国家	1988年产量
前苏联	1,010	印度	870
巴西	870	古巴	720
中国	455	美国	670
澳大利亚	375	泰国	330

世界的甘蔗生产比较粗放，不少国家进行的是单一种植，有一些国家、地区的甘蔗生产甚至还受到外国垄断资本的控制。另外，一些蔗糖生产国按人口平均计算，产糖量是很高的，如古巴和毛里求斯等国，均超过半吨，但是，他们的人均消费量却是很低的，因此，所产原糖大部分是供出口的。全世界每年生产的蔗糖约有30%投放于国际贸易市场，其中，发展中国家每年净出口原糖约1,000多万吨，几乎全部输往发达资本主义国家和前苏联。发达国家食糖消费量很大，大大高于发展中国家，大致为3倍。尽管发达国家的人口只及发展中国家的40%，糖产量已是发展中国家的50%多，每年仍然要从国外进口大量原糖。

甜菜原产于西亚和地中海沿岸的凉冷地区，经引种栽培，现已较广泛地分布于温带范围。目前，甜菜主要是两大产区，都在温带范围，且大多分布于发达国家。欧洲是世界最主要的甜菜糖生产区，产量约占世界甜菜糖产量的80%以上。它主要分布于欧洲中部地带，西起英国，向东经荷兰、比利时、法国、德国、波兰、捷克、斯洛伐克、匈牙利、罗马尼亚，一直延伸到前苏联的乌克兰、意大利北部和西班牙等许多平原地区与河谷地带。这些地区均盛产甜菜，甜菜几乎遍于欧洲所有国家。世界第二大甜菜产区是北美，其产量约占欧洲的10%多。以国家论，甜菜糖产量较多国家是前苏联、法国、德国、意大利、波兰、英国和土耳其等，年产糖均在100万吨以上。甜菜糖生产、消费、销售的特点是：单产较高，主要供国内消费；消费量大于生产量，生产国一般都要进口原糖；投放于国际贸易市场的甜菜糖数量有限，每年只有200~300万吨，贸易区域亦基本限于欧洲范围。

3. 咖啡、可可和茶叶合称世界3大饮料，生产的地区分布相对集中是他们的共同特点。除日本和前苏联尚生产一定数量的茶叶以外，主要饮料作物

近乎全部都分布在发展中国家。咖啡的主要产地是拉丁美洲，其中以巴西和哥伦比亚为最多，巴西有“咖啡之国”的美称，其次是非洲，其中以象牙海岸、坦桑尼亚、乌干达和肯尼亚等国较多。亚洲的印度尼西亚也是重要的咖啡生产国。可可主要产于南美的巴西、委内瑞拉和西部非洲的加纳、象牙海岸、尼日利亚和喀麦隆等国家。茶叶主要产于亚洲，以印度、中国、斯里兰卡和日本等国为主，但是，世界上80%以上的咖啡，70%以上的可可和40%以上的茶叶，都是出口输往人口仅占世界总人口的25%的发达资本主义国家的。而人口占世界总人口50%以上的发展中国家，咖啡和可可的消费量还不到全世界的20%。非常清楚，饮料作物的生产与饮料食品的消费，在地区分布上是严重脱节的。

烟草是一种适应性较强的喜温需水作物，分布较为广泛，但主要集中在中纬度的温带地区，就世界范围言，主要有4片产区。最大产区是亚洲，约占世界总产量的50%，以中国、印度、土耳其、日本、印度尼西亚和菲律宾等国为多；北美洲的南部，其中以美国为主，约占世界总产量的20%；欧洲的中、南部，主要分布在中欧的波兰与前苏联等，南欧的保加利亚、希腊、意大利、南斯拉夫等国家；拉丁美洲亦有一定的产量，巴西、智利、古巴和墨西哥等是主要生产国家。非洲的产量不多，非洲南部地区的津巴布韦和马拉维等国有一定的生产规模。烟草的栽种需要较多的劳动力，又不大适宜使用机械种植，故在劳动力较便宜的美国南部有可观的生产外，其他发达国家烟草产量均较少。世界烟草种植主要集中于发展中国家，要占世界总产量的60%左右，出口量也大，约占世界出口总量的50%以上。发达国家的烟草产量不多，但消耗量很大。发达资本主义国家每年的烟草进口量要占世界的70%左右，仅西欧地区的进口量即占世界的50%多。如果以国家为单位，世界烟草的主要生产国有中国、印度、美国、巴西、前苏联、土耳其、意大利、保加利亚和希腊等，中国是目前世界最大的烟草生产国，年产量达230万吨左右，约占世界总产量的25%以上。烟草的主要出口国有美国、巴西、土耳其、印度、意大利、津巴布韦、希腊和保加利亚、马拉维等。烟草的主要进口国有英国、德国、日本、法国等。

二、林木产品

林产品资源是农业资源的重要组成部分。它主要包括森林资源和特种林产品两大部分。

世界上，森林覆盖率约是30%，即世界森林总面积约是700亿亩，其中三分之一是针叶林，三分之二是阔叶林。森林资源中，用材林居多，约占森林总面积的50%多。用材林分布的基本特点是：几乎全球广布，但又相对集中。北美洲、前苏联和拉丁美洲地区集中了全世界50%左右的用材林。世界木林总蓄积量约为3,000亿立方米，针、阔叶林大致各占一半。亚欧大陆北部诸国（如前苏联、挪威、瑞典、芬兰等国）和北美洲的加拿大与美国等，集中了世界大部分针叶林资源；阔叶林资源则主要产于巴西、印度尼西亚和扎伊尔等亚非拉地区的发展中国家。

目前，全世界每年的原木产量约是30亿立方米，增长较快，比1987年增长1.5倍。全世界每年生产的木材中，针叶林约占40%，阔叶林占60%。这些原木中，约有50%为工业所用，其余几乎全部当薪柴。原木的主要出口者为印度尼西亚、菲律宾、马来西亚和缅甸等东南亚国家，其次是加拿大、

前苏联和北欧的芬兰、瑞典、挪威等国家，原木的主要进口国家是德国、意大利等中、南欧国家和日本等。第二次世界大战以后，发展中国家的伐木量增长速度快于发达国家，在世界原木产量中所占比重已由战前的 30% 上升到目前的 60% 左右，原木出口量亦占世界的 50% 左右，其中的 80% 多输往发达国家。

欧美等工业发达国家生产的原木虽然不到世界产量的 50%，但在木材加工工业方面却几乎占据垄断地位。世界每年加工的木材，大约 50% 用于生产锯木，其余大部分用来做纸浆、纸张和纸板，很小一部分用于生产胶合板、纤维板和刨花板，以及用于水解等林产化学工业。美国、前苏联、加拿大、芬兰、瑞典、日本和奥地利等 7 个国家生产了世界 60% 多的工业用材与 80% 以上的锯材、纸张和纸板。美国、日本、前苏联和加拿大 4 国生产了世界 90% 的胶合板。北美和欧洲生产了世界 80% 以上的纤维板，欧洲和美国生产了世界 90% 的刨花板。木材化学工业也几乎全部集中于欧洲和北美。

世界纸张、纸浆和胶合板、纤维板与刨花板贸易基本是在发达国家之间进行的，主要出口者是北欧、加拿大和前苏联等国家和地区，而主要进口者则是中南欧、美国和日本等地区与国家。发展中国家虽然有大量原木出口，但同时却又要从发达国家进口相当数量的纸张和其他林产品，足见广大亚、非、拉发展中国家森林资源的综合利用较差，林产品加工工业不够发达。近些年来，许多发展中国家都致力于本国民族经济的发展，随之，木材加工业也得到了一定的发展。

一些热带地区的特种林木及其利用，近些年来也得到了一定程度的发展。今后，发展中国家在世界木材生产和林产品加工方面的地位作用将会不断提高。

天然橡胶，它既是重要的工业原料，又是重要的战略物资，其地位作用相当突出。近些时期以来，合成化学工业得到了很好发展，世界橡胶消费结构中，天然橡胶的比重日趋降低。但是，由于采取了大搞科学实验，改良品种，加强管理，改善经营，致使天然橡胶的生产成本不断降低，至今，天然橡胶在世界橡胶消费结构中，仍然占到 30% 以上，不失为一重要原料作物。天然橡胶生长时，对环境条件要求严格，需要充足的光照、颇高的气温和丰沛的降水。因此，天然橡胶主要分布于北纬 17° 以南的地区，东南亚和西非几内亚湾一带是生长的理想地带。这里，高温多雨，太阳辐射强烈，又是雨热同季，而且人口密集，劳力充沛，诸如马来西亚、印度尼西亚和泰国等是世界上最重要的产胶国，马来西亚更有“橡胶王国”之称。另外，斯里兰卡、印度、中国、利比里亚、巴西等，均是世界重要的天然橡胶生产国家。据统计，东南亚天然橡胶的种植面积和产量均占世界的 80% 以上。

截止九十年代初，世界天然橡胶的消费比例大致为：发展中国家约占 10%，发达资本主义国家则达 65% 左右，前苏联和东欧国家大约占 25%。发展中国家生产的大量天然橡胶主要输往发达国家。

木本油料作物的产区集中，且大多分布于发展中国家，如油棕和椰子的 100% 产于发展中国家。油棕和棕油的主要生产国和出口国是马来西亚（约占世界的 50%）、印度尼西亚、尼日利亚和象牙海岸等。椰子和椰油的主要生产国和出口国是菲律宾、马来西亚、巴布亚新几内亚等。油桐的生产国是中国、阿根廷、巴拉圭和马拉维等。

三、畜牧产品

畜牧产品包括皮张、畜毛、肉类和乳品等几类，这里主要叙述畜毛的国际贸易情况。

羊毛是毛纺织工业最重要的原料。养羊业所需劳动力较少，主要是开发利用天然和人工牧场。养羊业分布广泛，世界各大洲都生产着一定数量的羊毛。目前，世界羊毛的年产量约是 250 万吨，大洋洲的产量居各洲之冠，约占全世界羊毛总产量的 40%，其次是亚洲，再次是南美洲和南部非洲。以国家论，地广人稀，畜牧业发达的澳大利亚，养羊业得到较好发展，1985 年羊毛产量达 80 多万吨，占世界羊毛总产量的 27% 左右，居世界第一。其中，优质羊毛要占到世界总产量的 50% 以上。其他重要生产国有前苏联、新西兰、中国、阿根廷、南非和巴西等。当今，世界羊毛市场的贸易总量约为 80 ~ 100 万吨，而 70% 左右来自澳大利亚和新西兰两国，尤其是澳大利亚，一国的羊毛出口量即占世界出口量的 50% 余。此外，尚有中国、阿根廷、南非等国家。一些发达国家，特别是资本主义国家，毛纺织工业都很发达，每年都得进口大量羊毛，其中，西欧和日本是世界羊毛的主要输入地区与国家，约占全世界羊毛总出口量的 70%。

四、渔产品

世界水产品总量中，有近 90% 来自海洋，其中又以各种鱼类为主。渔业在人类的经济生活中具有相当重要的作用。据联合国有关组织统计，现在人类直接消费的动物蛋白中，有 15% 即来源于水产品，如果包括用作饲料的鱼粉中所含的动物蛋白，那末，直接与间接取自海洋的动物蛋白即占人类动物蛋白总消耗量的 25%。渔业，特别是海洋渔业，在一些国家的国民经济中占有重要地位，例如冰岛、挪威、秘鲁、英国、日本和一些小的岛国，海洋渔业既是国民经济的一个重要部门，鱼产品又是重要的食源，它改善着食品结构，补充食物来源，节省食品的进口支出。

随着科学技术的日益发展和对渔业生产的不断重视，世界渔获量几乎与日俱增。1900 年，世界渔获量是 350 万吨，第二次世界大战前的 1938 年达 1,880 万吨，到战后的 1948 年，虽然经历了严酷的战争摧残，仍达到 1,770 万吨。50 年代以来，发展更为迅速。1960 年产量即达 4,020 万吨，1970 年急速增到 6,800 多万吨，是战前的 3.6 倍。进入 70 年代以后，增长缓慢，亦徘徊在 7,000 万吨左右。

海洋渔业是以浮游生物为饵料的，不同海域浮游生物的多寡决定着海洋鱼类的分布。浅海大陆架部分，海水里的营养物质丰富，浮游生物众多，成为海洋鱼类汇聚云集的理想场所。据匡算，目前世界海洋渔业产品的 80% 多即来自仅占世界海洋总面积 8% 的大陆架水域，由于受到洋流与气候带的深刻影响，世界海洋渔业资源在大陆架海域的分布是不均匀的。寒暖流交汇的大陆架水域有着两股温度不同的巨大海流汇合，海水温差又大，表层海水与深层海水的垂直对流强烈，海底的营养物质更容易被带到海面，滋养了众多的浮游生物和各类鱼鲜，世界著名的渔场，诸如以北海为中心的东北大西洋渔场、以纽芬兰为中心的西北大西洋渔场、以北海道为中心的西北太平洋渔场和东北太平洋渔场等，它们都位于寒暖流交汇之处。另外，在低纬度大陆西岸的某些海域，因受地球偏转力和盛行风的影响，也有较丰富的渔业资源，如秘鲁沿海水域、北美西海岸加利福尼亚到北回归线一带和非洲西海岸的加

蓬到西南部非洲之间的沿岸海域等。

海洋渔业资源地域分布的不平衡性和各国、各地区对渔业资源研究、开发利用程度和生产力发展水平等的差异性，造成了世界海洋渔业地区分布的不平衡性。近代经济发达国家主要集中地西欧与北美渔业发达，北大西洋水域是世界最早大规模开发的渔业地区，长期来，一直是世界最大的海洋渔业生产地区。到了60年代，日本和前苏联对渔业甚为重视，渔船队急速扩大，北太平洋海域逐步取代了北大西洋海域，成为世界最大渔产区。

1985年，世界渔获量约达8,400多万吨，据统计，年捕捞水产品达100万吨以上的国家有近20个，其中日本既重视捕捞，又注意养殖，年产量超过1,000万吨，水产品总量雄居世界第一。中国则列世界第二，水产品年产量也达1,000多万吨（1989年），与其他国家不同的是我国以近海捕捞为主；另外，淡水产品也有近200万吨，占世界淡水产品的20%，居世界之冠。前苏联的年捕获量为900多万吨，列世界第三位。美国捕鱼量居世界第4位，年产量400多万吨。世界上，其他重要渔业国还有东北大西洋区域的挪威、丹麦、冰岛、英国，西北大西洋区域的加拿大，地中海和大西洋中部的西班牙，东部太平洋区域的墨西哥、秘鲁、智利和西部太平洋区域的朝鲜、印度尼西亚、菲律宾、泰国和越南等及印度。至于内陆淡水捕捞较为重要的国家，则有中国、印度、前苏联、孟加拉、印度尼西亚、菲律宾、乌干达等。

发展中国家因科学技术水平不高，致使其渔业技术也比较落后，捕捞范围不大，主要限于近海地区。根据粗略统计，发展中国家的鱼产品总量只占世界的40%，而发达国家则占60%。尽管广大发展中国家人口众多，动物性蛋白质不富裕甚至缺乏，但是，它们却是世界鱼类和鱼粉的净出口国家，主要供应对象则是西欧和北美地区的发达国家。

目前，热带和南半球海洋中的生物资源的研究与开发利用相对比较落后，因此，进一步发展潜力很大。据测，南极洲周围海域的磷虾不但数量众多，而且营养丰富，蕴藏量在10~50亿吨左右，估计在不破坏生态平衡的情况下，每年的捕获量可达到7,000~8,000万吨，相当于目前全球的渔获总量。

第三节 世界能源资源的分布、生产和贸易

通常把能源分为常规能源和新能源两大类，前者包括石油、煤炭、天然气和水力等，后者包括太阳能、风能、地热能、潮汐能和核聚变能等。

人类大规模消耗能源是从 19 世纪初的产业革命开始的。截止 1981 年底，全世界累计开采了 1,540 亿吨煤炭,628 亿吨石油和 32 亿立方米天然气，三者合约 2,850 亿吨标准煤，它们提供了世界能源消费总量的 99%。在未来的半个世纪内，上述 3 大能源的优势地位估计不会改变。但是，新能源业已登上历史舞台，在人类将面临的又一个能源转换时间里，它们将发挥愈来愈重要的作用。

石油已有专论，这里主要介绍煤炭、水力、天然气和核能等几种能源资源。

一、煤炭

目前，在常规能源中，煤炭是仅次于石油的第二大能源。从统计数据看，无论是生产量还是消费量、销售量，均居第二，地位重要。煤炭在人类的生产活动和生活领域里，使用广泛，几乎遍及各个经济领域。其现状是，当作动力煤用来发电的增长很快，炼焦用煤相对稳定，工业、交通和民用方面的用煤则呈下降趋势。

世界煤炭资源十分丰富。据 1980 年第 11 届世界能源大会公布，探明可采储量是 6,875 亿吨，其中 4,878 亿吨为硬煤,1,997 亿吨为褐煤，地质储量更是十几倍于探明可采储量，按目前世界煤炭的生产量计，其储藏量足够供给人类数百年的消费需要。

与其他能源一样，煤炭资源的地区分布是很不平衡的。从全球范围看，既广泛散布，又相对集中在一些地带。全世界拥有煤炭资源的国家约为 80 个，它们主要集中在中纬度地带。其中，又以北半球居多，约占 92%。北半球有两个煤炭资源明显集中区域，一是从亚洲的中国起，向西横越独联体、波兰、德国，直到英国；另一个是北美洲中部地带，主要是美国和加拿大。澳大利亚和南非则是南半球煤炭集中储藏地区。各大洲的分布情况是：亚洲最为丰富，居世界第一位，其次是北美洲，非洲和南美洲数量很少。就国家而论，储量最多的是独联体（6.8 万亿吨），美国居第二位（2.9 万亿吨），中国和加拿大（1.5 万亿吨）并列第三，其次是澳大利亚。这 5 个国家的煤炭储量占世界总储量的 90%。德国、英国、印度、波兰和南非等，也是世界煤炭资源储藏量比较丰富的国家。经过长期的地质勘探，发现全世界有大小煤田（即储煤盆地）2,300 多个，其中地质储量在 5,000 亿吨以上的特大煤田有 7 个，它们是独联体的勒拿、通斯古、泰梅尔、坎斯克——阿钦斯克和库兹巴斯，巴西的阿尔塔——亚马孙，美国的阿巴拉契亚。此外，储量逾 10 亿吨的煤田有近 200 个，其他大都属于中小型煤田。浩瀚的海域，也蕴藏着丰富的煤炭资源，储量可观。当今，英国、加拿大、智利和日本等 10 多个沿海国家，业已发展了海底采煤业，数量也不少。例如日本国，从海底采掘出的煤炭已占本国煤炭总产量的 30%，加拿大约达 40%，智利竟达 80% 左右。

世界煤炭开采历史久远，但其发展速度波动很大。工业革命以来，直到 20 世纪 20 年代，是煤炭生产发展较为迅速时期。1913 年，全世界产煤量达 13 亿吨，比 1860 年增长近 7 倍。其后的 30 年左右时间里，世界煤炭生产一

直处于停滞徘徊状态，直到 20 世纪 50~60 年代，由于中国、前苏联等一些煤炭资源甚为丰富的国家，其煤炭工业获得迅速发展，才使世界煤炭总产量又有较大增长，1986 年世界煤炭产量达到 45 亿吨。从世界能源资源的储藏、生产和消费结构现状分析，预计今后世界煤炭生产将会有所发展。

世界煤炭资源地区分布上的不平衡性，决定了其生产地域上的差异性。目前，世界上进行煤炭开采、生产原煤的国家和地区约 50 个，中国、美国和前苏联，名列世界第一、二、三位，年产量均在 6 亿吨以上。年产量超过一亿吨的，还有德国、波兰、英国、捷克和斯洛伐克、南非、印度和澳大利亚等 7 国，以上 10 个国家生产的原煤合计占世界煤炭总产量的 90% 左右，原煤生产高度集中。加拿大、朝鲜、南斯拉夫、保加利亚、罗马尼亚、西班牙、匈牙利、希腊、法国和土耳其等一批国家的原煤产量都在 2,000 万吨以上。如以洲为单元，煤炭生产的集中性尤为明显。欧洲生产量最多，约占世界煤炭总产量的 50%，亚洲次之，约占世界的 23%，南、北美洲合计约占 20% 多，非洲和大洋洲的煤炭生产量都不多，南极洲至今尚未正式开采。

由于煤炭系散装货物，不大适宜长距离运输，因此，国际间的贸易量不大，近些年来虽有所发展，但仍只占硬煤总产量的 10% 上下，规模不大，大致在 2~3 亿吨之间。至于褐煤，因其发热量低，世界上几乎没有褐煤的国际贸易。世界煤炭主要输出国有美国、澳大利亚、波兰、南非和前苏联，年出口量都在 2,000 万吨以上。其中，美国是世界最大煤炭出口国，约提供了世界贸易量的 30%。位居第二、第三位的是澳大利亚和南非，它们的出口历史虽然不长，但因煤质好，成本低，竞争力较强，发展相当迅速。年出口量在 1,000 万吨以上的，有加拿大、德国和中国等。我国 1987 年的煤炭出口量达到 1,300 多万吨，呈明显的发展趋势。日本和西欧地区是世界煤炭的主要进口国家和地区，前者的进口量约占世界煤炭贸易量的 30%，后者则要占世界贸易量的 50% 左右。

焦煤是钢铁工业的重要辅料，消费普遍，加上炼焦煤的生产具有高度集中的特点，因此，它的进出口量较大，约占世界煤炭国际贸易量的 50% 以上，即有近 2 亿吨。炼焦煤最大出口国是美国，1986 年约达 5,000 万吨，占世界炼焦煤出口量的 30% 强，其次是澳大利亚，目前是 4,000 多万吨，约占世界的 30%。加拿大、前苏联、南非和波兰等国亦有较多的焦煤出口。日本是世界上最大的炼焦煤进口国，年进口量约 6,000 万吨，接近世界炼焦煤贸易量的 40% 多，欧洲共同体与西欧其他国家次之，东欧和一些亚洲国家也需要进口一定数量的炼焦煤。

二、天然气

作为常规能源支柱之一的天然气，具有使用便利、发热量高、成本较低和污染较少等显著优点，加上它资源丰富，储量大致与石油相当，因此，其产量与消费量不断地增加，在能源中的地位作用提高较快。长期来，美国一直是世界上对天然气进行大规模商业性开采的国家，历年开采量约占世界天然气开采总量的 50%。但是，开始使用天然气是 1870 年。中国在 19 世纪初，四川省即有深度超过 1,000 米的气井，钻井技术在当时处于领先地位，可以说是世界上最早开采天然气的国家。

世界天然气资源蕴藏量丰富。1982 年，世界天然气总探明储量达 80 多万亿立方米，远景储量至少是这个数字的 3 倍。分布集中是天然气的基本特

征，据有关资料讲，仅 11 个特大型气田就占有世界天然气储量的 30% 多。以洲言，欧洲储藏量最多，约占全世界的 45%；亚洲次之，北美洲排行第三，其他各洲都较少。就国家论，前苏联居第一位，世界上 3 个最大的气田均分布在前苏联的西伯利亚，它们是乌连戈伊、扬堡和扎波利亚尔内，三者的储量约计占世界的 15%。储量较多的国家还有伊朗、美国、沙特阿拉伯、阿尔及利亚、加拿大、墨西哥、卡塔尔、挪威、委内瑞拉和荷兰等国。

目前，天然气开采有两种形式，一种是采油的副产品，即油田伴生气，波斯湾地区和尼日利亚等国家的均属这一类型；另一种是纯天然气田，美国的天然气大都属这一类。20 世纪 50 年代末，在荷兰发现了格罗宁根煤成气田后，地质学界的传统观念——油气往往共生、煤与气互不相容，受到了强大的冲击。这一进展为天然气的广泛勘查开辟了广阔前景。

1982 年，世界天然气的总产量约为 1.6 万亿立方米，其中 15% 采于油底油气田。由于其储藏相对集中，因此，开采也较集中于一些国家和地区。美国历来居各国之首，目前的产量约占世界的 30%。前苏联天然气产量增长很快，现已占世界的 20% 左右，居第二位。荷兰和加拿大位居其后，分列世界第三和第四位。这 4 国的产量即占世界总产量的 70% 左右。天然气产量较多的国家还有墨西哥、英国、罗马尼亚、阿尔及利亚、挪威、沙特阿拉伯、德国、印度尼西亚、委内瑞拉、意大利、澳大利亚、中国和阿根廷等国。

天然气系可燃性气体，运输不便，长期来，贸易量很少。由于科学技术发展，通过低温（-127℃）和高压（将原体积压缩 600 倍左右），天然气能变成液态。1964 年，阿尔及利亚建起了世界第一座天然气液化厂，这样，利用大口径输油气管道和特种油轮即可较方便地运送天然气，其国际贸易量随之大增。当今，全世界每年的天然气国际贸易量达到 2,000 亿立方米。荷兰、前苏联、挪威和加拿大是全球最重要的天然气输出国，约提供了世界天然气贸易量的 75%。它主要是通过陆上管道运输的。印度尼西亚、文莱、阿尔及利亚、阿拉伯联合酋长国和利比亚等国，也是重要的天然气输出国。这些国家主要是通过特种油轮海运，主要输入对象是日本和西欧诸国。

三、水力

在常规能源中，水力资源也是重要支柱之一，在世界能源消费结构中，水力约占 6%。

利用水力发电当动力，大致是从 20 世纪初才开始发展起来的。1936 年，美国在其西部的科罗拉多河上建成坝高 221 米，装机总容量 135 万千瓦的胡佛水电站，即是当时世界水电技术的集中反映。同一时期里，美国又在田纳西河上大搞水电建设，开创了对河流梯级开发、综合利用和推动整个流域发展的良好开端。由于水力是可更新能源资源，能周而复始地起作用，开发利用时成本又较低，加之没有污染，水库还可以综合利用，且水电设备可靠、灵活，寿命也长，近些年来，在世界燃料价格上涨幅度很大的情况下，水电建设受到了世界各国的普遍重视。20 世纪 50 年代以后，世界水电建设进入了高潮。水力发电集中在加拿大、美国和前苏联，约占世界水电总量的 40% 多。近些年，巴西、中国、印度、墨西哥和美国等发展也相当迅速。

根据匡算，全世界可供开发利用的水力资源计约 22 亿多千瓦，不过，蕴藏量的分布相当集中。其中，中国占 6.8 亿千瓦，遥居世界首位；前苏联是 4.5 亿千瓦，列世界第二位；巴西水力蕴藏量亦达 2 亿千瓦左右，居第三位；

美国是 1.7 亿千瓦；扎伊尔是 1 亿千瓦，5 国合计水力蕴藏量要占世界的 72% 左右。目前，世界水电站的装机总容量是近 5 亿千瓦，是可供开发利用的水力资源的 20%，比例不高。各国、各地区开发利用程度相差悬殊，西欧国家一般均开发利用了 70% 以上，美国和前苏联的开发利用率分别达到 44% 和 20% 左右；发展中国家则都较低，诸如中国，水力资源极其丰富，可以开发利用的估约 3.7 亿千瓦，而目前已利用的仅达 5.5% 左右；扎伊尔的水能蕴藏量也很丰富，要占整个非洲的 50%，占世界的 13%，但目前已经开发利用的仅占 1%，潜力极大。

水电建设的前景很是乐观。目前，全世界在建的水电站装机总容量业已超过 1.2 亿千瓦，规划与拟议中的更达 2.4 亿千瓦，可与核电媲美。由巴西和巴拉圭两国在巴拉那河上合作兴建的伊太普水电站，进展迅速，已进入施工后期阶段，装机规模列世界首位，达 1,260 万千瓦。扎伊尔准备和意大利合作，在扎伊尔河利文斯敦瀑布群下游，兴建英加水电站，据估计，装机总容量将达 3,500 万千瓦。据专家估计，到 21 世纪 30 年代，全球的水电装机总量将要达到 18 亿千瓦，即占可供开发利用的水力资源总量的 80% 上下，每年可望发出 8 万亿度电流。

四、核能

原子裂变会产生大量能量这一重大发现，是在 20 世纪 30 年代完成的。根据科学测定，每一公斤铀 ²³⁵，经过全部裂变后，释放出来的能量是相当于 2,400 ~ 2,700 吨标准煤，威力巨大。和平利用原子能则始于第二次世界大战之后，与木柴、煤炭、石油、天然气等能源相比，其时间较晚。

世界上第一座核电站是前苏联莫斯科市东南的奥勃宁斯克原子能电站，建成于 1954 年 6 月，采用的反应堆是石墨水堆，安装的是一台 5,000 千瓦的机组，系试验性核电站。尔后，英、美、法等国也筹建核电站。当进入 70 年代时，世界范围出现了石油短缺和油价上涨为主要标志的“能源危机”，这就大大加快了核电事业的发展进程。截止 1981 年底，全世界已有 23 个国家和地区建成 260 多座核电站，装机总容量达 1.66 亿千瓦，分别比 1960 年和 1970 年增长近 130 倍和 6 倍。近年来，世界核电站建设继续发展，到 1987 年，全世界有 30 多个国家与地区的约 400 座核电站在运转，装机容量约 3 亿千瓦，约占世界发电总量的 13%。尽管 1986 年发生了前苏联切尔诺贝利核电站事故，但并不影响核电工业的发展。法国核电量已占本国发电总量的 60% 左右，瑞典 40%，日本、英国和德国也达 20%。国际原子能机构预计，到 2000 年，全球核电站装机总容量将超过 10 亿千瓦，是目前的 3 倍多，核电量占世界发电量的比例也会从当今的 13%，上升到 30% 左右。核电站与其他电站相比较，具有资源丰富，耗燃料少，生产成本较低，环境污染小等显著优点，虽然也存在着发生核事故的可能性及其堆放废料较困难等问题，但是，从全世界能源和供需状况看，利用原子能发电是世界能源发展的趋势，也是许多其他能源较贫乏国家的必由之路。随着科学技术的日新月异，科学家们预测，受控核聚变技术在本世纪末或下世纪初将会取得重大突破，人类通过核聚变反应获得的能源必然愈来愈多。核电站技术亦会日臻完善，核能在世界能源消费结构中的比重亦将日益提高。有人甚至预言，21 世纪，核能必将得到更大发展，世界进入“原子能时代”完全可以成为现实。

美国是世界上核电生产规模最大的国家，估计占世界原子能发电量的 30

%左右。法国、日本、前苏联和加拿大等国列居其后，也是世界上核电生产较多的国家。核电站的规模日益增大，相当一批核电站的装机容量已经超过100万千瓦。日本的福岛县大熊町原子能发电所装机容量已达469.6万千瓦。超过了法国的比热伊(438.8万千瓦)、美国的布朗兹弗里(429.4万千瓦)、前苏联的列宁格勒(400万千瓦)和加拿大的布鲁斯(315.2千瓦)等核电站，成为目前世界上最大的核电站。

铀矿石是核电站的基本燃料。世界铀矿资源的分布较为集中。美国是世界铀矿储藏量最丰富的国家，约占世界总储量的20%多，居世界第一位。澳大利亚列第二位，储量约占世界的16.8%。世界铀矿资源较多的国家和地区还有南非、加拿大、尼日尔和纳米比亚(西南非洲)等。目前，全世界铀的年产量是5万多吨，主要产自美国、加拿大、南非、尼日尔和纳米比亚。另外，海水中亦含有铀元素，由于海域广阔，储量甚丰，要比陆上多得多，据估计，海洋中铀的总含量可达40~200亿吨。目前，美国、日本和欧洲部分国家已从海水中提取铀产品，因数量不多，贸易意义尚不大。

此外，海洋是能源的宝库，除海底的石油、天然气、煤炭和海水中的铀元素之外，潮汐、波浪、洋流、含盐浓度差、海水温差等均蕴藏着巨大的能量。就目前状况论，潮汐能利用的可能性最大，能量也大，有人估计，它每年的发电量要比人类有史以来已经消耗的能量总和还大100倍。1966年，法国第一个在其西北部的朗斯河口建成了装机24万千瓦容量的潮汐发电站，并设想在布列塔尼半岛北岸东端的蒙塞米什尔湾筹建1,200万千瓦的巨型潮汐发电站。前苏联近年已在科拉半岛沿海建成了潮汐电站。美国、英国、加拿大等，亦有建造大型潮汐电站的打算和方案。中国已在浙江、福建和上海的崇明等地建成了几座潮汐电站。由于建造潮汐电站的成本较高等原因，潮汐发电至今尚未在世界范围广泛地发展起来。

波浪力的能量更大，但难以控制。目前，只有日本国利用波浪发电供航标照明之用，其他国家很少利用。日本和象牙海岸等国家，已经开始试用表层海水与深层海水之间的温差进行发电，当然，规模不大。

海洋中的能量利用，就当前而言，仅是起步阶段。随着时间的推移和科学技术的突飞猛进，这一巨大而宝贵的能源宝库，必将被征服，为人类造福。

第四节 世界矿产品资源的分布、生产和贸易

矿产品种类繁多，分类方法也不少，但最基本的分类是两种：金属矿物和非金属矿物；燃料矿物和非燃料矿物。世界矿物原料消耗中，非金属矿物，尤其是砂石料等，所占的比重最大。这些矿物分布广泛，价格低廉，大多是就地生产，就近消费，投入国际市场的比例极低，大约只有总产量的 5% 左右。金属矿物和某些天然肥料矿物的地域分布则较相对集中，在世界市场上的贸易量颇大，足以引起国际贸易界的重视。

世界上应用较为广泛的矿物约有 80 多种，其中的铁、铜、铝土、铅、锌、镍、磷酸盐、锡和锰等 9 种，具有产值大，国际贸易量较多等特点，地位相当重要。

世界矿物开采的集中性明显，70~75% 集中在 10 余个国家里，特别是少数几个工业发达国家。前苏联和美国是世界上采矿业规模最宏大的两个国家，前者约占世界矿业开采值的 18%，后者约占世界的 15%。加拿大居世界第三位，估占世界的 11%。澳大利亚和南非的采矿业，规模也很大。发展中国家，采矿业发达、规模较大的有中国、智利、赞比亚、扎伊尔、秘鲁、墨西哥、巴西和阿根廷等国家。

铁矿石是钢铁工业的最重要原料。它的开采、冶炼和贸易等，与钢铁工业的兴衰紧密相连。

全球的铁矿石资源是相当丰富的，本世纪 70 年代以来，世界铁矿石资源总储量 8,000 多亿吨。目前，全世界铁矿石的探明储量约为 3,500 亿吨。高度集中是铁矿石在地域分布上的最大特点。铁矿资源主要集聚于 10 多个国家里。前苏联铁矿石的探明储量是 1,140 亿吨，占世界铁矿探明储量的 30% 多，是目前地球上探明储量超过 1,000 亿吨的唯一国家，比居世界第二位的巴西要多近 400 亿吨，为美国铁矿石探明储量的 6.5 倍。除前苏联外，依次排列的顺序是巴西、中国、加拿大、澳大利亚、美国和波利维亚，以上 7 国的铁矿石储量计占世界铁矿石总储量的 90%。另外，法国、瑞典、英国、委内瑞拉、南非、智利、德国和利比里亚等也是世界铁矿石储量较为丰富的国家。

由于经济发展的需要和采矿技术的不断提高与完善，世界铁矿石的产量几乎是直线上升。本世纪 50 年代初期，年产量是 3 亿多吨，到 80 年代，铁矿石产量增至 8 亿多吨，30 年间，增长近 3 倍。目前，每年的铁矿石产量超过 5,000 万吨的，有前苏联、巴西、澳大利亚、美国、中国和加拿大等 6 个国家。此外，印度、法国、瑞典、南非、利比里亚和委内瑞拉等国的铁矿石产量也较多，大都在 2,000~3,000 万吨。1981 年，世界铁矿石总产量是 8.745 亿吨，其中，前苏联生产 2.424 亿吨，占世界总产量的 27.7%，位居世界第一。巴西铁矿石产量增长最快，本世纪 50 年代初为 300 多万吨，到 80 年代已超过 1 亿吨大关，1981 年的产量是 1.066 亿吨，占世界的 12.2%，列世界的第二位。澳大利亚居第三位，1981 年产量达 0.938 亿吨，占世界的 10.7%。

近些年来，世界钢铁工业得到了进一步发展，钢铁工业的地区分布也有较大调整，使铁矿石的生产和贸易发生了相应的变化。目前，投放于国际市场的铁矿石总量大约是 3 亿吨，占世界铁矿石产量的 35% 左右，在国际贸易货物结构中，是仅次于石油的第二位大宗货物。目前，世界上铁矿石的主要输出国是澳大利亚，年输出量达 8,000 万吨左右，列世界第一位。巴西的年输出量约为 7,000 万吨，列世界第二位。加拿大、印度、智利、前苏联、利

比里亚、毛里塔尼亚、委内瑞拉和秘鲁等，也是世界铁矿石的重要输出国。铁矿石的主要输入国是西欧的比利时、法国、德国、英国和荷兰，以及东欧和中欧的波兰、捷克等，日本是最大的铁矿石输入国之一。美国的铁矿石资源丰富，年产量亦较多，但由于钢铁工业强大，铁矿石的需求仍得不到满足，每年要从加拿大、澳大利亚、巴西和智利等国输入可观的铁矿石以供使用。中国的钢铁工业发展迅速，1992年年产量已突破7,000万吨，本国铁矿石资源尚富，但品位不高，多贫矿，每年得从澳大利亚、巴西、印度和朝鲜等国进口相当数量的铁矿石。铁矿石运输不仅数量较大，而且往往是重洋相隔，距离遥远，故除前苏联往东、中欧诸国的采用陆上铁路运输外，大多是由大型船舶通过海运完成的。

锰是工业的重要原料，在钢铁工业中的地位作用尤为明显。世界陆地上的锰矿资源（金属含量）有30多亿吨，探明储量约达16.2亿吨。锰矿的分布非常集中，储量在1亿吨以上的有南非、前苏联和澳大利亚。其中，南非是世界锰矿储量最富的国家，约达7.17亿吨，占世界锰矿探明储量的44.3%；前苏联排行第二，储量约为6.35亿吨，占世界的39.3%；澳大利亚的储量是1.45亿吨，占世界的8.9%，居世界第三位。这3个国家的合计储量超过世界探明总储量的90%。

锰矿资源高度集中的储藏分布，导致了生产上的相对集中性。前苏联是世界锰矿的最大生产国，雄居各国之首。其次是南非和澳大利亚。锰出口量最多的是南非，澳大利亚排列其后，印度、巴西和加蓬等国也是世界上锰的生产国和输出国。日本、西欧和美国等是世界上锰矿产品的主要进口国。

海洋底部储存有大量的锰结核，广泛分布于海面以下4,000~5,000米的大洋底部，厚度可达1米。现已探明，锰结核的分布以太平洋中部北纬6~20度，西经140~180度之间的洋底最为密集。全世界锰结核的估计储量可达1.5~3万亿吨左右，且以每年大约1,000万吨的速度增长着。

对于大洋底部锰结核的利用，目前，试制性生产已经获得成功，以美国为首的国际垄断资本集团，业已组成联合开发公司，正式进行开采和提炼。从海底锰结核中开发提炼锰金属，需要高度发达的现代科学技术和惊人的资金，因此，目前这项事业完全被工业高度发达和资金雄厚的少数国家所控制和垄断。

铜在工业领域里，用途广泛，是一种重要的原料和材料。世界铜矿资源比较丰富，陆地上的资源储量（金属含量）约为16亿吨。其中，探明储量大约为6.4亿吨，比较集中地分布于美洲、非洲中部和亚洲北部。以国家论，高度集中在10余个国家。探明储量大于5,000万吨的国家有智利、美国和赞比亚，其中，智利的储量约为1.5亿吨，占世界探明储量的23.4%，系世界上铜矿资源最丰富的国家，拥有世界第一大铜矿—丘基卡马塔矿（储量达6,935万吨）和世界第二大铜矿—埃尔特尼恩特矿（储量约是6,776万吨），被被誉为“铜的王国”。美国的铜矿储量是9,100万吨，占世界铜矿总储量的14.2%，位居世界第二名。赞比亚铜矿储量是5,400万吨，占全球铜矿总储量的8.4%，排行世界第三。前苏联、加拿大、扎伊尔和秘鲁等国的储量均在2,000万吨以上。墨西哥、波兰、菲律宾、巴布亚新几内亚、澳大利亚、南非和西班牙等国也有较多的铜矿储量。

第二次世界大战以后，世界铜矿石的开采有较大发展，开采国家和地区增至40余个，开采量亦不断增加，1950年是227万吨，1981年达到832万吨，

增长接近 4 倍。目前，铜矿石产量在 50 万吨以上的国家有 6 个，即美国、前苏联、智利、加拿大、赞比亚和扎伊尔。长期来，美国一直是世界铜矿石产量最多的国家，从 1961 年起，年产量持续稳定地超过 100 万吨，1981 年达 153.8 万吨，占当年世界铜矿石总产量的 18.5%，前苏联紧跟其后，自 1964 年起就超过智利，1981 年年产量达 114 万吨，占世界的 13.7%。智利现居世界第三位，1981 年年产铜矿石 108 万吨，占世界总产量的 13%。

近 30 年来，铜在工业上的需求量日益增大，铜的生产发展很快，1950 年，世界精铜产量仅 315 万吨，1981 年达到 965 万吨，增长 3 倍以上。美国、前苏联和日本，年精铜产量都在 100 万吨以上。美国一直是世界上最大的精铜生产国，自 60 年代后期以来，精铜年产量一直保持在 160~210 万吨之间，1981 年是 198.4 万吨，占世界精铜产量的 20.5%，居各国之首。但是，美国生产精铜所需的原料，除本国开采的铜矿石外，还得从智利、秘鲁和南非等国家进口相当数量的铜矿石。前苏联屈居第二，1981 年产精铜 146 万吨，占世界的 15.1%。同年，日本生产精铜 105 万吨，约占世界的 10.8%，列世界第三位，但所用的铜矿石几乎全部依赖进口。加拿大、澳大利亚、智利和扎伊尔等国亦是世界上重要的精铜生产国。

当今，世界上铜的进出口总量约为 300 万吨，进口铜的国家很多，出口铜的国家很少；数量不大，但运销范围却相当广泛，这就是铜的国际贸易的基本特点。长期来，智利是世界上第一大铜的出口国，目前，年出口量约是 80 万吨，主要销往美国、英国、德国和日本等国家。赞比亚铜的出口量仅次于智利，列世界第二位，主要输往“欧洲共同体”、美国和日本，部分运销到中国等一些发展中国家。加拿大是发达国家中铜出口量最多的国家，每年出口量约为 20 万吨，主要输往美国、西欧和日本。前苏联所产粗铜和精铜均自给有余，约有 10% 的铜销往波兰、捷克、斯洛伐克等国家。澳大利亚也是发达国家中出口铜较多的国家之一，年出口量约为 5 万吨，主要销往日本和美国。此外，秘鲁、扎伊尔等国也有部分铜出口外销，主要对象是美国、西欧和日本等国家与地区。

世界铝土矿资源比较丰富，总储量约是 400~500 亿吨，其中，探明储量是 350 亿吨左右。与铜矿石一样，铝土矿的蕴藏相当集中，主要分布在非洲（以西非为主，约占世界总储量的 40% 余）、大洋洲（储量约占世界的 21%）、拉丁美洲（主要是南美洲的东北部，储量占世界的 22% 左右）和亚洲的热带、亚热带地区。以国家论，几内亚和澳大利亚的铝土矿储量都为 80 亿吨左右，各占世界铝土矿探明储量的 22.8%，两国并列世界第一。巴西铝土矿的探明储量是 40 亿吨，占世界的 11.4%，居世界的第二位。牙买加的铝土矿探明储量约为 20 亿吨，占世界的 5.7%，列世界第三位。印度、巴西、马里、喀麦隆、苏里南和圭亚那等也是世界铝土矿储量较为丰富的国家。

铝土矿是提炼铝金属的主要原料。现代社会里，铝的需要量不断增加，铝土矿的产量也随之不断提高。20 世纪 50 年代初，世界铝土矿产量是 700 多万吨，到 80 年代初，已增加到 8,000 多万吨，30 年左右时间即增长 10 倍多。目前，世界铝土矿产量是 8,700 多万吨。年产量超过 1,000 万吨的有澳大利亚、几内亚和牙买加。其中澳大利亚 1981 年铝土矿产量达 2,550 万吨，占世界铝土矿总产量的 30% 左右，居世界第一位。几内亚是世界铝土矿产量增长最快的国家，50 年代中期只有 50 多万吨，70 年代后期迅速增至 1,000 多万吨，1978 年更超过了牙买加，1981 年达到 1,180 万吨，占世界的 13.4%，

跃居世界的第二位。同年，牙买加产铝土矿 1,170 万吨，占世界的 13.3%，居世界第三位。此外，铝土矿产量较多的国家还有前苏联、巴西、苏里南、圭亚那、委内瑞拉、印度和印度尼西亚等。

铝及其合金具有质轻、坚韧、导电、导热性强、化学性质活泼等特点，适宜作飞机、汽车和火箭等的结构材料，日用器皿亦颇多用铝制成，还可以作建筑材料及冶炼某些高熔点金属之用。各国对铝的需求与日俱增，世界原铝产量也不断增多。1950 年，全世界原铝产量仅 150 万吨左右，1980 年增至 1,600 多万吨，增长近 11 倍，成为产量仅低于钢铁的第二大金属。当今，世界上原铝产量在 100 万吨以上的国家有美国、前苏联、加拿大和日本。相当时期以来，美国一直是世界最大的铝生产国，1980 年产铝 465 万吨，占世界当年铝产量的 29% 左右，在世界各国中雄居首位。同年，前苏联的铝产量约是 240 万吨，占世界的 15% 左右，名列第二。日本年产铝 109 万吨，加拿大产铝 107 万吨，分别占世界的 6.8% 和 6.7%，分别列为世界的第三和第四位。

由于铝土矿、原铝产量和消费量在地域分布上的不一致性，导致了铝矿资源、生产和贸易上的严重脱节，并使铝的国际贸易范围扩大，数量可观。目前，美国、日本、前苏联和西欧大部分国家是铝土矿石的主要进口国。其中，美国进口量最大，一国即占世界总进口量的 40% 左右，主要从牙买加、巴西、圭亚那、苏里南等拉美国家进口铝土矿石。日本铝土矿的进口量也相当大，约达 600 万吨，矿石大都从澳大利亚、几内亚、印度、印度尼西亚、以及一些拉丁美洲国家输入。加拿大是目前世界上铝出口量最大的国家，但其炼铝业的原料，大部分要从南美洲的圭亚那和加勒比海地区国家进口，经冶炼加工后再销往国外。

目前，全世界铅矿石资源的总储量（金属量）约为 2.88 亿吨，较集中地分布在北美、澳大利亚和前苏联 3 个地区。储量超过 1,000 万吨的国家有美国、前苏联、加拿大、墨西哥和南非等 6 个。其中美国最多，列世界第一位，储藏量是 7,400 万吨，占世界铅矿石资源总储量的 25.7%。居第二的澳大利亚，储量约为 3,400 万吨，占世界的 11.8%。前苏联的铅矿石储量为 3,300 万吨，约占世界总储量的 11.5%，位列世界第三。全球铅矿石探明储量约 1.27 万吨，大于 1,000 万吨的有美国、澳大利亚、前苏联和加拿大 4 个国家。美国铅矿石探明储量为 2,700 万吨，占世界探明储量的 21.3%，系世界铅矿石探明储量最多的国家。澳大利亚的探明储量为 1,800 万吨，估计占世界的 14.2%，为世界第二位。前苏联铅矿的探明储量是 1,600 万吨，约是世界的 12.6%，排列世界第三。

当前，全世界约有 40 多个国家（地区）开采铅矿石，自 70 年代以来，年产量基本稳定在 340~360 万吨之间。前苏联、美国、澳大利亚和加拿大等 4 国的铅矿石的年产量均超过 30 万吨，名列世界前茅。1980 年，世界铅矿石的总产量是 359 万吨，其中，前苏联的年产量达 59 万吨，占世界铅矿石总产量的 16.4%，排列世界第一。美国年产量是 56 万吨，占世界总产量的 15.6%，居世界第二位。澳大利亚列第三位，年产量为 39 万吨，占世界的 10.8%。加拿大年产量 29 万吨，占世界的 8%，居世界第四位。此外，秘鲁、墨西哥、摩洛哥和南斯拉夫等也是世界上铅矿石产量较多的国家。

世界精铅产量发展较快，50 年代初，只有 180 万吨，80 年代初已增至 530 多万吨，增长近 3 倍，生产国家也有 30 多个。现在，年产精铅在 20 万吨以上的有美国、前苏联、德国、澳大利亚和加拿大等 5 国。多年来，美国一直

是世界最大的精铅生产国,1981年世界年产精铅 531 万吨,而美国产 106.8 万吨,占世界总产量的 20%多,冠各国之首。同年,前苏联年产 80 万吨,占世界精铅总产量的 15%,居第二位。德国年产精铅约 40 万吨,约占世界的 7%,列世界第三位。年产量在 10 万吨以上的还有澳大利亚、加拿大、墨西哥、西班牙和保加利亚等国家。

澳大利亚和加拿大是世界铅矿产品的主要出口国,大都输往日本和西欧市场。美国铅的储量和产量均较大,但国内需要量大,故仍需要进口部分铅矿产品。前苏联铅矿产品的生产量亦较大,除满足本国需要外,尚有少量输往东欧的波兰、捷克、斯洛伐克、匈牙利等国。墨西哥、南斯拉夫、南非、巴西和秘鲁等国也是世界铅矿产品的重要出口国。日本和西欧诸国则是世界铅矿产品的主要进口市场。

世界锌矿资源储量(金属量)约为 3.25 亿吨。其中,探明储量是 1.62 亿吨,较集中地分布在北美、大洋洲和前苏联等 3 个地区与国家。探明储量超过 1,000 万吨的国家是加拿大,澳大利亚、美国、前苏联和南非。其中,加拿大储量最丰,约为 3,000 万吨,占世界探明储量的 18.5%。澳大利亚居第二位,探明储量 1,600 万吨,占世界的 9.9%。美国锌矿探明储量约是 1,500 万吨,占世界总储量的 9.3%,居世界第三位。前苏联和南非的储量均为 1,000 万吨左右,约占世界的 6.2%,并列世界第四位。再次是巴西,锌矿储量约是 900 万吨,占世界的 5.6%左右。

当前,全世界开采锌矿的国家有 40 多个,锌矿石(含锌量)的产量,1980 年达 617 万吨,比 1950 年的 211 万吨,增长近 3 倍。1980 年,加拿大产锌矿石 106 万吨,占世界总产量的 17.2%,雄居世界第一位。同年,前苏联产锌矿石 102 万吨,占世界的 16.5%,排行世界第二。澳大利亚,1980 年年产锌矿石 49 万吨,占世界总产量的 7.9%,列世界第三位。秘鲁产锌矿 48 万吨,略逊于澳大利亚,占世界的 7.7%,各列世界第四位。

锌金属可用于电镀、铸造和冶金等多种工业部门,使用广泛。世界精锌产量,自 70 年代起,每年以 10 万吨左右的速度递增,80 年代已超过 600 万吨。1981 年,世界精锌产量是 619.8 万吨,其中前苏联生产最多,为 106 万吨,占世界的 17.1%。其次是日本,年产是 67 万吨,占世界的 10.8%。第三位是加拿大,年产量是 61.8 万吨,占世界精锌总产量的近 10%。其他生产精锌较多的国家有美国、澳大利亚、西班牙、秘鲁和墨西哥等,它们年产量都在 10 万吨以上。

澳大利亚、加拿大、墨西哥、南斯拉夫、南非、巴西和秘鲁等国家是锌矿产品的主要出口国。日本和西欧一些国家是锌矿产品的主要进口国家。前苏联的锌矿产品自给有余,有少量输往东欧国家。

世界锡矿资源(金属量)总储量约为 3,700 万吨,探明储量接近 1,000 万吨。锡矿分布相当集中,且很有规律,主要产于环太平洋锡矿带。以地区论,东南亚、中国、南美和前苏联是世界锡矿的主要储藏地区,其中东南亚地区的储量即占世界储量的 50%以上。探明储量在 100 万吨以上的国家有印度尼西亚、中国、马来西亚、泰国和前苏联。印尼锡矿储量约为 155 万吨,占世界锡矿探明储量的 15.7%,是世界上储量最丰富的国家。中国的储量约为 150 万吨,占世界的 15.2%,居世界第二位。马来西亚和泰国的储量均为 120 万吨左右,是世界总储量的 12.2%,并列世界第三位。前苏联和玻利维亚的锡矿储量亦大致相等,约 100 万吨,各占世界的 10%,并列世界第四。

目前，全球有 30 多个国家生产锡精矿，1981 年的产量是 20 余万吨。其中，马来西亚产 6 万多吨，占世界精锡矿的近 30%，独占鳌头。印度尼西亚年产量是 3.5 万吨，占世界的 17% 多，名列世界第二位。泰国年产锡精矿 3 万余吨，占世界的 15% 多，居第三位。玻利维亚年产量约为 2.8 万吨，占世界的近 14%，排行世界第四。

锡具有多种用途，世界产锡国家和锡的产量都有所增加。1981 年，世界锡产量达到 23.8 万吨。其中，马来西亚年产 7 万吨，占世界总产量的 30% 左右，列各国之首。泰国和印度尼西亚年产量均是 3.2 万吨左右，各占世界总产量的 13.4%，并列世界第二位。同年，玻利维亚产锡 2 万吨，占世界的 8% 多，居世界第三位。中国、巴西和前苏联等也是重要产锡国家。

目前，锡的主要出口国有马来西亚、印度尼西亚、泰国、玻利维亚和巴西，以及中国等；锡的主要进口国是日本、美国和西欧国家。前苏联产锡量也不少，但国内需要量较大，不能自给，尚得从东南亚地区的一些国家进口部分锡金属。

全世界陆地上镍矿资源储量（金属储量）约达 2,067 亿吨，其中探明储量 5,418 万吨。探明储量大于 500 万吨的，有新喀里多尼亚（法属）、澳大利亚、印度尼西亚、菲律宾、前苏联和加拿大等，法属新喀里多尼亚储量达 1,361 万吨，占世界探明镍矿总储量的 25% 余，居世界之首。加拿大的储量是 789 万吨，占世界的近 15%，居第二位。前苏联列第三位，储量为 735 万吨，占世界镍探明储量的 13.5%。

世界镍矿石产量增长颇快，1950 年仅 12.2 万吨，1980 年增至 76.3 万吨，增加 5 倍多。目前，开采镍矿的国家和地区有 20 多个，1981 年产量达 70.3 万吨。其中，加拿大产量最多，达 15.5 万吨，占世界的 22% 左右，居世界第一位；位居世界第二的是前苏联，年产量 14.5 万吨，接近占世界总产量的 21%，新喀里多尼亚（法属）产量是 7.8 万吨，占世界的 11% 多，居世界第三位；澳大利亚年产量 7.5 万吨，占世界 10.7%，排列第四位。

当前，世界镍年产量约是 70 万吨，主要生产地较为集中。前苏联、日本和法属新喀里多尼亚等国镍产量名列前茅。1981 年世界镍产量为 70.1 万吨，其中前苏联产 17 万吨，占世界镍产量的 24% 余，居世界首位；加拿大产量是 10.9 万吨，占世界的 15.5%，名列第二；新喀里多尼亚（法属）年产量约为 7 万吨，占世界的 10%，名列第三位。镍的主要出口国有加拿大、法属新喀里多尼亚、澳大利亚，以及印度尼西亚、古巴、菲律宾、多米尼加等。镍的主要进口国是美国、日本和西欧等一些国家。

第八章 世界无形贸易

无形贸易又称劳务贸易，它是有形贸易即商品贸易的对称。劳务贸易和商品贸易是一个国家对外贸易的两个方面或两种形式，共同构成了国际收支平衡表的经常项目。

目前，各国政府和有关国际经济组织对无形贸易的定义、范围、分类规定不一，更缺乏详尽、系统和一致的统计资料。但一般说来，无形贸易是指旅游、运输、通信、金融、保险、咨询、工程设计和为技术服务提供劳务服务的活动。

第一节 世界无形贸易的发展概况

资本主义的发展已使全部产品或大部分产品具有商品性质，使整个社会以致整个世界变成一个巨大的统一的市场。资本主义在创立统一的世界市场过程中的第一步，就是用商品生产来征服一切产品生产，并用廉价商品这一有力武器，摧毁一切闭关自守的自给自足的“城堡”，把大部分产品打进了世界市场。第二步是征服越来越多的劳务领域，并把许多的劳务变成世界市场上进行交易的对象。第三步就是征服一个新的劳务领域——科学知识技术领域，把这些脑力劳动产品变成国内市场上乃至世界市场上进行买卖的东西，正象物质商品国际化，资本国际化和生产国际化一样，劳务在世界范围内也正经历着国际化和互相渗透、互相依赖的过程，和物质商品的输出输入一样，劳务商品也有其出口和进口。

在当代，物质产品的世界市场、传统的劳务市场、科学技术知识的世界市场，以及资本市场和短期资金世界市场的全面发展，给予世界市场机制的发展以空前的活力。在第三次科学技术革命的影响下，除了传统的商品市场，如原料、燃料市场、食品市场、各种制成品市场有了进一步的发展以外，还形成了许多新商品的世界市场，如电子设备。（特别是电子计算机）、程序控制机床、化学工艺设备、原子能发电站、原子能原料、自动化仪器及工具、新式飞机、新型武器、新合成材料（合成纤维、合成洗涤剂、塑料、合成肥料、农药、农用除莠剂）、机械、汽车的零部件，以及各种配套制成品等。世界市场。这些新产品的国际贸易额增长得特别迅速。新商品、新材料的不断涌现在世界市场上，与第二次世界大战后时期世界劳务贸易，特别是专利和许可证贸易的发展及其科学技术知识在世界范围的传播有十分密切的关系。

战后商品贸易与劳务贸易之间的联系越来越密切，特别是在劳动生产率增长迅速的新技术领域。例如，计算机的销售，往往不仅与软件的销售联系在一起，而且还同劳务合同联系在一起。随着资本主义国家国民经济由制造业转向劳务经济，劳务贸易的重要性将更为显著。

国际劳务贸易的发展是在各国劳务生产发展的基础上进行的，劳务生产部门是除物质产品生产部门以外的国民经济其他部门的总称，人们也习惯称之为第三产业和服务业。经济史和理论研究均表明，随着生产力的发展，一国的产业结构必将不断地改变，国民经济中心也必将逐步依次地从农业部门（第一产业）向工业部门（第二产业）和服务业转移。从上世纪末到本世纪初，一些先进国家工业生产飞速发展，并步入工业化，不仅运输和公用事业以及为商品生产和销售服务的商业（批发零售）、金融、保险和不动产等服务行业得到扩大和增加，而且随着科学技术水平和生产社会化程度不断提高，科学技术在社会生产中的地位越来越重要，作用也越益明显。随之又要求社会必须提供越来越多的行政、计划、教育和管理人材，因而各级政府部门也迅速膨胀。同时，正如恩格尔定律所总结的，随着人们收入水平的提高，家庭用于食品的费用比例开始下降，收入边际增长额首先用来购买耐用消费品（如住房、家用电器、汽车等），然后再用于奢侈品和娱乐等方面的支出。因此，第三产业中为个人、家庭服务的行业便兴旺起来，如饭馆、旅社、汽车服务业及各类修理业、旅游、文化娱乐、运动、医疗等。

每一次科学技术大革命必然推动各国产业结构的变动和产业内部结构的

变化，促进社会经济由农业社会依次向工业社会、信息社会过渡，使第三产业兴起、壮大，社会经济劳务化。与此同时，知识、技术和信息在经济活动中的作用不断加强并占据主导地位。考察最近几年主要工业发达国家的情况发现，以电子计算机、通讯、机器人、生物工程、宇航等高技术工业发展为标志的新技术革命，为各国的第三产业、经济活动劳务化和世界劳务贸易开辟了崭新的发展领域。

当代劳务贸易的增长有多方面的因素。首先，劳务贸易的增长反映了世界上绝大多数国家中的就业人口逐渐从第一产业部门和第二产业部门转向第三产业部门的总趋势。根据世界银行的统计，从 60~80 年代，服务业在各部门劳动力中所占的比重，发达的资本主义国家是从 44% 上升到 56%，上中等收入的发展中国家和地区从 31% 增加到 42%，中等收入的发展中国家和地区从 23% 增长到 34%，低收入国家从 14% 增加到 15%，高收入的石油出口国从 25% 增加到 35%，前苏联和前东欧国家从 28% 增加到 39%。其中特别是美国，在本世纪初每 10 名工人中只有 3 名受雇于服务业，7 人从事物质产品生产，到 1950 年两者比例接近平衡，1968 年每 10 人中有 6 人从事服务业，如今美国第三产业在国民生产总值和全国就业总人数中所占比重均达 70% 左右。60~80 年代，美国第三产业就业增加率年均 3.2%，而制造业仅为 1%。发达的第三产业不仅提高了世界各国物质产品生产部门劳动生产率，增加了大量的就业机会和人民的收入，而且为发展对外劳务贸易奠定了雄厚的基础，愈益成为各国出口创汇的重要途径。同时，随着各国国民经济劳务化的加强，国际间相互提供的劳务贸易也日益活跃起来。这一趋势有可能改变今后世界经济的重点，即提高航运、旅游、技术贸易、金融、保险，以及海外投资等的比重，以打破过去商品贸易在世界经济中占绝对优势的局面。其次，象第一和第二产业部门一样，第三产业部门的发展趋势也是越来越专业化，经济部门规模也日趋扩大。专业化和经济规模的扩大导致生产率的提高。很多服务行业由制造业分离出来，形成为独立的劳务经营行业，专业化和规模经济的优越性只有在国际范围内才能明显地显示出来。因此，许多劳务部门跨越国界走向世界市场，它们的业务活动也越来越国际化。第三，由于电子技术和人造通讯卫星技术的发展，无论是数字、文字或图片几乎能立即传递到世界的任何角落。工程技术人员可以在国内为海外设计图纸，经济学家可以利用世界另一半球所储存的信息，资金可以通过电讯从这一国家调拨到另一国家。这些业务活动大大促进了无线电通讯业务，也导致了银行、会计、保险、管理、咨询，以及其他劳务贸易的发展。第四，60 年代以来，世界范围的经济增长势必会引起辅助性劳务（交通运输、银行、保险、贸易等）的增长。第五、新技术革命提高了生产效率，减低了许多劳务的生产成本，并且它本身有助于某些劳务贸易量（如许可证和专利权等）的增长，交通运输工具的进步促使运费大幅度下降，这是过去 20 多年间世界旅游业迅速发展的重要因素之一。第六，世界商品贸易的增长和贸易自由化也导致了一些传统的辅助性劳务，如运输、保险和银行业务的发展。第七，许多国家的工业化和跨国公司海外活动的增长都促进了工程建筑服务业、咨询服务、交通运输，许可证和专利权出售等劳务贸易的扩展。第八，70 年代以来，石油输出国对各种劳务项目的需求大量增加也导致了世界劳务贸易的增长。

与商品贸易相比，劳务贸易有其自身的特殊性。首先，劳务贸易通过海关无需报关，它的统计各国不同，是通过劳务贸易的单位每年上报统计的。

因此不很精确且统计内容有很大缺陷。因为，与商品贸易相反，劳务贸易只反映经过归纳的流量，很多方面同提供量不一致，这是由于劳务跨越国界时，不象有形商品那样容易核算，许多国家都未能建立完善的信息搜集系统以便能获得准确的资料；货物和劳务经常无法区别（如旅游支出、建筑服务），许多劳务在劳务收支平衡表上没有反映，因为它们被合并进了本部门或其他经济部门的出口值里，（如投资中提供规划、咨询、管理、培训服务）。同样，也没有考虑跨国公司国外子公司提供的劳务，包括母公司的专门技术知识。如美国国外子公司销售的劳务是母公司跨国界劳务出口的许多倍。因此，缺乏统一的计算方法和各种劳务的具体情报，以及不同国家列入劳务的经济活动不一样，其结果使人们对劳务贸易难以分析和定量，在反映劳务贸易的国际收支项下，实际上常常包括所有非贸易性质的经常项目。其次，劳务不能储存，生产和消费都是瞬时完成的，要跨国界服务就必须有一定程度的“商业存在”。因此，劳务贸易的自由化牵涉到一个很敏感的“开业权”问题。而对劳动密集型的劳务来说，还牵涉到“劳力流动”问题。不仅如此，“开业权”问题还涉及到外国投资的政策，而“劳力流动”问题又涉及到移民政策。第三，劳务贸易不是通过边境措施，而是通过国家立法和规定来管理的。而且，管理的对象不仅是劳务本身，更主要的是劳务提供者。因此，劳务贸易还涉及到国内劳务立法及国家管理外国投资的主权问题。同时，关贸总协定的一些基本原则如“最惠国待遇”和“国民待遇”等在适用劳务贸易时，也由于涉及到如何对待外国劳务提供者而变得复杂起来。同时，劳务生产和商品生产紧密相连，尤其是生产者服务更是如此。在今天，发达的劳务对商品的有效生产和国际市场上的竞争已变得至关重要。因此，不能单独、孤立地看待和对待劳务贸易，简单地以“比较优势”为标准把各个国家划分为“劳务优势国”和“商品优势国”，依据“比较优势”和“比较利益”的理论来对待劳务贸易的自由化是片面的。总之，不能把关贸总协定有关货物贸易的原则简单地扩大到劳务贸易领域。第四，劳务贸易与商品贸易的增长速度，在 80 年代中期以来，前者明显快于后者。80 年代世界劳务部门产值在世界总产值中占到 65%，这足以证明这一部门在世界经济中已占据十分重要的地位。各国所产生的大部分劳务是不参加国际贸易的，但是在国际交易的若干重要领域中，劳务出口日益增长。发达资本主义国家和发展中国家每年所生产的商品和劳务总额中有 15% 以上进入国际贸易，且这一比例在 80 年代以后有稳步增长的趋势。世界劳务贸易出口额在 60~80 年代之间增长了 1 倍，在 70~80 年代之间增长 5 倍以上，即从 1,081 亿美元增长到 6,498 亿美元，而目前世界劳务贸易总额已近 10,000 亿美元，占世界商品贸易总额的三分之一。近 10 年来，劳务贸易的年均增长率高达 19.4%，和同期世界商品贸易的停滞乃至下降趋势形成鲜明的对比（进入 80 年代以后世界商品出口量年平均增长率仅为 2.2%）。而劳务贸易在发展中，其构成也发生了变化，例如被国际货币基金组织计入劳务的投资收入所占的比重不断增加，而运输业和旅游业等传统的劳务项目所占比重则相对地减少了。

国际劳务贸易的增长是一个长期的、必然的历史趋势，在各国大力发展第三产业，扩大劳务贸易的过程中，有些问题应引起各国高度重视。首先，长期以来劳务生产和劳务贸易未能得到应有的重视。在资本主义还处于自由竞争时代，受落后生产力水平和经济结构制约，资产阶级古典、庸俗经济学家如亚当·斯密、魁奈、马尔萨斯、萨伊等都一味将劳务经济看作非生产性

活动，认为只有物质产品的生产才是生产性的，这一偏见至今未能从根本上扭转过来。对劳务活动的轻视和偏见必然束缚和阻碍各国第三产业的迅速发展，劳务贸易的进行和国民经济现代化的进程。当今国际社会，发达国家之间，发达国家与发展中国家之间的各种矛盾和竞争，往往表现为科技、生产和贸易之间的矛盾和竞争。并且，日益集中表现为劳务生产和劳务贸易方面的矛盾和竞争。正日渐深化的美、日、西、欧在科技情报和高技术产品生产、贸易领域内的竞争，以及由此而导致的新的贸易保护主义的猖獗横行都说明了这问题。而作为发展中国家，应该面向世界、面向现代化的未来，开发新的科学技术，大力发展第三产业和国际劳务贸易，尤其要加强与金融、保险、情报信息、工程技术、技术专利和旅游等有关的劳务生产和劳务输出。其次，人们普遍对劳务部门的认识和重视不够，导致政策上的忽视，加上服务行业内部分散、庞杂等特点，现今各国对劳务生产和贸易的范围规定不一，划类相异，更缺乏科学、系统和详尽的统计资料。对劳务生产和贸易的认识不足及其统计方法上存在问题，大大缩小了劳务在国民经济中的地位和作用，大量劳务活动未计入劳务生产和贸易中。随着生产社会化和自动化的发展，社会经济活动出现劳务化，即不仅第三产业和第一、第二产业相分离，而且第三产业内部活动出现知识技术化，特别是物质产品生产活动劳务化。将来知识、信息和技术在物质产品、劳务生产和贸易中将占主要地位，那时物质产品生产和劳务活动将复杂地交织在一起，难以明显划分。对此人们认识、研究有限，研究劳务经济仍是粗线条水平，将有碍各国制订长远、正确的发展第三产业的方针、政策。其三，国际劳务贸易在国家、地区间发展不平衡。发达资本主义国家是进行国际劳务贸易的主要国家，每年都有大量劳务贸易顺差。相反，发展中国家（尤其是石油输出国）却有很大的劳务贸易逆差。发展中国家在劳务贸易中长期不利的地位得不到改善，必然影响到整个世界劳务贸易的扩大，甚至影响商品贸易的发展。发展中国家都先后加快了工业化、现代化进程，大力发展第三产业和实行对外开放政策，它们在国际劳务贸易中所占比重有所提高。不过，发展中国家地位的根本改变还有赖于本国科技，生产力水平的提高和第三产业的进一步发展，以及在国际劳务贸易中各国的平等合作。由于世界最大劳务贸易国家美国的坚决主张。和其他工业发达国家的响应，1986年9月关税及贸易总协定缔约国部长级会议决定，将劳务贸易列入第八轮多边贸易谈判的范围，并希望制订国际劳务贸易准则，减少各国的劳务贸易保护措施。发达国家，尤其是美国想通过谈判达到国际劳务贸易自由化，保持、加强自己在劳务贸易中的有利地位和顺差，发展中国家长期对本国劳务生产和贸易实行严格的保护政策，对这一轮关贸总协定的多边贸易谈判持消极、观望，甚至反对的态度是可以理解的，发展中国家的第三产业发展仍处于稚嫩阶段，许多劳务部门属于技术、知识和信息密集行业，所以，与商品贸易相比多数发展中国家更缺乏竞争优势，需要保护。国际劳务贸易的自由放任不仅会扼杀弱小国家的第三产业，恶化劳务贸易条件，而且由于跨国银行、公司对金融、运输、通讯等行业的控制会使国家的安全和主权受到影响和侵犯。当然，国际劳务贸易的发展及其重要性的加强使国际社会制订有关贸易准则，实现一定程度的自由化是难免的，也是必需的。因此，发展中国家在加快努力开发新的科学技术、发展第三产业，加强在国际劳务贸易中的地位的同时，应据理力争，以求在照顾现实情况的前提下与发达国家达成某些公正、合理的国际劳务贸易准则。其四，国际劳务贸

易在世界范围内普遍存在着障碍。实际上，国际劳务贸易在世界各国都受到国家财政干预和特殊障碍的阻碍。经济合作组织，关贸总协定和美国贸易代表把一些贸易障碍作了汇编，它反映了所有欧洲国家都阻止外国劳务供应者进入本国市场。而在批准开业方面，几乎所有国家都歧视外国银行；跨国界的保险劳务贸易几乎完全要受到政府的干预，对国际间信息传递和数据加工劳务的供应者存在的障碍最多，此外，有些劳务部门的业务活动方式和范围也受到限制，在使用国际公司名称和建立联合企业方面也有限制。

第二节 世界无形贸易项目构成

随着世界无形贸易的发展，其项目结构也出现了一些变化。在当代国际贸易中，不但一些原有的无形贸易项目，如海外直接投资收入和支出、航运业收支、银行业务、保险业务、侨民汇款等得到进一步的发展，而且一些新兴的部门也在国际无形贸易中占到日益重要的地位。这些部门包括：空运、建筑工程、计算机服务、设备租赁、许可证贸易、会计、广告、法律咨询等。

国际无形贸易虽然项目繁多，但基本上可以划分为5大类，即海外投资收支；运输和保险；国际旅游；私人无偿转让；其他劳务。其中除海外投资收支外，其余4类属于严格意义上的劳务贸易。

一、海外投资的收入和支出

海外投资包括两项，一是直接投资收支，即向本国人拥有的国外公司收取的款项以及外国人拥有的国内公司所支出的款项（股息、利息等）；二是其他投资收支，即银行和其他本国居民因贷款给外国人或拥有外国公司的股本和债券所收取的款项，本国银行和其他居民向外国人支付的利息，以及向拥有国内公司的股本和债券的外国人支付的股息。

海外投资收入是无形贸易收支中最大的一项。70年代资本主义国家海外投资年平均收入总额为270亿美元，占无形贸易出口总额的25.1%，80年代投资年平均收入总额增加到2,300亿美元，占同年世界无形贸易出口总额的34%以上。在投资收入中，绝大部分又为发达的资本主义国家、特别是它们的跨国公司所赚取。70年代发达资本主义国家海外投资年均收入为253亿美元，占到资本主义国家海外投资收入总额的93.7%，80年代发达资本主义国家的海外投资年均收入增长到1,912亿美元，这一数字占到资本主义世界海外投资收入总额的86%。发达资本主义国家所占比重的下降是因为发展中国家，特别是石油输出国海外投资的增长。1970年发展中国家的海外投资收入为18亿美元，占资本主义国家投资收入总额的6.7%，其中石油输出国的投资收入为7亿美元，占资本主义国家投资收入总额的2.6%。80年代中期发展中国家的海外投资收入增加到320亿美元以上，占资本主义国家海外投资收入总额的14%，其中石油输出国的海外投资收入增加到200亿美元以上，占资本主义国家海外投资收入总额的8.5%。过剩资本之所以大量输出，是因为海外投资的利润率大于国内投资的利润率。

大多数发达资本主义国家都从海外投资中获得了大量的利润。80年代，从海外直接投资中获得收入最多的是美国、英国、荷兰、瑞士、日本、加拿大、德国和法国，其中美国一国就占到发达资本主义国家海外直接投资利润收入总额的70%。美国、英国、荷兰、瑞士、法国和瑞典是海外投资净收支中的顺差国家，而加拿大、挪威、澳大利亚、新西兰、西班牙、丹麦、芬兰和葡萄牙是逆差国家。在投资收支这一项目上，发展中国家一般都处于逆差地位，在70~80年代间，发展中国家的投资收支项目净逆差从52亿美元增加到154亿美元，增加了将近两倍。这不仅是因为这些国家的外国企业所获得的利润大量外流，而且在很大程度上也是因为这些国家的外债数额庞大，以及支付外债利息额数不断增长的缘故。

二、运输劳务

运输劳务是一个大项目，它包括海运、陆运和空运等项目，以及有关保险、过境货运和客运中的所有费用的收支。这一大项目也包括港口劳务方面的收款和付款。在一般情况下，运输劳务是随着商品贸易的增减而增减的。1950年以来世界有形商品贸易的迅速增长是决定世界海运、陆运和空运发展的主要因素。因此，一国向国外提供或利用国外运输劳务的规模，在很大程度上取决于该国对外贸易的规模。但是，运输劳务也可以单独成为国际交易的对象。一国的运输能力及其结构也对这一国家的运输劳务贸易有着十分重要的影响。而过境或港口服务方面的收支情况，一般取决于该国在国际海、陆、空交通运输系统中的地理位置。

运输劳务贸易是世界无形贸易中的第二个大项目，在70~80年代间，这个项目的世界年出口额从255亿美元增加到了1,400亿美元左右，年平均增长率达17.8%，稍低于世界无形贸易的年均增长率。世界运输劳务贸易额的显著增长，首先是因为世界海运、陆运、空运运量的增加，其次是石油价格上升所引起的运输费用的上涨。

在资本主义世界运输劳务项目中，发达资本主义国家占据着支配地位，70~80年代间，发达资本主义国家运输劳务年出口额从230亿美元增加到1,100亿美元，它们在资本主义世界运输劳务出口的比重分别占到90.2%和83.4%。发达国家在世界运输劳务出口中所占比重，由于采用开放登记船队制度（即方便旗船）而缩小了，因为，这一制度将开放登记船队的收入不记入本国的帐户上，而记入登记国帐户上，从而，低报了发达资本主义国家总运输收入。在上述期间内，发展中国家的运输劳务年出口从25亿美元增长到217亿美元，在世界运输劳务出口总额中所占份额则从9.8%增长到16.6%，与发达资本主义国家的情况相反，由于方便旗船的使用而夸大了发展中国家在资本主义世界运输劳务出口中所占的份额。

英国是运输劳务的最大出口国家，出口收入的绝大部分是从对外提供海运和空运服务，以及从旅客运输中获得的。美国、日本、法国、德国、荷兰和挪威也都在世界运输出口中占有重要的地位。其中，日本是80年代世界运输劳务进口的最大的国家，其次是美国，第三是英国。法国、德国、荷兰等国也都在这个项目的进口中占有重要的位置。在80年代，英国、挪威、荷兰是世界运输劳务贸易的顺差国家，而日本、美国、德国和法国则是运输劳务贸易的逆差国家。

三、国际旅游收支

国际旅游收支包括向来访的外国人在国内逗留期间购物和服务所收取的款项和出国访问的本国人因财物和服务所支出的款项。国际间访问者包括私人旅行者、公务旅行者、学生、受训人员，以及其他旅客。当代的国际旅游业呈现迅速增长的趋势。在过去30余年间，旅游业已成为国际上发展得最快的行业之一。国际旅游人数从1945年的2,500万人增至1965年的11,500万人，到1978年又达26,500万人，1986年全世界出国旅游人数增至34,000万人次。40~80年代间，国际旅游人数增长了13倍。国际旅游业劳务出口额从1970年的195亿美元增长到1980年的1,000亿美元，到1986年达1,150亿美元，50~80年代旅游业总收入增长了51倍。但是，国际旅游业收入在世界无形贸易出口收入中所占的比重下降了，从70年代的18%下降到80年代

的 15.4%。国际旅游业收入相对地位的下降，同 70 年代初期以来世界经济增长缓慢有密切的联系。国际旅游劳务的总进出口大部分是在发达资本主义国家间进行，它们在国际旅游业的收入和支出中都占到优势地位，但是它们的优势地位在 80 年代也有所下降。70~80 年代发达资本主义国家在世界旅游劳务出口中所占的份额从 79.5% 下降到 77.1%，它们在国际旅游劳务进口中所占的份额也从 83.5% 下降到 75.9%。而发展中国家的旅游劳务的年出口收入，在上述期间从 40 亿美元增长到 229 亿美元，在世界旅游劳务出口中所占比重从 20.5% 增长到 22.9%，旅游劳务的年进口支付从 30 亿美元增长到 255 亿美元，在国际旅游劳务进口中所占的比重也相应地从 16.5% 上升到 24.1%。许多发展中国家依靠旅游业获得大量外汇，大大增加了国内的就业机会并促进了国内的生产事业的发展。西欧目前是国际旅游业最发达的地区。国外旅客来访的多寡以及从外国旅游者所得到收入的多少，在很大程度上取决于这些国家的地理位置、气候条件、名胜古迹、交通运输、旅游设施，以及旅游业为旅客提供的商品和劳务等。80 年代旅游业年收入最高的国家是美国，超过 100 亿美元，其次是法国、西班牙、英国、奥地利、瑞士。在许多国家，国际旅游业是主要的经济部门之一。比如，80 年代国际旅游业年收入占有形商品出口收入的比重，西班牙为 35%，奥地利为 30%，希腊为 27%，瑞士为 16%，丹麦为 8%，法国为 8%。这些国家在国际旅游业的收支方面一般都是顺差。

第二次世界大战后，随着世界经济的发展及国际间合作与交流的扩大，被称为“无烟工业”的国际旅游业迅速兴起。但是近年来，由于世界各地经济发展不平衡，国际旅游客源市场和旅游需求发生变化，国际旅游业出现了一些值得人们注意的新特点和新动向。这些特点和动向首先表现在亚太地区旅游业迅速兴起。亚太旅游区（包括南亚、东亚和东南亚等西太平洋沿岸地区）名胜古迹众多，自然风光旖旎，旅游资源丰富，具有发展旅游观光事业的巨大潜力。近一、二十年来，这个地区由于经济持续增长，旅游设施不断完善，购物、娱乐条件及服务接待工作不断改进，国际旅游业蓬勃发展，80 年代初，在世界其他地区旅游业发展缓慢的时候，这里的旅游业却依然保持常盛不衰的势头。1986 年，这个地区接受国际游客近 4,000 万，国际旅游总收入达 125 亿美元。国际旅游组织预测，在今后一、二十年内，亚太地区的游客和旅游收入，仍将以高出世界平均增长率的幅度持续增长。其次是近地、区域性旅游的发展。近年来，一些国家大众可支配收入有限，以及一些地区临时性因素的影响（如 1986 年欧洲国际恐怖暴力事件迭起和前苏联切尔诺贝利核电站事故以及 1991 年的海湾战争等），导致长途洲际旅游减少，短途近地，区域性旅游增加。目前，美国出国旅游者 80% 是到加拿大、墨西哥及中南美洲国家；西欧各国到本洲及地中海沿岸近地旅游者也在 80% 以上；日本旅游者 60% 以上亦选择邻近的、旅费低的亚太地区国家。近年来世界各地相继建立的诸如“南亚旅游协会”、“东盟旅游协会”、“非洲旅游服务组织”等区域性旅游组织，都是为了适应世界旅游客源市场的变化，吸引短途跨国游客，促进区域性旅游发展。其三，个体散客旅游与团体包价旅游竞相发展。随着旅游需求的变化，个体散客旅游由于能更自由地支配时间、选择节目和节省费用，因而发展迅速。如先前个体旅游比例较小的日本、英国等国家其散客的比重也在增加。许多旅游者希望花钱少又玩得好，因此，近年来许多国家都与航空公司及旅馆业相配合，积极组织形式多样的廉价旅游，以吸引

更多的游客。如香港的一些旅行社，近年来大力组织到邻近的泰国、台湾等地的四、五日游，收费低廉，颇具诱力。意大利、葡萄牙提供的廉价旅游，一般停留时间短，并且多数是驾车旅行。为满足旅游者廉价与个人自由组合的愿望，许多国家更加重视建造具有浓厚乡土气息的简易住宿设施。例如，法国农村旅舍大多是利用旧房或农闲时的空房，稍加修缮和增添些必要设备而成，但却陈设齐全，收费低廉。从世界旅游业的发展变化来看，60年代前，个体散客旅游占主导地位，70年代团体包价旅游盛行一时，而80年代散客旅游却再度兴起，但团体包价旅游依然是出国旅游、特别是长距离旅游的一种重要形式。预计在今后相当长时期内，这两种旅游方式仍将相互补充，竞相发展。其四，旅游形式多样化，专题旅游方兴未艾。今后随着世界各国经济发展与生活水平的提高，人们将更加倾心于消除精神疲劳和调剂精神的旅游，过去那种单纯游山玩水的消遣观光将逐渐为多样化的旅游项目所代替。现在人们出外旅行，不单是观光揽胜、体验乡情民俗，而是更强烈地希望结合个人兴趣与爱好，进行积极的休息。为此，许多国家组织了别具特色的“特别兴趣”旅游，诸如探险、爬山、狩猎、骑马、滑雪等多种多样娱乐性旅游，吸收大量游客。与此同时，为扩大旅游客源，许多国家针对不同职业、阶层、性别、年龄游客的不同要求，开展诸如会议、奖励、新婚蜜月、疗养、宗教活动多种形式的专题旅游。特别引人注目的是，会议旅游的蓬勃兴起，已成为旅游市场的重要组成部分。一般来说，会议游客逗留时间多，且由于其住宿及交通费用一般由组织者提供，因此旅游者购买力较强。同时，会议旅游还可根据旅游设施的状况，安排在旅游淡季，充分利用旅游设施，提高客房利用率，使接待国获得更多的经济效益。会议旅游最早始于欧美各国，近年来国际会议中心东移，亚洲的香港、曼谷、新加坡、东京均已成为著名的会议旅游城市。新加坡计划在今后5年内要举办200多个大中型国际会议，争取每年吸引近30万名会议游客。香港、新加坡、印度、日本等不少国家和地区都成立了会议旅游机构，修建国际会议中心，培养专门人才，专门研究与招徕国际会议业务。

许多国家为适应国际旅游业发展的新形势，进一步促进旅游业的发展，采取了一系列的措施。诸如，设立全国性的旅游管理机构，统一指导与筹划旅游业的发展，并制订诸如《旅行法》、《旅行社法》，以及《翻译导游管理条例》等法规、条例。许多国家把旅游业建设纳入计划，增加预算引进资金，改善旅游设施。还有的国家简化旅游手续，放宽外国游客的入境签证。在旅游、购物及有关收费上，实行折扣优待或淡季减价方法；并注意旅行社、旅馆和交通3个重要环节的互相依存和互相促进。

四、私人无偿转让

私人无偿转让是指在国外居住不满一年的工人和国外居住超过一年的移民汇回本国的货币资金。在当代，私人汇款的大部分是工人汇款。70~80年代，世界私人汇款从82亿美元增加到400亿美元以上，增加了近5倍。这个项目的出口在世界无形贸易项目出口总额中所占比重在70年代为7.6%，到80年代下降为6.1%。资本主义国家的经济衰退和许多发展中国家居留国外的工人被迫返回本国导致了这笔收入在世界无形贸易项目出口总收入中相对地位的下降。如果说大多数发达资本主义国家是资本输出国，因而是海外投资的净收入国，那么发展中国家是劳动力的输出国。因而从工人和海外移民

的国外汇款中取得大量的外汇收入，从而使某些发展中国家在私人无偿转让项目上成为净收入国。而且在所有无形贸易项目中，发展中国家只有在私人无偿转让项目中享有顺差。

对外国劳动力需求最多的国家是美国、德国、法国和日本，以及沙特阿拉伯、利比亚、阿拉伯联合酋长国、科威特和卡塔尔等发达的资本主义国家和中东的石油生产国。在石油生产国中，外国劳动力增长率远远高于本国劳动力的增长率，以致在这 5 个石油生产国中外国劳动力在全部劳动力中所占的比重已超过半数。80 年代这个比重最大的国家是阿拉伯联合酋长国，约占 86%，其次是卡塔尔达 85%，第三位的是科威特为 69%，第四位的是沙特阿拉伯约为 51%，最小的是利比亚也占到 49%。这 5 个石油生产国，外国劳工占国内劳工比例平均达到 56%。劳动力供应最多的国家有欧洲的南斯拉夫、葡萄牙、西班牙、意大利、希腊；中东的土耳其、埃及、约旦、也门；非洲的摩洛哥、苏丹；亚洲的印度、巴基斯坦、孟加拉国和美洲的墨西哥等。这些国家的移民、工人汇回本国的款项资助了它们的进口需要。其中，孟加拉国、巴基斯坦、约旦、也门、埃及和苏丹等劳动力出口国收到的工人汇款从 70 年代的平均每年不到 70 亿美元增加到 80 年代的平均每年近 80 亿美元。这笔移民、工人汇款占这些国家每年商品进口总额的比重为 37% 左右。

五、人才和技术等其他劳务

国与国之间的人才流动自古以来就有，它促进了世界科学技术的发展。从历史发展的角度来看，人才流动也应象技术转移一样，由高水平的地区向低水平地区流动，发达国家帮助发展中国家发展技术、经济，除了提供技术及其设备以外，还应向发展中国家转移必不可少的科学技术人才。可是，在近几十年里的人才市场中，却是发展中国家的科学技术人才在不停地向发达国家流动，形成了与技术流向相反的技术人才逆向性转移。从国际人才市场上获益最多的要数美国、加拿大和日本等。据统计，仅 60~70 年代，3 国合计流入约 100 万人。从地区来源来分析，亚洲是最大的人才外流地区，占 51%，其中印度、巴基斯坦、菲律宾占很大比重；非洲占 7.4%；拉丁美洲占 8.8%。再从发展中国家流出的技术人才的职业构成来分析，约 25% 是工程师，20% 是医生，10% 是自然科学工作者。此外，女护士向先进国家移居的也很多。从这些人才的经济价值来看，以直接价值计算，据 70 年代估算，由于社会科学家外流而造成国家损失每人达 23,000 美元；技术人员和物理学家、医生每人达 44,000 美元。那么，据此估算，1982 年发展中国家的专门人才外流到美国的数目等于使这些国家损失了近 4 亿美元，而美国因此而得到的利益是节省了大量的教育、培训等费用，这些费用估计达到 9 亿美元。

人才的逆向移动是由发展中国家与发达国家间的经济技术和生活水平的巨大差距所造成的。经济技术发达、生活水平高的地区往往对人才有着很大的吸引力，再加上很多发达国家为了吸引更多的人才，纷纷实行优惠政策，更增加了发达国家在国际人才市场上的竞争力，由于人才的逆向移动，又一再扩大了发展中国家与发达国家间的差距，使发展中国家在人才促进经济技术间处于恶性循环状态。因此这种逆向人才转移对发展中国家无疑是雪上加霜。

技术贸易、技术转让的历史由来已久，早在古代就已出现了技术知识在各国和各地区之间的交流，但限于当时的历史条件，技术交流发展极其缓慢，

基本上局限于本国甚至本地区之内，直到 19 世纪末 20 世纪初，国际技术转让才开始有所发展。但是，第一次世界大战发生以后又人为地严重破坏了各国的技术交流。不仅如此，交战国之间还相互没收对方的专利权，封锁那些具有军事意义或潜在军事意义的技术情报。国际技术转让真正得到广泛的发展，并大大超过资本主义国家内的技术传播，那还是在第二次世界大战以后，特别是 50 年代中期以后。据统计，国际技术转让额，1964 年约为 25 亿美元，而到了 1985 年，世界技术转让额估计已达 500 亿美元，20 年中增长幅度达 20 倍左右。国际技术转让的迅速发展、世界科技市场的形成，其主要原因在于，科学技术的迅猛发展及其对世界经济的影响和技术转移加速规律的作用。第二次世界大战以后，发生了第三次科技革命。它有如下特点：第三次科技革命的规模大大超过了以往的科技革命。它不只是在个别的科学理论上和生产技术上的突破，而几乎使各门科学和技术领域都发生深刻的变化，使整个科学技术达到了一个新的水平。它使生产社会化程度迅速提高，科学和技术门类越分越细，联系越来越密切，协作范围亦越来越广泛；这次科技革命的影响也最为深远。许多新兴的工业部门，诸如高分子合成工业、原子能工业、电子工业、宇航工业、激光工业等都在这个基础上相继建起，它使社会物质生产面貌为之一新；它使资本主义国际分工和协作进一步发展，决定国际分工的主导因素由商品、资本向技术转变。国际分工的方式在商品贸易的基础上，增加了生产要素在国际范围内的流动，包括海外投资、技术转让、劳动力转移；它使资本主义国际贸易的商品构成和流向发生了重大变化，技术贸易急剧增长。

从资本主义生产方式确立以来，特别是近百年中，科技发展速度不断加快。技术革新从酝酿到发生所需要的时间逐渐缩短，即从本世纪初的 30 年下降到第一次世界大战后的 16 年，进而进一步下降至第二次世界大战后的 9 年，随着技术发明速度的加快，在一定时间内，所产生的新技术就会不断增多。据估计，本世纪 60 年代以来，科技新发明和新发现比过去 2,000 年总和还多。不仅如此，科研生产周期也在不断缩短。据报道，1829 年发明的电动机，花了 57 年的时间才投产，生产出产品来；以后，无线电从发明到投产花了 35 年时间；电视机从发明到投产只花了 12 年；而 1948 年发明研制的晶体管只用了 5 年时间就完成了中试过程，开始投入生产。科技发明速度的不断加快，以及科研生产周期的不断缩短，为世界技术市场的最终形成奠定了物质基础。

从远古到古代，再到近代，直至现代人类历史的发展，技术传播所用的平均时间，随着历史的前进也在不断缩短，呈现出一种加速运动状态。我国古代文明的造纸术、火药、印刷术和指南针曾经历了半个世纪才传到欧洲；养蚕织丝技术则更是历经坎坷，度过了漫长的 18 个世纪的光景才被欧洲所引进。然而，随着社会的发展、历史的前进，技术在各国间的传播和转移时间渐渐缩短。1844 年美国发明的有线电报于 1869 年在日本落户，共花了 25 年时间；而半导体三极管技术 1950 年才由美国发明，4 年之后就被日本所引进。同时，随着技术在国际间的传播不断加快，传播媒介的不断改善，使各国都卷入了国际技术市场，加入了技术竞争、保护、摩擦行列之中。为什么科学技术在国际间的传播速度会越益加快呢？主要原因在于科学技术本身的性质和传输的方式及其能力的扩大。从世界技术转移的发展历史来看，我们可粗略地将其划分为 4 个历史阶段：第一阶段是原始技术时代。原始时代的技术，

是在极其困难的条件下从无到有地诞生，而且总是围绕着生存——衣、食、住、行方面进行的。由于当时技术条件极端落后，即使经过漫长岁月才诞生的技术，也只能存在于自然封闭状态之中。第二阶段是工匠技术时代。公元前 3,000 ~ 4,000 年左右至 16 世纪，陆续出现了中国、埃及、巴比伦、印度等世界文明地区，在这个时代开始出现了文字，使得后人得以清楚地了解技术的发明和使用情况，同时也扩展了人类技术知识的积累、储存和传播的能力。古代多数技术的发明创造，都是工匠们的经验积累的结晶。诸如制陶、酿酒、榨油的工具，军事或农业用的铜铁器具，砖瓦建筑技术等等，无不出自工匠之手。即使知识形态的古代技术也只是关于技术工艺、方法的直接描述，或者是关于技术使用的经验规则。加之这一时期的交通工具极其落后，技术的传播媒介也只能通过步行和骑马，以言传身教和简单的语言方式进行。所以，这一阶段的技术转移时间平均在 400 年以上。第三阶段是近代工业技术时代。工匠技术向近代工业技术的转变是从 15、16 世纪开始的，主要是在 18 世纪工业革命实现的。在这阶段，世界科技经济中心从东方转移到了西方，形成了比较完整的工业技术体系，这个体系是建立在各种专业技术在较为广泛的范围内相互联系的基础之上的。工匠的技艺、技巧在近代技术创造中虽然仍有重要的作用，但他们在技术发展中的作用和地位却相对降低了，以技术活动为职业的工程师在发明创造中的作用和地位提高了。人们改造自然虽然仍需经验、知识、能力和各种工艺方法等，但同时需要人们所创造的各种机械的物化技术。随着劳动分工的发展，技术创造活动的专业化，以及传输能力的扩展，技术转移的方式发生了深刻的变化，不仅以言传身教方式传播，而且以图书和物化技术方式进行。加之，人们对技术转移过程的能动干预也逐渐加强，有关技术转移的法制和机构逐步建立，如：专利制度在许多国家的建立、科学技术刊物的产生（1665 年）和科技情报刊物的产生（1830 年）；一些国际性度量衡制的建立等等，加速了近代工业技术在各国间的传播。据统计，这个时期世界技术在各国间的平均转移时间为 100 年以内。第四阶段是现代科学技术时代。19 世纪以后，开始了近代工业技术向以科学为基础的现代技术的根本转变。在此期间，世界科技经济中心逐渐从西欧转移到了美国。科学技术大规模地转化为直接生产力，特别是第二次世界大战以后，这一过程越益加快。而且，技术活动中的物质手段出现了分化，分为技术硬件——工具、机器、设备与装置，和技术软件——工具和设备的使用方式、使用过程和程序等等。这一阶段，特别是在第二次世界大战后，出现了更先进的物、能传输工具：飞机、汽车、火车等，以及信息传递工具：电子计算机、现代化视听设备和通讯卫星，等等，使技术转移方式发生了革命。加之，洲际图书情报、计算机网络联机系统的出现，以及国际技术转移有关机构的建立，在空间上缩短了各国之间转移技术的距离，在时间上则逐渐趋于同步，使得许多新技术不存在先在当地传播，后向他国传播问题，而是同时传播。人们在世界各个角落，无须挪动半步，就可获得最新技术信息，进行技术方面的交易。通过最快速的运输工具，将物化技术从地球一端送至另一端。

世界技术市场并不仅仅是一个地理概念，而是一个综合性的经济概念，它指的是技术作为商品在世界范围内进行交换的场所或领域。世界技术市场在其形成和发展过程中，把世界各国的科学研究与开发、交换和应用的各个环节在不同程度上和不同条件下联系起来。随着传递工具的现代化，世界技

术市场把国际竞争推向了一个新的领域。当前世界技术市场主要还是以发达的资本主义国家为主，约 80% 以上的技术贸易额集中在他们手中。在发达的资本主义国家中，又首推美国、英国、德国、日本、法国，它们的技术贸易额占了发达国家技术贸易总额的 90% 以上。当前，美国仍是世界技术市场上的最主要的贸易伙伴，虽然它在主要发达国家中的技术贸易额中的比重从 60 年代的占 60% 左右，下降到 80 年代的 50% 左右，其中尖端技术额的比重从 60 年代的 75%，下降到 80 年代仅占 37%，但它仍不愧为当今世界技术的最大卖主，而且连年享有顺差。在 60 年代，美国技术输出与输入之比为 10 : 1，到了 70 年代这一比重有所下降，但进入 80 年代以后，其技术输出与输入之比竟达 21 : 1。美国的技术贸易主要集中在电子、精密仪器、航空、有机化学等行业，而且主要是通过跨国公司在海外建立子公司或合资经营方式进行的。英国在第二次世界大战后经济发展缓慢，技术贸易的增长也不快，在主要资本主义国家中的技术贸易额比重一直徘徊在 60% 以下，而且收支基本平衡，略有出超。英国的技术输出也主要是通过跨国公司向其子公司进行的，其中对美国的技术贸易占 27%，欧洲经济共同体国家占 22%。英国在发展高级尖端技术方面花了很大的力量，并取得了举世瞩目的成就，但在实用技术方面远远落后于日本、德国和美国。而且其尖端技术对本国的经济增长的作用也不显著，还不如法国、德国、意大利等国在吸收英国的高级技术后所带来的经济效益那么显著。除了美国和英国以外，其他国家的技术贸易额都是入超的。从美国、日本、德国、法国和英国的技术贸易收入的地区分布情况来看，英国、法国、德国和美国以 5 国之间的贸易为主，约占到整个技术贸易收入总额的 40% 以上，法国甚至高达 79%。而日本技术输出的主要对象则是世界其他国家，70 年代占其技术贸易收入的 66%，而与英、法、德、美 4 国的技术贸易收入只占总收入的 14.4%，到了 80 年代，日本对世界其他国家的技术输出有了进一步的发展，已占到其技术贸易总收入的 81.5%，而对世界主要技术贸易国的技术输出所占总收入的比重下降为 10.7%，由此可见，日本的技术贸易输出战略目标主要是发展中国家。

发展中国家在政治上独立以后，为了发展本国经济，提高科学技术水平，也想大力开展技术贸易，但由于历史的原因，它们至今还只占世界技术贸易额的 10% 左右。据估计，1975 年发展中国家支付的技术引进费用约为 11 亿美元，1985 年增为 60 亿美元，每年平均增加 15% ~ 20%，而且发展极不平衡，发展中国家的技术引进主要集中在少数国家，特别是新兴工业化国家，目前技术引进费用超过 1 亿美元以上的国家有巴西、墨西哥、阿根廷和巴基斯坦等。根据调查，70 年代末，14 个发展中国家的 7,187 项技术合同中，轻工纺织等占 57%，化工、冶金、机械占 26%，其他产业部门占 17%，但是，据近期资料表明，现代工业部门在发展中国家的技术引进中的比重正在不断增长，尤其是机械、石油化工、冶金、轻工等。随着科学技术水平的提高和经济的发展，自 70 年代末期以来有些发展中国家开始对外输出技术，从目前情况来看，技术输出也只限于一些发展比较快的发展中国家和地区，如巴西、墨西哥、阿根廷、南朝鲜、印度等。据统计，印度技术输出收入额 80 年代每年约为 2,500 万美元，并在国外开设了 115 家合资企业。阿根廷、巴西、墨西哥 3 国的技术出口，主要以专利许可证、咨询、技术援助合同、工业和民用建筑项目、工程服务等方式进行，技术出口的对象基本上是拉丁美洲国家。

前苏联和东欧诸国近年来技术引进发展迅速。据统计，到目前为止，以

各种方式从西方引进技术达 3,500 多项，每年向西方支付的引进技术费约为 5 亿美元。前苏联和东欧国家取得西方技术主要是通过工业合作，包括许可证贸易、成套设备的进口、合作生产、补偿贸易、联合研究、联合投标、合资经营，等等。与此同时，前苏联和东欧国家在引进技术的同时，也大力发展了技术出口贸易，据估计，它们向西方市场经济国家提供的许可证技术合同价值约在 4,000 万美元以上，其中捷克和斯洛伐克约占一半。东欧国家向发展中国家输出的技术项目也不少，其基本形式是以政府间科学技术合作协定和工业合作进行的。

科技合作及其交流是技术转让的高级形式，它已成为当今发达国家发展科学技术的重要途径。因为，在科学技术迅速发展的今天，有些项目，如宇航、核能、环境保护等远非一个国家的力量所能及，必须在国际合作的基础上才可能共同承担、解决。在世界技术市场上，西方发达国家既加强了竞争，也在一定的条件下加强了合作，如西欧国家通过多种形式在宇宙研究中进行合作，并成立了有关研究组织，美国与西欧国家的科技合作，主要是非官方物质的活动，而且集中在一些新兴工业部门；自七十年代起，东欧国家从过去以交换技术资料为主的科技合作转向以共同研究为主的形式；而发展中国家之间进行技术合作，是想建立自己的科学技术潜力，实现集体自力更生的构想。东、西方的科技合作近年来也发展较快，特别是 1978 年以来，随着我国对外开放政策的发展，我国先后同法国、意大利、德国、英国、瑞典、美国、芬兰、澳大利亚、希腊、丹麦、比—卢经济联盟、日本、挪威、荷兰、奥地利等国签订了政府间的双边科技合作协定，并取得了很大的进展。我国同第三世界国家的科技合作亦有了新发展，同东欧国家的科技合作已从恢复逐渐走向稳步发展。此外，我国和以联合国系统为主的国际科技组织之间的多边科技合作与交流也有了较大的发展。我国有关科技组织还加入了 85 个国际科技学术组织，同各国科技界进行着广泛的多边科技合作和交流。

当今世界技术市场具有 5 大特点。首先垄断化程度极高，从技术贸易的格局来看，当今世界技术的主要供应者是一些主要的资本主义技术经济大国及其垄断联合组织。技术贸易的垄断化不可避免地会导致技术价格高昂，交易条件的苛刻，甚至将一些不合理的条件硬塞在技术交易之中，甚至将过时淘汰的技术转让给发展中国家。由此，转让者牟取了垄断利润。其次，跨国公司在国际技术市场上成为主导力量，由于跨国公司资本雄厚，技术先进，不仅控制了资本主义世界生产技术的 90%，而且占了世界技术贸易总额的 75%。跨国公司不仅把生产，而且还把研究与发展日益转移到其他国家去。其三，越来越多的国家卷入世界技术市场，而且极不平衡。一般来说，物质生产技术由北方流向南方，西方向东方转移，而技术人才则是由南方向北方流动，东方向西方迁移，北方和西方国家之间的技术转移基本上是高层次的垂直型技术交流；南方和东方国家之间技术转让则多数是低层次的水平型技术转让。其四：技术市场竞争激烈，一方面，一般技术表现为自由化倾向加强，以期带动商品。资本的输出；另一方面在高级技术领域则表现为摩擦的加剧。发达国家之间围绕着尖端技术的开发和建立技术垄断体制而展开激烈竞争；南、北关系中的技术摩擦特点是以发达国家在向发展中国家转让技术过程中形成的摩擦为中心；东、西方技术摩擦的中心在于军事技术和尖端技术。因为科学技术具有两重性，用于经济可发展经济，提高竞争力；用于军事，可加强军事力量，巩固政治地位。为此，各国在努力开发尖端技术的同时，都

防止尖端技术流入他国。其五，国家加强了对技术转移的干预，国家的政策和组织一方面是鼓励技术交换，另一方面又是制约这种交换的，政府力求把它们对技术转让的调节影响扩大到国界以外的地方去，以维护自身的政治、经济利益。

面临新技术革命的挑战，世界各国为在未来的国际竞争中取得主动权，纷纷采取对策加速发展本国的科学技术。据统计，美国制造业的科研费用75~80%用于最有前途的知识密集型部门和与其相关的部门，为此美国高技术产品的产值占国民生产总值的比重1983年为7%，1993年将上升到10%。日本对新技术革命一向重视，某些项目已走在世界前列。1980年日本提出了以“技术立国”代替“贸易立国”的国策。1984年7月，通产省在开发尖端技术和信息化方面又制订了新法，提出了17个开发项目，重点放在微电子、生物工程和新材料三方面，并计划把研究和开发的开支提高到国民生产总值的4%。西欧诸国已痛感在新兴科技领域大大落后于美、日，在国际竞争中有许多方面处于劣势，因此，为重振雄风，近年来加强了对这一领域的投资拟赶上美、日。法国科研费用从1980年的530亿法郎增加到1985年的800亿法郎，占国民生产总值的2.5%。英国在1982年10月提出了高级信息技术发展方案，从1983年始为期10年，投资3.5亿英镑以发展英国高级信息工业。东欧各国也极为重视发展新兴科学技术，并把电子学、综合自动化、原子动力技术、新型材料工艺、生物工程定为他们各国优先发展的项目。此外，目前西方各国还创办了各种形式的“硅谷”、“硅岛”、“科学园区”等高技术密集地区，并采取各种措施鼓励风险投资、支持风险企业，以加速发展和运用新型科学技术。

在世界技术发展潮流面前，各国既加强了竞争，但在一定条件下也加强了合作，使国际技术转让以更快的速度、更大的规模向高精尖、智能化、综合化方向发展。技术流向越益多极化、技术结构向北高南低和西多东少、多层次综合体方向发展。世界技术交换格局，仍然集中在西方发达国家之间，虽然发展中国家的地位有所改善，但南北绝对差距仍在扩大。其中，美国的地位虽有所下降，但仍不失为世界技术转让的霸主，在民用技术、应用开发技术方面与日本、欧洲的摩擦将进一步加深，高精尖技术的保护主义将日趋加强，地区性技术合作交流日益增强，使世界技术市场大有出现多中心技术集团鼎足之势。在物质生产技术市场上，在军事、宇宙开发领域，包括海洋开发和原子能技术，美国将处于绝对领先地位，不仅西欧、日本仍需要美国的保护，即使以前的苏联在加速开发军事技术的情况下，也只能在一般常规武器生产技术方面与美国抗衡。在尖端技术及其应用领域，包括电子技术方面的超大规模集成电路、激光、光通信、电子计算机、人工智能机器人，生物工程、新材料、家用磁带录像机、视频照相机、影视唱片、个人用电脑、产业用机器人、数控机床等，美国、西欧、日本将展开一番激烈的争夺。

在科技合作市场，已形成了以美国为首的战略防御计划研究和开发集团和以欧洲尤里卡计划为中心的西欧科技合作开发集团。此外，还有一些国际性的、地区间的、各国双边和多边的科技合作单个项目，包括西方国家间，东西方间和南北、东北方国家间的技术合作。不过这些均是在服从大集团目标的前提下进行的、有条件的合作。所以，从这个意义上说，如果发展中国家在物质生产技术市场上尚有一席之地，那么在科技合作市场上尚无立足之地。

在技术人才市场上，发达国家之间将展开一场前所未有的争夺人才之战。特别是美国、加拿大、德国、英国、法国、日本等国政府已制订了一系列政策，吸引更多的世界科技精英为本国服务。因此，在未来的几十年内，将有更多的人才流向这些国家。技术人才的来源，基本上还是广大的发展中国家，从南方流向北方，从东方移向西方，这种逆向性的技术人才转移，即使有政府间的双边安排，仍将继续恶化下去，它将成为南北和东西方国家技术摩擦的焦点。

第三节 世界无形贸易的地理分布

世界无形贸易和世界物质商品贸易一样，它的大部分仍掌握在发达资本主义国家手中。发达资本主义国家在世界无形贸易中所占的比重虽然从 70 年代的 86% 下降到了 80 年代的 79%，但它们却仍然占有世界无形贸易出口的最大份额。如 1985 年世界上 5 个资本主义国家：美国、英国、法国、日本和德国就占了 108 个国家无形贸易收入总额的 57%，如果再加上比—卢联盟、意大利、荷兰、瑞士和加拿大，这 10 个世界主要无形贸易出口国在无形贸易外汇收入总额中所占的份额达 76%。因此，从无形贸易的地理分布来看，它和商品贸易一样，具有明显的地域集中性，只是无形贸易的集中程度比商品贸易更大。在商品贸易方面，1985 年美、英、法、日、德占 108 个国家商品出口收入总额的 47.1%，加上比—卢联盟、意大利、荷兰、瑞士和加拿大也只占 66.6%。80 年代，发展中国家在无形贸易和商品贸易中所占的比重分别为 17% 和 28.2%，中央计划经济国家所占的比重分别为 2% 和 7.9%。第二次世界大战后发展中国家为自己提供了更多的劳务，拥有比过去为多的海运力量，开设了自已的保险业，做更多的国内银行业务，因此影响了发达资本主义国家对发展中国家的劳务出口。

近十年来，劳务贸易的增长速度大大超过国民生产总值的增长速度。相应地，在许多国家中，无形贸易收入在国民生产总值中所占的份额也迅速地提高。这种情况对下列国家尤为典型，如比—卢联盟的这一指标增加了 2 倍，英国、法国和日本各增加了 1 倍。整个来说，亚洲发展中国家的这一份额增加了 1 倍多，拉美的有明显的增长趋势，而非洲国家的这一份额却在不断地减少。由于劳务贸易对国家的经济意义在很大程度上取决于该国的经济发展水平和劳务贸易在国民生产总值中所占份额的大小，1985 年劳务贸易收入在国民生产总值中所占份额比—卢联盟为 37.9%，英国为 21.4%，荷兰为 20.2%，奥地利为 18.3%，挪威为 15%，因此国际无形贸易在不同的国家的国际收支中所起的作用也不同。多数发达资本主义国家是无形贸易的净出口国，这些国家包括美国、英国、法国、瑞士、意大利、比—卢联盟、卢森堡、奥地利、西班牙、希腊和丹麦，等等。据统计，1985 年全世界 108 个国家中，仅有 33 个国家的劳务贸易有顺差，其总金额为 935 亿美元，以上 10 个主要劳务出口国占全部金额的 91%，其中美国独占 40.7%。而发展中国家和某些工业发达资本主义国家，如德国、加拿大、澳大利亚、挪威和日本，则是主要的无形贸易净进口国。

多年来，在无形贸易方面始终享有巨额顺差的国家是美国。美国是世界上最大的无形项目出口国，也是一个主要进口国。80 年代，美国的海外投资收入占到资本主义世界全部海外投资收入的 34.1%，美国的官方服务收入占资本主义世界的 32.5%，美国的旅游收入占资本主义世界的 18.8%。在全部无形项目进口中，美国占资本主义世界的 12.4%。美国在海外的大量直接投资，它的科学技术的巨大潜力和在劳务部门的大规模投资是美国在世界无形项目出口中占据首要地位的主要原因。但是，从 70 年代以来美国在世界无形贸易中所占的比重如其在有形商品出口中的地位一样，有下降的趋势。70~80 年代，美国海外投资收入以外的其他无形贸易出口收入，即所谓的“非要素劳务”的出口在世界总出口额中所占的比重，已从 14.7% 下降到 10.8%。其他国家在世界劳务市场上的争夺和保护主义的加强都是影响美国劳务贸易

的世界地位的因素。但是劳务贸易对美国是特别重要的。1987年美国有形商品贸易入超为250亿美元，而无形贸易盈余为390亿美元，弥补商品入超而有余，1984年美国无形贸易盈余为378.72亿美元，1985年为380.63亿美元。今后随着美国经济继续由制造业经济转向劳务经济，无形贸易对美国将更为重要。

第一次世界大战以前，英国是世界无形项目的最大出口国，现在已退居第二位。80年代英国在资本主义世界无形贸易中所占的比重为8.4%，从70~80年代英国在资本主义世界“非要素劳务”出口中所占比重从10.9%下降到9%。但是英国仍然是世界“非要素劳务”贸易的最大顺差国家，在此方面位居世界第一位。80年代法国、德国、比利时—卢森堡在世界无形项目出口中，所占的份额分别是8.2%、7.9%、5.2%。法国在对外无形贸易交易中经常处于顺差地位，70~80年代间，法国的无形项目出口的增长速度是世界最快的国家之一。德国既是无形项目的第四大出口国，也是这项交易仅次于美国的第二大进口国。八十年代德国在资本主义世界无形项目进口总额占到9%的份额，而美国占12%。同期，德国的无形贸易逆差平均每年达110亿美元以上。此外，西欧还是引进外籍劳工最多的地区之一，第二次世界大战以后，特别是50年代，欧洲各国致力于医治战争创伤和进行大规模的经济建设，劳动力严重不足，尤以当时的西德最为突出，为解决这个问题，西欧国家在60年代初就开始与一些劳动力富裕的国家签订了招聘外籍工人的双边协定。此后，其他缺乏劳动力的国家相继效法，出现了欧洲的移民高潮。目前，在西欧各国的外籍工人约有750万，占西欧各国总人口的6%。这些移民分布在西欧各国的各行各业，主要是在德国和法国的建筑业、汽车制造业、服务业，比利时的采矿业，等等。

日本是资本主义世界无形项目的第八个最大的出口国和第五个最大的进口国。70~80年代间，日本在有形商品贸易方面长期处于出超的地位，而在无形贸易方面则处于入超地位。80年代日本无形贸易年入超额达113.2亿。但是，日本和德国一样，它们在有形商品贸易方面的出超一般都高于它们在无形贸易上的入超，同时，日本也是目前世界无形项目出口增长速度最快的国家之一。

发展中国家的无形项目出口同发达资本主义国家相比是很小的，但是它们在世界无形贸易中所占的比重有增长的趋势。70~80年代间，在资本主义世界无形项目出口中，发展中国家所占的比重从12.4%增长到18.2%，而发达资本主义国家从87.6%下降到81.8%。发展中国家增长得最多的项目是海外投资收入、旅游收入和工人汇款收入。虽然发展中国家无形贸易出口70~80年代间增长了7.8倍，但同期进口也增长了7.2倍，无形贸易逆差从110亿美元增长到824亿美元。与发展中国家相反，发达资本主义国家在无形贸易方面长期处于顺差地位，它们的顺差额从70年代的每年平均37亿美元增加到80年代年平均307亿美元。在发展中国家的无形贸易逆差中，石油出口国组织的成员国占最大的比重。70年代石油输出国组织成员国占发展中国家无形贸易逆差的比重为55.5%，80年代这个比重上升到71.1%，其中沙特阿拉伯一国即占发展中国家无形贸易逆差总额的29.9%。同时，在发展中国家中，沙特阿拉伯是无形贸易项目出口最多的国家，年出口达85亿美元，其次是巴西约30亿美元、印度20亿美元左右。沙特阿拉伯也是发展中国家中无形贸易项目进口最多的国家，80年代，它的年进口额达到330.6亿美元，占

到发展中国家无形贸易项目进口总额的 16.5%，然而，巨额的石油出口收入足以支持大量的无形贸易项目进口，而且绰绰有余。

第九章 世界贸易运输

第一节 海洋运输

海洋运输事业具有很多优点。地球上的海洋是个相互沟通的水域整体，因此，海运不必经过转运，就能通往世界沿海各港。目前，通过海洋运输能直接到达 100 多个沿海国家与地区，以及数量可观的经济地带与大中城市。海洋航道的开发整治费用较低，致使海运的成本低廉。海运船舶容积宏大，运量甚大，船员的增加与船舶吨位的提高并非一定成正比，劳动生产率较高。除运河的开凿外，航道几乎不占用土地，大都利用天然水域。海轮运输单位燃料耗费较少，利于节省能源。当然，海运亦有速度较慢，受自然，特别是受气候条件影响较大等局限性，但它仍不失为现代交通运输中最重要的方式之一，尤其是大宗、笨重、远距离货物的主要承担者。

海运优越性明显，因而发展迅速。随着世界生产力的发展与提高，货物运输量日益增多；国际间经济联系扩大，交往日趋密切；资本主义的片面发展与对外的侵略、掠夺，加剧了世界各地经济发展的不平衡性，原料，燃料产地同加工工业区与消费地区相脱节的现象有增无减；科学技术的日新月异和社会分工的更加深入精细，国际劳动地域分工愈细致。所有这些，使得国际间运输的货物越来越多，运距也越来越远，海运的地位作用也随之更趋重要。第二次世界大战之后的一段时间里，曾因航空运输的迅猛发展，使其受到过一定的冲击，但很快就得到调整。近些年来，海运发展速度比铁路和内河运输等快数倍，仅次于公路，居第二位。1948 年，世界海上运输的总量不过 4.9 亿吨，1950 年即增达 5.5 亿吨，1960 年很快达到 10.8 亿吨，比 1948 年增长一倍多，1972 年竟达 27 亿多吨。1973 年以来，由于世界“石油危机”的冲击，曾发生两次经济衰退，对世界贸易的发展也有所挫伤，但总的还是在增长。1985 年，世界海运总量达 32 亿吨左右，是 1948 年的近 7 倍。与此同时，世界商船队的规模也有了相应的扩大。1948 年，注册总吨位是 8,029 万吨，1965 年达 1.60 亿吨，增加了一倍。1975 年达 3.42 亿吨，比 1965 年又增长一倍多。1985 年，世界商船注册总吨位约为 4.20 亿吨，（载重吨达 6.74 亿吨），比 1948 年增长 4 倍多。

世界海运发展的另一特点是日益向大型化、自动化、高速化和专业化方向发展。第二次世界大战后，海轮较快地基本实现了内燃机化。1948 年，内燃机船舶仅占注册总吨位的 20% 左右，至 1985 年已增加到 75% 左右。1950 年，世界最大油轮为 2.5 万吨，一年以后，即达 5 万吨，1959 年达到 10 万吨，1966 年超过了 20 万吨，1968 年出现了 30 万吨以上的大油轮。目前，投入使用的最大超级油轮已达 50 万吨级，20~30 万吨级的油轮已经成为石油运输的主力。据统计，15 万吨以上的大油轮要占油轮总数的 65% 以上。商船队中，油轮所占的比重增长很快，目前已占总吨位的 40% 以上，矿砂船和其他散装船约占 25% 以上。集装箱船是 60 年代初期才出现的，由于装箱时间缩短，装卸效率高，海陆联营方便，船只利用率得到提高，加上装卸时货物损失较少等优点，其发展突飞猛进。当今，先进工业国家和主要班轮国际航线已逐步集装箱化，估计 50% 以上的杂货均由集装箱来装运，个别国家竟达 80% 以上。集装箱船也由装箱能力 700~1,000 箱，装载重量 1.1 万吨的第一代，很快进入装箱能力 2,500~3,000 箱，载重量 4 万吨的第三代。随着石油开采和

石油消费的不断发展，世界石油贸易兴旺发达，在一些石油集中产区和消费地区纷纷建立起石油港口和石油专业码头，吞吐量往往达几千万吨乃至上亿吨。

海运的货物结构中，主要是量大、价廉、笨重和运输距离长的大宗物资，其中又以能源等矿物资源为主。这是世界海运的第三个特点。据统计，全世界每年生产的工农业产品总量约为 400 亿吨。一般言，每吨货物要经过 3~4 次转运，故世界年货运总量约达 1,200 多亿吨，数量巨大。其中，由海运承担的，约占 3%。但是，由于海运的运距长，周转量很大，要占世界货物总周转量的 70% 以上。目前，世界海运货物中，以石油及其制品最重要，约占 40~50%。其次是铁矿石、谷物、煤炭、铝土和磷灰石，再次是其他各类矿产品。各种日用工业品、各类机械产品和各种原料、原材料等，也占有一定的比例。

世界各国、各地区海运中的对外贸易货物数量与构成同它们的经济水平、经济结构等是紧密相连的。一般讲，经济和贸易发达国家的海运量大，以出口工业品和进口原料、燃料为主，卸货量大于装货量；发展中国家情况相反，以出口原料、燃料和进口工业品为主，装货量远比卸货量大。20 世纪 70 年代中期，经济、贸易发达国家的外贸海运装卸量估约占世界的 60%，其中装货量不足世界的 40%，而卸货量则占世界的 80% 以上；发展中国家情况是，外贸海运的装卸总量占世界的 40% 左右，其中装货量占到 60% 以上，而卸货量则不到 20%。

海洋货物运输的地区分布不平衡性是世界海运的又一特点。地球上的水域分为四大部分，即太平洋、大西洋、印度洋和北冰洋。大西洋航区海运最发达，港口众多，货物吞吐量（包括地中海和黑海）和货运周转量分别占世界的 60% 和 65% 左右，都居世界海洋运输的首位。其中，北大西洋航线沟通了经济发达的西欧与北美，通过一些河道还深入许多发达国家的经济腹地，运输量巨大，是世界航运最繁忙的海域。南大西洋航线的海运也相当发达。太平洋航区居世界第二位，拥有相当多的海港，货物吞吐量和周转量分别约占到世界的 25% 和 30%。值得一提的是日本，它是太平洋航运的一大中心、澳大利亚和东南亚地区的原料以及西亚地区的原油大量地运往日本，构成了主要货流。日本的不少港市成了世界贸易的大商港。印度洋航区拥有约世界的 10% 的货物吞吐量与接近 10% 的货运周转量，列世界第三位。大宗货运主要是波斯湾沿岸的石油。它过波斯湾，经红海、苏伊士运河，入地中海，出直布罗陀海峡，到达欧洲，或者绕非洲的好望角到欧洲的航线，以及出波斯湾到远东的航线都相当繁忙。北冰洋航区，因气候和地理位置等关系，目前的货运量还很小。若以国家为单元言，总的规律是发达国家的海运量大，发展中国家的海运量小。美国、日本、前苏联、德国和法国等经济发达国家和具有长期航海传统的英国、希腊、西班牙、荷兰、丹麦和挪威等国，以及拥有较大规模商船队的利比里亚、巴拿马、意大利和中国等，他们的海运量都较大，合起来要占世界海运量的绝大部分。

世界海洋运输业几乎被经济与贸易发达国家所垄断，尤其是为美、日、前苏联、英等经济大国所控制，这也是世界海运的一大特点。经济和贸易发达国家垄断着世界商船队。50 年代以来，经济和贸易发达国家登记的商船队的总吨位一直占据世界的 70% 以上（见表 9-1）。其中，日本、英国、美国等经济贸易大国和具有航海传统的希腊、挪威等国家，大都拥有规模庞大的

商船队。50年代以后，前苏联急起直追，商船队总吨位由300多万吨迅速发到2,000多万吨，很快跃居世界前列。

一些经济发达的资本主义国家通过资本输出控制着发展中国家的商船队。从现象观，在发展中国家登记的商船队吨位不少，约占世界商船总吨位的30%，但这些商船绝大部分是属于发达国家的“方便旗船”。如果扣除“方便旗船”，发展中国家的商船总吨位只占据世界的5~6%。当今，世界上主要的“方便旗船”国家有

表 9-1 世界主要商船国家的拥有量与吨位及比例

位次	国名	船舶数(艘)	总吨(万吨)	载重吨(万吨)	占世界商船总吨比例(%)
1	利比里亚	1,808	5,818	11,355	14.0
2	巴拿马	5,512	4,067	6,727	9.8
3	日本	10,288	3,994	6,345	9.6
4	希腊	2,599	3,103	5,536	7.5
5	前苏联	7,154	2,475	2,815	5.9
6	美国	6,447	1,952	2,899	4.7
7	挪威	2,219	1,534	2,572	3.7
8	英国	2,378	1,434	2,179	3.5
9	中国	1,408	1,057		2.5
10	意大利	1,573	884	1,437	2.1
11	法国	1,136	824	1,371	2.0

注：1. 中国的数据未计入台湾省。

2. 本表系1985年之数据。

利比里亚、巴拿马、洪都拉斯、哥斯达黎加、塞浦路斯和索马里等。第二次世界大战后初期，这些国家的商船队为数颇少，而现在已发展到占世界的25%以上。“方便旗船”的主要主权国是美国、法国和日本等，第二次世界大战以后，美国在本国登记的商船吨位数不断缩减，而在国外登记的“方便旗船”则不断增多。

关于世界重要航线，为方便起见，列4个航区分别加以叙述。

一、太平洋航区

太平洋沿岸有30多个国家和地区，经济较为发达，是世界上重要的海运大洋。目前，海运总量虽不如大西洋，但其航运发展速度将超过其他几个大洋，世界航运中心东移之势已见端倪。太平洋上的主要航线有：

1. 远东——北美西海岸航线。此航线包括从中国、朝鲜、日本和前苏联等远东海港出发，横渡太平洋，到达加拿大、美国和墨西哥等北美西海岸各海港。

2. 远东——加勒比海、北美东海岸航线。该航线大都经过夏威夷群岛，过太平洋，穿越巴拿马运河后到达目的地。

3. 远东——南美洲西海岸航线。此航线上的船舶从远东各港出发，经夏威夷群岛南部，越过赤道，进入南太平洋水域，后至南美洲西海岸各港。

4. 远东——东南亚航线。这是中国、朝鲜和日本等国去东南亚地区各港的航线，此线也是经过马六甲海峡去波斯湾、地中海、西欧、北欧、东、西

非和南美洲东海岸各港常航的线路。

5. 远东——澳、新航线。澳大利亚面积广大，去那里东西海岸各港的航线是不同的。前者经琉球群岛的久米岛、加罗林群岛的雅浦岛，从新爱尔兰与布干维尔岛之间进入所罗门海、珊瑚海。后者则大多经菲律宾的民都洛海峡，后经望加锡海峡、龙目海峡南下。

6. 澳新——北美东、西海岸航线。去北美西海岸各港的大多途经苏瓦、火努鲁鲁等航站，横渡太平洋而至；到东海岸港口的则多半经社会群岛中的帕皮提，横渡太平洋，过巴拿马运河后到达。

二、大西洋航区

与其他大洋一样，大西洋资源丰富，水产鱼获量占世界的40%多，浅海大陆架又蕴藏着大量的石油资源，不少且业已开采，特别北大西洋两侧，是世界经济最发达地区——西欧与北美，加上有运河与太平洋和印度洋沟通，自16世纪以来，两岸间的贸易和航运就逐步繁荣起来。几个世纪以来，大西洋的海运总量一直居世界各大洋之首。大西洋的主要航线有：

1. 西、北欧——北美东岸航线。该航线历史最悠久，是世界上运输最繁忙的航运干线。

2. 西、北欧与北美东岸——加勒比海航线。西、北欧——加勒比海航线大都出英吉利海峡后，横渡北大西洋而行。它同北美东海岸各港出发的船只一起，经莫纳、向风海峡进入加勒比海域，到达沿岸各港后，一般还通过巴拿马运河，尔后到达美洲的太平洋沿岸的港市。

3. 西、北欧与北美东岸——地中海、苏伊士运河，去东方的航线。西、北欧——地中海、苏伊士运河航线是世界上最繁忙的航线之一。它是西、北欧与亚太地区、海湾地区间贸易往来的捷径；北美——地中海航线除与地中海沿岸各港往来外，还与海湾国家有着频繁往来。此航线上的船只一般大都要经过大西洋中的亚速尔群岛和马德拉群岛上的航站。

4. 西、北欧与地中海——南美东海岸航线。此航线上的船舶大都经过西非大西洋上的加那利群岛和佛得角群岛上的航站。

5. 西、北欧与北美大西洋岸——好望角，去东方的航线。这是一般大型油轮的运输线，而大西洋群岛上的一些航站是它们的停泊与加油的地方。

6. 南美东海岸——好望角航线。它是南美东海岸各港口去海湾地区装运石油或者远东国家去巴西购置铁矿石等经常途径的线路。

三、印度洋航区

印度洋沿岸国家不少，但经济较发达的只有澳大利亚和南非。印度亦有一定经济实力，其他国家的经济基础均较薄弱，国际贸易量不大。海洋资源以石油最突出，尤其是波斯湾地区。本航区过往的航线颇多，主要有：

1. 远东——东南亚——海湾航线。

2. 远东——东南亚——地中海——西、北欧航线。

3. 远东——东南亚——好望角——西非——南美航线。

4. 澳大利亚、新西兰——海湾——地中海——西、北欧航线。

5. 海湾——南非——西、北欧——北美航线。

四、北冰洋航区

本航区沿岸国家不多，更因所处纬度较高，冬季洋面冻结范围高达 85% 以上，夏季时有浮冰覆盖的洋面亦达 60% 多，加上大陆架海域虽然蕴藏丰富的石油、天然气等资源，但尚未充分开发利用，故航运不发达。目前的航线有：

1. 挪威海和巴伦支海西南部，全年可通航。
2. 夏季，北极海域的前苏联沿岸有不定期航班去远东港口，但必须有破冰船作先导开航 [摩尔曼斯克——符拉迪沃斯克 (海参威)] 。
3. 摩尔曼斯克——斯匹卑尔根群岛 (挪威) ——雷克雅未克 (冰岛) ——伦敦。

为使世界大洋航运便捷，地球上开凿了不少运河。目前，可以通行海轮的主要运河有苏伊士运河 (详见第四章第四节)、巴拿马运河和基尔运河。

巴拿马运河位于中美地峡，斜贯于巴拿马共和国中部，是沟通大西洋和太平洋的重要国际航运通道。运河从巴尔博亚起，到克里斯蒂巴尔止，全长 81.3 公里，宽度 152 ~ 304 米，水深 13 ~ 26 米，可通行 5 万吨级的油轮。运河全线设备齐全，夜航设施先进，昼夜通航无阻。巴拿马运河的通航使世界大西洋与太平洋之间的航程大约缩短 5,000 ~ 10,000 公里，而且比通过麦哲伦海峡的航行要安全得多，国际航运价值很大，是仅次于苏伊士运河的世界第二大运河。每年通过的船舶约达 15,000 多艘次，载重量达 1.7 亿吨左右，占世界海运货物总量的 5% 左右。

巴拿马运河是水闸式运河，船只要经过 2 处 6 道水闸才能通过。运河大部分河段的水面要高出海面 26 米上下，船只通过时，好象越过水桥一样。运河的通航吨位不大，使通航量有限，加上通过运河的时间较长，一般需 16 小时，这与现代海运的船舶大型化、航运高速化不相适应，已设想修建第二条运河——海平式新运河。目前，这一设想与设计正在与美国、日本等工业发达国家磋商。

基尔运河位于德国东北部的日德兰半岛，东起波罗的海基尔湾，西至北海易北河口的布龙斯比特尔科克，全长 98 公里，水面宽 110 余米，水深 11 米，两端建有船闸各一对，中途还有 13 个会让站，运河使波罗的海与北海两片水域连结起来，从德国通向世界的门户——汉堡到基尔港，航程可缩短 400 多公里，而且使德国可以不必经过外国控制的海峡直接出海，在商业和军事上都有重要意义。基尔运河万吨巨轮可畅通行驶，设施先进，昼夜通行，终年使用，运输繁忙，对世界航运、尤其是波罗的海与北海沿岸国家的航运有很大意义。

有一些内河航道也可以通行海轮，它们是西欧的莱茵河下游 (上溯至科隆)、曼彻斯特运河 (到利物浦)、塞纳河下游深水部分、泰晤士河下游 (到伦敦)、北美的圣劳伦斯河 (直通安大略湖)、哈得孙河下游和密西西比河下游、南美的亚马孙河 (上溯到马瑙斯)，以及亚洲的呼格里河和长江下游等。

许多重要航线一般都要通过海峡，全世界共有海峡 1,000 多个，其中可通航的即有 130 多个，较重要的有 40 多个。

多佛尔海峡，又名加来海峡，介于英国与法国之间，西南连英吉利海峡，东北通北海，长约 40 公里，水深 35 ~ 55 米，最狭窄处仅 33 公里左右。每天除有 200 多艘船舶横渡外，大约还有 400 多艘次的海轮穿过海峡，每年通过的船只约达 15 万艘次，年货运量在 6 亿吨以上，是世界上最繁忙的海运通道。

马六甲海峡位于马来半岛和苏门答腊之间，西北接安达曼海，东南连南中国海，是沟通太平洋与印度洋的捷径，全长约 900 公里，北口宽 300 多公里，南口仅 37 公里左右，呈喇叭形，水深则由北向南、由西向东递减，一般在 25~27 米，但浅滩处仅 20 米左右。海底平坦，海峡两岸较平直，航道倾向北侧，最狭处仅约 5.4 公里，为确保航行安全，海峡沿岸国家提出禁止 20 万吨以上大油轮通过。它是古代“香料之路”，公元 4 世纪起阿拉伯商人横渡印度洋，经此去中国各港口和“香料群岛”。当今，过往船只众多，且有日趋增加之势。据统计，每年约有 8 万艘次，是仅次于多佛尔海峡的世界第二个繁忙海峡。西方一些专家认为，其使用价值已处于饱和状态，建议泰国新开克拉运河。

霍尔木兹海峡是连接波斯湾与阿曼湾的“人”字形海峡，在阿曼半岛与伊朗之间，东西长约 150 公里，南北宽约 55~95 公里，水深 71~218 米，为波斯湾沿岸国家出入海上的门户，航运地位重要。古代，它是欧、亚之间的重要贸易通道之一——“香料之路”。当今，其成了西亚石油宝库的输油路径，每年过往的油轮在 20,000 艘次以上，石油运量有几亿吨之多。

直布罗陀海峡位处欧洲西南的伊比利亚半岛和非洲西北角之间，长约 90 公里，宽度为 22~43 公里，东窄西宽，平均水深约 375 米，最浅处约 300 米，是地中海与大西洋之间的唯一海上通道，过往船只频繁，是世界上又一重要海运航路。

黑海海峡，又名土耳其海峡。位于土耳其共和国西北部，包括北段的博斯普鲁斯海峡、中部的马尔马拉海和西南段的达达尼尔海峡，全长 300 多公里，东北接黑海，西南通地中海的爱琴海，为黑海的唯一出口，系黑海与地中海之间海上交通的必经之地，交通地理位置十分重要。现在，黑海海峡是世界上海运最繁忙的通道之一，每天通过的船舶平均在 100 多艘次。

英吉利海峡，也称拉芒什海峡。它在英国和法国之间，西通大西洋，东北与多佛尔海峡相连，长约 563 公里，西端宽 180 公里，东端仅约 33 公里，平均水深 53 米，最深处可达 170 多米，与多佛尔海峡一样，航运发达，是世界重要国际航道要冲。

此外，北海和波罗的海之间的小贝尔特海峡、大贝尔特海峡、松德海峡，沟通南大西洋与南太平洋的麦哲伦海峡，沟通爪哇海与印度洋的巽他海峡和龙目海峡，非洲大陆与马达加斯加岛间的莫桑比克海峡，沟通白令海与楚克奇海的白令海峡，以及位于印度尼西亚苏拉威西岛和加里曼丹岛之间的望加锡海峡等，都是世界上海上航运的重要通道。

港口是海运业的主要基础设施，在海洋航运事业中的地位重要。据统计，世界上的国际贸易海港（不包括地方小港）约有 2,000 余个，其中年吞吐量超过 1,000 万吨的有 100 多个，年吞吐量 5,000 万吨以上的有 20 多个，年吞吐量 1 亿吨以上的是 9 个（见表 9-2）。

表 9-2 货物吞吐量 1 亿吨以上的大港

单位：亿吨

港名	吞吐量	港名	吞吐量
鹿特丹	2.60	安特卫普	1.30
神 户	1.58	上 海	1.25
千 叶	1.46	横 滨	1.10
纽 约	1.40	名古屋	1.09
新奥尔良	1.40		

注：安特卫普和千叶是 1987 年的吞吐量，其余各港均是 1986 年的数据。

目前，世界上吞吐量在 1,000 万吨以上的大港,80%以上集中在发达国家，它们往往同时也是大工业中心或经济中心；发展中国家由于工业不够发达，港口一般只是原料、燃料和原材料的输出港。

世界重要海港的分布概况如下：

太平洋拥有众多海港，大约占全世界港口总数的 17%，重要的海港有神户、千叶、横滨、名古屋、川崎、大阪、东京、北九州、上海、大连、秦皇岛、天津、广州、高雄、基隆、香港、新加坡、曼谷、马尼拉、丹戎石碌、苏腊巴亚、悉尼、墨尔本、奥克兰、瓦尔帕莱索、卡亚娥、马萨特兰、洛杉矶、圣弗兰西斯科、西雅图、温哥华，另外，清津、釜山、新泻等港也是太平洋航区的重要港口。

太平洋上还有不少重要的中转和停泊等航站，它们是火奴鲁鲁、帕皮提、苏瓦等。

世界海运中，大西洋航区的海运业最为发达，港口也最多，约占世界的 75%，主要海港有列宁格勒、哥德堡、哥本哈根、格但斯克、罗斯托克、汉堡、威廉港、不来梅、鹿特丹、安特卫普、伦敦、利物浦、南安普敦、敦刻尔克、勒阿弗尔、毕尔巴鄂、希洪、波尔图、里斯本、达尔贝达、达喀尔、蒙罗维亚、拉各斯、黑角、马拉开波、韦腊克鲁斯、休斯敦、新奥尔良、坦帕、开普敦、布宜诺斯艾利斯、圣多斯、里约热内卢、巴兰基利亚、汉普敦港群、巴尔的摩、费城、纽约、波士顿、蒙特利尔、魁北克和哈利法克斯等。

印度洋航区的港口亦不少，大约占全世界港口总数的 10%。它们主要是卡拉奇、孟买、科伦坡、马德拉斯、加尔各答、吉大港、路易港、德班、马普托、达拉斯萨拉姆、蒙巴萨港、亚丁、吉布提、哈尔克、巴士拉、艾哈迈迪和腊斯塔努腊等。

地中海—黑海沿岸的重要港口有亚历山大、塞得港、伊斯坦布尔、敖德萨、康斯坦萨、比雷埃夫斯、里耶卡、的里雅斯特、威尼斯、热那亚、马赛港群、巴塞罗那和阿尔及尔等。

北冰洋的航线不多，港口也不多，主要是摩尔曼斯克、阿尔汉格尔斯克和雷克雅未克等。

第二节 集装箱运输

集装箱运输是以集装箱为运输单元的现代化交通运输方式，也是成组运输中一种高级运输形态，因其具有许多优越性，因此受到航运界的广泛重视，被认为是“航运业的一场革命”，业已成为当今国际上普遍采用的一种先进运输形式。

集装箱是用具有一定强度和刚度的轻金属制成的。它是根据国际集装箱的各种参数和规格制造的，因而特性明显，规格正确，使用与周转方便，还利于机械操作。根据规定，标准化的箱体其高度为 8 英尺，宽度也为 8 英尺，长度是 20 英尺。此外，最常见的还有长度为 30 英尺与 40 英尺的等几种。用途不一样，集装箱的构造就不同。装运液体的，是一只巨型的槽子，且备有输出、输入管道；装载粒状货物的，上、下部则装有输入和漏出的孔道；装运水果、蔬菜之类的集装箱安装着调节空气的设备；装运肉食品的，则安置着制冷设备。需要装运的货物，可以在生产地，也可以在货物集散地装箱，尔后由起重机装到货车上，或装有轮子的架子上，然后运往码头，再用起重机将货箱一只只地吊上货船，整整齐齐地堆叠于货船的上、下甲板上。一般情况下，装运集装箱的货船是用宽敞的甲板代替货舱的。

集装箱运输虽系现代化大生产的产物，但其基本理论和做法早已有之。据史料记载，古罗马帝国和我国古代，运输兵器、弹药和贡品等使用的器皿就是原始的集装箱，先将物品装入木箱或铁箱再运输的。这样做，不仅利于搬运装卸，而且可以避免途中的损坏与偷盗，比较安全可靠。19 世纪后期，英国出现了一种装有活动框架的载货工具，专门为运输棉纱和棉布服务，每一框架可以装运 10 包棉纱，或者 20~40 匹棉布，称作“兰开夏框架”，是集装箱的雏形。正式使用集装箱则始于 20 世纪初期。1900 年，英国铁路上首先出现了简单的集装箱运输，尔后不久，美国、德国和法国等在铁路上也相继效法试行。1928 年，在意大利罗马召开的“世界公路会议”上，一些学者作了在国际交通运输中使用集装箱的大胆论述和倡议。同年，欧洲各铁路公司间签订了有关集装箱运输的协定。1930 年，在法国巴黎成立了集装箱运输的国际组织——国际集装箱协会，负责研制集装箱规格标准和广泛的宣传工作等。第二次世界大战期间，美国在军事行动中也开始使用集装箱运输。但是，由于公路运输和铁路运输间的激烈竞争等原因，相当一个时期内，集装箱运输发展缓慢，乃至停滞不前。直到 1955 年，在美国，运费低、速度快等铁路运输的优势与“门对门”的公路运输优势有效地结合起来，并在试行中取得显著的经济效果后，集装箱运输才迅速地发展起来。陆上集装箱运输的迅猛发展，影响和带动了海上运输的发展与变化，并为海上集装箱运输提供了基础和借鉴。1956 年 4 月，美国海陆运输公司将油轮改装成的集装箱船，在纽约至休斯敦的航线上首航获得成功，在 3 个月的试航期间，取得了巨大的经济效果。这就引起了世界各国的普遍关注，从此以后，许多国家群起效仿，集装箱运输犹如雨后春笋，迅速、蓬勃地发展起来。据统计，目前全世界近百个国家（地区）已建成集装箱航线 500 多条，集装箱港口 250 多个，近千个泊位，集装箱船 1,500 多艘。1982 年，全世界集装箱运量已达 4,200 万箱（TEU），约合 4.5 亿吨，占当年杂货运量的 60% 左右。年运量超过 100 万箱的国家和地区已有美国、日本、英国、荷兰、香港、新加坡、我国台湾省、德国、澳大利亚、比利时和韩国等 10 多个（见表 9-3）。可见，集装

箱运输在世界海洋运输上已拥有举足轻重的地位。

随着集装箱运输的飞快发展，为了适应各种运输方式和多种货物运输的需要，集装箱的种类也愈益多样化。按结构，可分为固定集装箱和折叠集装箱；按质地，可分为钢质、铝质和玻璃纤维集装箱；按运输方式，可分为海陆集装箱和空陆集装箱；按用途，则可分为适于装载一般杂货的密封集装箱，适于装运怕热、怕潮、保鲜货物（如新鲜蔬菜、水果等）的通风集装箱，适于运载怕寒、怕冻货物或在寒冷地区运输的保温集装箱；适于肉类、水

表 9-3 世界 20 大集装箱港口吞吐量表

单位：万箱（TEU）

港名	1988 年吞吐量	港名	1988 年吞吐量
香 港	403	汉 堡	162
新加坡	335	长 滩	154
鹿特丹	320	安特卫普	147
高 雄	308	圣胡安	142
纽 约	210	东 京	140
釜 山	209	横 滨	139
神 户	190	费利克斯托	128
洛杉矶	185	不来梅合港	113
基 隆	167	西雅图	105
奥克兰	100	勒阿弗尔	80

果等冷藏食品和特种化工商品等的冷藏集装箱，适于装载超重、超长以及体积庞大货物、箱顶可以开启与关闭的开顶集装箱，适于装载牲畜等的箱壁可以改换栅栏式网壁的板架集装箱，适于装运油类、酒类和液体化学品等的箱壁密封、上下有进出口管孔的液体集装箱，适于装载各种有特殊要求或特殊货物的专用集装箱（如散装集装箱、衣架集装箱、原皮集装箱等），等等。

集装箱运输之所以获得如此迅速发展，很快成为当今世界运输业中至关重要的专业化运输方式，其根本原因在于它具备其他运输方式难以比较的优势，归纳起来，主要有 3 个方面：其一，装卸速度加快，车船周转迅速，运行时间减少，劳动生产率提高。据统计，一个国际标准集装箱（高 8 英尺、宽 8 英尺、长 20 英尺），每一循环的装卸时间约只需 3 分钟，每小时可装卸货物 200~400 吨，而一般货船如采用传统方式装卸，一个工班每小时装卸货物仅约 35 吨。这就是说，前者是后者的 10 倍左右，工作效率大为提高，即因装卸在港区停泊的巨轮一般长达 10 天左右时间，如果采用集装箱运输，大致只要一天时间，装卸时间缩短达 90%。由于非生产性停留时间缩短，车站、码头等的使用效率随之提高，它们的装卸和吞吐能力即行扩大。货箱经验关铅封后，一票到底，途中不必拆箱检验，且便于直接换装。加之减少搬运次数，简化填表和检查等货运手续，中间环节减少，致使运输时间缩短，加快货运速度。此外，由于货箱能够堆垒与稳放在甲板和货舱内，从而扩大了船舶的容量和装载量，无形中提高了货船与码头的利用率。其二，节省多种费用，降低运输成本。由于集装箱运输的装卸效率颇高，车船周转很快，运行时间又短，因此，营运费用大为减少。从英国伦敦“国际集装箱运输会议”

传出的信息得知，营运费用只相当传统货船的 25% ~ 50%；装卸费用也可降低，以美国言，普通货船每吨的装卸费约需 15 美元，标准集装箱每吨的装卸费仅为 10 美元，而大型集装箱（长度为 40 英尺的大集装箱）每吨的装卸费只有 2.5 美元，可以节省六分之五的装卸费。集装箱是个强度很大的外包装，一般情况下，货物的外包装可以简化，乃至不必进行。因此，节省了包装材料 and 费用，根据日本国的资料，包装费一般可以节省 50% 以上；箱运是以集装箱为运输单元的，计数、计量、整理、检验、交接、转换、保管等操作手续得到大量简化，运杂费必然大量减少；另外，集装箱实现了“门对门”的运输要求，对仓库的压力减少，尤其是内地仓库可以少建或不建，节省建造仓库的大量资金。所有这些，使货运成本大为降低。据匡算，比传统货运方式节省 20% ~ 40% 的运费。其三，货损、货差减少，货运质量提高，经济效果良好。集装箱是个结构坚固、强度和硬度都很大的容器，对于货物具有颇好的保护作用，即使途中多次换装或长途跋涉，货物很少损坏。而且，一般的集装箱都是密封防水的，既不怕风吹日晒、雨淋电打、水湿霉变，也不易被拆搬与偷盗，加上，它是多方式的联运，往往直接换装，实行“门对门”的运输，中间环节相当简化，货损、货差必然相对减少，亦不易丢失失落。例如，我国出口日本的金鱼缸，过去一般运输时，破损率高达 50% 上下，而采用集装箱运输，则降为 0.5% 左右，基本上保证了货物的完整无损。相对言，集装箱不仅易于经营管理，而且又安全可靠，可以节省可观的保险金额。由于货运速度变快，货运时间减少，货物在运输途中转换周期亦随之缩短，加速了资金的流动和周转，提高了经济效益。此外，集装箱运输利于装卸机械化和自动化，省去人力的来回搬运，大大减轻了车站、码头、机场等处装卸工人的劳动强度，使运输工人从繁杂笨重的体力劳动中解放出来。

事物不可能十全十美，集装箱运输亦存在一定的局限性。例如，购置或制造集装箱和装卸机械，开辟堆场，修筑码头，建设中转站等均需大量投资。又如，运输途中，往返货运量难以平衡；相当部分货物不适宜集装箱运输，或者运输时极不经济。此外，一些港口条件差和内陆运输不发达国家更是难以开展。

基于集装箱运输具有速度快、时间省、成本低、质量高、使用便、效益好等优点，加上能把海、陆、空有机结合起来，是各种运输方式之间的联接纽带，组成多形式、连续性的联合运输，因此，在国际运输中，具有极为重要的地位。工业发达国家早已开展，而且已经普遍使用，广大第三世界国家也在迎头赶上，世界上主要的国际航线上业已集装箱化。

目前，世界上集装箱航运贸易地区主要是北美、西欧、远东（以日本、香港和新加坡等为主）和澳大利亚等。主要集装箱运输干线有：远东—欧洲集装箱航线（又称印度洋航线）、北太平洋集装箱航线、北大西洋集装箱航线、远东—澳大利亚集装箱航线、大洋洲—北美集装箱航线和欧洲、地中海—西非、南非集装箱航线等 6 条，围绕这些干线又分出若干条支线，形成集装箱运输网络。这些干支线组成的集装箱运输网是由中转港把它们联结起来的。当今，各地区主要中转港有：远东地区以我国台湾省的高雄和香港为中心，联结菲律宾和越南等国家（地区）；东南亚地区是以新加坡为中心，联结泰国、印度尼西亚、马来西亚等国家；亚丁湾口的索科特拉岛，联接印度、巴基斯坦、缅甸、斯里兰卡和非洲东海岸；马耳他岛联结地中海、黑海沿岸各港；波多黎各和牙买加，联结加勒比海和南美各国。

起步晚、发展快是我国集装箱运输业的重要特点。1956年，我国在沿海、内河及其铁路运输间的水陆联运和江海联运中进行了小型集装箱的试验和探索，接着从1973年9月到1975年年底，开辟与试航了我国第一条集装箱航线，即上海、天津至日本横滨、大阪、神户的航线，而且取得了良好的效果。尔后，又先后开辟了中国—澳大利亚和中国—美国等集装箱航线。由于对外开放和外贸、外援等的迫切需要，目前，上海、天津、大连、青岛、广州和福州等港口均建有现代化的集装箱码头，并开展着集装箱运输业务。1985年，全国港口集装箱运输的吞吐能力已达40~50万标准箱。1986年沿海各港口完成国际集装箱吞吐量424万吨。与此同时，还开始制造集装箱，并建立了一支相当规模的集装箱船队，包括拥有先进的滚装滚卸船舶，其中上海远洋公司的集装箱船队业已成为世界20个大集装箱航运公司与船队之一，颇具实力。至于香港和台湾省的集装箱运输，可谓相当发达。以1988年为例，香港年吞吐量达403万TEU（标准集装箱），成为世界第一大集装箱运输港口；台湾的高雄，发展神速，1988年吞吐量亦达308万TEU，居世界前列。

发达的集装箱运输在陆运和空运中亦得到了发展，一些重要的国际航空线和国际铁路线上，也普遍地采用集装箱运输，或者与海运集装箱运输结合起来，例如远东—欧洲集装箱海运航线已经运用西伯利亚“大陆桥”进行集装箱联运。

第三节 铁路运输

铁路运输在陆上发挥着骨干作用，无论在多数国家和地区，还是在内陆邻国的国际贸易中，铁路运输具有其他运输方式所不具备的明显特点与优势。第一，牵引大，载重多。机车的牵引重量相当于中型卡车的数百倍乃至上千倍。第二，输送能力强。在自动闭塞的复线铁路线上，年输送能力可达7,000~8,000万吨。第三，长途运输成本较低。一般讲，铁路运输成本比河海运输略高一些，但比公路汽车和航空运输低得多。第四，运输作业连续性强。由于铁路运输在独特的钢制固定轨道上进行，使它能够保证机车一年四季、昼夜不停地连续运输。

蒸汽机的发明为交通运输向机械化发展开辟了道路，从某种意义上讲，铁路运输是工业革命的产物和标志。1825年，世界上第一条营业铁路在英国诞生，其后各国纷纷效仿，铁路建设发展迅速，至19世纪中后期、20世纪初，世界铁路建设达到了高潮。1913年世界铁路总长度首次突破100万公里大关。

目前，全世界铁路总长度约是140万公里，在地域分布上是很不平衡的。从国家论，美国最长，约30万公里，占世界铁路总长度的25%左右。前苏联其次，共约15万多公里，占世界的11%。两者合计，要占世界铁路总长度的30%多。加拿大铁路长度为9万多公里，印度是6万余公里，中国是5万多公里，澳大利亚和阿根廷各为4万余公里。广大发展中国家铁路则很少，一些国家甚至至今仍然是“国无寸铁”。从地区看，西欧和北美地区铁路多，密度大。地域广大的亚洲、非洲和中、南美洲，铁路不多，路网的密度颇低。不仅如此，在世界贸易运输中据有重要地位的铁路干线也主要集中在亚洲东部和西欧与北美。西欧和北美各国不仅铁路密度高，而且各国之间铁路相互衔接沟通，形成网络。另外，在牵引力使用上，西欧和北美内燃机车和电气机车使用广泛；运输过程中的机械化和自动化程度也较高。因此，铁路运输的速度快，运量大，在对外贸易运输中占有重要比重。而一些发展中国家，尤其是亚洲、非洲的国家，情况则几乎与此相反。

就世界范围言，铁路运输在世界外贸运输中位居第二，但各国、各地区情况有别，差异悬殊。

当前，具有国际贸易运输意义的铁路干线主要有如下6条：

一、西伯利亚大铁路

该线东起前苏联远东日本海之滨的符拉迪沃斯托克（海参威），经哈巴罗夫斯克（伯力）、赤塔、伊尔库次克、新西伯利亚、鄂木斯克、车里雅宾斯克、古比雪夫，到莫斯科止，全长9,300多公里，是世界上最长的铁路干线，全线均系复线双轨，已基本实现电气机车牵引。它是连接亚洲东部国家和欧洲各国及西亚铁路网的运输大动脉，在其东段和西段，还有一些铁路干线与之相连接。它们是东段的：

1. 符拉迪沃斯托克——清津港——咸兴——平壤铁路。
2. 大连——沈阳——长春——哈尔滨——赤塔铁路。
3. 广州—长沙—武汉—郑州—石家庄—北京—乌兰巴托—乌兰乌德铁路。
4. 苏维埃港—共青城—乌斯季库特—泰榭特—斯维尔德洛夫斯克铁路

(第二西伯利亚大铁路)。

西段的为：

5. 莫斯科—列宁格勒—赫尔辛基—斯德哥尔摩—奥斯陆铁路。

6. 莫斯科—华沙—柏林—科隆—布鲁塞尔—巴黎铁路。

中国和前苏联及东欧国家的进出口贸易就是通过这一铁路干线来完成的。我国与伊朗等西亚国家的对外贸易近些年也愈来愈重视对这一条干线的利用。随着对“大陆桥”运输认识的加深与重视，日本、朝鲜、台湾、香港等不少国家与地区，近年来积极开展国际水陆集装箱运输，也愈益重视与发挥西伯利亚大铁路的作用，开展与西欧、西亚的国际贸易运输，国际航运界称之为西伯利亚大陆桥。由于西伯利亚大陆桥（又称亚欧大陆桥）具有运距近、速度快、时间省、运费低，且又安全可靠，因此受到亚欧许多国家的青睐，运输量逐步增长，成为当今世界著名的国际贸易水陆联运干线。据统计，目前，远东国家与地区对西欧的国际贸易中，约有 30% 的货物是通过亚欧大陆桥来完成的，而西欧到远东的物资也有 15~20% 是通过这一干线进行的。另据估计，每年约有 12 万个标准箱的集装箱运输亦是由这一多式联运线承担的。

二、北美横贯大陆铁路干线

北美地区的铁路网较稠密，运输较繁忙，穿越大陆的铁路干线有多条。

美国境内的：

1. 西雅图—斯波坎—俾斯麦—圣保罗—芝加哥—底特律铁路线。

2. 奥克兰—奥格登—奥马哈—芝加哥—匹兹堡—费城—纽约铁路线。

3. 洛杉矶—阿尔希开克—堪萨斯城—圣路易斯—辛辛那提—华盛顿—巴尔的摩铁路线。

4. 洛杉矶—图森—帕索—休斯敦—新奥尔良铁路线。

在加拿大境内的有：

5. 鲁珀特港—埃德蒙顿—温尼伯—魁北克铁路线。

6. 温哥华—卡尔加里—温尼伯—散德贝—蒙特利尔—圣约翰—哈利法克斯铁路线。

上述诸条铁路干线都是北美洲东西海岸各主要大海港之间以及沿海与内陆间大量货物的重要运输线路。20 世纪 60 年代开展集装箱海陆联运以来，更成为国际集装箱水陆联运的“大陆桥”运输线，运输量大增，运输繁忙。目前，远东地区与北美东海岸的集装箱运输和西欧与北美西海岸之间的集装箱运输，大都舍弃通过巴拿马运河的航线，而越来越充分地利用北美大陆桥的水陆联运了。

三、拉丁美洲铁路干线

1. 在墨西哥境内的马萨特兰—瓜达拉哈拉—墨西哥城—韦腊克鲁斯铁路线。

2. 横穿南美大陆铁路线 即布宜诺斯艾利斯—圣地亚哥—瓦尔帕来索铁路线。

这些铁路线虽然不甚长，但对沟通南美大陆东西两岸的联系，特别是与一些邻国的国际贸易起着重要作用。同时，为开展国际集装箱水陆联运创造了良好条件。

四、巴格达—巴尔干铁路干线

巴士拉—巴格达—摩苏尔—穆斯林米亚—阿达纳—科尼亚—厄斯基色希尔—于斯屈达尔铁路线。

这是中东地区连接欧洲的便捷的铁路运输线，全长 3,100 多公里，运量颇大，意义重大。此线过波斯普鲁斯海峡（目前只有公路大桥），从伊斯坦布尔起，向西经保加利亚的索非亚、南斯拉夫的贝尔格莱德、匈牙利的布达佩斯和维也纳，尔后接中、西欧铁路网。这又是一条亚欧的水陆联运线路。

五、横穿印度半岛的铁路干线

加尔各答—孟买铁路线。这条铁路线虽然不长，亦不穿越诸多国家与地区，但有避开绕印度半岛航程之利，且可实现大陆东、西两岸间的集装箱水陆联运。

六、东南非纵贯铁路线

达累斯萨拉姆—卢萨卡—布拉瓦约—哈博罗内—开普敦。这条铁路线穿越 5 个国家与地区，沿线各国（地区）经济较发达，特别铜、铬、金等有色金属和贵金属资源丰富，且业已大量开采，故运输繁忙。此线北段，即达累斯萨拉姆至赞比亚中部的卡皮里姆波希，长约 1,800 公里，是中国政府于 1970 年至 1976 年间援建而成的，称作坦赞铁路。

第四节 大陆桥运输

“大陆桥运输”(Land Bridge)是指利用横贯于大陆的铁路或者公路,乃至航空运输系统作为中间桥梁,通过各种运输方式的相互衔接,把大陆两端的海洋(港口)连接起来的联合运输方式,即海—陆—海的连续运输。它可有海—陆(铁路)—海、海—陆(公路)—海和海—陆(航空)—海三种形式。但是,不论哪种形式,一般都是以集装箱为媒介的,即以集装箱这种运输方式完成其相互间的连接贯通。故它又名大陆桥集装箱运输。

大陆桥运输,在途中一般均要经过两装两卸,若采用传统的海陆联营方式,则会加长运输时间,而且会大大增加装卸费用和损货率,而以集装箱为运输单位,可简化理货、搬运、储存、保管和装卸等操作环节和过程。集装箱是经海关铅封的,中途不必开箱检验,可以迅速而直接地转换运输工具,是开展大陆桥运输的理想形式。从这个意义讲,大陆桥运输既是当代国际贸易迅速发展的需要,亦是集装箱运输开展以后的产物。大陆桥运输给海洋沿岸国家(地区)、特别是太平洋和大西洋区域各国(地区),亚欧两洲的贸易往来提供了便捷之路,从而也给有关国家(地区)带来良好的收益,促进其经济发展和繁荣。

世界大陆桥集装箱运输是从前苏联和美国开始的。20世纪30年代,苏联西伯利亚大铁道修通后,即把大西洋沿岸国家的铁路线和太平洋岸的符拉迪沃斯托克(海参崴)港连接了起来,日本的部分国际贸易(货物)即利用这大陆桥进行运输,不过,那时不是集装箱运输,而是传统的海陆联运。经过30多年的发展,大型集装箱运输的条件不断成熟,大陆桥运输的组织管理、计费原则和运输线路相继得到解决。1967年,由欧洲经西伯利亚铁路发往日本的第一批集装箱货物联运获得成功。1971年,远东航运公司利用商船装运集装箱货物,开辟了日本—前苏联—欧洲的海陆(铁路)联运,至此,西伯利亚大陆桥正式开通。

1967年6月,以色列侵略埃及,爆发了第三次中东战争,导致苏伊士运河封闭,航运中断;其时,巴拿马运河又值堵塞,远东与欧洲之间的海上货运船舶不得不改道,绕航非洲好望角,或者南美的麦哲伦海峡,致使航运距离和运输时间倍增;加上,当时世界石油价格上涨,航运成本猛增,却又正值集装箱运输的勃然兴起,值此之际,美国大陆桥运输于1967年应运而生。

将原来全程海运,改为海—陆—海大陆桥运输方式,可以缩短运输里程,减少运费,降低运输成本和加速货物运输,取得良好的经济效果。如以日本横滨港至英国伦敦港为例,若全程海运,西行航线经过苏伊士运河,是11,235海里,绕道非洲好望角的,则达14,788海里,东行航线经巴拿马运河,是12,352海里,绕道南美麦哲伦海峡的,竟达17,000海里;如采用美国大陆桥运输路线,全线航程仅为11,225海里,比通过巴拿马运河的缩短航程12,27海里,比绕道好望角的,则缩短2,436海里航程,至于绕道南美麦哲伦海峡的,缩短里程更多。虽然,大陆桥运输比全程海运多两次装卸,但由于运输距离大为缩短,且能使用铁路集装箱专用直达列车,故运输时间仍然能比全程海运节省7~8天,运输费亦便宜了10~25%左右。所以,大陆桥运输越来越普遍地受到重视,大有继续发展之势。

目前,世界主要的大陆桥运输线有3条。一条是美国大陆桥运输线和加拿大大陆桥运输线,由于两者是平行的,且都是连接大西洋和太平洋的大陆

通道，情况相似，可统称北美大陆桥运输路线。另一条是连接太平洋和大西洋、波罗的海以及黑海的前苏联西伯利亚大陆桥运输路线，因地跨欧、亚两洲，故又称欧亚大陆桥运输路线。第三条则是我国最近修建成的新欧、亚大陆桥运输线，也叫第二条欧亚大陆桥运输路线。

一、北美大陆桥运输线

这里主要介绍美国大陆桥运输线。它包括两条路线，一条是从西部太平洋口岸至东部大西洋口岸的铁路（或公路）运输系统，全长约 3,200 公里。另一条是西部太平洋沿岸至南部墨西哥湾口岸的铁路（或公路）运输系统，全长约 500~1,000 公里。由于东部港口和铁路太拥挤，货物到达后很难保证及时换装，使大陆桥运输带来的优越性——节省时间不能体现。因此，目前美国的大陆桥运输基本处于停顿状态。但是，由此派生而成的小陆桥（Mini—land Bridge）和微型陆桥（Micro—land Bridge）运输方式却在不断发展。

当今，美国的大陆桥运输有 3 种形式。

1.OCP 运输。“OCP”是 Overland Common Points 的缩写，意即“内陆地区”。它将横跨太平洋的轮船公司、美国西海岸的内陆承运人和美国进口商联合起来，组成一个货物流程，经由西海岸各港口与各铁路线运往落基山脉以东的美国广大地区（约占全美的三分之二地域）。这种货运按海运与内陆提单，在港口的转运费和内陆的运输费用全由进口商支付，且作出港口和铁路安排。其海运运费较低，一般要比其他运输形式优惠 3~5 美元/吨。根据测算，在对美贸易中，采用这种运输形式，对买卖双方均是有利的。

2.美国小陆桥运输。这是一种海运与陆运（铁路或公路）联合运输与联合收费的运输方式，比大陆桥运输（即海—陆—海）缩短一段海上运输，成为海—陆或陆—海运输形式。例如，远东至美国东部大西洋口岸或美国南部墨西哥湾口岸的货运，由原来的全程海运，改为由远东装船运到美国西部太平洋口岸，转装铁路（或公路）专用列车运至东部大西洋口岸或南部墨西哥湾口岸，用陆上铁路（或公路）作为陆桥，将美国西海岸港口同东海岸与南部墨西哥湾港口连接起来。这种小陆桥运输具有享受铁路集装箱专用列车优惠价，降低了运输成本；避免绕道巴拿马运河，省去了船舶过运河的费用，还缩短了运输时间，使到货时间提前；货物可以直接运到市区卸货，乃至直接送货上门等优势，特别是通往美国墨西哥湾口岸的得益更大，以致目前从远东到美国墨西哥湾地区的货运已有 70% 以上的通过此方式运输。

3.美国微型陆桥运输。它是比小陆桥更缩短一段的海陆联运，只利用部分陆桥，没有通过整条陆桥，故又叫做半陆桥运输。例如，远东去美国内陆地区的货物，装船运至美国太平洋口岸，然后换装铁路（或公路）集装箱专用列车，将货物直接运送到美国内陆城市。这样就克服了绕道和迂迴等不合理运输，更缩短了运输距离和时间，使到货时间提早，还减少了运费。近些年来，这种运输发展异常迅速。海运承运人只需办理一张远洋提单，决定内陆运输路线，并支付一切港口费用和内陆运输费用。

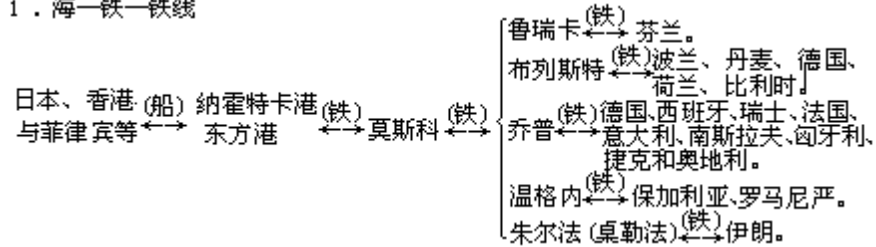
二、西伯利亚大陆桥运输线

这条大陆桥运输线东起前苏联远东最大新海港纳霍特卡港和东方港，经哈巴罗夫斯克（伯力）、赤塔、伊尔库次克、新西伯利亚、鄂木斯克、秋明、斯维尔德洛夫斯克、喀山、伊凡诺沃，西到莫斯科，全长约 9,300 公里，全

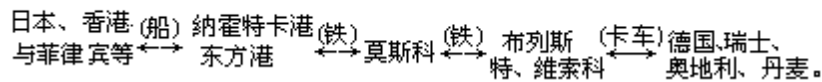
线基本是电气化复线铁路。它是目前世界上最长的大陆桥运输线。每月开行 2~3 个专运列车，年运量约达 20 万个 20 英尺集装箱，承运着欧洲出口到亚洲的五分之一杂货和日本出口欧洲的三分之一杂货。其主要货物是电器产品、化纤、医药、服装、瓷器和车辆零件等，是全球最重要的大陆桥运输线路。

目前，经西伯利亚大陆桥，往返于欧、亚两洲的主要线路有三条：

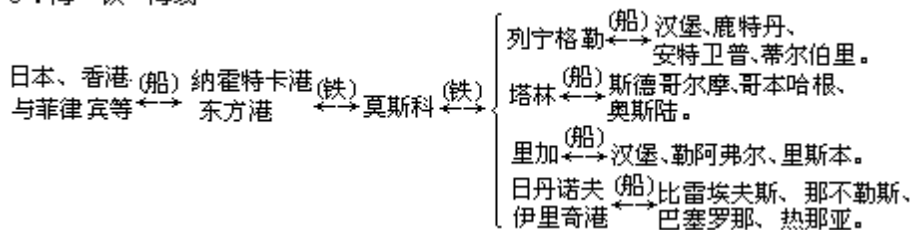
1. 海—铁—铁线



2. 海—铁—陆(公)线



3. 海—铁—海线



这条大陆桥运输线具有 3 个明显的优点：

1. 运输距离大为缩短。从远东到西欧，经西伯利亚大陆桥的路程是 1.3 万公里，比绕道非洲好望角的航程缩短约二分之一；比经苏伊士运河的，亦可缩短三分之一路程。

2. 途中运行时间减少。前苏联对途经西伯利亚大陆桥的集装箱运输，规定了运送期限和罚款制度，使运行时间得到保证，一般比全程海运可提前 15~35 天，时间不等。

3. 运输成本降低。根据日本国经营此大陆桥运输线的总承运人——日通株式会社的统计，一般情况下，运输成本比全程海运便宜 20~30%。

当然，这条大陆桥运输线亦有局限性。例如，由于其所处纬度较高，冬季严寒，使运输能力受到影响。又如，来回运量不平衡，西向大于东向的 2 倍。另外，前苏联使用的是 1,524 毫米的宽轨铁路，除芬兰外，必须在苏联境内换轨，不能直接进入欧洲各国，一定程度上影响效率。

为了增加它的运输能力，前苏联于 1984 年 10 月 28 日建成第二条西伯利亚大铁道，并已正式通车。这条铁路从贝加尔湖西北的泰谢特起，经乌斯季库特，过共青城，至鞑靼海峡西岸的苏维埃港。它的通车营运，对于远东与欧洲之间的国际贸易必然产生深远影响。

我国与前苏联有铁路相通，经前苏联铁路可以直达欧洲不少国家。所以，具有利用西伯利亚大陆桥的有利条件。从 1980 年 4 月起，我国开始利用西伯

利亚大陆桥办理部分商品的进出口联营业务。目前，主要采用铁—铁联运路线，即以满洲里进入后贝加尔，经前苏联铁路至其西部边境站再到达欧洲其他国家，或亚洲的伊朗。铁—铁联运线出前苏联边境站有：鲁瑞卡（去芬兰）、布列斯特（去波兰、德国）、乔普（去匈牙利、捷克—斯洛伐克、南斯拉夫、意大利、奥地利、瑞士）、温格内（去罗马尼亚、保加利亚）、朱尔法（桌勒法）（去伊朗）。现在，也有采用铁—海联运路线的，即从满洲里进入后贝加尔，经前苏联铁路到达其西部港口，再由海路至欧洲其他国家。从 1982 年 2 月开始，也有通过二连浩特，越过蒙古人民共和国，再经过前苏联至其他欧洲国家和伊朗的。这条铁—海联运路线出前苏联西部边境的主要港口有：列宁格勒（去荷兰、比利时、德国和美国）、塔林（去芬兰、瑞典、丹麦和挪威）、里加（去法国、英国）、日丹诺夫（去意大利、希腊、土耳其、西班牙和法国地中海沿岸各港）。

三、新亚欧大陆桥运输线

为了使我国更好地参与欧亚大陆桥运输和适应大陆桥运量的日益增长的需要，我国已于近年修建沟通了第二条亚欧大陆桥，也称“新亚欧大陆桥”。这条大陆桥将陇海铁路、兰新铁路和北疆铁路连成一起。它东起江苏的连云港，西止新疆的阿拉山口，全长 4,100 多公里，横贯我国的江苏、河南、陕西、甘肃、新疆等 5 个省、自治区，途经徐州、开封、郑州、洛阳、西安、宝鸡、兰州、酒泉、玉门、哈密、乌鲁木齐等重要城市。这条大陆桥在我国境内主要是由陇海和兰新两条铁路线组成的，故又称为“新海大陆桥”。

新亚欧大陆桥运输线将太平洋西岸港口通过新海大陆桥衔接欧洲铁路网，可直达大西洋岸的世界最大海港—鹿特丹港，使太平洋与大西洋通过新亚欧大陆桥沟通起来，即实现了海—陆（铁路）—海的统一。

它具备特有的地理环境和运输条件，较之原有的欧亚大陆桥有着明显的优势。首先，地理位置和气候状况要比西伯利亚大陆桥优越，港口无封冻期，可以常年作业，装卸潜力颇大。其次，可以缩短运输距离。从太平洋西岸港口到前苏联、波兰交界的布列斯特站，要比西伯利亚大陆桥近约 1,000 公里；从北京到前苏联、伊朗边境的阿什哈巴德城，可减少运输距离 2,700 公里。再次，它的腹地十分广大。国内的客、货运输，除原经满洲里的可以转移一部分到本线外，上海、广州和湛江等港口的货物则可以通过连云港或津沪铁路的徐州站，或者京广铁路的郑州站纳入新亚欧大陆桥运输线；大西南的货物亦可通过宝成铁路的宝鸡站纳入这条运输线。据匡算，其腹地范围可扩大到我国的 80% 左右地区。第四，新亚欧大陆桥运输线的发展前景十分广阔。在国际上，它的吸引范围除中国外，主要有日本、朝鲜、香港、菲律宾和新加坡等东亚与东南亚国家（地区）。此外，一些大洋洲国家和我国的台湾省等，均可利用此线进行集装箱运输。新亚欧大陆桥运输线已于 1992 年 12 月 1 日正式营运。

第五节 航空、公路、河道和管道运输

一、航空运输

作为现代交通运输方式之一的航空运输，具有不少优越性。其一，速度快。它能以最快速度满足人们对时间上的需要，具有先进性能的现代飞机，时速在 1,000 公里左右，是其他任何运输方式所望尘莫及的。其二，途经短。它是在三维空间进行的、实现两点间捷径的直线运输。其三，基建投资省。其四，客运能力尚大。但航空运输亦有其局限性：运输成本高，运价昂贵；受天气影响较大等。基于上述，在一般国家与地区，航空只担负大、中城市之间和国际间快速客运与贵重、紧俏、保鲜性强、救急等物资以及部分报刊、邮件等的运输。

航空运输起源较迟，大致始于 20 世纪初期，但发展速度惊人。1950 ~ 1970 年，国际航空货运量增长 20 倍，其中北大西洋航空线剧增达 25 倍。世界航空运输网大致呈条带状横贯于北半球中纬度地带，并由此延伸到南部 3 大洲。世界航空运输网的地区分布存在着明显差异，欧洲西部、美国东部、加勒比海和东南亚等地区最稠密，非洲、拉丁美洲和亚洲的一些地区则相当落后。以国家论，美国、英国、法国、德国、前苏联、日本和巴西等国，航空运输业相当发达，中国的航空事业亦正在迅速崛起。美国是世界上航空运输最先进和最发达的国家，目前，世界客运最繁忙的 10 个国际机场，有 9 个分布在美国。它们是芝加哥的奥黑尔机场、亚特兰大的哈茨菲尔德机场、洛杉矶国际机场、纽约的肯尼迪国际机场、纽约的拉瓜迪亚国际机场、旧金山国际机场、达拉斯·沃思堡机场、丹佛斯太普尔顿机场和迈阿密国际机场。另一个大机场是英国伦敦的希思罗机场。

目前，世界上主要货运机场有法国的戴高乐机场、德国的法兰克福机场、英国的希思罗机场、美国的芝加哥机场、日本的成田机场和香港的启德机场等，它们都是当今世界现代化、专业化程度很高的巨型国际货运空中枢纽。

目前，世界上主要的国际航空线是：

1. 北大西洋航空线。它系西欧—北美之间的航空线，是当今世界最繁忙的航空线，为西欧的伦敦、巴黎和法兰克福等重要国际机场与北美的纽约、芝加哥、蒙特利尔等重要机场之间的往返航线。

2. 西欧—中东—远东航空线。它连接着西欧各主要航空港至远东的香港、东京、北京等各主要机场，为西欧与远东两大经济地带间的往来航线。

3. 北太平洋航空线。它由香港、东京和北京等重要国际机场，经过北太平洋上空到达北美西海岸的温哥华、西雅图、或圣弗兰西斯科（旧金山）、洛杉矶等重要国际机场，然后连接北美大陆航空中心，是远东和北美之间的重要航空线。太平洋上的火奴鲁鲁（檀香山）等国际机场是该航线的途中加油站。

4. 北美—澳新航空线。此线是北美的温哥华、渥太华、洛杉矶、新奥尔良、纽约、波特兰等与澳大利亚的墨尔本、达尔文、悉尼和新西兰的惠灵顿、奥克兰、克赖斯特德奇等重要机场之间的往返航线，运输相当繁忙。

5. 西欧—东南亚—澳新航空线。它由西欧各主要机场经由东南亚的新加坡、雅加达、吉隆坡、马尼拉、仰光、曼谷等重要机场，到达澳大利亚和新西兰的各主要机场的来往航空线，运输任务也相当繁忙。

除以上外，西欧—南美、西欧—非洲、北美—南美和远东—澳新等的航

空线亦是世界上重要的国际航空线。

由于国际航空运输事业的不断发展，不少国家与地区都建有国际航空港（站），目前，各大洲重要的航空港（站）有：

亚洲的东京、香港、卡拉奇、北京、上海、马尼拉、曼谷、新加坡、仰光、加尔各答、孟买、德黑兰、贝鲁特和巴格达等。

北美洲的华盛顿、纽约、芝加哥、蒙特利尔、亚特兰大、洛杉矶、西雅图、圣弗兰斯科等。

欧洲的伦敦、巴黎、法兰克福、苏黎世、罗马、维也纳、柏林、哥本哈根、华沙、莫斯科、布加勒斯特和雅典等。

非洲的开罗、喀土穆、内罗毕、约翰内斯堡、布拉柴维尔、拉各斯、达喀尔和阿尔及尔等。

拉丁美洲的墨西哥、加拉加斯、里约热内卢、布宜诺斯艾利斯、圣地亚哥和利马等。

大洋洲及太平洋岛屿的悉尼、奥克兰、楠迪和火奴鲁鲁等。

二、公路运输

公路运输因其线路造价较铁路低，又具有运输灵活、直达性好等优势，成为当今世界发展最快、应用最广与地位日趋重要的一种交通运输方式。它尤其适用于短途运输和部分地区的长途运输。但是，世界能源的明显紧张，以及汽车运输造成的拥挤、噪声、污染等社会问题，使其的发展速度还是受到了一定限制。

世界货物贸易运输中，汽车运输量是不大的，主要限于铁路运输较落后、海运和河运不便乃至无法进行的国家与地区，一般仅是毗邻国家与地区间的小批量货物的短途运输。但是，在机场、车站、港口、码头等处的众多货物的疏散调运等方面，主要采用公路运输。从这个意义讲，公路运输是“集散运输”。

公路运输在外贸货运中的地位，各大洲、各国、各地区间的差异悬殊。欧洲和亚洲、拉丁美洲的部分国家较发达，外贸的货运量与周转量均较可观，尤其是一些山国之间的货运，则主要是由公路承担的。

三、河道运输

内河航道运输虽然连续性与灵活性较差，送达速度也较慢等局限，但因其具有线路投资少、运输量较大、运输成本低等明显优势，仍成为大型、笨重和大宗货物长途运输的主要承担者。就世界范围言，河运在对外贸易运输中的比例很小，地位亦不重要。但是，在一些河网密布与国际性河道通过的国家与地区，其地位作用还是不可忽视的。目前，地球上内河的世界贸易运输主要集中在欧洲的莱茵河、多瑙河和非洲的尼罗河以及南美的拉普拉塔河等数条国际性河流流域的一些国家和地区，其中又以西欧的内河运输的对外贸易运量最大。

四、管道运输

随着石油的大量开采和广泛使用，管道运输应运而生。1861年，美国建成世界第一条输油管道（木制的），自此之后，各种口径的管道在世界各地纷纷铺设，截止目前，世界油、气管道的总长度已达100万公里左右。20

世纪 50 年代起，固体输送管道相继建成，投入营运。到 20 世纪 80 年代，世界固体输送管道已有 100 多条，总长度约 9,000 公里，担负着煤炭、石灰石和矿石等的运输任务。世界管道分布的地区集中性非常明显，美国和前苏联即集中了世界的 80% 左右。

管道运输的主要优势是：受自然条件的影晌作用较小，可以一年四季、昼夜不停地进行运输；运输量较大；运价较为便宜；所需劳动力较少；管理较为方便。其局限性在于造价较高，投资较大，灵活性亦较差，铺设一经确定，其方向、运量等即难以调节和调整。但就整体论，它对运输液体、气体及部分固体能源等物资是一种较为理想的运输方式。它有“能源输送者”的光荣称号。

管道运输在世界各国、各地区的油田、油港和炼油中心之间起着纽带作用，在原油和油品的进出口贸易中，是与油轮相辅相成的重要运输方式。

美国和前苏联以及西亚地区是世界上管道运输网络最为密集的地区，对外贸易中的油、气输送量也大。

后 记

随着改革开放的深入发展和培养外向型、复合型人才的需要，我们陆续给学校各专业的本科生和部分专业的研究生讲授了《国际经贸地理》课程，经过数年的实践与总结，编著了这本书。从某种意义讲，《国际经贸地理》一书是改革开放的产物，教学科研的结晶。

在本书的编写过程中，我们的老师，地理学界的前辈，中国地理学会顾问，华东师范大学地理系博士生导师胡焕庸教授和中国人文地理教学研究会副理事长，华东师范大学地理系教授钱今昔先生始终给予了热情的支持与关怀，胡先生为本书作序，钱先生担任本书主审。上海财经大学及其有关部门领导，立信会计出版社朱肖鼎副研究员和袁衡，倪颖编辑等，为本书的出版给予了有力的支持与关心。对于付出了辛勤劳动的前辈及同志们，作者谨向他们致以诚挚的谢意。

编写分工如下：李泉斌撰写第一章、第六章、第七章和第九章，叶衔撰写第二章、第三章和第四章的第五节，第五章、第八章和第四章的第一、二、三、四节由耿光纯编写。全书由李泉斌总纂与完稿。

本书所用资料，主要摘录于“世界经济地理”（1991年）、“世界经济年鉴”（1991年）、“世界经济统计简编”（1991年）和“中国统计年鉴”（1991年）等书刊。

我们虽然怀有编著好书稿的强烈意愿，但毕竟缺乏经验，尤其是水平的局限，加上国际风云变幻多端，书中难免存在种种不妥，乃至错误之处，敬祈广大读者和同仁不吝指正。

编 者

